



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

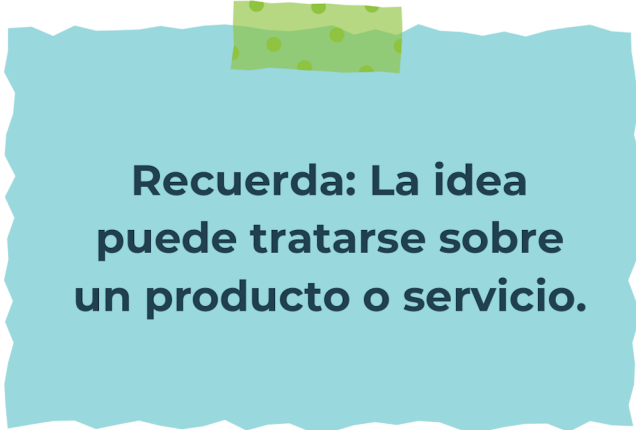
Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi empresa que ofrece comida rápida pero también algunos ingredientes frescos y saludables. Podría incluir ensaladas, batidos y algunos vegetales m

Crear un menú donde se pueda combinar comidas rápidas con algunas saludables.

Establecer una entrega eficiente para asegurarse que las comidas lleguen frescas y a tiempo, utilizar redes sociales, Gmail para atraer y retener clientes.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

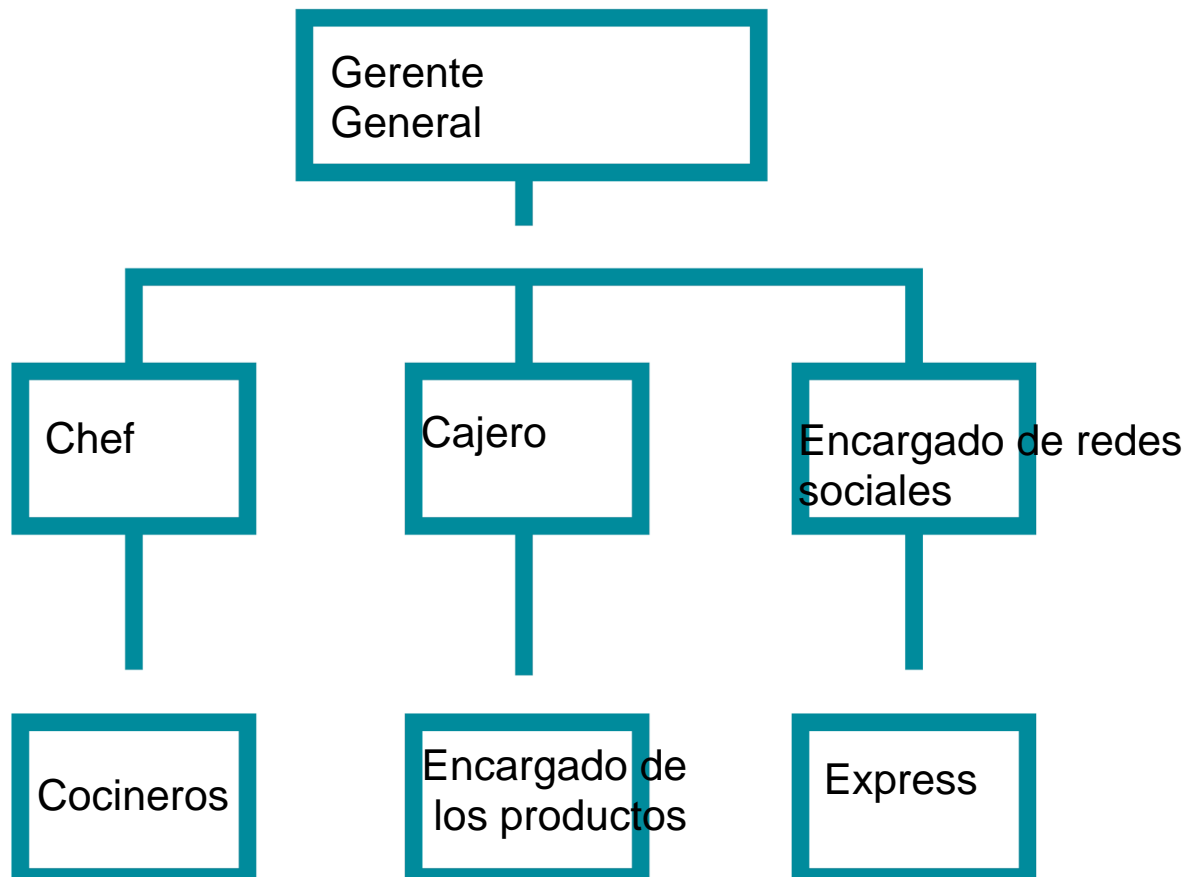
Misión:

Es ofrecer opciones de comida rápida que no solo sean deliciosas sino también saludable y nutritivas. Nos comprometemos a brindar un servicio rápido y amigable para el desarrollo y mantenimiento de una empresa funcional.

