



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.



## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

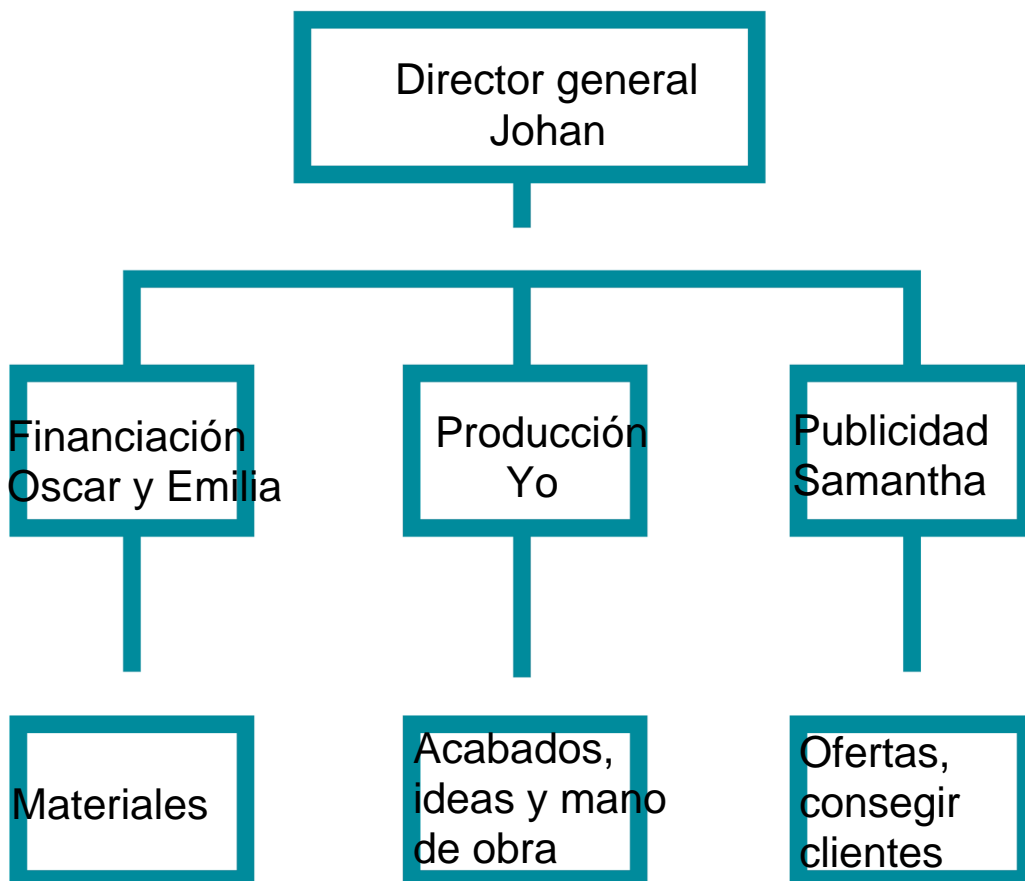
### Misión:

Fortalecer las relaciones de amor y amistad  
con flores tejidas a crochet y prendas  
artesanales

### Visión:

Llegar a la mayor cantidad de personas y que  
reconozcan mi emprendimiento con artesanal  
y creativo

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Contribuir en el reforzamiento de relaciones y amistades y el aprendizaje de técnicas artesanales

---

---

---

---

---

### *Sostenibilidad ambiental:*

Utilizando recursos reutilizables y de reciclaje, amigables con el medio ambiente

---

---

---

---

---

### *Sostenibilidad económica:*

Usando recursos económicos de buena calidad sin perjudicar los recursos naturales

