



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio es la semilla de cualquier empresa. Es la propuesta de valor que se ofrece al mercado, la solución a un problema o la satisfacción de una necesidad. En pocas palabras, es la razón de ser de un negocio.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

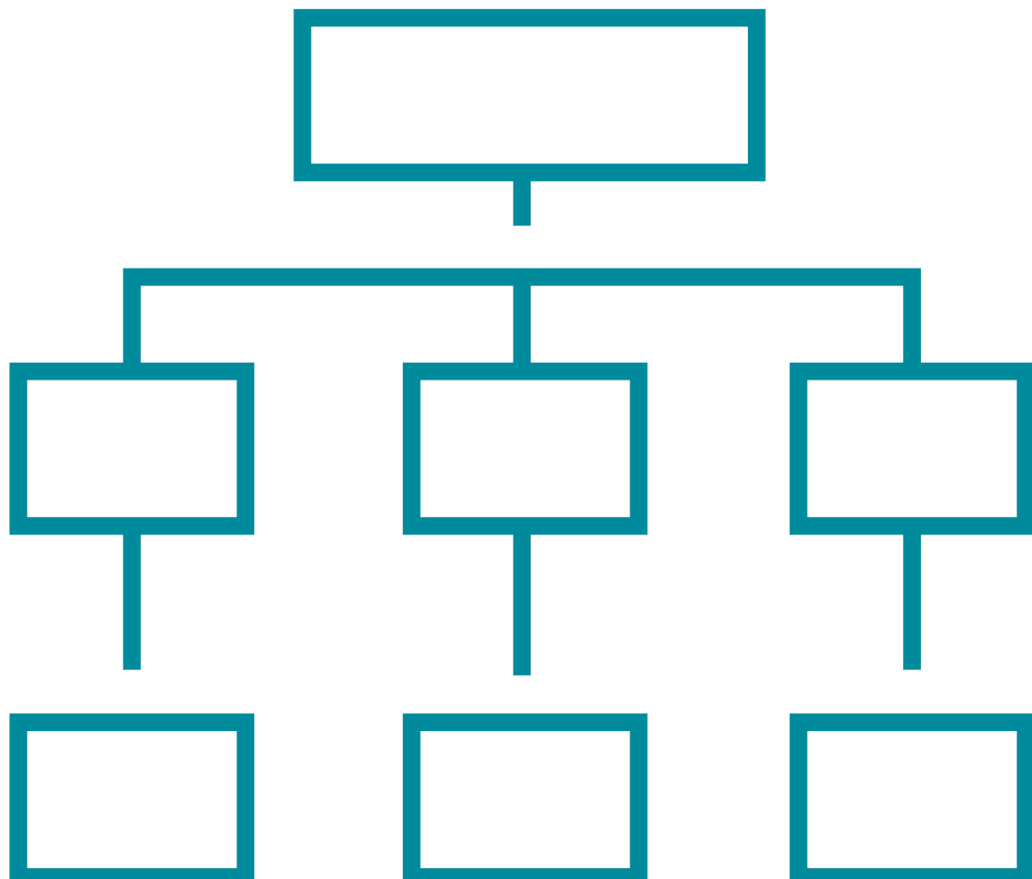
Misión:

La misión de tu emprendimiento es su razón de ser, su propósito. Es una declaración concisa que responde a la pregunta: ¿Por qué existe nuestro negocio?

Visión:

La visión es la aspiración a largo plazo de tu negocio. Es una imagen del futuro que deseas crear. Responde a la pregunta: ¿Dónde queremos estar en el futuro?

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Promover la diversidad e inclusión: Crear un ambiente de trabajo inclusivo, valorar la diversidad de perspectivas y fomentar la equidad de género.

Colaborar con la comunidad: Apoyar iniciativas locales, realizar voluntariado y generar un impacto positivo en tu entorno.

Sostenibilidad ambiental:

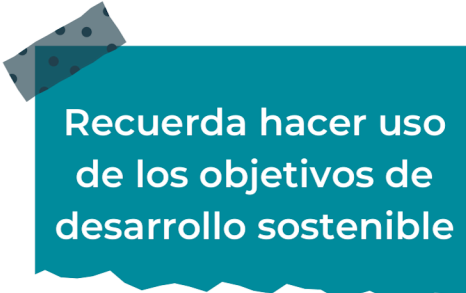
Gestionar los residuos: Implementar programas de reciclaje, compostaje y reducir la generación de residuos.

- Promover el consumo responsable: Ofrecer productos y servicios sostenibles, educar a tus clientes sobre prácticas de consumo responsable y fomentar la economía circular.

Sostenibilidad económica:

Promover la innovación: Fomentar la investigación y el desarrollo de productos y servicios innovadores que sean sostenibles y eficientes.

