



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

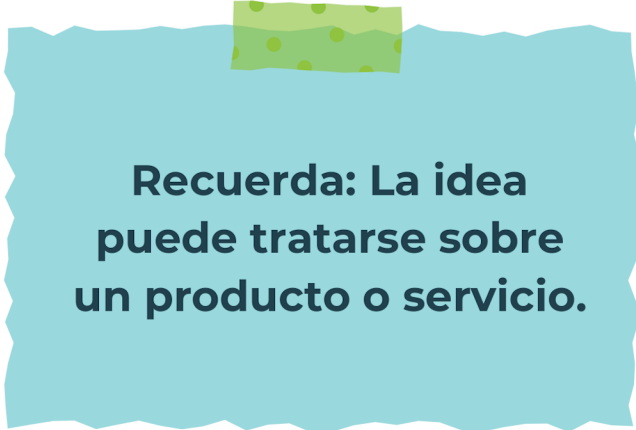


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Es una propuesta que busca ofrecer ayuda o servicio a clientes, con el objetivo de satisfacer una necesidad



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

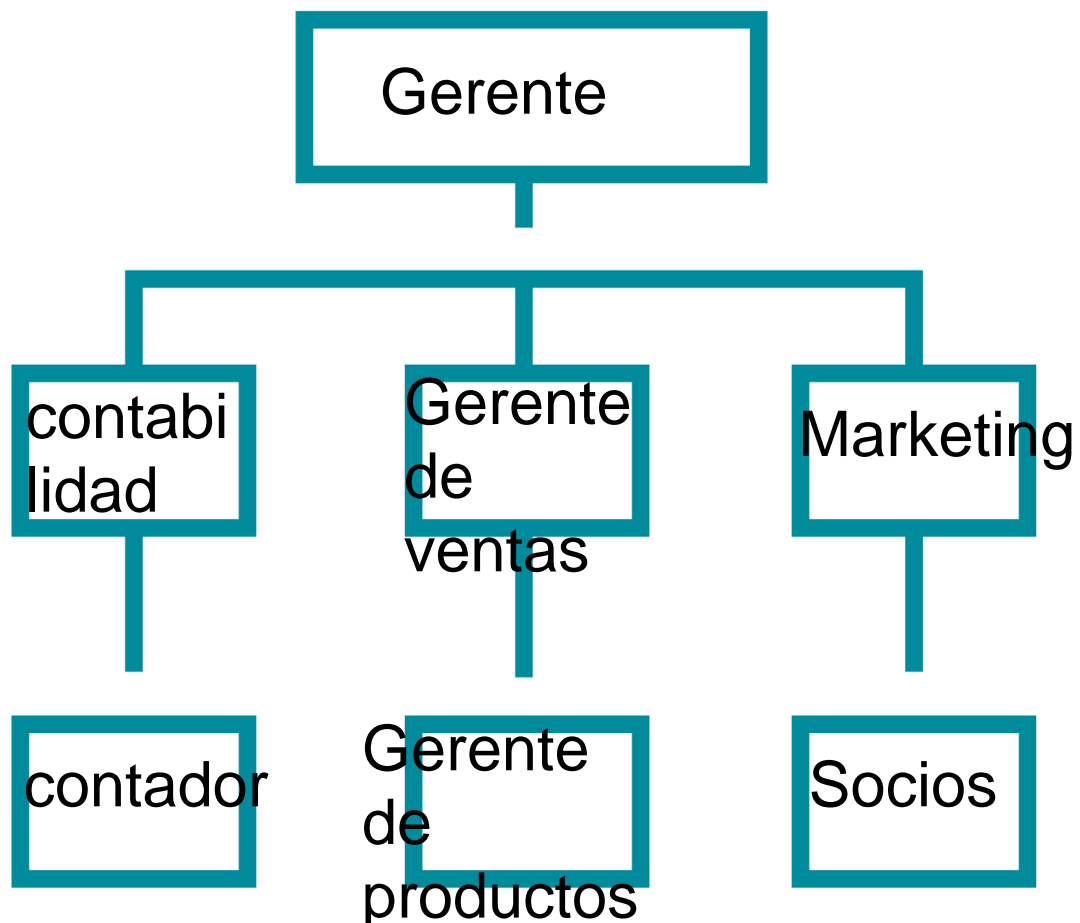
Misión:

proveer soluciones el cual mejore la
calidad de vida de los clientes

Visión:

es cómo un tipo de líder en el
mercado de sostenibilidad

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Satisfacer una sociedad para las necesidades de sus miembros de manera equitativa

Sostenibilidad ambiental:

Mantener y preservar los recursos ambientales y los ecosistemas para mantener un futuro sano

Sostenibilidad económica:

