Junior Achievement Costa Rica

Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

YO EMPRENDO

JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

CUADERNO DE TRABAJO

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Decidí abrir una tienda de maquillaje debido a las altas compras que Hay sobre esos productos

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

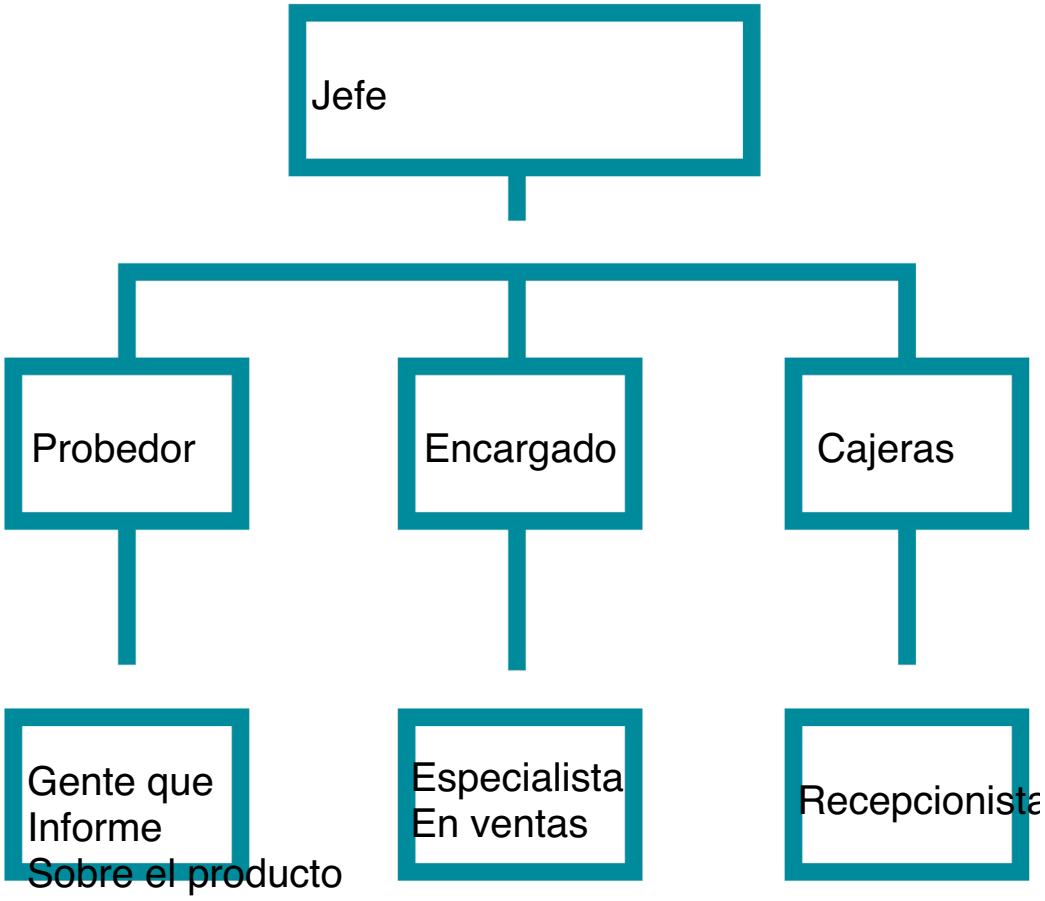
Misión:

Logran tener alta clientela

Visión:

Tener ventas altas

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Que sean productos agradables para los clientes

Sostenibilidad ambiental:

Productos con empaques orgánicos
Libres de pruebas en animales

Sostenibilidad económica:

Buscar un balance para los precios para que sea accesible para
Los clientes pero que de igual manera nuestra empresa genere
Ingresos

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave

Socios
Estratégicos
Socios
Industriales
Socios

Actividades clave

Desarrollo de
Productos
Forma de pagos

Recursos clave

Marcas
Patentes
Derechos de autor
Información sob

Propuesta de valor

Explicación
De cómo
Beneficiarse
Con la
Compra de

Relación con el cliente

Sirve como un
Método de
Marketing

Canales

Sirven para darle
Propaganda al

Segmento de clientes

Hay que prestar
Atención a
Los clientes
Para saber
De qué forma
Tratar a

Estrucutra de costos

Acercamiento a los clientes para informarles
Y ofrecerles el producto

Fuentes de ingresos

Es lo que vamos a generar del producto
Vendió

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

Fortalezas

Tener mejores precios y una
Buena estrategia de marketing
Para poder destacar en el
Mercado

Debilidades

Falta de capital o de recurso
Financieros

Oportunidades

Tener precios más bajos
Comparado a otros
Competidores

Amenazas

Qué en otro lugar
Tengan el mismo product
Un menor costo

Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

Slogan

Rodéate de maquillaje no de negatividad

Colores principales de mi marca empresarial

Blanco	Negro	Rosado

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- 8,49
- 9,99
- 10,99
- 10,00
- 6,49
- 11,49
- 8,41

Mis costos variables

- 6,99
- 6,39
- 9,49
- 8,41
- 3,99
- 8,99
- 4,99

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 10,99

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{\text{(Precio de venta - costo variable total)}}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta x punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 23,1

Punto de equilibrio monetario → ₡ 15

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos	*Pasivos*
Cuentas por cobrar	Cuentas por pagar
Efectivo y equivalentes	Préstamos a cortos Plazos
Inventarios	Otros pasivos circulantes
Otros activos circulantes	Pasivos no circulantes
Total de activos circulantes	Préstamos a largo plazo
Activo no circulantes	Capital social
Propiedad planta y Equipo	Patrimonio neto
Activos intangibles	Reservas y utilidades Retenías
Inversiones a largo plazo	Total del patrimonio neto
Activo no circula	Total del pasivo neto

Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el mercado existen 2 lineas con los mismo productos pero con precios más Elevados

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cúal es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es muy importante porque garantiza que cada individuo y cada empresa
Contribuya de manera proporcional a su capacidad económica

¿Cómo se liquida una empresa?

La compañía sudará todas las deudas pendientes frente a terceros
Cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y por último repartirá
El patrimonio que aún quede de la empresa entre los socios

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa? (Problema y descripción)	Una gran tienda de maquillaje
¿Por qué es importante este tema? (Justificación)	
¿Para quiénes lo vamos a hacer? (Público meta)	Para el mundo

¿Para qué es la actividad? (Objetivo)	¿Qué vamos a hacer? (Actividades)	¿Qué queremos lograr? (Metas y Resultados)
Para poder hacer crecer la empr	Marketing y propaganda	Acerque la línea se conozcan A nivel mundial

¿Qué necesitamos? (Recursos y materiales)	¿Cuándo lo vamos a hacer? (Cronograma)	¿Quién lo hace? (Responsables)
Mucho esfuerzo mucho apoyo Y un gran equipo de trabajo y Un gran capital	Dentro de seis meses	Un gran equipo de trabajo

Junior Achievement Costa Rica
Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

NOTAS

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024