



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

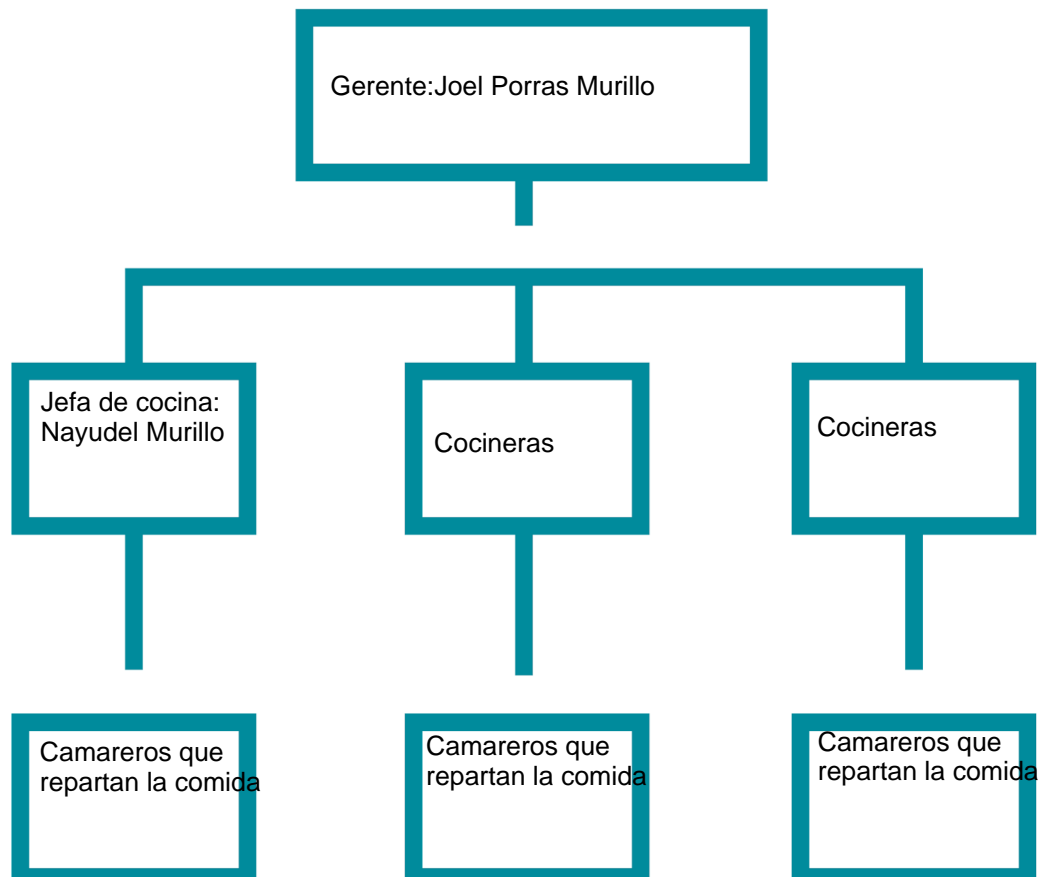
Misión:

Abrir un negocio en el cual se venda platillos tipicos y exquisitos,de buena calidad y brindar un buen servicio

Visión:

Abrir mas de un restaurante en multiples partes del pais, en los diferentes cantones de Costa Rica

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Los platillos típicos contienen proteínas, debido a los productos que se le agregan como la carne, el gallo pinto contiene huevo y plátano maduro si se le quiere agregar

Sostenibilidad ambiental:

Cultivar nuestra propia verdurera para los platillos de esta forma ser conscientes de los recursos que usamos o bien contratar a un agricultor en especial con recursos de calidad al precio adecuado

Sostenibilidad económica:

Utilizar el capital propio generado por las ventas y los ahorros para impulsar el negocio