Establecer relaciones comerciales éticas: Trabajar con proveedores que compartan tus valores y que se comprometan con prácticas sostenibles.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

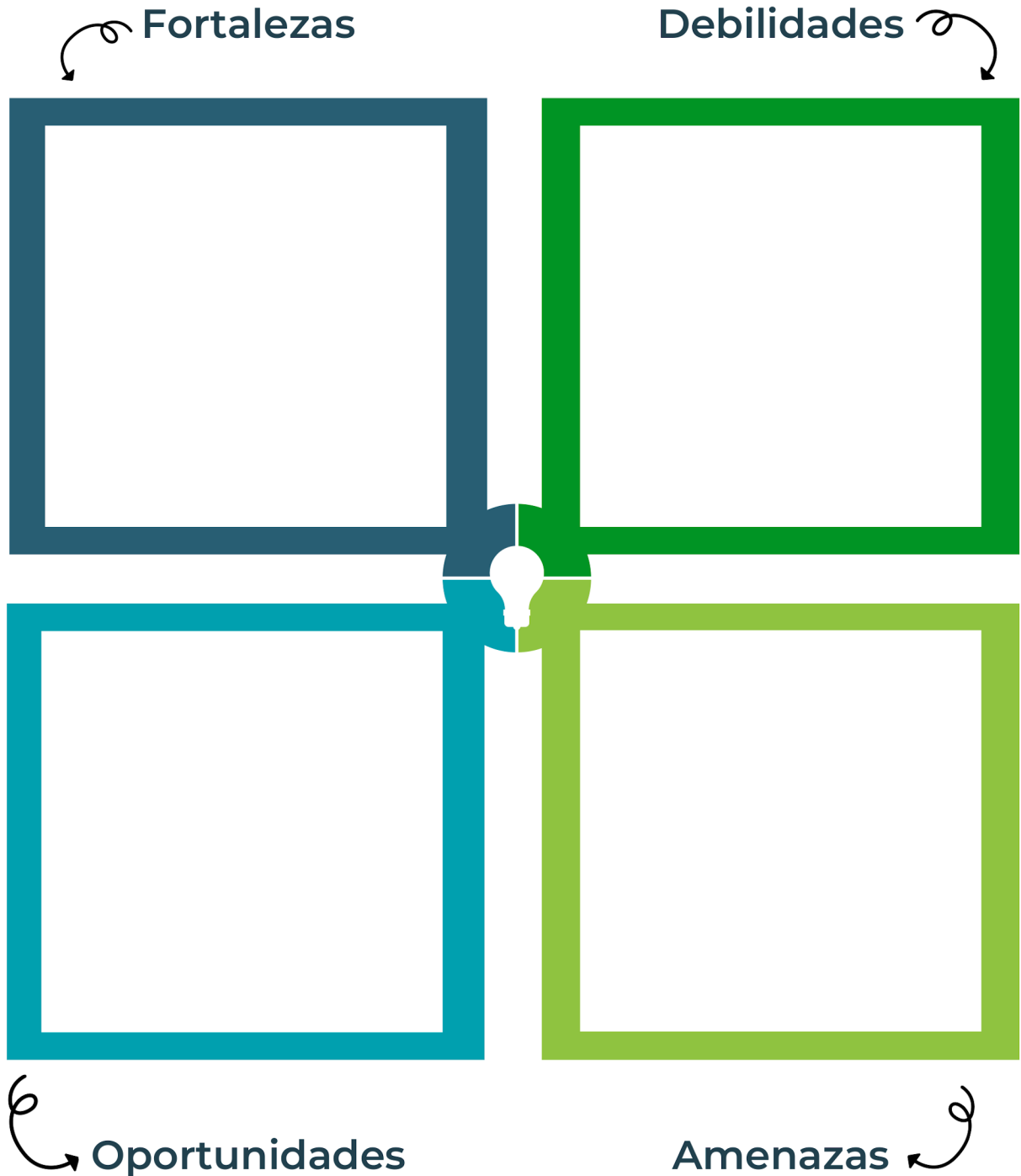
| | | | | |
|-----------------------------|--------------------------|---------------------------|--------------------------------|-----------------------------|
| Socios clave | Actividades clave | Propuesta de valor | Relación con el cliente | Segmento de clientes |
| | | | Recursos clave | |
| Estructura de costos | | | Fuentes de ingresos | |
| | | | | |



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

| | |
|---|----------------------|
| ● | <input type="text"/> |
| ● | <input type="text"/> |
| ● | <input type="text"/> |
| ● | <input type="text"/> |
| ● | <input type="text"/> |
| ● | <input type="text"/> |
| ● | <input type="text"/> |

Mis costos variables

| | |
|---|----------------------|
| ● | <input type="text"/> |
| ● | <input type="text"/> |
| ● | <input type="text"/> |
| ● | <input type="text"/> |
| ● | <input type="text"/> |
| ● | <input type="text"/> |
| ● | <input type="text"/> |

*El precio de venta de mi
producto / servicio es de:*

₱

Recuerde que los costos
variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

| | |
|---|--|
| ● | |
| ● | |
| ● | |
| ● | |
| ● | |
| ● | |
| ● | |
| ● | |
| ● | |
| ● | |

Pasivos

| | |
|---|--|
| ● | |
| ● | |
| ● | |
| ● | |
| ● | |
| ● | |
| ● | |
| ● | |
| ● | |
| ● | |



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Financiamiento del Estado: Los impuestos son la principal fuente de ingresos para que el Estado pueda brindar servicios públicos

Desarrollo económico: Un sistema tributario eficiente fomenta la inversión y el crecimiento económico

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa es un proceso complejo que implica el cierre definitivo de la misma y la distribución de sus activos entre los acreedores y socios

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

¿Quién lo hace?
(Responsables)

