



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

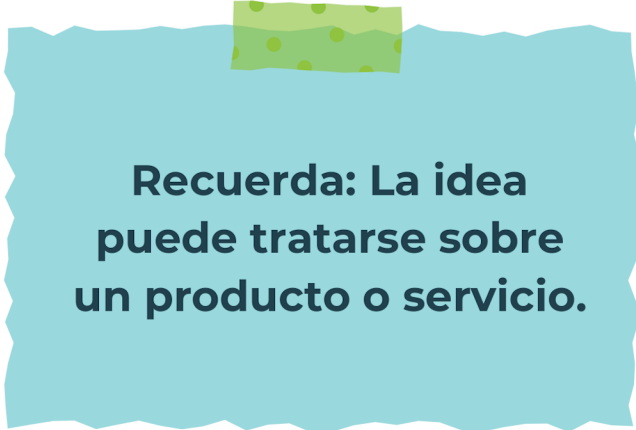


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi empresa voy a estar voy a estar realizando una venta de rosas, para que puedan decorar los evento, como por ejemplo las bodas , fiestas funerales incluso se hacen las coronas para los velorios que alguna otra empresa que quiera donar algunas flores.



**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

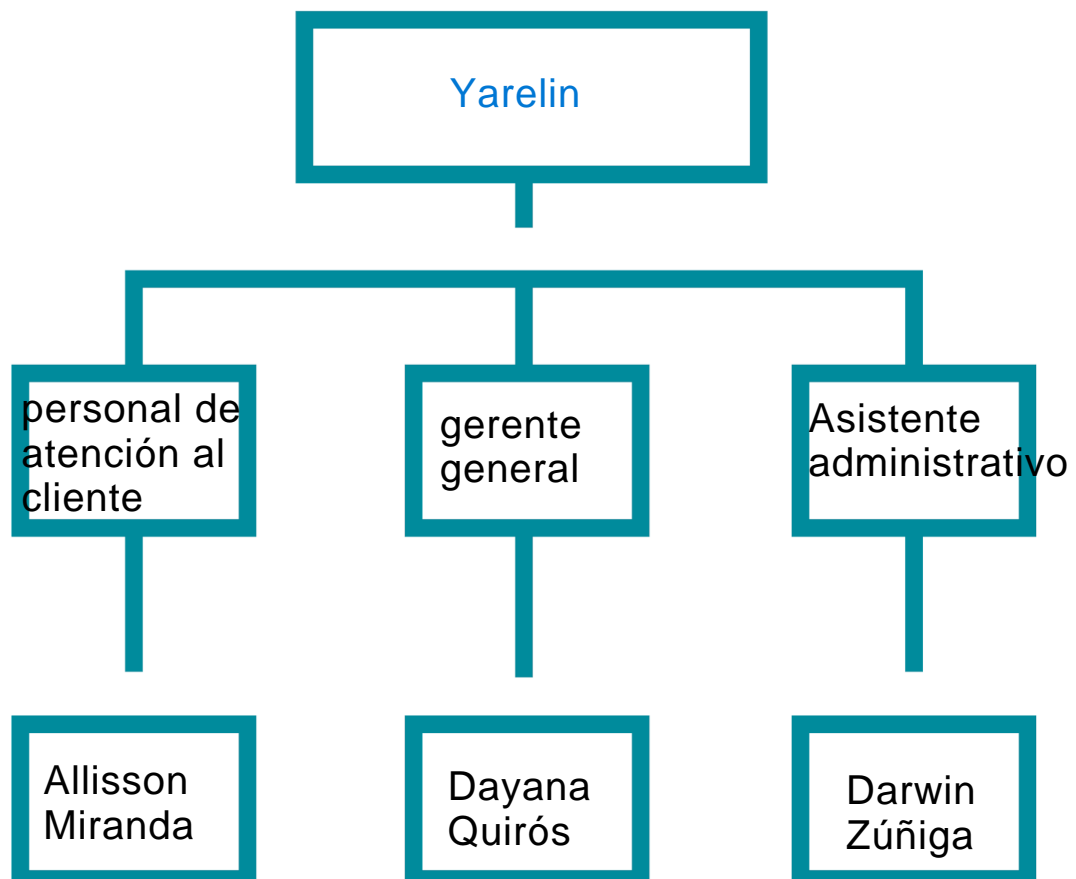
### Misión:

Nuestro objetivo es llevar alegría y emociones a las personas a través de la belleza de las rosas frescas , nos esforzamos por ofrecer arreglos florales de alta calidad que puedan transmitir sentimientos de amor

### Visión:

Ser una empresa que queremos inspirar a las personas a celebrar la vida y sus momentos mas significativos a través de un lenguaje universal de las rosas.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

nuestra empresa se dedica a crear un impacto positivo en la comunidad , también colaboramos con agricultores locales , garantizando que reciban un pago justo por su trabajo.