Capacidad de una compañía para mantenerse a largo plazo



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

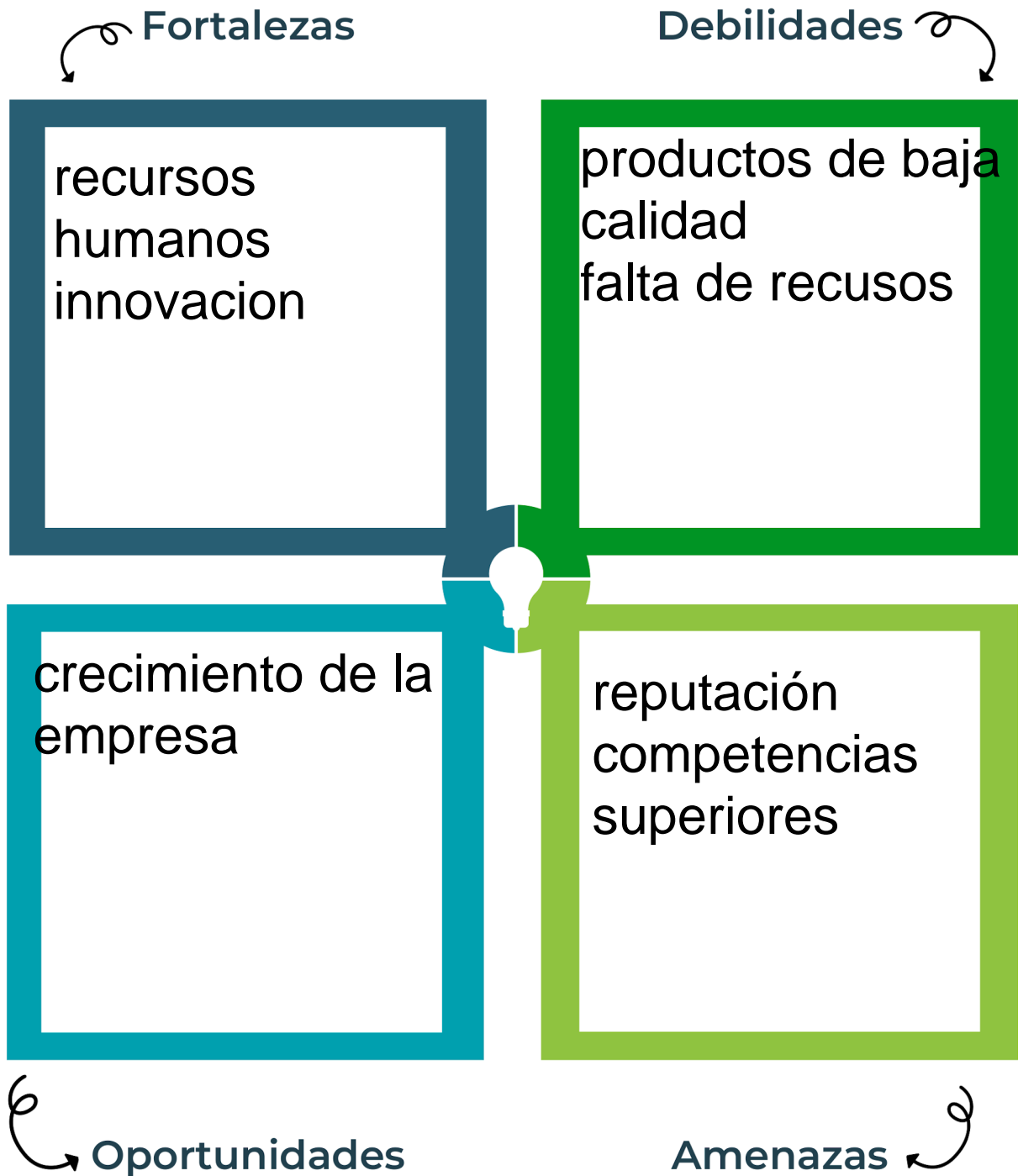
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave proveedores inversio nistas	Actividades clave marketing y venta	Propuesta de valor beneficio S tipos de propuest as	Relación con el cliente actividad es	Segmento de clientes para adolesce ntes mayor de 16 años
	Recursos clave recurso financiero		Canales redes sociales carteles	
Estructura de costos el costo fijo de la luz, agua, etc		Fuentes de ingresos efectivo, simpe y transferencias		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



es un tipo de abeja

Slogan



ten siempre un buen gusto

Colores principales de mi marca empresarial



rosado

Blanco

Rojo

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Electricidad
- Agua
- Renta
-
-
-
-
-

Mis costos variables

- productos
- Utensilios
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 2000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{150.000}{(2000 - 15000)} = 11.538$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 12000$$

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Renta
- Utensilios
- Productos
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Impuesto
- Presupuest
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

existen varias empresas el cual exportan mermeladas, como ejemplos grupo angel, uniliver, etc

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

son cruciales como por ejemplo, cumplimiento legal, reputación, credibilidad, etc...

¿Cómo se liquida una empresa?

se cierra una oportunidad y se dispersan las necesidades en varios tipos de forma de pago

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

finanzas no es lo mio. es muy complejo

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

para lograr tener el conocimiento necesario de una empresa

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para todo tipo de publico

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para obtener conocimiento

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

se pueden lograr muchas actividades

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

ser grandes nacional mente y también internacial

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

un buen equipo de trabajo

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

dentro de un par de años

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mainor Zuñiga

NOTAS

Tener el conocimiento suficiente para obtener una empresa estable y de un buen producto lleva su buen trabajo