



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

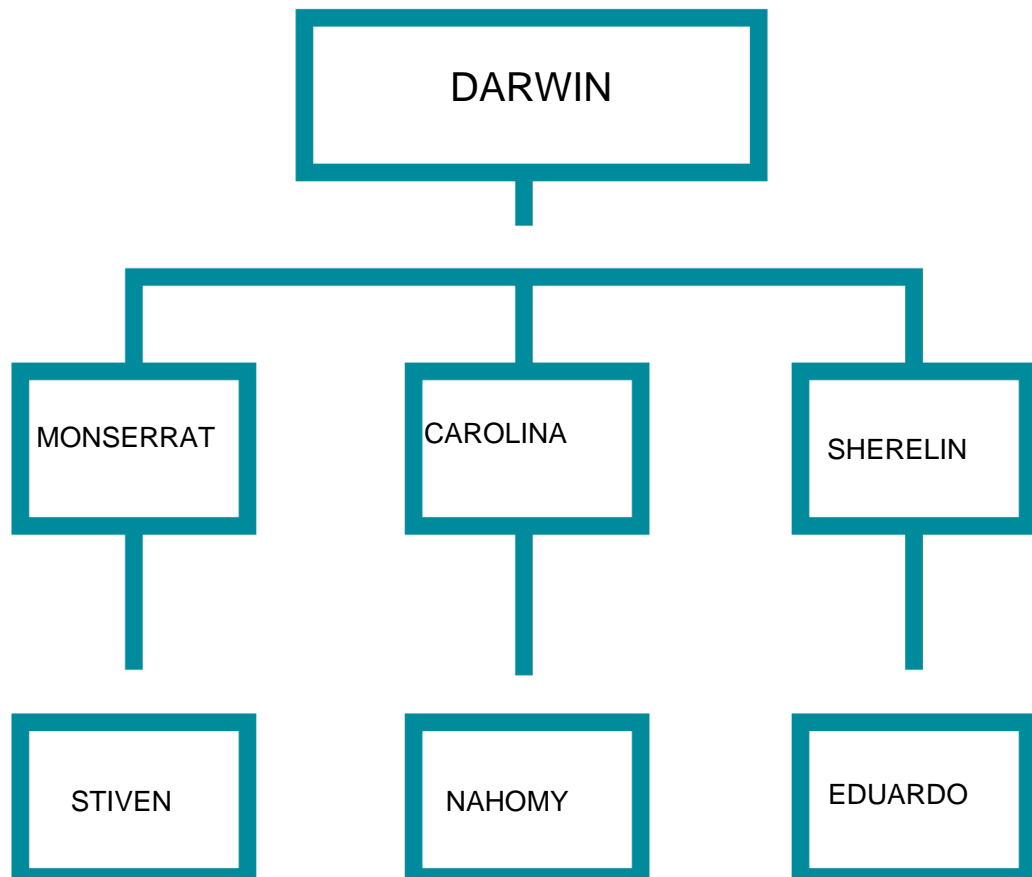
Misión:

Producir paletas de mango de manera sostenible, utilizando ingredientes locales y procesos respetuosos con el medio ambiente, para contribuir a un futuro más saludable y equilibrado.

Visión:

Convertirnos en líderes del mercado de paletas de mango artesanales a nivel internacional, exportando nuestros productos a diferentes países.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

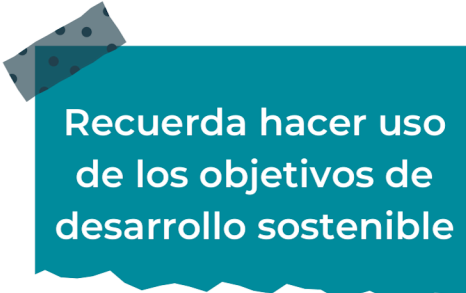
Priorizar la contratación de personal de la comunidad.

Sostenibilidad ambiental:

Utilizando mangos y otros ingredientes cultivados de forma orgánica para reducir el uso de pesticidas y fertilizantes químicos.

Sostenibilidad económica:

Precios justos: Establece precios que reflejen el valor de tus productos y te permitan generar ganancias a largo plazo.



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Carolina Montserrat Eduardo Sherelin Stiven	Promocionar mis paletas de mango por medio de redes sociales.	Venderlas a un precio justo para mí y para los posibles clientes	Tener una buena atención al cliente, con un trato amigable hacia ellos.	Para toda persona que desee probar un sabor único y refrescante. Al alcance de todos.
	Recursos clave Tener mangos frescos, equipo de producción y un lugar adecuado para la preparación de las paletas de mango.		Canales Redes sociales como: Tik tok, Instagram, Facebook.	
Estructura de costos Marketing: Gastos en publicidad y promociones.			Fuentes de ingresos Tienda online y tienda física, para ampliar el alcance de mi negocio.	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento






Slogan



“Paletas de mango: Dulzura que refresca”

Colores principales de mi marca empresarial



Verde 	Negro 	
--	---	---

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Servicios = 10.000
- Salarios = 10.000
- Seguros = 5.000
-
-
-
-

Mis costos variables

- Inventario = 5.000
- Marketing = 4.000
- Materiales = 8.000
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 1.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Materia prima
- Equipo y maquinaria
- Punto de venta
- Marca y propiedad intelectual
- Cuentas por cobrar
-
-
-
-
-

Pasivos

- Cuentas por pagar a proveedores
- Impuestos
- Costos acumulados
- Prestamos bancarios
- Deudas a corto plazo
- Deudas a largo plazo
- Intereses por pagar
- Salarios
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son fundamentales para cualquier empresa, ya que garantizan el cumplimiento de las leyes fiscales y contribuyen al financiamiento de servicios públicos.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa es un proceso legal que implica el cierre definitivo de un negocio. Consiste en pagar todas las deudas, cobrar los créditos pendientes y repartir el patrimonio restante entre los socios.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Tener ingresos propios.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para tener el conocimiento base de como emprender y hacer negocios.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para aquellas personas que están interesadas en emprender.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para hacer mi propias ventas.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Vender paletas de mango hechas a mano y ganar dinero.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Tener un emprendimiento estable.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Paletas.
Mangos.
Azúcar.
Un congelador.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Finales de diciembre.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Darwin Zuñiga Pereira.

