



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:

Nos dedicamos a transformar ideas en experiencias visuales impactantes.

Nuestra misión es proporcionar soluciones audiovisuales innovadoras y de alta calidad que potencien la visibilidad y el éxito de nuestros clientes.

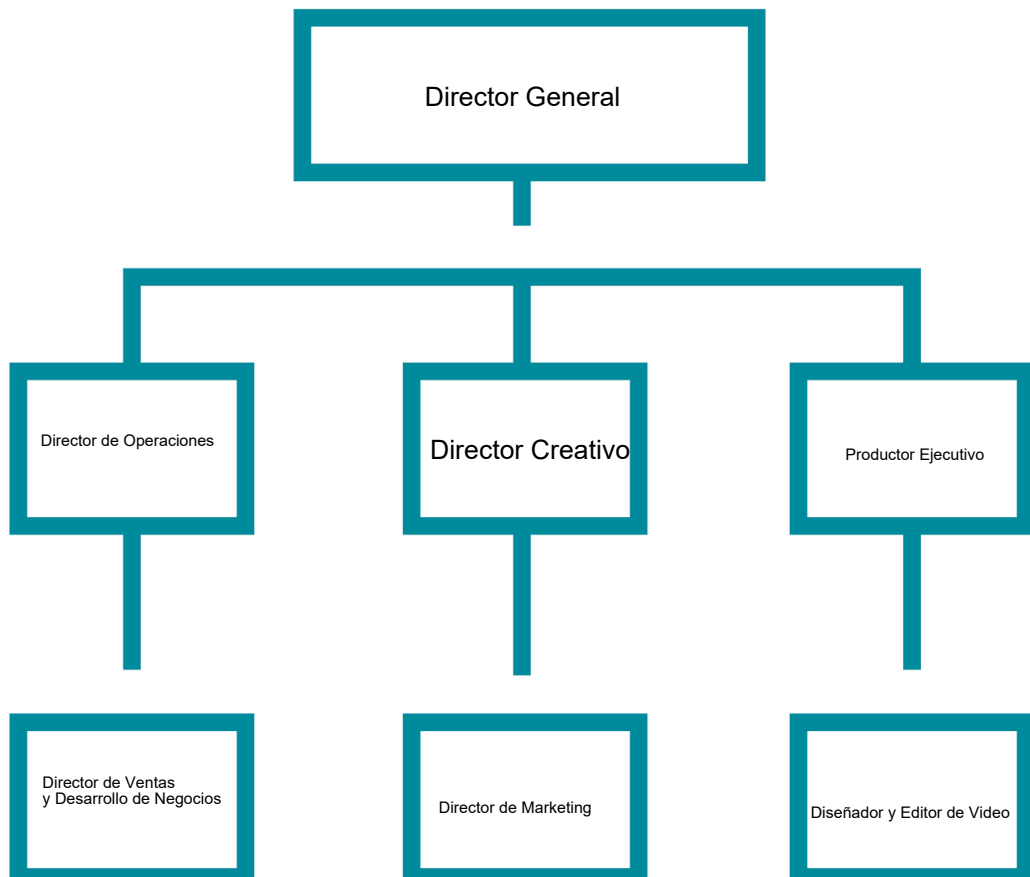
A través de un enfoque creativo y personalizado, ofrecemos videos promocionales que capturan la esencia de cada marca, impulsan el compromiso del público y generan resultados significativos

Visión:

Ser una excelente empresa en la creación de experiencias audiovisuales transformadoras, ser conocida por nuestros excelentes resultados en un tiempo determinado

Nos comprometemos a redefinir el estándar de los materiales promocionales a través de la entrega de contenido visual impactante y efectivo que impulse el éxito de nuestros clientes en un mundo digital en constante evolución

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Condiciones Laborales Justas: Asegurándonos que todos los empleados y colaboradores reciban un trato justo, con condiciones laborales seguras y salarios adecuados. Promueve un ambiente de trabajo inclusivo y diverso.

Ofrecer oportunidades de formación y desarrollo continuo a tu equipo. Fomenta el crecimiento profesional mediante cursos, talleres y capacitaciones. Participar en iniciativas comunitarias y causas sociales donar tiempo, recursos o servicios a organizaciones sin fines de lucro o apoyar evento

Sostenibilidad ambiental:

Optar por equipos y materiales de producción que sean eficientes en energía y menos contaminantes. Utilizar tecnologías que reduzcan el consumo de recursos

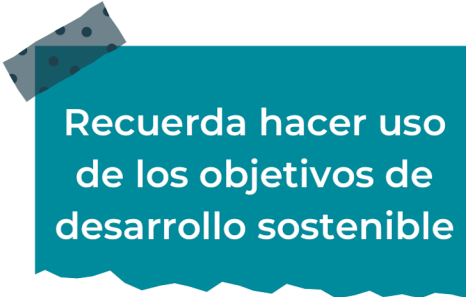
Implementar un sistema de gestión de residuos para reciclar y reducir los desechos. Asegurarnos de que todos los desechos de producción se manejen de manera responsable

Sostenibilidad económica:

Desarrollar un modelo de negocio que genere ingresos de manera eficiente y sostenible. Diversificando las fuentes de ingresos para reducir riesgos financieros.

Optimizar los procesos y recursos para mejorar la eficiencia y reducir costos.

Invertir en tecnologías que aumenten la eficiencia operativa y mejoren la calidad de los productos. La innovación tecnológica puede ser un factor clave para mantener la competitividad y la rentabilidad



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Algunos de nuestros socios claves serán nuestros familiares que nos ayudarán a empezar con este negocio	Actividades clave Publicidades propagandas	Propuesta de valor Nuestros servicios serán vendidos por vía online	Relación con el cliente Tenemos una gran personalidad y atención al cliente para poder tener una mejor lealtad de parte de nuestros clientes tratamos de enfocarnos tanto en los nuevos clientes como los clientes fijos, Para que sientan nuestro aprecio y diferencia de las demás empresas	Segmento de clientes
	Recursos clave Prestamos, créditos, donaciones		Canales Nuestras redes sociales, serán el como hacemos llegar nuestros servicios	
Estructura de costos		Fuentes de ingresos		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Electricidad
- Agua
- Internet
- Licencias
-
-
-

Mis costos variables

- Insumos directos.
- Impuestos específicos.
- Costos de distribución.
- Proveedores externos.
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 200.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow
200.000-50.000=

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	1ciewnrnrj3rh
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

¿Cómo se liquida una empresa?

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

¿Quién lo hace?
(Responsables)

