



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

mi idea de negocio no es solo vender plantas, sino que también crea un espacio de aprendizaje y conexión con la naturaleza, adaptándose a las tendencias de bienestar y sostenibilidad actuales.

Creando un ambiente mejor



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

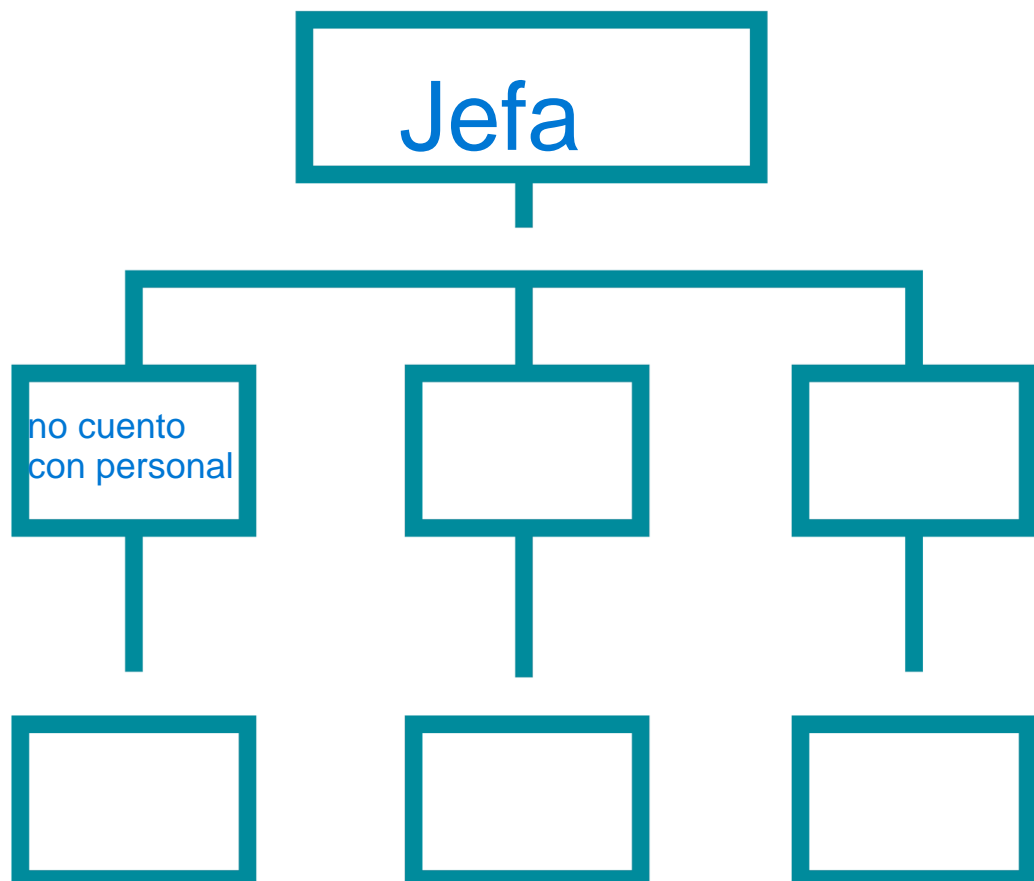
Misión:

Vender las plantas mas bonitas mas bonitas de todo el pais

Visión:

Ser reconocida a nivel mundial por vender las plantas mas atractivas del mundo y de mayor calidad

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Promoción de Hábitos Saludables: Las plantas mejoran la calidad del aire y el bienestar emocional. Al vender plantas, se incentiva a las personas a crear entornos más saludables.

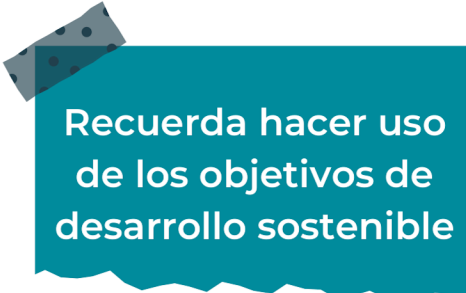
Fomento de la Comunidad: Organizar eventos locales, como ferias de plantas o intercambios, ayuda a construir una red de personas interesadas en la jardinería y el cuidado del medio ambiente.

Sostenibilidad ambiental:

Ayuda con la presencia de naturaleza en lugares cerrados tanto como oficinas, colegios e.t.c
se acoplan a cualquier lugar para hacerlo mas bonito

Sostenibilidad económica:

