



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una empresa de limpieza es una organización dedicada a ofrecer servicios profesionales para la limpieza y mantenimiento de espacios. Esto puede incluir la limpieza de oficinas, hogares, edificios comerciales, industrias, y más.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

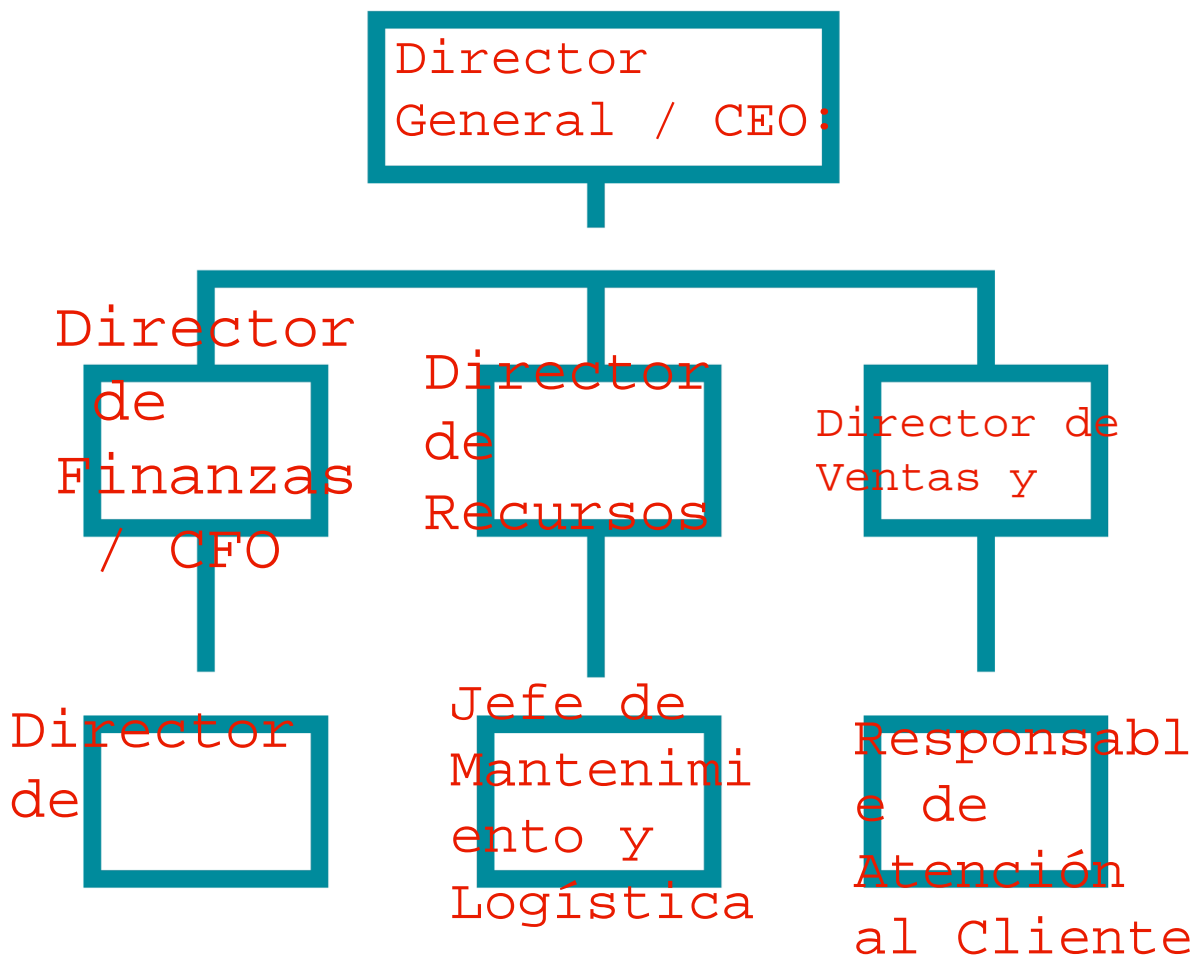
Misión:

La misión de una empresa de limpieza suele ser proporcionar servicios de limpieza y mantenimiento de alta calidad, garantizando un ambiente limpio, seguro y saludable para sus clientes

Visión:

La visión de una empresa de limpieza suele ser convertirse en un líder en la industria,

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Desarrollo Profesional

Salud y Bienestar

Responsabilidad Comunitaria

Sostenibilidad ambiental:

Uso de Productos Ecológicos

Eficiencia Energética

Gestión de Residuos

Sostenibilidad económica:

