



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

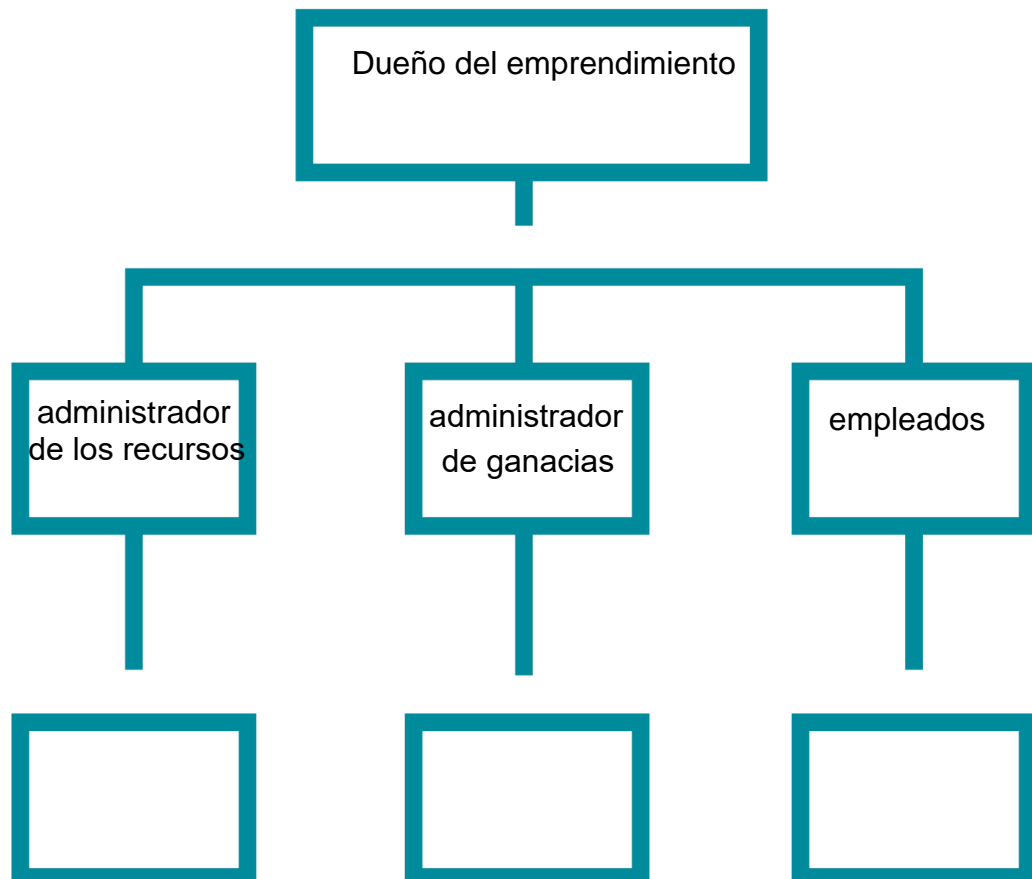
Misión:

tener el servicio abierto todo los dias para lograr generar ganancias y estar
siempre al servicio de los clientes

Visión:

Tener gran variedad de productos a disposicion

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

El local va a ser de muchas mesas donde las personas se sientan cómodas también va a tener música de fondo buscando satisfacer lo mejor posible a los clientes y que el ambiente sea agradable en todo momento

Sostenibilidad ambiental:

Se va a intentar usar la menor cantidad de aceites y químicos como gases que puedan causar daños al medio ambiente y tratar de reutilizar todos los recursos posibles

Sostenibilidad económica:

Los precios van a ser cómodos para los clientes para que queden contentos y quieran volver a venir esto me genera ganancias y satisface a los clientes



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Los socios de el emprendimiento es un prestamista que nos ayude con materiales que vamos a nacesitar	Actividades clave Este emprendimiento ofrece produccion, satisfaccion a los clientes y buena calidad de producto	Propuesta de valor La venta de comidas me ayuda a generar ganancias y al mismo tiempo satisfacer a los clientes	Relación con el cliente buscar un nivel de precios comodo para la satisfaccion de los clientes tambien que el local sea comodo y agradable	Segmento de clientes La venta de comidas va dirigida a todo tipo de personas
	Recursos clave Para este emprendimiento vamos a ocupar de algunos empleados y una gran cantidad de mesas		Canales El anuncio del del producto se va a transmitir por rotulos en la calle	
Estrucutra de costos el pestamo para comprar los primeros productos es de 200,000\$ mas los gastos en arreglos y ramodelacion que son aproximadamente 50,000\$			Fuentes de ingresos Las formas de pago de este emprendimiento peden ser en efectivo o en simpe	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento

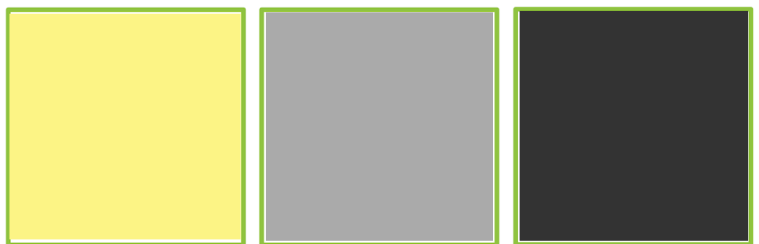


Slogan



si tienes hambre la solución ideal es visitar
nuestro local de comidas te sorprenderán los
precios y la comida te encantará.

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Renta 50,000\$
- mantenimiento 20,000\$
- empleados 60,000\$
-
-
-
-

Mis costos variables

- Luz 10,000
- agua 15,000\$
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 7600

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- El local del emprendimiento
- deudas de clientes
-
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- deuda del prestamo
- salario de los empleados
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es importante porque es donde se financian servicios, bienes públicos esenciales como educación, salud, infraestructura y seguridad.

¿Cómo se liquida una empresa?

se toma la decisión de no seguir más con la empresa, primero se nombra un liquidador luego se hacen las anotaciones correspondientes ante las autoridades tributarias después se hace un inventario del patrimonio social también hay que someter aprobaciones y inventario otra cosa es pagar los pasivos internos y externos y por último es poner en custodia el archivo ante las autoridades

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Crear un emprendimiento donde se generen ganancias y a la vez satisfacer a los clientes

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

porque es una manera en la en un futuro se pueda generar ganancias

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para personas (clientes) que tengan que obtener nuestro producto

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para tener una idea de como se crea un negocio que genere ganancias y que brinde satisfaccion a los clientes

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

vamos a dar ideas de el emprendimiento los metodos que vamos a usar los recursos que vamos a ocupar y como lo vamos a poner a funcionar

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Logar que el emprendimiento se pueda distribuir y vender los productos en mayor cantidad

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

nesesitamos y local donde vamos a montar nuestro emprendimiento tambien remodelar el local buscar con algun prestamista una cierta cantidad de dinero para empezar a generar las primeras ventas

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

cuando logremos ver alguna necesidad en un pueblo donde puedan brindar con nuestro servicio

¿Quién lo hace?
(Responsables)

la persona encargada que que quiere empezar su emprendimiento

