



Miembro de JA Worldwide

**35** Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es "Escribir texto".
3. Cuando seleccionas "Escribir texto", das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Un taller de reparación y personalización de tablas de surf confiable y accesible.

**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

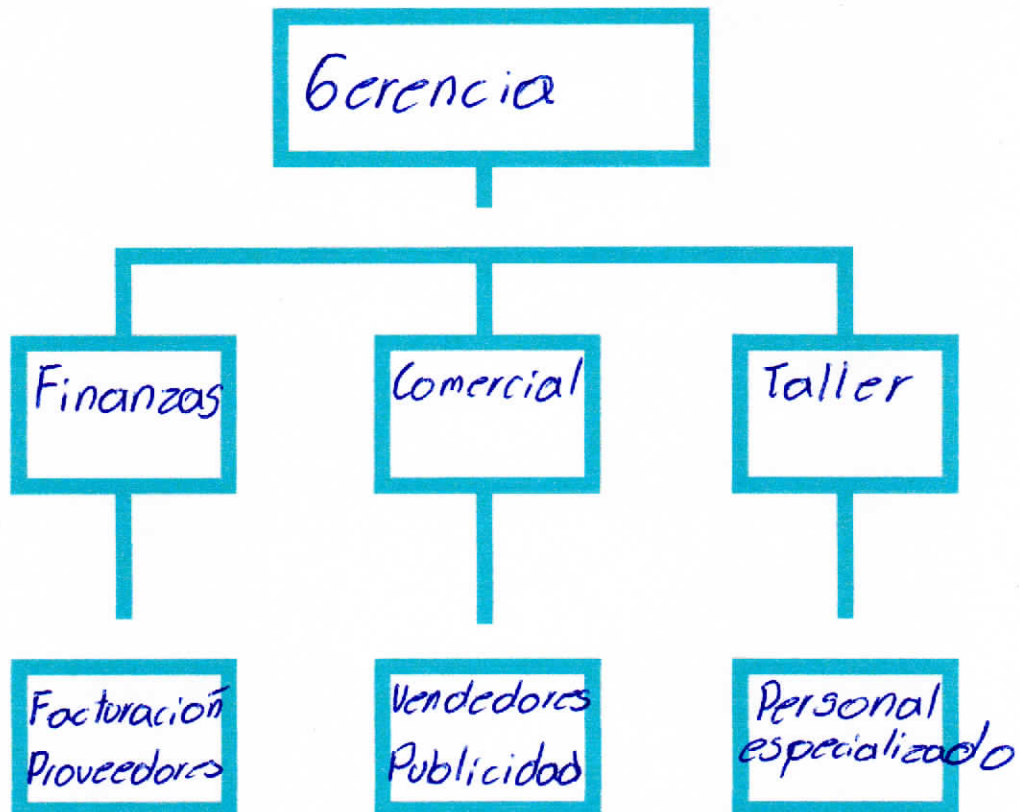
### Misión:

Brindar soluciones rápidas y eficaces en la reparación de tablas.

### Visión:

Buscar la excelencia y convertirnos en un taller reconocido.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### Sostenibilidad social:

Impulsar la recreación en todas las personas en el ámbito del surf.

### Sostenibilidad ambiental:

Evitar contaminación excesiva al momento de desechar tablas de surf y ofrecer servicios amigables con el ambiente.

### Sostenibilidad económica:

Precios accesibles y el mejor Calidad-Precio del mercado.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

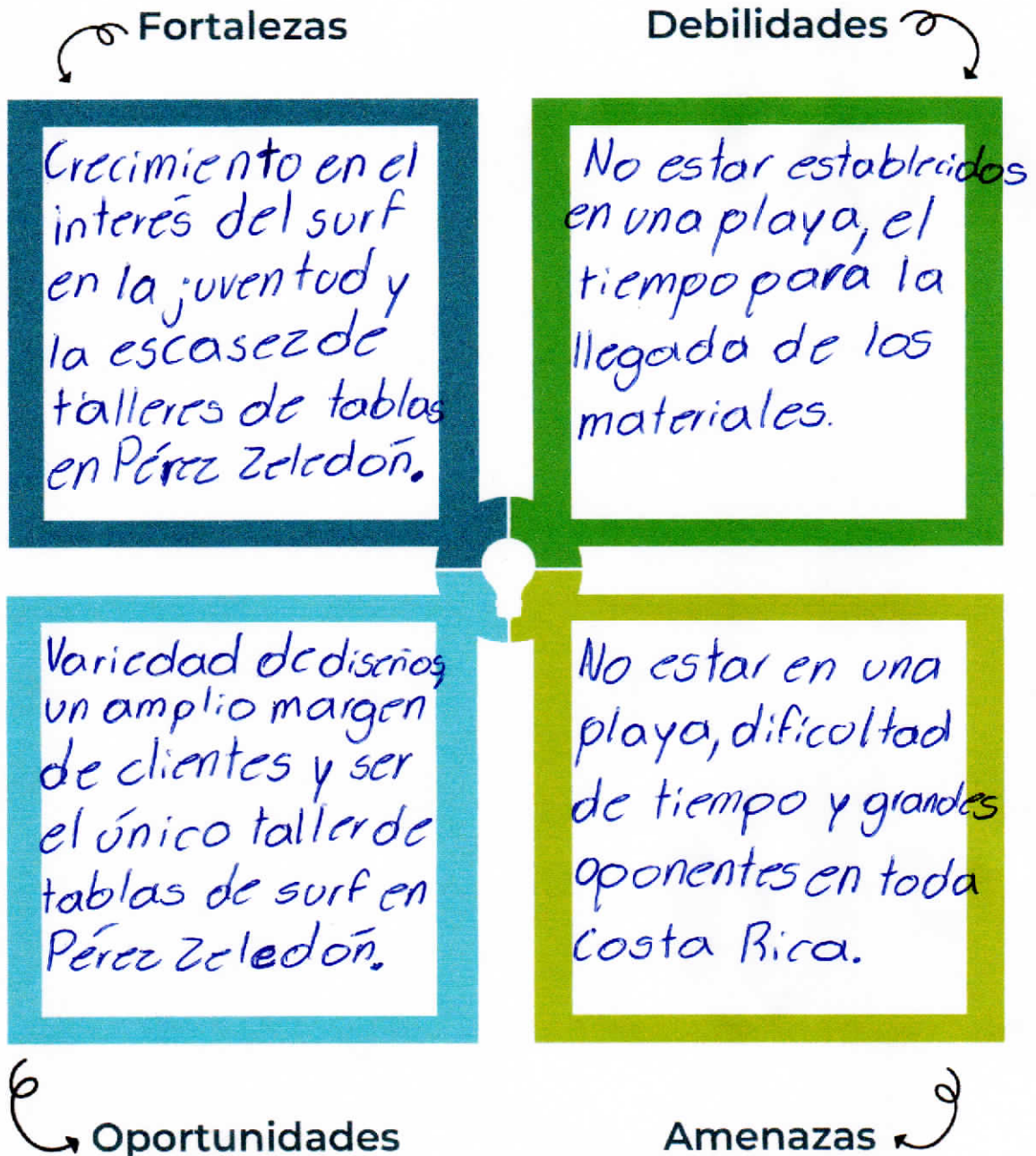
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

