



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Tecnología y el desarrollo de aplicaciones: La tecnología abarca un área muy grande de crecimiento constante, Seria una buena idea de inversión y un gran tema de interés para la creación de mi empresa haci mismo adquirir conocimientos sobre este tema, y involucrar a las personas más con el mundo tecnológico en el ámbito de mejoras en la calidad y creatividad de esta área.

Una idea interesante en el ámbito de la tecnología y desarrollo de aplicaciones podría ser la creación de una plataforma o aplicación que facilite la organización y gestión de tareas y proyectos para equipos de trabajo. Esta aplicación podría tener funcionalidades como seguimiento de tareas, asignación de responsabilidades, calendarios compartidos, chat interno y seguimiento del progreso de los proyectos.

**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

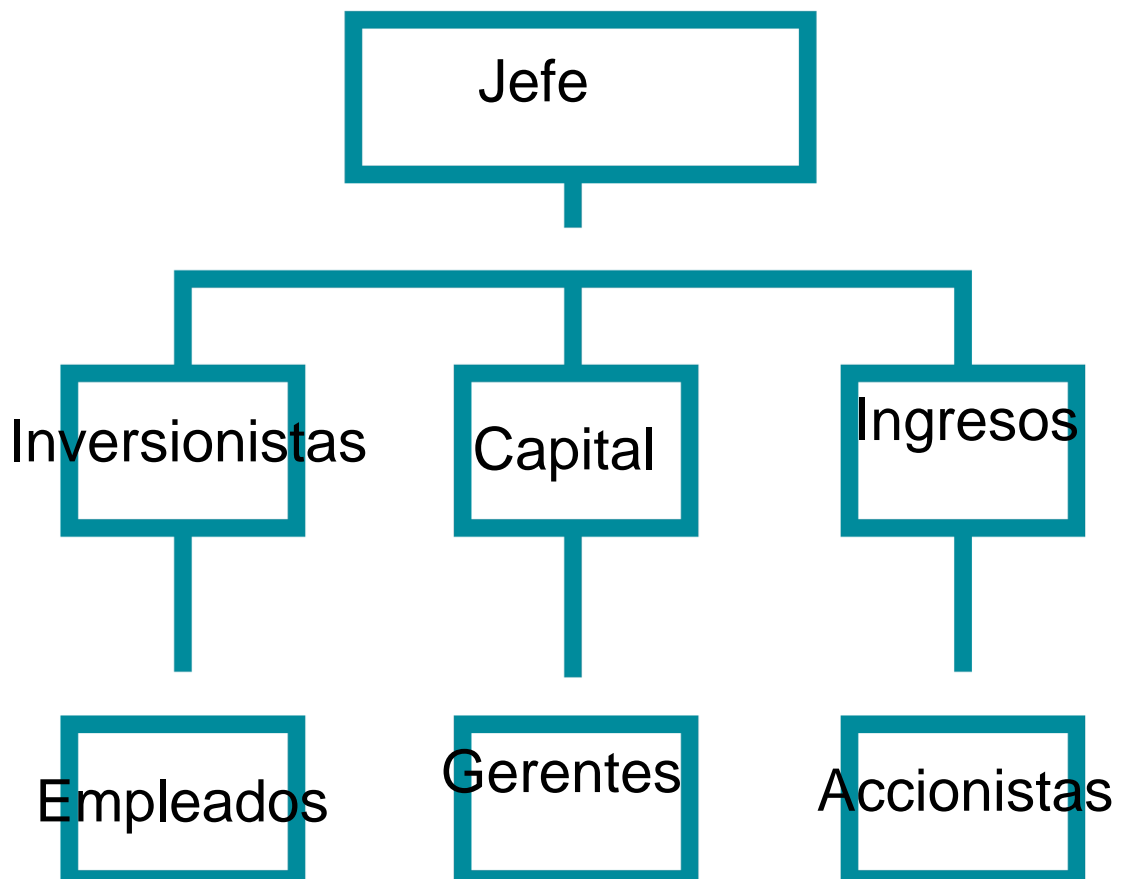
### *Misión:*

Involucrar a las nuevas generaciones  
para desarrollar en el mundo  
tecnológico y así la creación de  
nuevas aplicaciones

### *Visión:*

Culminación de mis visiones en el  
mundo tecnológico y el desarrollo de  
aplicaciones.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

La tecnología y el desarrollo de aplicaciones pueden desempeñar un papel crucial en la sostenibilidad social al abordar desafíos y promover la equidad y el bienestar de las comunidades.

### *Sostenibilidad ambiental:*

Las aplicaciones pueden ser herramientas efectivas para monitorear el consumo de recursos, promover un estilo de vida sostenible y fomentar la conciencia ambiental...

