



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una idea de negocio es un concepto que implica la creación de un producto o servicio con el objetivo de satisfacer una necesidad o resolver un problema en el mercado. Esta idea puede surgir a partir de la identificación de oportunidades, tendencias, o demandas insatisfechas, y debe tener en cuenta aspectos como el público objetivo, la viabilidad financiera y la competencia. En resumen, es el fundamento sobre el cual se construye un emprendimiento.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

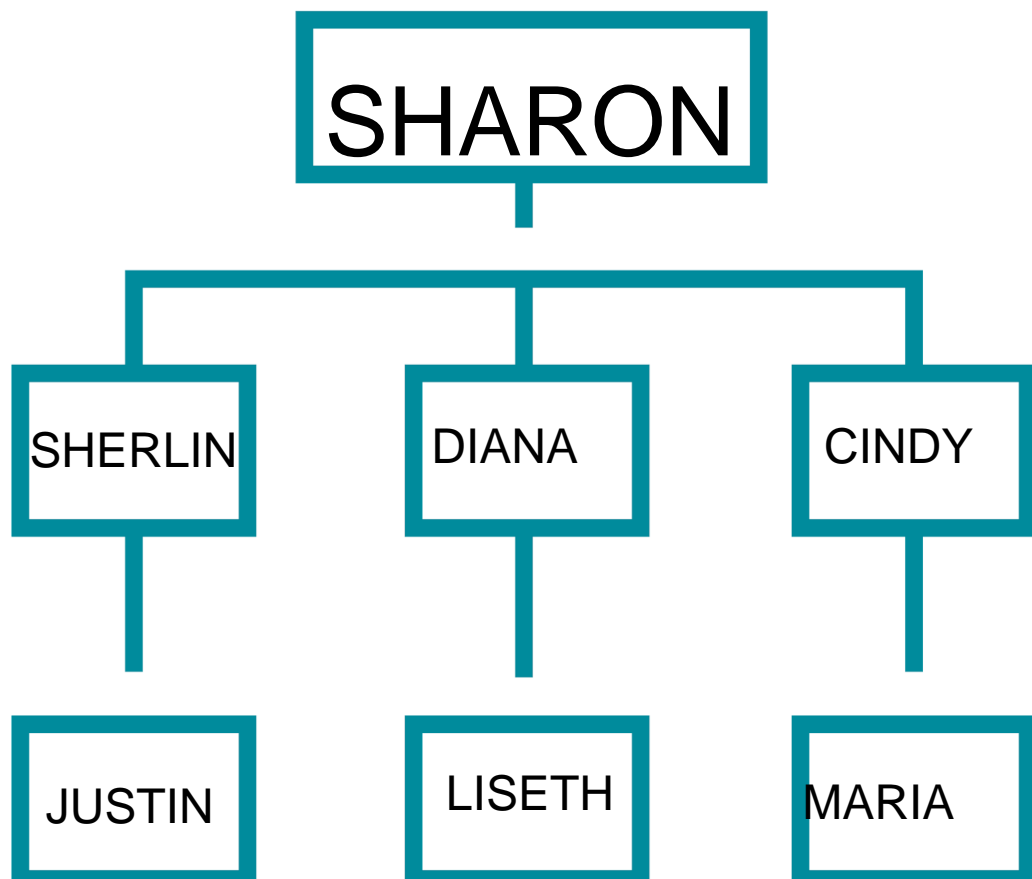
Misión:

Ofrecer helados artesanales de alta calidad, elaborados con ingredientes frescos y naturales, que brinden momentos de felicidad y satisfacción a nuestros clientes.

Visión:

Convertirnos en la marca de helados más reconocida y querida en nuestra región, destacándonos por nuestra innovación en sabores, compromiso con la calidad y sostenibilidad.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Trabaja con proveedores que ofrezcan condiciones laborales justas y apoyen el desarrollo de sus comunidades.

Sostenibilidad ambiental:

Utilizar frutas y otros ingredientes de productores locales para reducir la huella de carbono asociada al transporte.

