



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

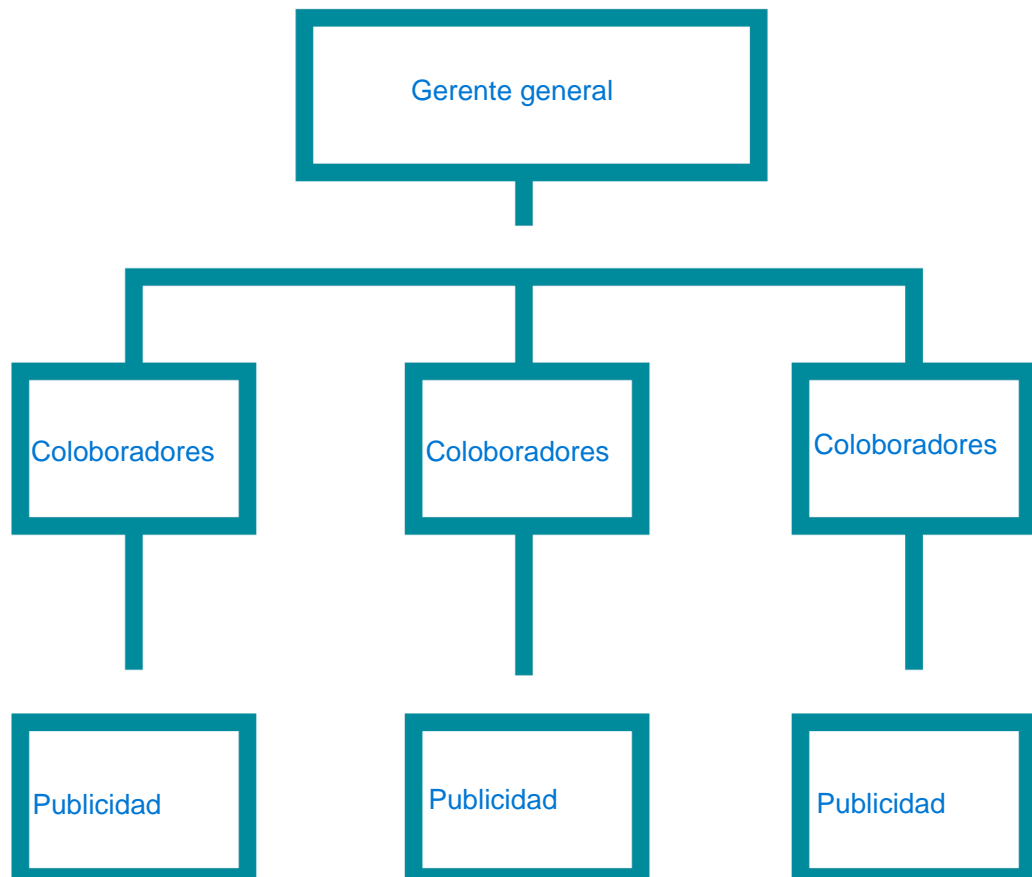
Misión:

Es satisfacer las necesidades de los clientes, ofreciendo un servicio profesional y precios competitivos.

Visión:

Ser reconocida a largo plazo en el campo de manicura, ofreciendo la mejor innovación y brindando la mejor atención con la mejor calidad

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Tener, dar un buen trato a los clientes

Sostenibilidad ambiental:

Mi idea de negocio no afecta la parte ambiental

Sostenibilidad económica:

