



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de mi negocio va ser una barbería, primero tengo que pensar en conseguir una patente y todos los permisos necesarios para abrir el negocio que tengo en mente, luego tener un plantel económico para comprar todas las cosas necesarias, luego conseguir una persona o dos personas que sepan cortar pelo para que el negocio crezca cada día más, también tenemos que pensar en hacer publicidad, la publicidad la podemos hacer por medio de volantes, cuentas de tiktok o en actividades en la barbería, para tener un negocio ahí que pensar muy bien primero cómo lo vamos a iniciar, para pedir permisos del negocio barbería necesitamos tener títulos de barbería y esa es mi idea de negocio.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

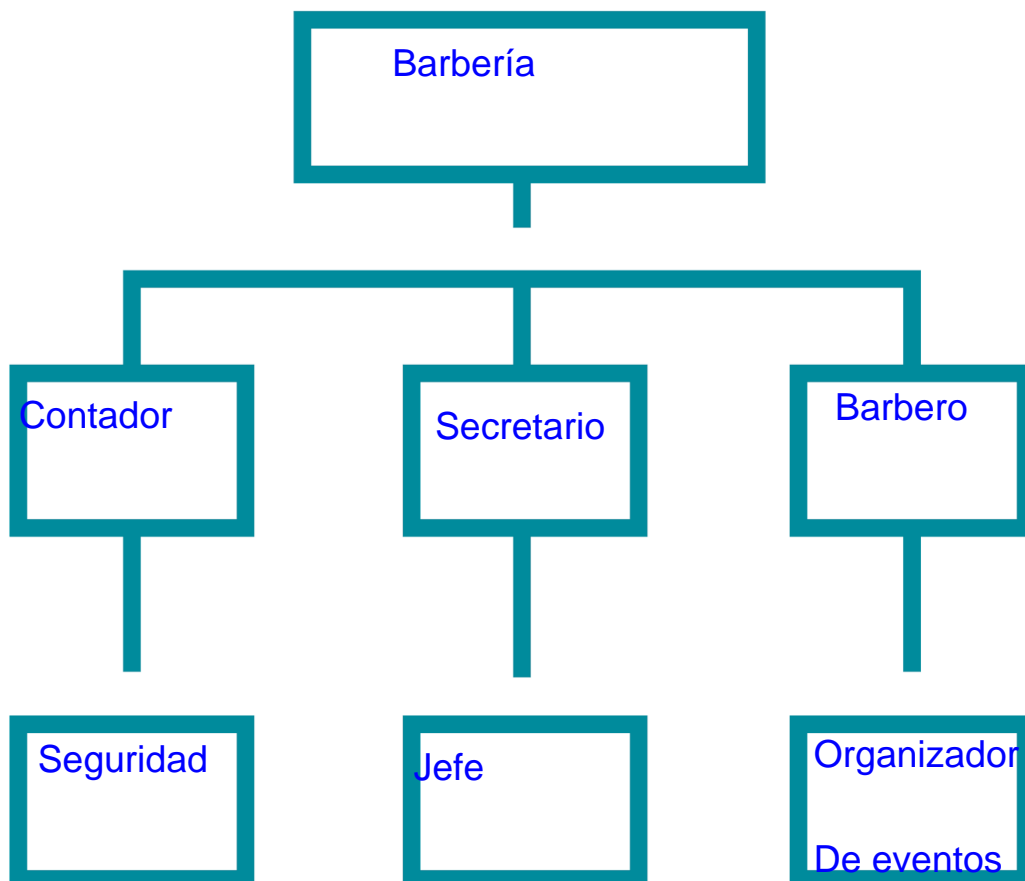
Misión:

Poder ayudar a las personas que lo necesitan si _____
alguna persona no tiene dinero para cortarse el pelo _____
nosotros apoyarlo _____

Visión:

Llegar hacer la mejor barbería de todo el pueblo que _____
las personas nos reconozcan cuando nos vean, que _____
digan esa es la mejor barbería y llegar a ser muy _____
buenos en lo que hacemos _____