---

---

---

---

### *Sostenibilidad ambiental:*

La protección de medio ambiente es una prioridad fundamental para nosotros.

---

---

---

---

### *Sostenibilidad económica:*

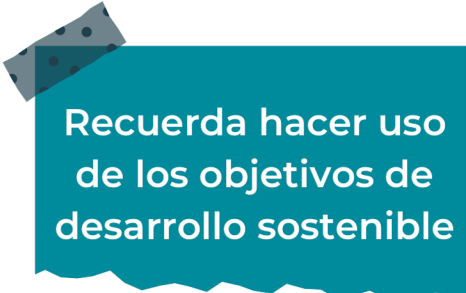
Es clave para garantizar la continuidad de nuestros indicativas sostenibles , al ofrecer flores frescas y de alta calidad.

---

---

---

---



Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

## Actividad #4

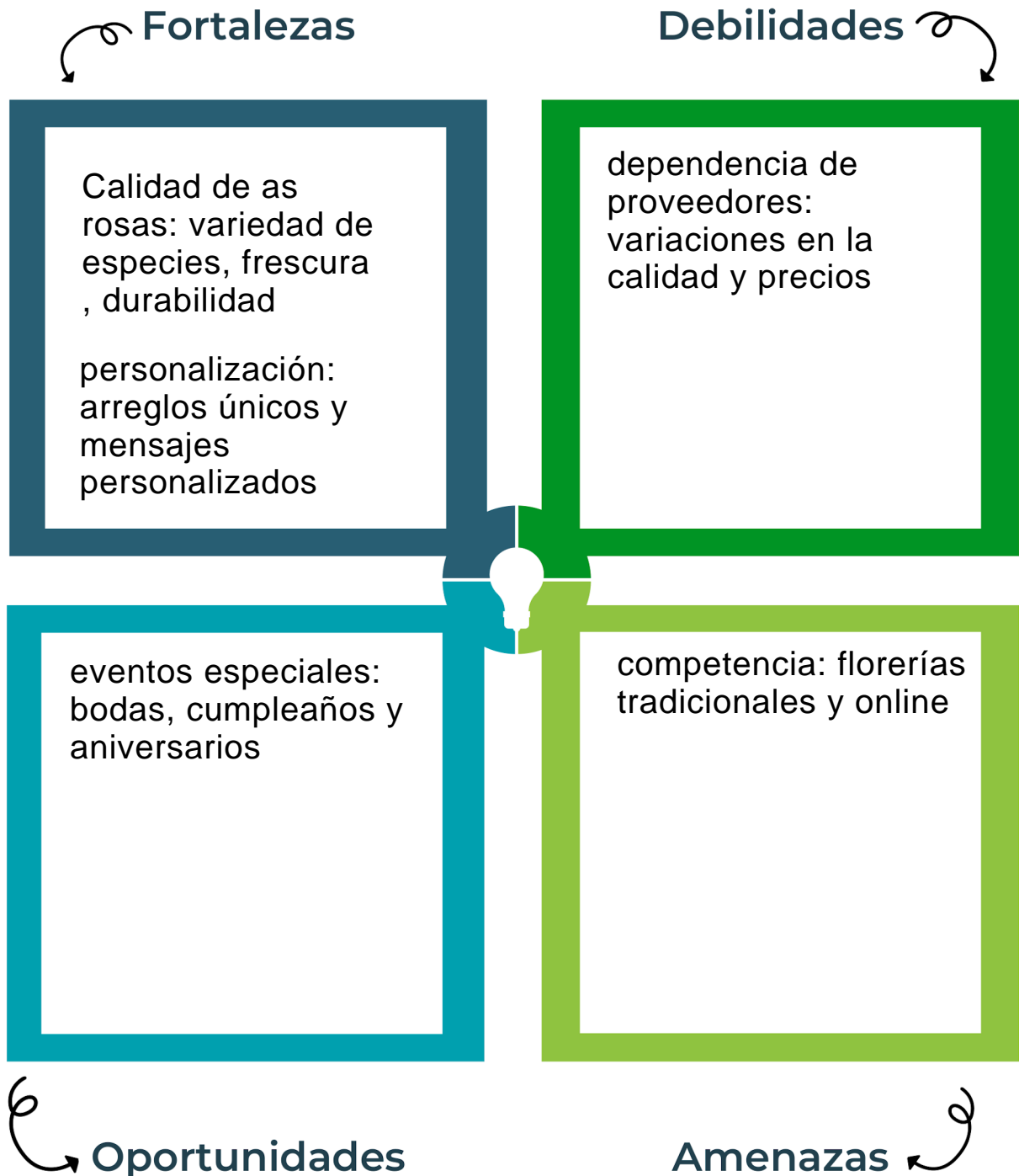
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> empresas o individuos esenciales para mi negocio	<b>Actividades clave</b> Acciones necesarias para que mi negocio pueda funcionar	<b>Propuesta de valor</b> lo que le puedo ofrecer a mis clientes para satisfacerlos con sus necesidades y tener un producto que les guste.	<b>Relación con el cliente</b> atención personalizada, eventos, programas de fidelización	<b>Segmento de clientes</b> consumidores individuales: regalos, ocasiones especiales, también en empresas se hacen eventos comparativos
	<b>Recursos clave</b> variedad de rosas, marca recomendada, plataformas de comercios electrónicos		<b>Canales</b> Facebook, Instagram, Twitter	
<b>Estructura de costos</b> compra de rosas, salarios de floristería y personal de entregas		<b>Fuentes de ingresos</b> ventas de ramos y arreglos, ventas de plantas		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi  
primer  
emprendimiento