### *Sostenibilidad económica:*

Las aplicaciones pueden ofrecer herramientas y recursos para emprendedores y pequeñas empresas, facilitando la gestión financiera, la comercialización, la planificación y el análisis de datos.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
<p>Know how externo, experiencia</p> <p>•Reducción de Riesgo</p>	<p>•Producción</p> <p>•Intelectuales</p> <p>•Patentes</p>	<p>•Innovación</p> <p>•Marca/Status</p> <p>•Ventaja en precio</p> <p>•Accesibilidad</p> <p>•Ventaja en costos</p>	<p>•Asistencia personal</p> <p>•Auto Servicio</p> <p>•Sistemas Automatizados</p> <p>•Comunidades</p>	<p>Clientes fijos, alto nivel de consumo de los productos de mi empresa</p>
	<p><b>Recursos clave</b></p> <p>•Fisicos</p> <p>•Intelectuales ( Marcas Patentes, derechos reservados )</p>		<p><b>Canales</b></p> <p>•Presencia</p> <p>•Evaluación</p> <p>•Adquisición</p> <p>•Entrega</p>	
<p><b>Estructura de costos</b></p> <p>•Costos Fijos.                      •Costos Variables</p> <p>•Economías de Escala • Economías de Espectro</p>		<p><b>Fuentes de ingresos</b></p> <p>•Lista de Precios</p> <p>•Ajustable alas características del producto</p>		