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

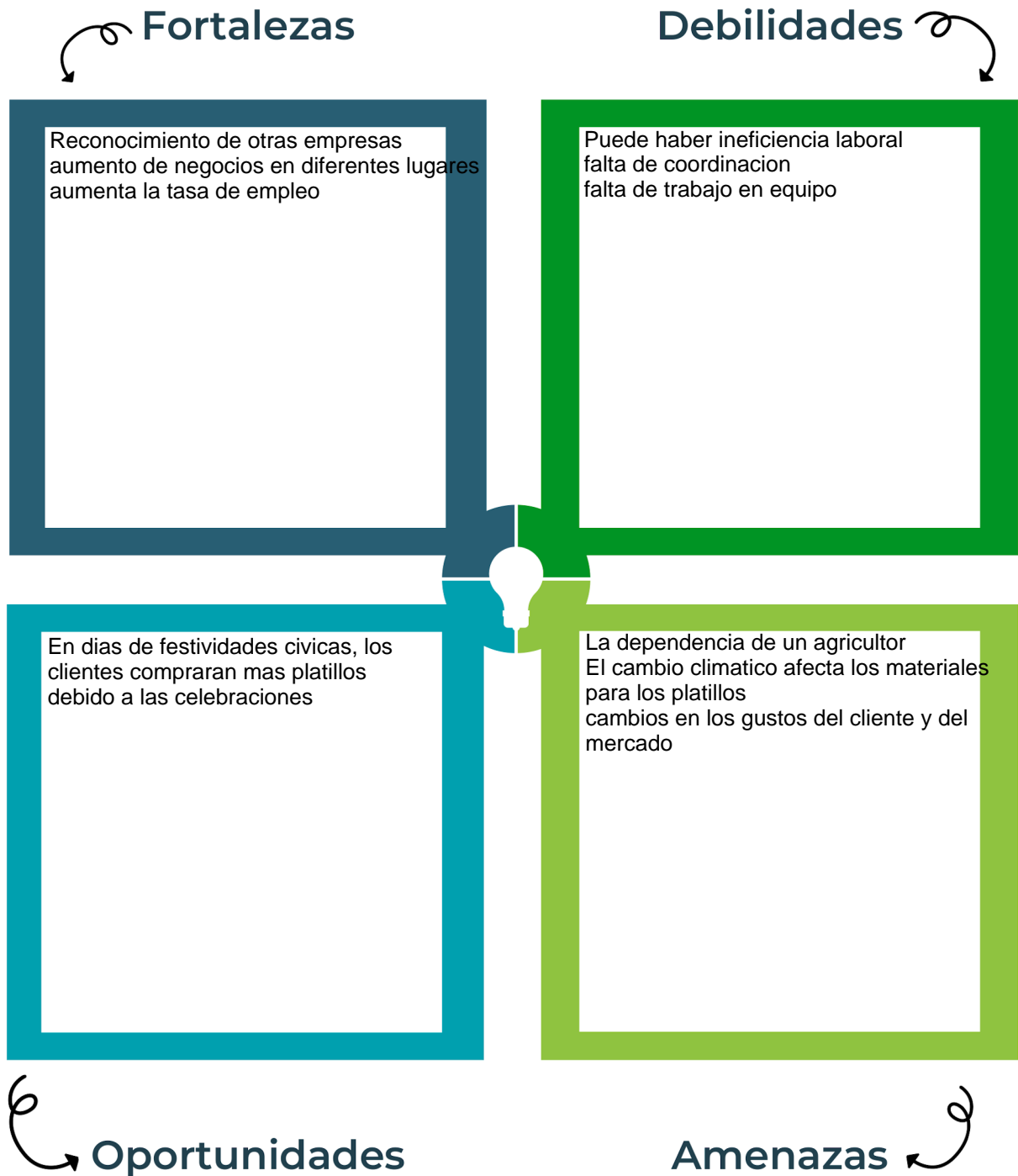
Socios clave Las empresas podran invertir en este negocio de venta de comida, si se logra impulsar la venta de comida	Actividades clave saber como tener manejo clave en la cocina. saber cocinar. servir la comida	Propuesta de valor Apoyar el mercado y mejorar la economia La atencion al cliente sera de una buena calidad al igual que nuestros platillos	Relación con el cliente Al cliente se le valorara su opinion, sus deseos seran concedidos, sera un cliente satisfecho con el servicio brindado	Segmento de clientes Conectar con el cliente por medio de actividades en el que el cliente se sienta respetado y agusto en su decision
	Recursos clave .Platos .Vasos .Manteles .Bolsas de basura .Servilletas		Canales Redes sociales servicio express Noticias Radio publicidad en cartelera y audiovisual	
Estrucutra de costos La luz El agua El gas		Fuentes de ingresos Ahorros Capital generado por el propio negocio ingresos activos		



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



Cuidamos tu comida, cuidamos de ti

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Electricidad
- Agua
- Gaz
- Herramientas
- Maquinaria
- Costos de alquiler
- Seguros

Mis costos variables

- Pan
- Carne
- Lechuga
- Arroz
- Tomate
- Papa
- Zanahoria

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



4.900

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):


$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Capital propio
- Ahorros
- Inversiones
- Comisiones
- Propinas
- Inmuebles
- Vehículos
- Cuentas por cobrar
- Ollas
- Equipos de recepción

Pasivos

- Salarios
- Deudas
- costos.
- la luz
- El agua
- El gas
- inversiones en la bolsa.
- Las autoridades fiscales
- Cuentas por pagar
- Alquileres



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Ayuda a contribuir con el gasto público del Estado, tales como declaraciones anuales y pagos

¿Cómo se liquida una empresa?

Para liquidar una empresa se debe llevar a cabo las siguientes acciones

. La empresa debera cobrar los creditos pendientes frente a terceros

. La empresa realizara el pago de sus deudas pendientes

. La compañía vendera los bienes o activos de los que sea propietario, para transformar esos activos en dinero.

Una vez hecho estos pasos mencionados anteriormente los socios deben reunirse y acordar la disolucion y liquidacion de la empresa, en ese acuerdo deberan contemplar temas como los siguientes

. La cuota de liquidacion

. El cese de administradores y el nombramiento de liquidadores

. La aprobacion del balance de liquidacion

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Brindar un servicio de venta de comida típica del país, también promover la rica cultura de este país.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque nos ayuda a conocer como emprender y como se piensa a lo grande, ayuda también a promover la rica cultura de este país

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

La sociedad en general

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Demostrar que aunque se inicie con poco al final, se gana mucho.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Una venta de platillos típicos de buena calidad

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Abrir un negocio de venta de comida típica que sea bien administrado con empleados bien educados para promover la cultura de este país, sus costumbres, los bailes típicos, su fauna, su flora

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Personal
Dinero
Habilidades de cocina
Cocina
Gaz
Agua

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

De lunes a viernes de 7:00am a 7:00 pm

¿Quién lo hace?
(Responsables)

El emprendedor