---

---

---

---

---



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

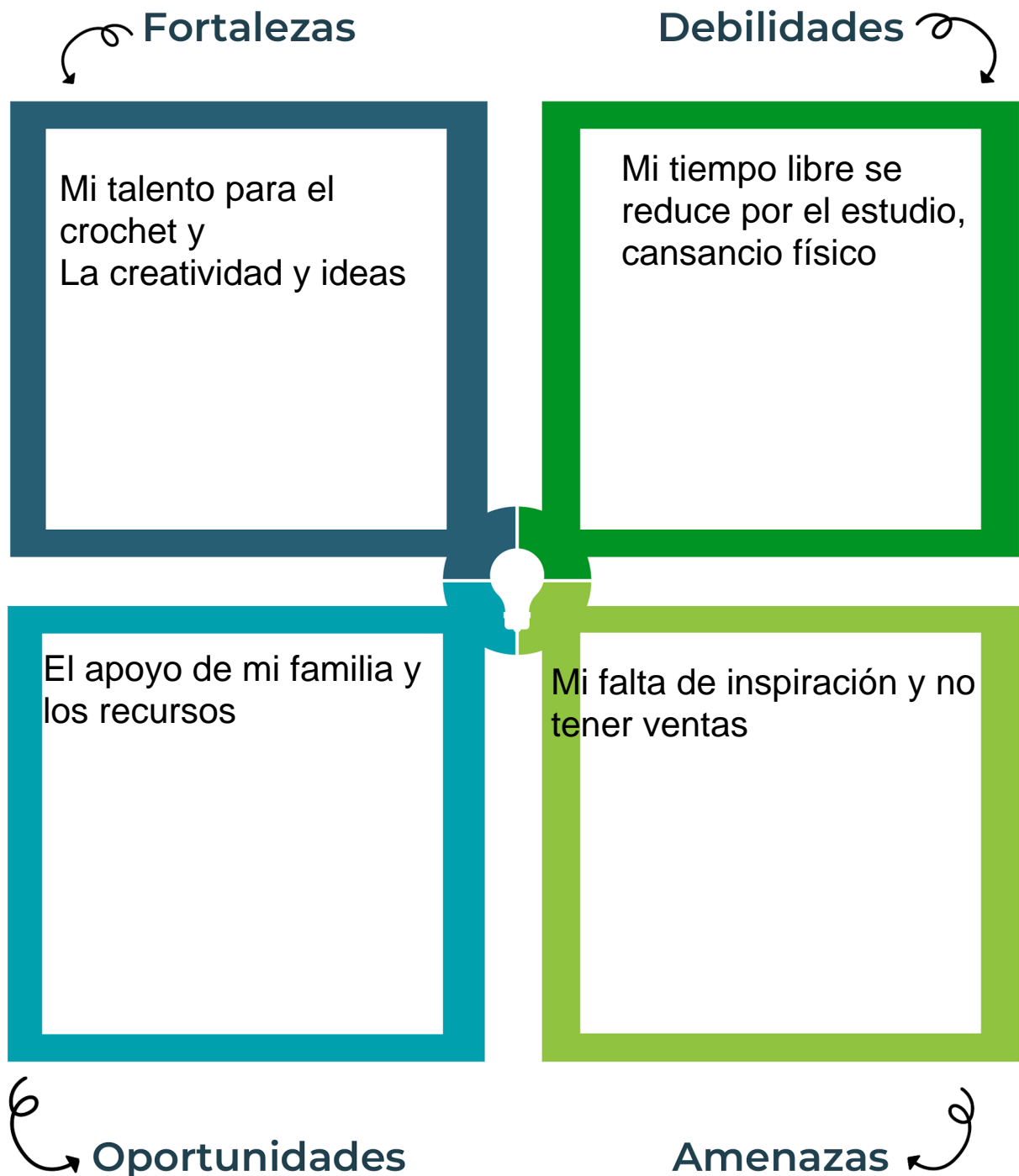
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> Publicidad Samantha Producción Yo Distribución Johan	<b>Actividades clave</b> Compra de materiales, distribución y publicidad	<b>Propuesta de valor</b> Haciendo mucha publicidad y dándome a reconocer en mi cantón, Junto con Dinámicas	<b>Relación con el cliente</b> Haciendo dinámicas divertidas y ofertas	<b>Segmento de clientes</b> Haciendo grupos de Facebook o instagram con personas interesadas con el producto
	<b>Recursos clave</b> Materiales: Lanas, agujas Publicidad: Samantha		<b>Canales</b> John me ayudaría con la distribución o Oscar para llegar a más	
<b>Estructura de costos</b> A materiales o publicidad		<b>Fuentes de ingresos</b> Al inicio de mis padres o ahorros, luego de las ganancia que deje el emprendimiento		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi  
primer  
emprendimiento



Slogan



Arte a Crochet

---

---

---

---

Colores  
principales de mi  
marca  
empresarial



Puedes dibujar el  
logo o hacerlo de  
forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Electricidad=13,000
- Agua=9,000
- Herramientas=5,000
- 
- 
- 
- Total=27,000

### Mis costos variables

- Lana=800
- Silicon=500
- Relleno=2400
- Base=2000
- 
- 
- Total=5700

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



32,700

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

●	Productos
●	Materia prima
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

### Pasivos

●	Compra de mayeriales
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Colaborar en el ingreso económico del gobierno

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Cancelar las deudas y lo que queda se reparte entre los socios

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Cubrir los regalos y detalles que cuesta mucho encontrar

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Para reforzar las relaciones amistosas y amorosas

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

De todo tipo

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Ser fuente accesible y rápida

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Ofertas y actividades que beneficien a las 2 partes

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Llegar a muchas personas con nuestro emprendimiento y poder ganar mucho para seguir produciendo

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Lanas, agujas, relleno y tiempo

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Para pedidos pequeños lo haré cuando tenga tiempo libre y para pedidos grandes los haré los fines de semana

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Yo me encargo de la producción y Johan de las redes sociales y dinámicas