Slogan



Colores  
principales de mi  
marca  
empresarial



Puedes dibujar el  
logo o hacerlo de  
forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Ramos de rosas rojas 15000
- Ramos pequeños de rosas blancas 2500
- Coronas de velorios 40,000
- Ramos de tulipanes grandes 20,000
- Una sola rosa 1000
- Rosas eternas 3450
- Girasoles 1000

### Mis costos variables

- corazones decorados 4000
- decoraciones de boda 60,000
- decoraciones de fiestas 60,000
- decoraciones de eventos 70,000
- rosas 1000
- lasos 300
- cajitas 1000

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱ 15000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 63,000$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡} 4.19933$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- ramos
- decoraciones
- lasos
- coronas
- decoraciones de eventos
- ramos de tulipanes grandes
- rosas
- girasoles
- cajitas
- corazones

### Pasivos

- regalos sorpresa
- rosas eternas
- cajitas de amor
- ramos pequeños
- rosas rosadas
- lasos decorativos
- rosas blancas
- decoraciones de fiestas
- ramos llamativos
- cajas de amor



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Legalidad: todas las empresas en Costa Rica están obligadas a cumplir con las leyes tributarias, el incumplimiento puede acarrear sanciones económicas y legales.

Contribución al desarrollo del país: los impuestos recaudados se utilizan para financiar servicios públicos como educación, salud y infraestructura, lo que beneficia a toda la sociedad, incluyendo a tu negocio.

---

---

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

La liquidación de una empresa es un proceso legal que implica la cesación de las actividades y la distribución de sus activos entre los alrededores.

---

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Problema: existen una alta demanda de arreglos florales personalizado en la zona  
Descripción: implementaremos una empresa de rosas que se especialice en arreglos florales personalizados para eventos especiales y arreglos.

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

el mercado de las flores es amplio y en constante crecimiento.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Personas que buscan arreglos florales para ocasiones especiales como cumpleaños , aniversarios, bodas, etc.

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Objetivo general: posicionar nuestra empresa de rosas como la principal opción en la zona, ofreciendo arreglos florales personalizados de alta calidad y un excelente servicio al cliente.

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Crear una amplia variedad de arreglos florales personalizados para diferentes ocasiones y presupuesto

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Metas: vender un mínimo de 100 arreglos florales por mes.  
Resultado : posicionamiento de marca de el mercado local

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Recursos: floristas diseñadores florales, personal de ventas y atención al cliente.  
materiales: flores frescas de alta calidad, insumo para arreglos florales.

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Mes #1: desarrollo del plan de negocios, búsqueda de proveedores, diseño de la marca.

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Responsable de la gestión general del negocio encargados de la creación de los arreglos florales.

# NOTAS

La empresa de rosas me parece que tiene productos de muy buena calidad, las flores siempre llegan frescas y con colores intensos. Además, me gusta que sean innovadores en sus arreglos , ofreciendo algo diferente , también valoro que se preocupen por el medio ambiente , lo cual es importante hoy en día, En cuanto ala entrega , todo llega en buen estado y a tiempo.