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

De que todas las personas andén siempre bien recortadas de cabello, bueno las que lo desean, también hacer actividades y unir más a la comunidad

Sostenibilidad ambiental:

No utilizar bolsas de plásticos las navajas botarlas en un lugar que no cause un accidente ni al ser humano ni a los animales

Sostenibilidad económica:

Crear promociones para ayudar a todas la persona y ayudarnos a nosotros económicamente



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

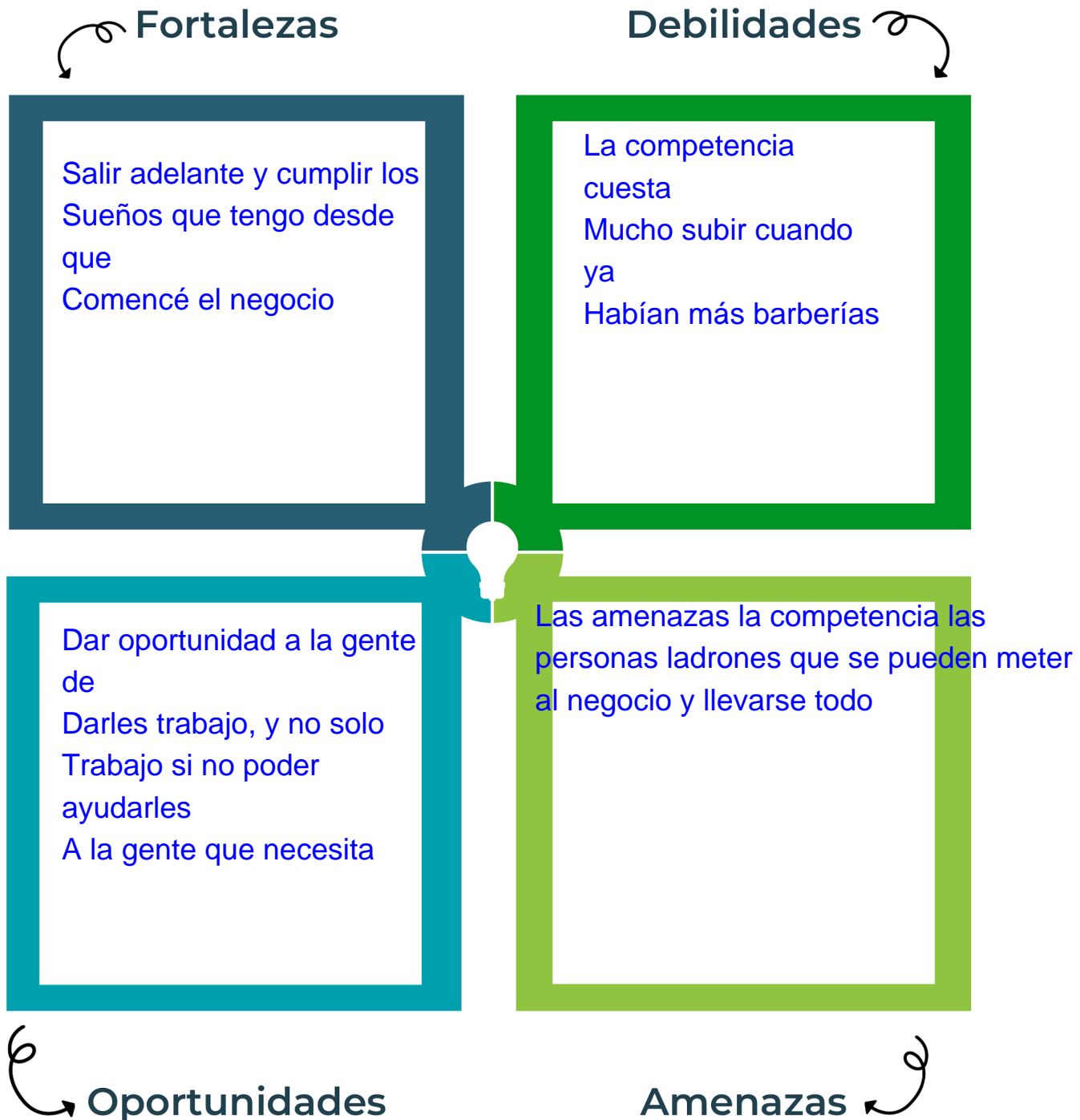
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Barbero Contador Secretario	Cortar pelo	Mostrarle a mis clientes todo lo que les puedo ofrecer	La relación con el cliente en la barbería tiene que ser buena	La depilación de mejillas Fosas nasales entre otros
	Recursos clave		Canales	
	Tener un equipo de trabajo de calidad		Spa Clínica medicas	
Estructura de costos			Fuentes de ingresos	
Darle un pago razonable a la persona que trabaja en mi negocio			Lo que sale de cada corte le doy el pago al trabajador y los demás son para pagos Y ya lo que sobra es para mí personal	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