Sostenibilidad económica:

Establece precios que reflejen el valor de los ingredientes y el trabajo, asegurando la viabilidad a largo plazo.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

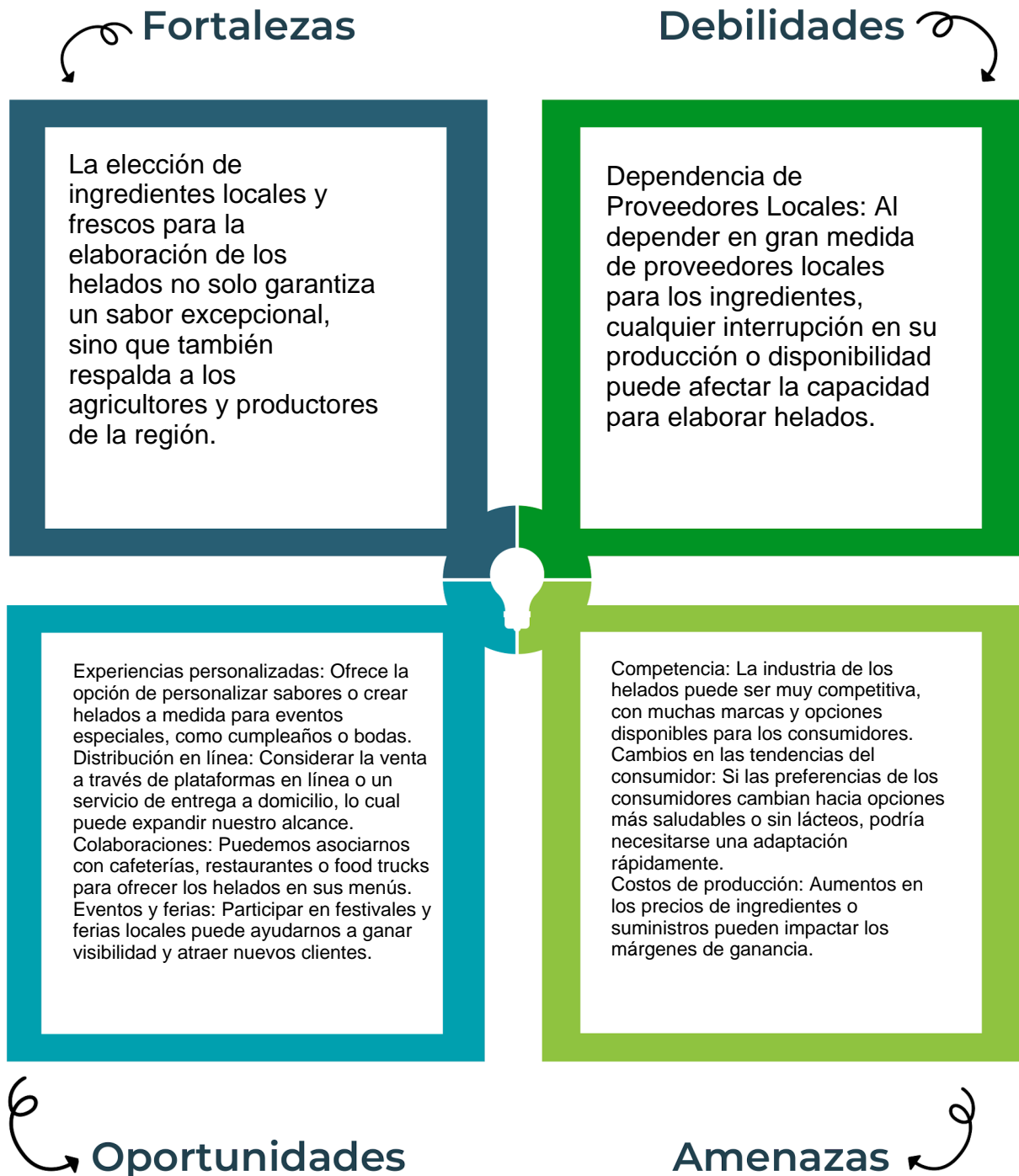
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