Tener precios sostenibles con las necesidades de las personas



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

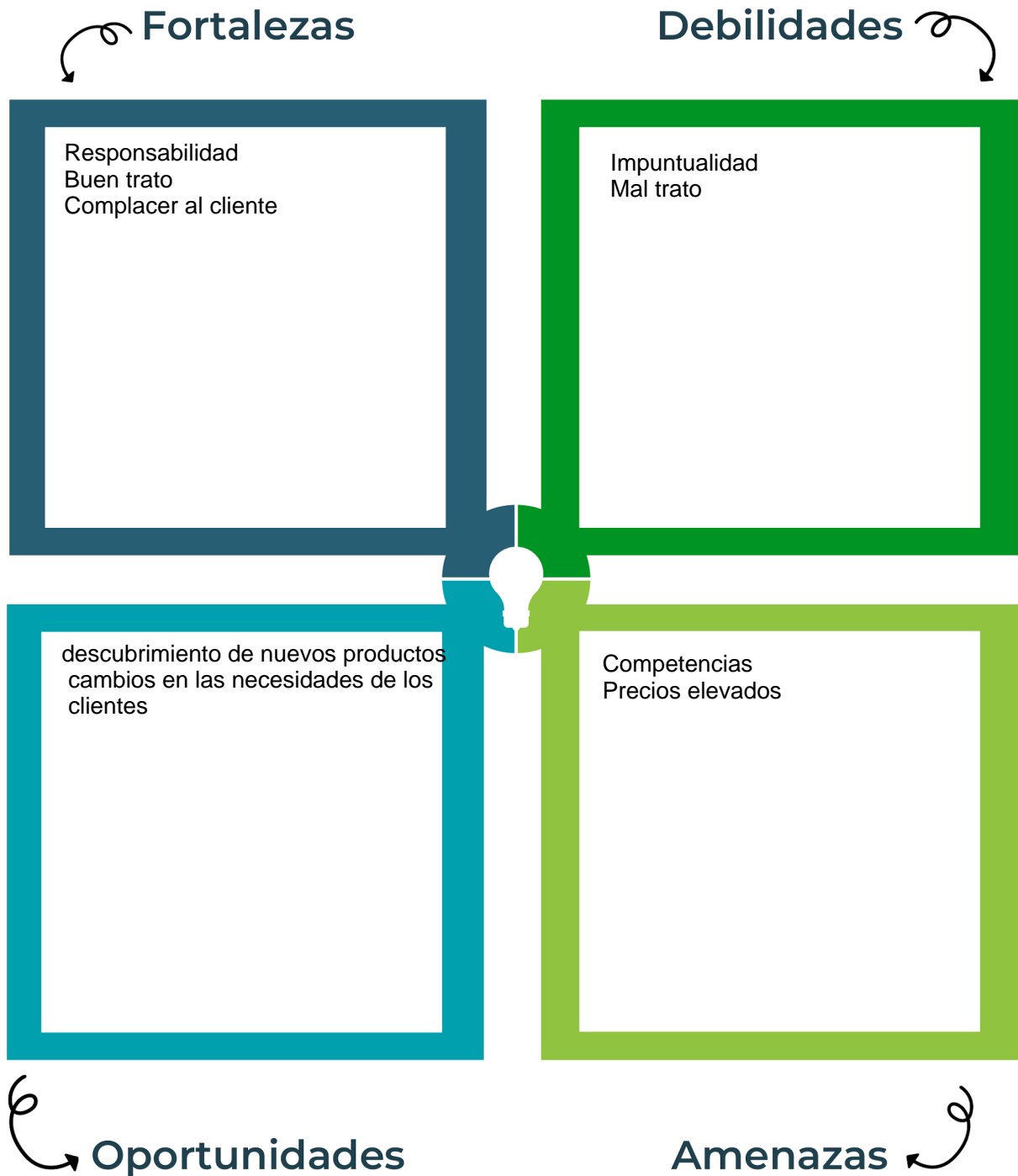
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Lugares comerciales de la materia prima	Actividades clave Perfeccionando y practicando el servicio	Propuesta de valor Agendando citas	Relación con el cliente Responsabilidad Respeto Puntualidad calidad Servicio	Segmento de clientes Satisfacer las necesidades de los clientes
	Recursos clave Publicidad en redes		Canales Páginas de redes de redes sociales	
Estructura de costos Materia prima Impuestos Servicios públicos Colaboradores			Fuentes de ingresos Del servicio de los clientes	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



La belleza es lo principal en una mujer

Colores principales de mi marca empresarial



Rosado	Blanco	
--------	--------	--

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

●	Materiales (25000)
●	Electricidad (10000)
●	
●	
●	
●	
●	

Mis costos variables

●	Manicura 10000 - 15000
●	
●	
●	
●	
●	
●	

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



12000 servicio completo

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	
●	Equipo del salón
●	
●	Patente del negocio
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	materiales
●	
●	Ganancias
●	
●	Producción
●	
●	Inventario
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen más de 500 servicios de manicura

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Para ser respaldado por el gobierno

¿Cómo se liquida una empresa?

Sumando ganancias y restando gastos

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Manicura

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque da seguridad y autoestima a las mujeres

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Jovenes y adultos especialmente mujeres

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para recibir ingresos

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

hacer manicura en manos y pies

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Ser una profesional y ser más conocida

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Lampara UV, drill, esmaltes especiales de UV y más

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Con un calendario para agendar las citas y atender a cada clienta como se debe

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mi persona y colaboradores