Gestión Financiera Eficiente

Estrategias de Precios

Director de Inversión en Tecnología y Capacitación

Finanzas /

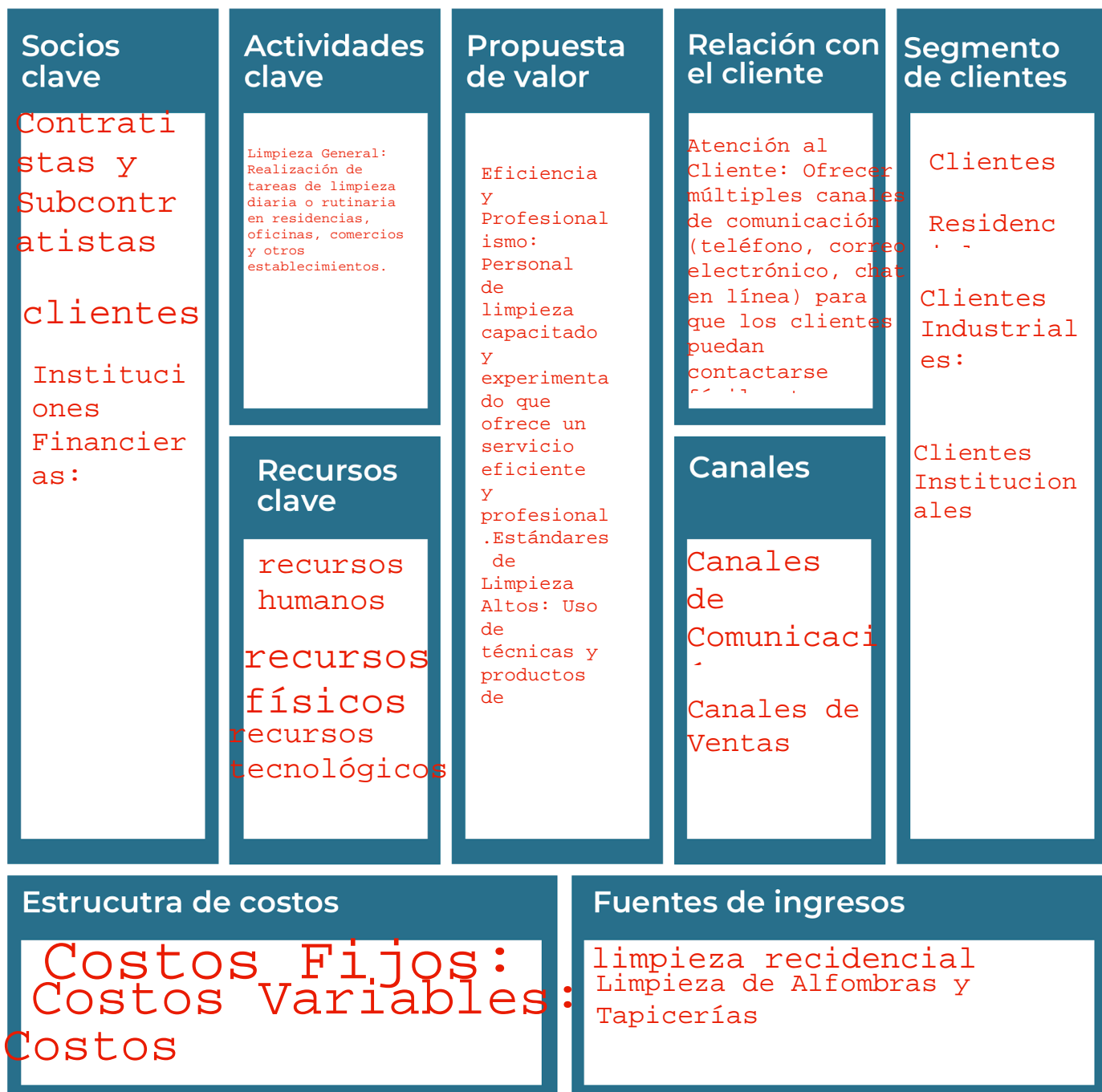
CFO

Director de Operaciones

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

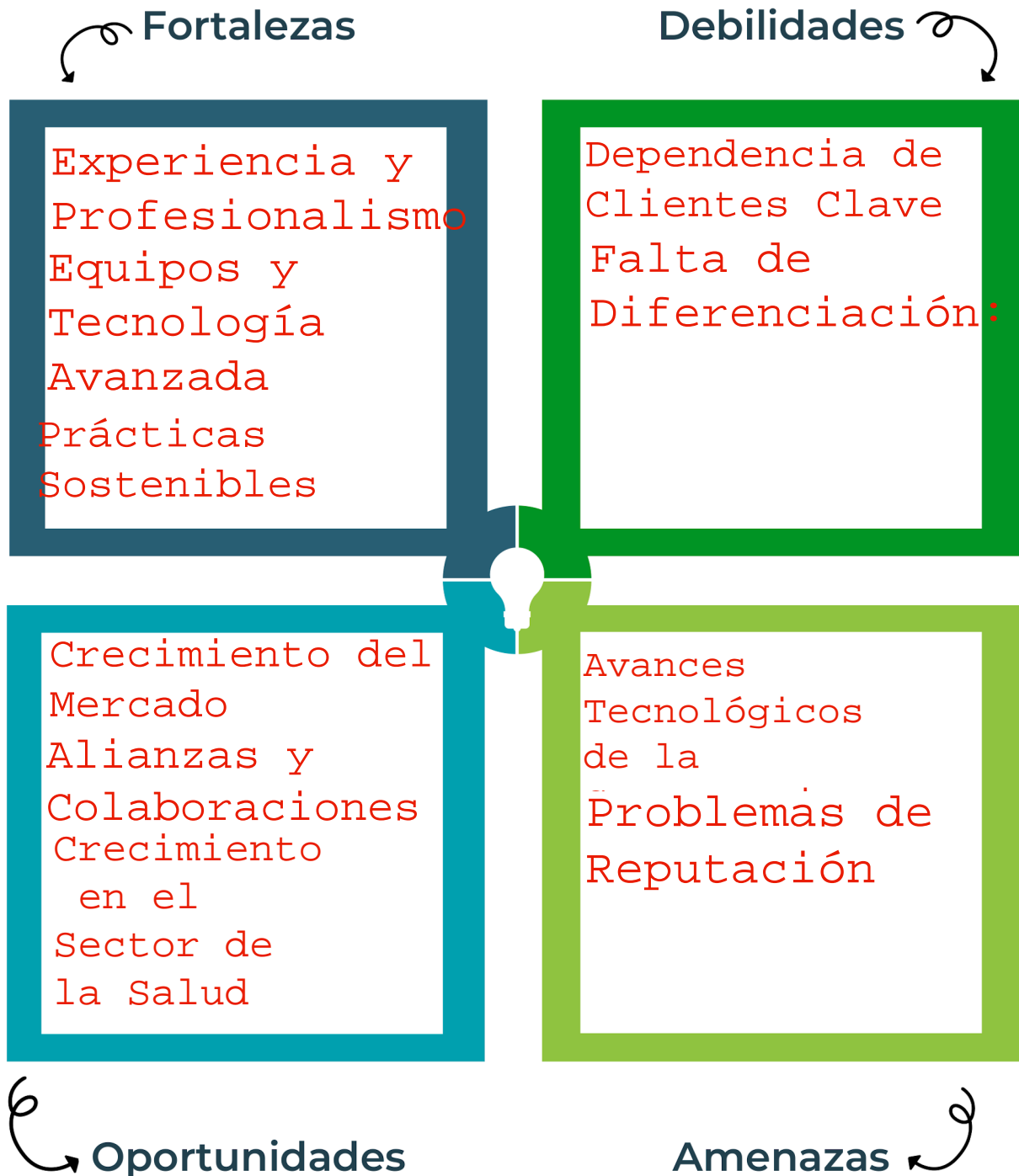
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

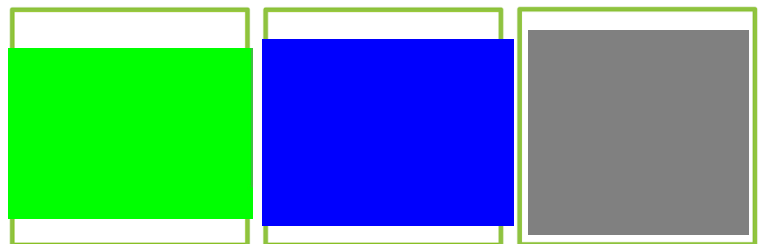
El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

una casa limpia
habla mucho de
una persona

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

-
-
-
-
-
-
-

Mis costos variables

-
-
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Efectivo
- Cuentas por Cobrar
- Equivalentes de efectivo
- Inventarios
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Gastos Acumulados
- Cuentas por Pagar
- Obligaciones Fiscales:
- Salarios y Beneficios a
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Es difícil proporcionar una cifra exacta sobre el número total de empresas de limpieza en todo el mundo debido a la variabilidad en la definición y el alcance de los servicios de limpieza, así como a la falta de una base de datos global consolidada

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Cumplimiento Legal

Acceso a Financiamiento

Transparencia

Beneficios Fiscales

¿Cómo se liquida una empresa?

Decisión de Liquidación: La decisión de liquidar la empresa puede ser tomada por los propietarios, accionistas o directores, y puede requerir una votación formal o la aprobación de los socios o junta directiva. Nombramiento de un Liquidador: Se designa un liquidador (una persona o entidad) encargado de gestionar el proceso de liquidación, incluyendo la venta de activos, el pago de deudas y la distribución de los fondos

restantes. Notificación a las Autoridades: Se notifica a las autoridades fiscales y a los organismos regulatorios pertinentes sobre la decisión de liquidar la empresa. Esto incluye la presentación de la documentación necesaria y el cumplimiento de cualquier requisito legal.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

¿Quién lo hace?
(Responsables)