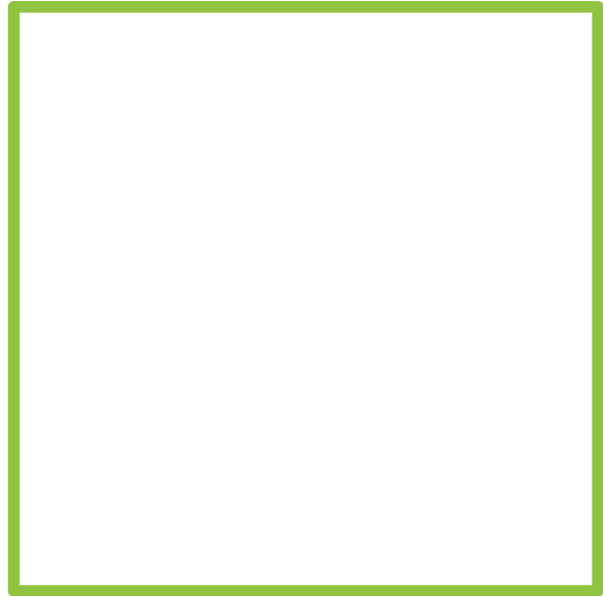


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



"Un mundo de sabores, un solo destino"

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Servicios = 0
- Depreciación de maquinaria = 0
- Salarios = 5.000
-
-
-
-

Mis costos variables

- Materia prima = 10.000
- Embalaje = 1.000
- Marketing y publicidad = 0
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 1.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow -0.5$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡} -500$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Efectivo
- Cuentas por cobrar
- Maquinaria
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Cuentas por pagar
- Préstamos a corto plazo
- Salarios por pagar
- Inventario
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen múltiples empresas que ofrecen productos similares a los de mi emprendimiento, abarcando desde helados artesanales hasta servicios de distribución y personalización. La competencia incluye tanto marcas establecidas como nuevas iniciativas que buscan destacar en el mercado de helados hechos a mano. Esto resalta la importancia de diferenciar tu oferta a través de calidad, innovación en sabores y atención al cliente. Servicios de Venta de Helados Hechos a Mano, la distribución al por Mayor, Muchas empresas ofrecen helados artesanales a granel para heladerías y restaurantes Por ejemplo, Gardens Heladería Artesanal proporciona helado tipo gelato y materia prima para la fabricación de helados artesanales.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias permiten al estado recaudar fondos necesarios para financiar servicios públicos esenciales como educación, salud, infraestructura y seguridad. Sin estos ingresos, el gobierno no podría cumplir con sus responsabilidades hacia la ciudadanía.

¿Cómo se liquida una empresa?

Los socios deben reunirse y acordar la disolución de la empresa. Este acuerdo debe ser documentado en un acta. Se designa a un liquidador, quien será responsable de gestionar el proceso de liquidación, incluyendo el cobro de créditos y el pago de deudas

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Nos interesa tener nuestro propio plan de ingreso

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Importante para tener el conocimiento base de como emprender y realizar negocios.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todos aquellos que esten dispuestos o interesados a emprender.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para realizar mis propias ventas.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Vamos a vender mis helados hechos a mano para generar ingresos

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Queremos lograr tener mucha estabilidad en nuestro emprendimiento.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Necesitamos
Variedad de frutas.
Bolsas.
Azucar.
Refrigerador.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Al finalizar el mes de Diciembre.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mi persona se hace responsable Sharon Enriquez Rangel.

NOTAS

Para mi realizar este emprendimiento significo mucho, ya que me dejo muchas enseñanzas que puedo emplementar a lo largo de mi vida, que me puede facilitar en un futuro realizar algun otro emprendimiento con mas conocimiento,el curso yo emprendo fue una experencia muy agradable y entendile a lo largo de cada nivel comprendia con facilidad la explicacion de cada tutor, las tutorias personalizadas me ayudaron a desarrollar mi emprendimiento con mayor facilidad y gracias a ello se que aunque este capitulo a cerrado, estara abierto a nuevas oportunidades y aprendizajes.