| Socios clave   | Actividades clave   | Propuesta de valor  | Relación con el cliente                          | Segmento de clientes                     |
|--|---|---|--|--|
| DMF servicios<br>Fibrocentro<br>Genesis                      | Realizar publicidad, reparar una tabla y mostrar los resultados | Su valor sería el más justo, ya que se cobrará mano de obra, materiales y un poco de % de ganancia. | Familiarización, escuchar sus ideas y cumplirlas | Todo tipo de artistas, escuelas de surf. |
|  | Recursos clave  |   | Canales  |  |
|  | Electricidad, herramientas, tiempo, utensilios de seguridad     |   | Instagram, Facebook, TikTok, WhatsApp            |  |
| Estructura de costos   |   | Fuentes de ingresos   |  |  |
| Se constituye de materiales, espacio y del tiempo invertido. |   | Entrega del servicio.   |  |  |

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

*One wave at a time*

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Luz → \$8000
- Agua → \$2000
- Herramienta → \$5000
- Total → \$15000
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- Cinta → 1 → \$2500
- Lija → 4 → \$4000
- Pintura → 3 → \$15000
- Fibra de vidrio → 1 m<sup>2</sup> → 2200
- Resina → 1/4 L → \$3950
- Microesferas → 1 kg → \$8100  
100g → \$810
- Mano de obra → 3 h → \$9000

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ Pintado → \$38025  
Reparación → \$27175

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →  $\begin{matrix} \text{Pintado} \rightarrow 1,99 \\ \text{Reparación} \rightarrow 3,18 \end{matrix}$

Punto de equilibrio monetario →  $\begin{matrix} \text{Pintado} \rightarrow \$75670 \\ \text{Reparación} \rightarrow \$84416 \end{matrix}$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Local
- Mesa de trabajo
- Lijadora
- Cutter
- Drill
- Soportes de tablas
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Lija
- Resina
- Brochas
- Pintura
- Fibra de vidrio
- Micro esferas.
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Cheboards, boanacaste.  
Ding Repair, boanacaste.  
El Pana, Jaco, Puntarenas.  
Da Hui, Arenas del Mar, Puntarenas.  
Todo Sano, Puntarenas.  
CRDS, Dominical, Puntarenas.  
Banzaii, Santa Barbara, San José.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### Importancia de las obligaciones tributarias:

Es importante pagar estas "obligaciones" para una mejor educación, luchar contra la pobreza, dar una calidad de vida más digna y la seguridad de la nación.

### ¿Cómo se liquida una empresa?

Se divide en decisiones importantes, como decidir cerrar el negocio, vender todo el inventario, la venta de las acciones y hacer legal la liquidación ante el gobierno, renunciando a la patente.

## Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Proporcionar a las personas un servicio de reparación de tablas confiable y accesible, ya la vez, tener un ingreso de dinero haciendolo que me gusta.

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Su importancia es que las personas tengan sus tablas en buen estado y no paren de salir, a su vez, que estén bonitos estéticamente.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Surfadores de cualquier clase.

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Arreglar tablas, preparar tablas y tener una entrada económica.

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Reparar, alistar y mostrar los resultados por medio de publicidad en redes sociales.

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Consolidarnos como taller y tener una empresa exitosa.

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Un espacio amplio, lija, resina, pintura, brochas, cinta microesfera, los, herramienta y concentración.

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Del 6 de octubre hasta el 13 de octubre.

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Marco Ortega Valverde.

# NOTAS

Es un proyecto que tenía en mente desde hace mucho tiempo. No sabía como ponerlo en marcha. Ahora, gracias a toda la información que me proporcionaron, podré traer ese sueño a la realidad.