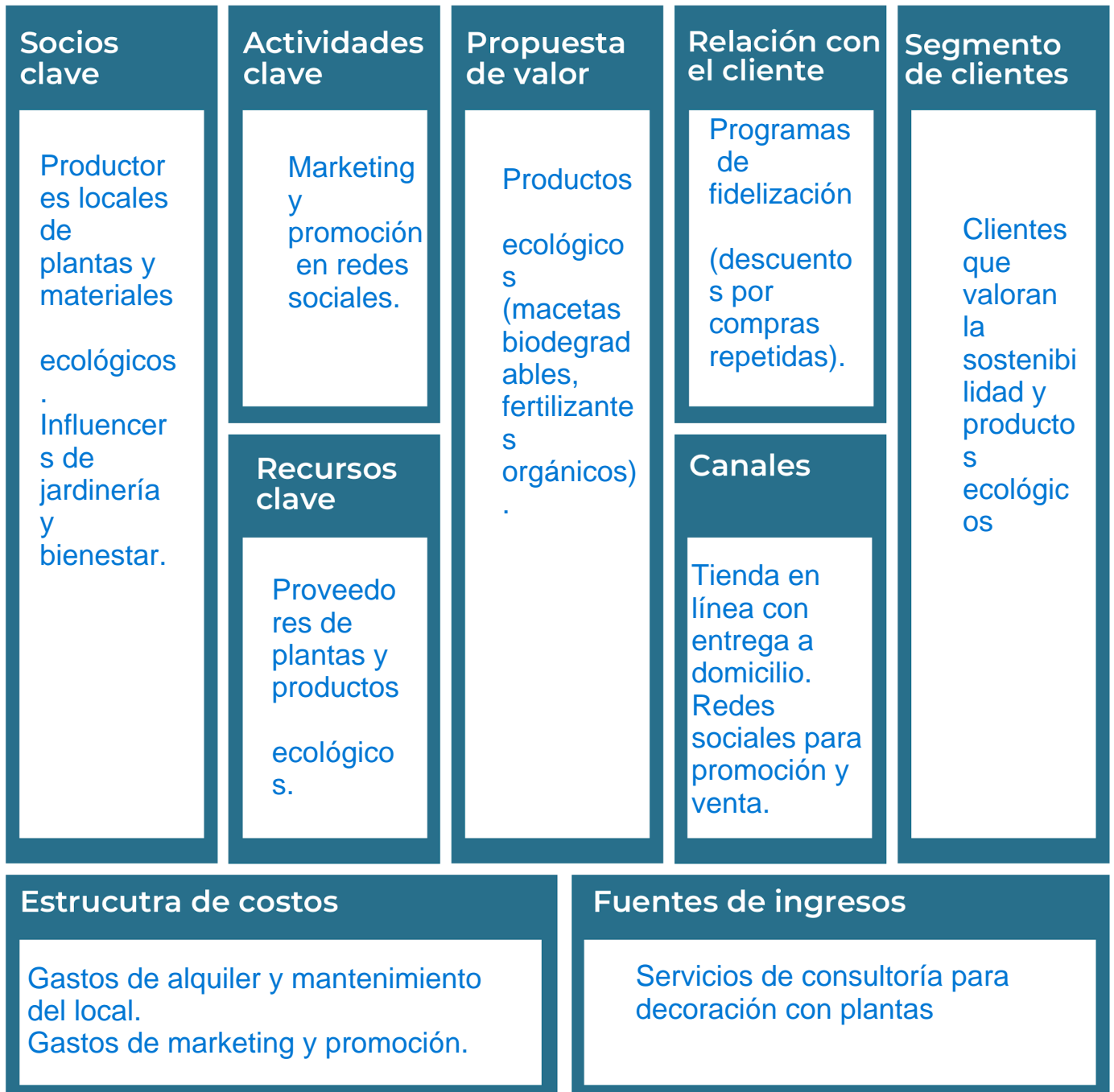
Al tener muchos precios variados va a haber una gran cantidad de personas que puedan comprarlas