Visión:

Es ser reconocidos como uno de los mejores creadores de comida rápida, deliciosas a un buen precio y del gusto de nuestros compradores.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Crear empleos locales, participar en eventos comunitarios, ofrecer opciones de comida rápida que sean agrado para los clientes.

Sostenibilidad ambiental:

Utilizar ingredientes locales y apoyar a los agricultores. Utilizar utensilios que sean reutilizables para no contaminar el medio ambiente e igual mantener basureros de residuos y reciclaje para manejar una buena responsabilidad.

Sostenibilidad económica:

Desarrollar un modelo de negocio donde se pueda asegurar la economía, también crear ofertas especiales para atraer y retener a los clientes.

Invertir nuestras ganancias mejorando mi negocio, moviendonos a otros sitios y asegurar el crecimiento económico.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

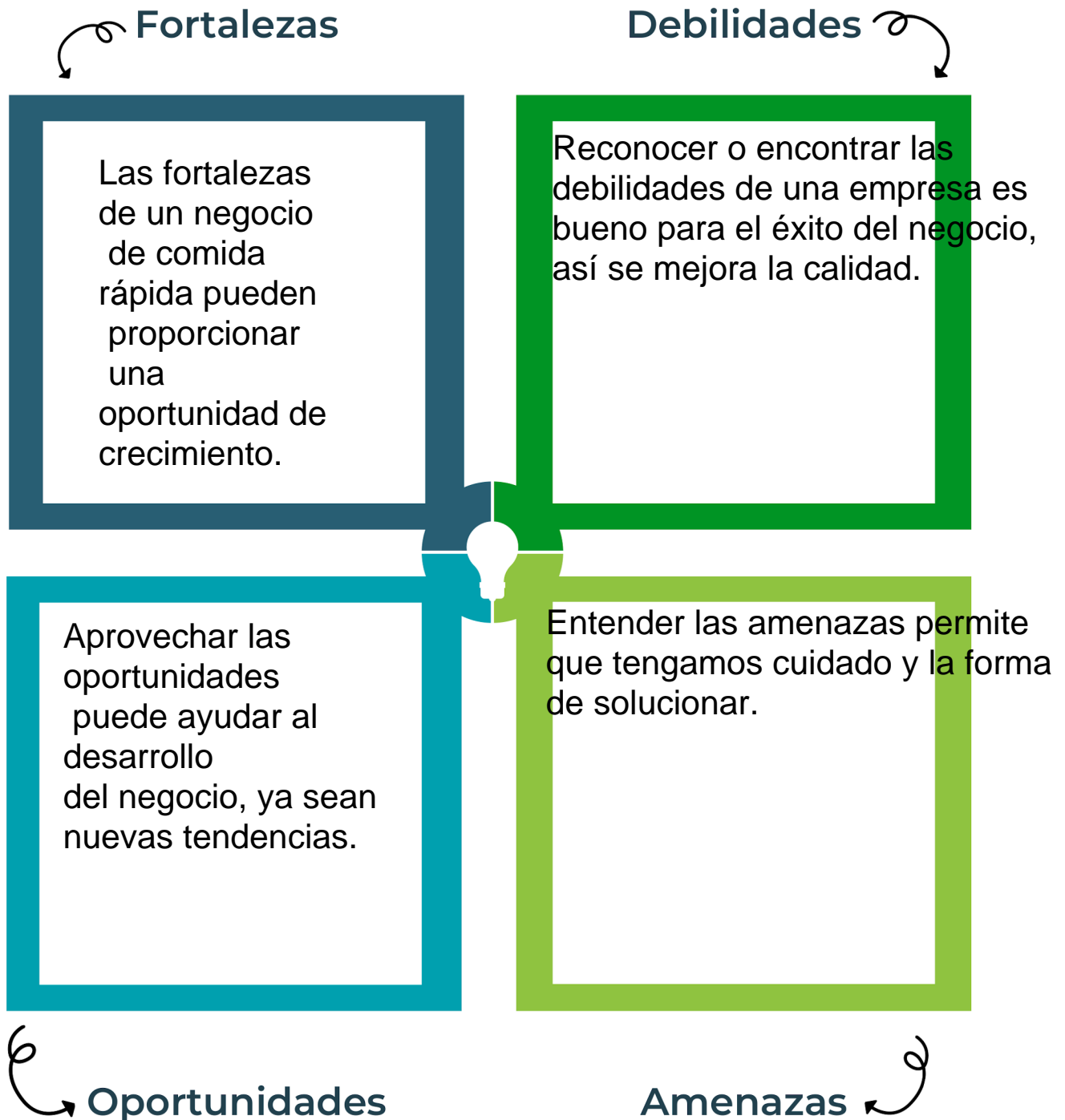
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Empleados, constructores, ministerio de salud y inversores.	Cumplir con todas las normas y permisos	Vender el producto de buena calidad y bien hecho.	Mantener una confianza y respeto, tratarlos con la amabilidad que se merecen	La igualdad y el gusto de algunos clientes son parecidos los cuales ayudan al negocio para seguir vendiendo producto.
	Recursos clave Chef, cocineros, tener el dinero necesario		Canales Express, motocicleta	
Estructura de costos Mantener un buen costo nos ayuda a tener oportunidades de ahorro y tener mejores finanzas		Fuentes de ingresos La fuente de ingreso ayuda a mejorar la estabilidad de la empresa y tener oportunidades de crecer.		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