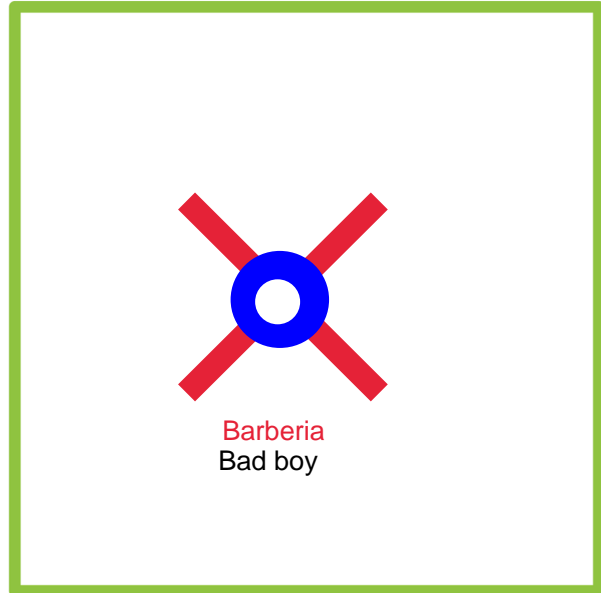


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

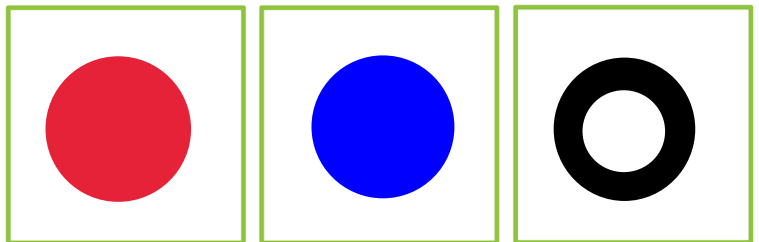


Slogan



Vive la vida día a día pero siempre con un buen corte de pelo

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Corte 3500
- Cejas 500
- Barba 700
-

Mis costos variables

- Corte, cejas en 3700
- Corte y barba en 4000
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 12.400

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 4.700

Punto de equilibrio monetario → ₡58.280.000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Uso de suelo
- Lugar del negocio
- Herramientas de trabajo
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Pago de servicios
-
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el pueblo ahí 3

barberías más antes

que la mía

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica.

¿Cómo se liquida una empresa?

procedimiento judicial cuyo objeto es la venta rápida y eficiente de los bienes de la Empresa Deudora que se ha vuelto inviable económicamente, con el objeto pagar a sus acreedores.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Ayudar a las personas

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque en el mundo ahí muchas personas que necesitan ayuda

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para la comunidad

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para recaudar plata
Y ayudar a las personas

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Vamos hacer promociones
Cortes de pelo y mucho mas

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que a ningún ser humano le falte nada

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Personas que nos apoye en esto que queremos hacer

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Tengo pensando que en la barbería vamos a ir recaudando poco a poco el dinero para ayudar

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mi persona, y las demás personas que quieras apoyarme