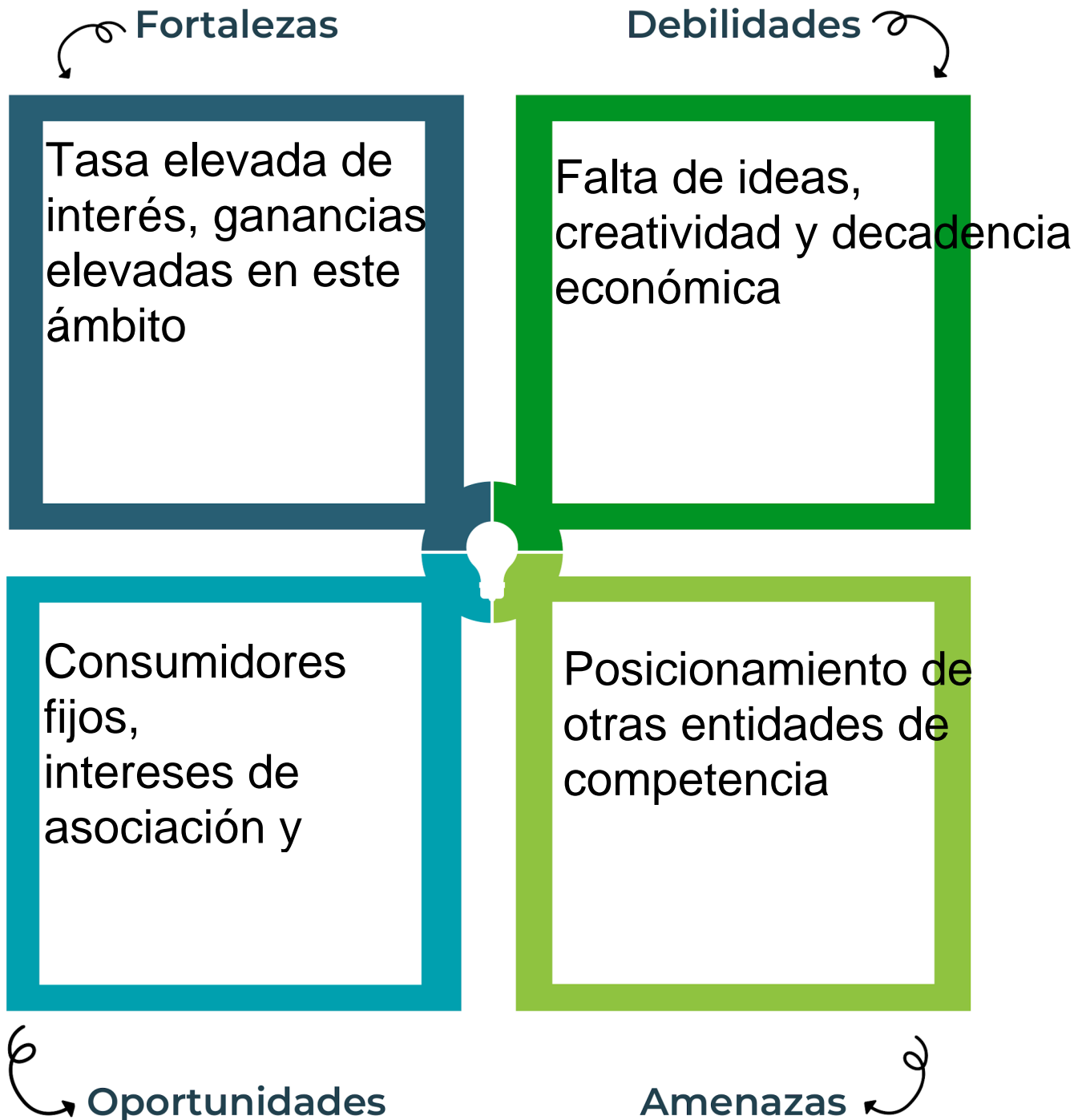
•Ajustable al Segmento



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

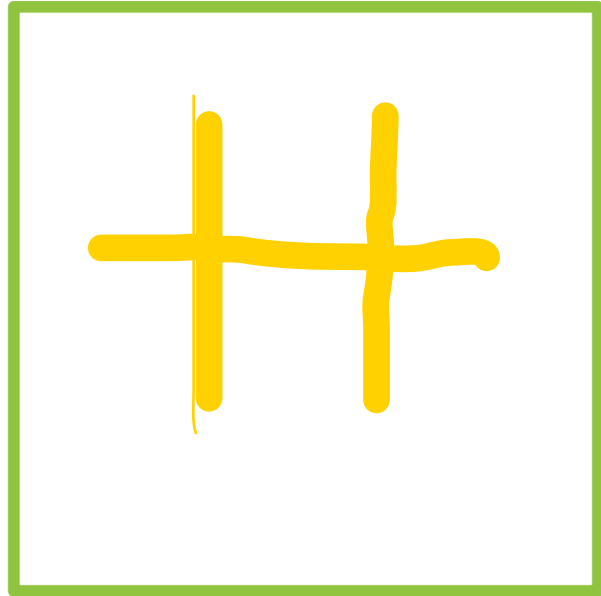


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi  
primer  
emprendimiento



Slogan



Los ganadores nunca renuncian y  
los que renuncian nunca ganan. .

---

---

Colores  
principales de mi  
marca  
empresarial



Puedes dibujar el  
logo o hacerlo de  
forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Programas ₡ 55,000
- Pantallas ₡ 150,000
- Auriculares ₡ 5,000
- Airpods ₡ 30,000
- Discos duros ₡ 60,000
- Controles ₡ 5000
- Software ₡ 22,000

### Mis costos variables

- Hardware ₡ 22,000
- Internet ₡ 15,000
- Teléfonos ₡ 220,000
- Tablets ₡ 70,000
- USB ₡ 6,000
- Mouse ₡ 20,000
- Ps4 ₡ 360,00

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



1,020,000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 300,000 - 75,000$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 225,000$$

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Hardware de infraestructura.
- Software de desarrollo.
- Licencias de software.
- Computadoras.
- Cámaras.
- Routers.
- Teléfonos.
- Periféricos.
- Servidores.
- Impresoras.

### Pasivos

- Interruptor.
- Inductor.
- Termisor.
- Condensador.
- LDR
- Transformador.
- Bobinas.
- Variable.
- Cables.
- Altavoz



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen diferentes servicios tecnológicos en el mundo que se encargan y producen principalmente hardware, Internet, equipos de telecomunicaciones, software, semiconductores, comercio electrónico y servicios informáticos en el mundo entre ellas existen.

Apple, Samsung, Microsoft, Alphabet, Intel, Facebook entre otras muchas más.

Haci estas convirtiéndose empresas iguales en el mercado, que mi idea de plan de negocio.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Sirve para financiar el funcionamiento del gobierno y la provision de servicios públicos esenciales como educación, salud, seguridad y obras de infraestructura también. Son aquellos actos emitidos por la Administración Tributaria que pueden ser objeto de reclamación, como la Resolución de Determinación, la Orden de Pago y la Resolución de Multa.

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

La Liquidación de una Empresa es un procedimiento judicial cuyo objeto es la venta rápida y eficiente de los bienes de la Empresa ya sea Deudora que se ha vuelto inviable económicamente, con el objeto pagar a sus acreedores.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Interacción y aprendizaje de distintos programas tecnológicos.

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Adquisición de conocimientos, y intereses relevantes.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para las futuras generaciones, y interesados.

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Creación de diferentes ámbitos tecnológicos, y conocimiento al consumidor.

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Ejecutar un plan y una forma de financiamiento para lograr establecer mi idea.

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Éxito en nuestro proyecto, generar ganancias y dar

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Establecer una estrategia de marketing, canales de difusión.

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Teniendo una idea en mente y el capital necesario no pasaría mucho tiempo para empezar.

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Nosotros con una idea visualizada en el futuro.

# NOTAS

Fue un programa muy interesante donde adquirimos conocimientos a base de un plan de negocios, permitiéndonos explorar creando nuestro propio plan de negocios para concientizar la idea mi empresa a futuro, enseñándonos diferentes procesos como los ingresos la manejacion de una empresa, gastos ingresos, capital entre otras acciones muy interesantes.