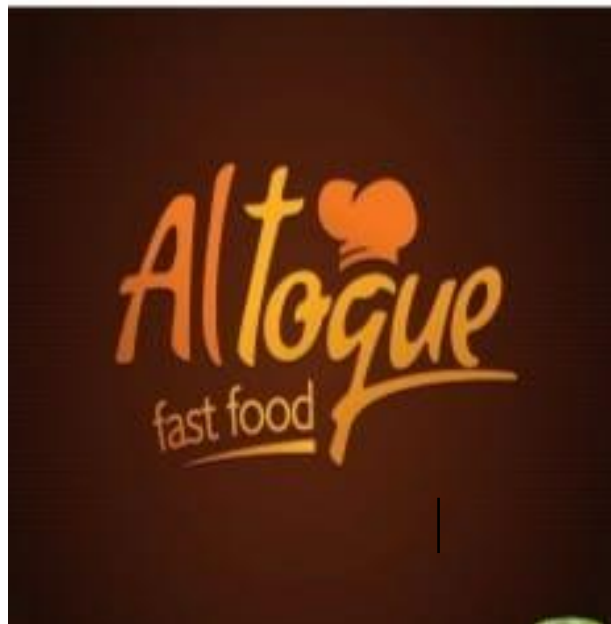


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Rápida, deliciosa y con amor.

Slogan



Colores
principales de mi
marca
empresarial



Café	Anaranjado	Amarillo
------	------------	----------

Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Luz
- Agua
- Seguro
- Servicios legales
- Licencia y permiso
- Servicio de marketing
- Salario del personal

Mis costos variables

- Papas.
- Tomate
- Carne
- Repollo
- Pan(Hot dog)
- Lechuga
- Cebolla

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 2.500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 15.100

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 3.775



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Compra de locales.
- Algunos utensilios.
- Maquinas.
- Motocicletas.
- Deudores
-
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios
- Electricidad
- Algunas deudas.
- Agua
- Seguro.
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En mercados hay variedades de productos ya sean comidas rápidas o otras ventas de negocios, igual al de mi emprendimiento por ejemplo serían papas fritas, salchichas, repollo, tomate, tacos entre otras cosas.

En mi empresa siempre trataré de dar lo mejor de mí ofreciendo alimentos y productos de buena calidad, frescos, también a un buen precio donde ninguno de los perdamos.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

La obligación tributaria es fundamental para el desarrollo y mantenimiento de una sociedad funcional y equitativa, mantener la estabilidad económica y asegurar un desarrollo sostenible.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa es un proceso complejo que implica cerrar sus operaciones, los socios deben reunirse de forma amable y aprobar la liquidación de la empresa, levantándose un documento que afirme la liquidación.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Poca venta de comida rápida. Crear un negocio para personas amantes a la comida rápida

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Por que a algunas personas se les antojan comida rápida y deliciosa.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para clientes que les encanta comer comida rápida

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Satisfacer y complacer el paladar de nuestros clientes.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Vender comidas rápidas y saludables, dependiendo de la cantidad de compras se rebeja el producto.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Poder obtener una buena ganancia y así complacer a nuestra clientela.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Productos, utensilios reutilizables

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

De 6:30am a 5:00pm

¿Quién lo hace?
(Responsables)

El responsable será el gerente y chef de cocina

NOTAS

Aprender hacer un negocio con amabilidad, esfuerzo y dedicación. No olvidar la responsabilidad y siempre cumplir con las reglas que se deben llevar, tener el permiso de las instituciones responsables de dejar abrir nuestro emprendimiento. Dando lo mejor a nuestros clientes, con los mejores productos, satisfaciendo sus gustos para poder tenerlos todos los días en nuestra puerta de negocio así probaremos qué hacemos un buen trabajo al complacer a nuestra clientela y obteniendo una buena ganancia por nuestra labor e esfuerzo.