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

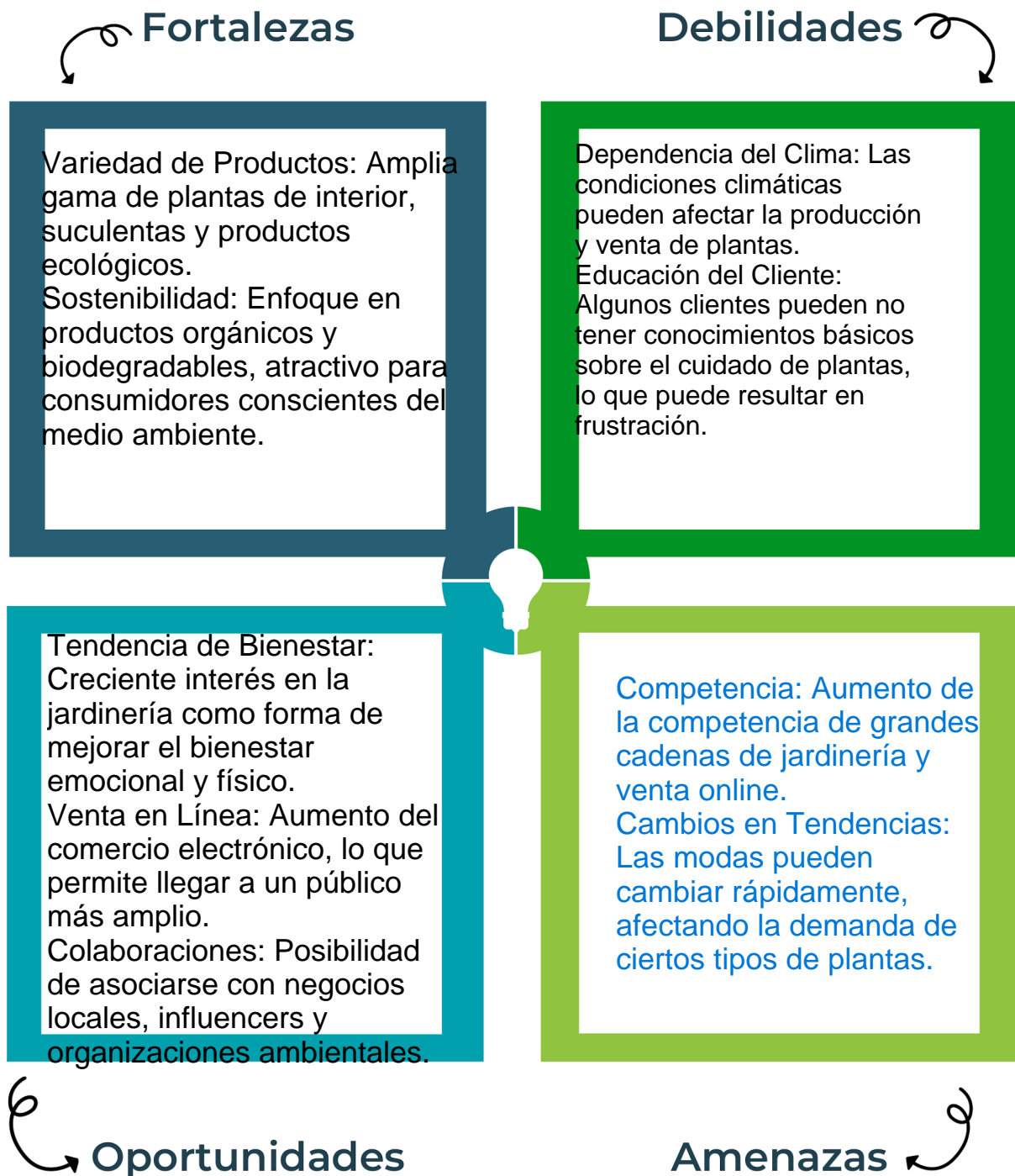
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Abono: 20000
- Agua: 12000
- luz: 5000
- Tarritos por unidad: 1000
- Semillas de plantas: 10000
-
-

Mis costos variables

- El envío: 1500
- Piedritas especiales: 4500
- Jarrones grandes: 2500
- tierra artificial: 2500
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



Plantas sin decoración: 1500
Plantas con decoración: 2500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- terreno propio
- Equipo necesario propio
- Vehículo propio
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Salario no fijo
- Préstamo para empezar mi emprendimiento
- Cobro de gasolina
- Mucho inventario por realizar
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

El numero especifico de productos específicos de venta de plantas puede ser elevado si se considera toda la gama disponible a nivel global pero se estima que hay docenas de emprendimientos de plantas aunque hay una diferencia que los de ellos son plantas especificas , pero las de mi emprendimiento son muy variadas y tengo el plus de que si el cliente pide alguna planta que quizás yo no cuento con ella la puedo mandar a pedir y al dia siguiente se estara entregando en el lugar de residencia de el cliente

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Evitar sanciones, multas o problemas legales que pueden surgir por el incumplimiento.

Cumplir con las obligaciones fiscales mejora la reputación de una empresa ante clientes, proveedores y el público en general.

Mantener un buen historial fiscal puede facilitar el acceso a créditos, subvenciones y contratos con el gobierno.

Cumplir con los impuestos es una forma de contribuir al desarrollo de la comunidad y el país en el que se opera.

¿Cómo se liquida una empresa?

Decisión de Liquidación: Se toma la decisión de liquidar, ya sea por problemas financieros, falta de viabilidad, o por voluntad de los propietarios.

Nombramiento de un Liquidador: Se designa a un liquidador, que puede ser un administrador o un profesional externo, encargado de gestionar el proceso.

Inventario y Evaluación de Activos: Se realiza un inventario de todos los activos y pasivos de la empresa.

Pago de Deudas: Se utilizan los activos para saldar deudas con acreedores.

Distribución de Activos Restantes: Lo que quede después de pagar las deudas se distribuye entre los socios o accionistas, según lo que corresponda.

Cancelación de Registro: Se formaliza la disolución de la empresa ante las autoridades correspondientes.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Necesitaba dinero y este emprendimiento fue una buena idea

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque con el puedo obtener ingresos y tener mi propio negocio

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Lo voy a hacer por mi y para mi familia

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

El objetivo de crear este emprendimiento es crecer como persona con un negocio propio con el cual voy a generar ganancias y sostener mis necesidades

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Voy a promocionar mis plantas en plataformas para que se viralicen y así vender mas

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Ser reconocida como una de las vendedoras de plantas de mayor calidad de mi país

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Abonos
Jarrones
Piedras artesanales
Tierra de colores
Semilla de plantas

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

El tiempo estimado son en unos 20 días

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo soy la responsable de este proyecto de emprendimiento

