



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Reparación y mantenimiento de máquinas de coser

Reparación y mantenimiento de máquinas de coser: caseras, industriales y electrónicas, donde el cliente tenga la seguridad de llevar su máquina de coser al taller y se pueda revisar, darle mantenimiento como aceitarla, cambiar repuestos, calibrarla y demás.

Dándole la confianza a los clientes de que su máquina de coser queda en buenas manos

**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

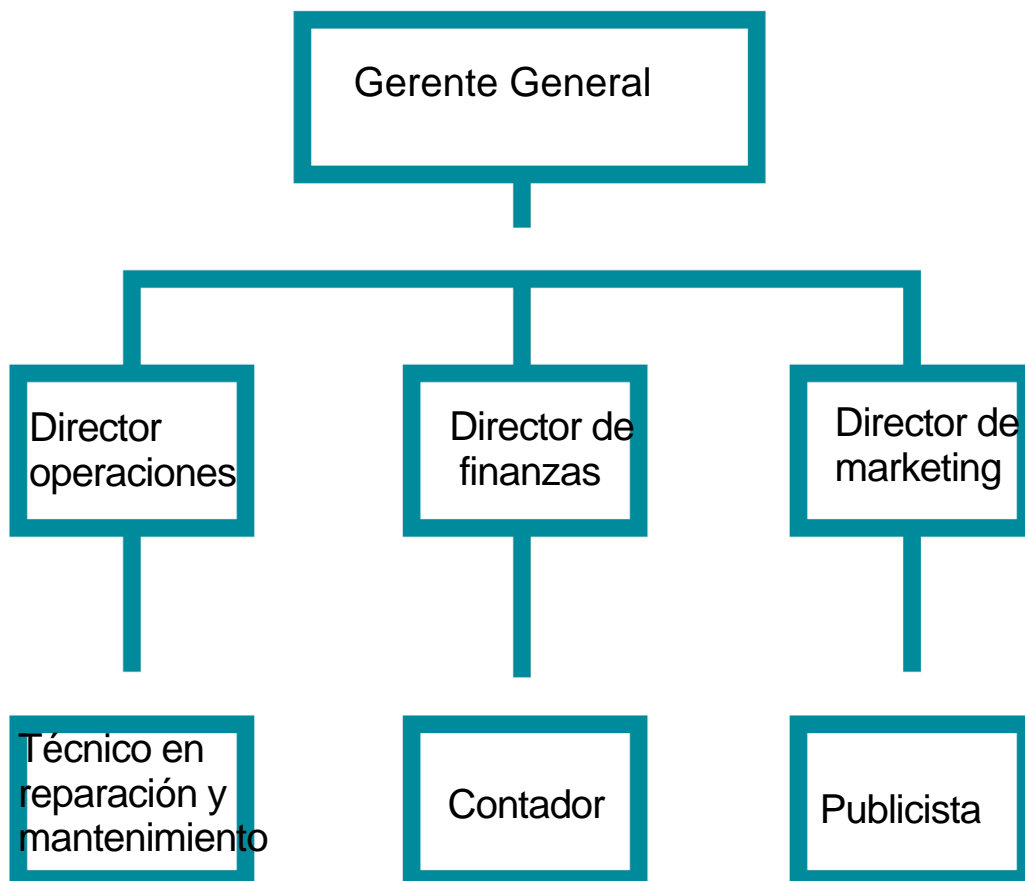
Misión:

Ofrecer servicios y accesorios para las máquinas de coser de óptima calidad y precisión en general, que logren la satisfacción de los clientes

Visión:

Ser una empresa en calidad e innovación en la reparación de las máquinas de coser de acuerdo a las necesidades de nuestros clientes.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Salarios justos a los trabajadores de la empresa.

Dar trabajo a personas con alguna discapacidad.

Dar un porcentaje del 10% de las ganancias a alguna asociación.

Sostenibilidad ambiental:

Reutilizar envases de vidrio para guardar tornillos y piezas pequeñas

Darle un buen manejo a los residuos de aceite que queda de las máquinas, y no desecharlos por las tuberías.

Sostenibilidad económica:

Reparar repuestos que sean de segunda para reutilizarlos en alguna otra máquina y no desecharlos, a la vez ser más accesible con el cliente si no puede comprar un repuesto nuevo.

Reciclar bolsas y algunas herramientas que pueden ser de segunda mano para darles un segundo uso y no desecharlas

da hacer uso
objetivos de
lo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Rucasew.S.A La Bobina JUKY	Transporte Publicidad	-Reparar máquinas de coser -Dar mantenimiento -Vender repuestos y accesorios -Brindar satisfacción al cliente, comodidad y buen trato	Personalizada	Todas las personas que trabajan en textil Costureras Microempresas Amas de casa Sastres
	Recursos clave		Canales	
	Herramientas de trabajo		Facebook Tarjetas de presentación Anuncio publicitario de T.V	
Estrucutra de costos		Fuentes de ingresos		
Fijos: Patentes INS Contador Empleados		Variables: Materiales como aceite líquidos de limpieza,grasa		
		Del pago de mis servicios en efectivo		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Porque tu máquina merece lo mejor.

Colores principales de mi marca empresarial



Azul

Negro

Blanco

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler de local 100.000
- Pago de empleados fijos 1.000.000
- Pago de seguros 100.000
- Electricidad 15000
- Agua 10000
- Herramientas 30.000
- Basura 15000

Total: 1.261.000

Mis costos variables

- Materia prima 100.000
- Publicidad 30.000
- Pedidos de mercaderia 10.000
- Pago por servicios profesionales 150.000
- Total: 290.000

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



25.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow Entre 4 y 5 unidades

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 25000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Efectivo 2.000000
- Inmuebles (moto) 500.000
- Deposito 5000
- Inversiones 5000
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Prestamo 50.000
-
- Tarjeta de crédito 25000
- Horas extra por pagar
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

MACOSER

La Bobina

Taller máquinas de coser Chaves

Taller máquinas de coser Magic

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es necesario para un buen funcionamiento del sistema local, ya que de los impuestos el gobierno puede financiar educación, salud, seguridad

¿Cómo se liquida una empresa?

Saldando deudas pendientes, cobrando créditos a los deudores

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Reparar las máquinas de coser

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Reparar máquinas de coser de diferentes empresas, costureras y sastres, que se encuentren dañadas y a la vez darle mantenimiento.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

A personas que tienen todo tipo de máquinas de coser, electrónica, industrial, selladora de sacos

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Reparar máquinas de coser a la población que labora en textil, con un buen trato y amabilidad

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Reparar máquinas coser
Vender repuestos
Vender máquinas de coser de segunda mano

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Dar un excelente servicio a nuestro clientes, donde tengan la confianza de dejar sus máquinas en nuestras manos. Satisfacción por parte de los clientes.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Infraestructura
Equipo y maquinaria
Materia prima

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Se realiza un cronograma semana indicando las fechas de las reparaciones de las maquinas, días de hacer pedido de repuesto, días de pago de empleados, pago de recibos y demás

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Dueño de la empresa
Técnico en mecánica
Contador

