



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una idea de negocio es un concepto que representa una oportunidad para crear una empresa o iniciar un proyecto comercial. Generalmente, implica identificar una necesidad o problema en el mercado y proponer una solución innovadora o una mejora en la forma en que se satisfacen esas necesidades. Una idea de negocio puede abarcar la creación de un nuevo producto, servicio, o un modelo de negocio que ofrezca valor a los clientes y genere ingresos para la empresa.

---

---

---

---

---

---

---

---



**Recuerda: La idea  
puede tratarse sobre  
un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

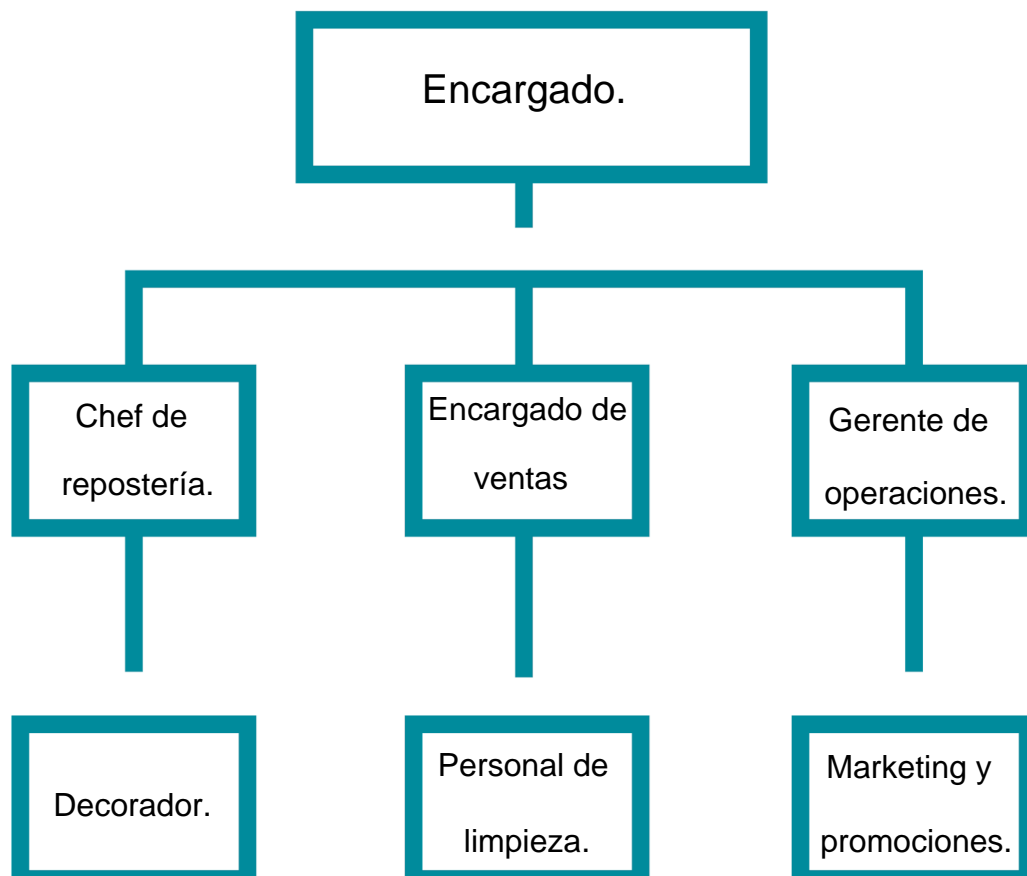
### *Misión:*

Crear postres excepcionales utilizando ingredientes frescos y de alta calidad, combinados con creatividad y pasión, para brindar a nuestros clientes momentos de indulgencia y satisfacción en cada bocado.

### *Visión:*

Ser la pastelería líder en innovación y calidad en postres, ofreciendo experiencias únicas y deliciosas que alegren cada momento de la vida de nuestros clientes.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Colaborar con proveedores locales siempre que sea posible para apoyar la economía local. Además, considerar participar en eventos comunitarios o patrocinar actividades locales que beneficien a la comunidad donde operas.

---

---

---

### *Sostenibilidad ambiental:*

Seleccionar ingredientes orgánicos y de origen local siempre que sea posible. Buscar proveedores que practiquen agricultura sostenible y que minimicen el uso de pesticidas y fertilizantes químicos.

---

---

---

### *Sostenibilidad económica:*

Es fundamental entender y controlar los costos de producción, ingredientes, mano de obra y otros gastos operativos. Esto te ayudará a optimizar los recursos y maximizar los márgenes de beneficio.

---

---

---



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

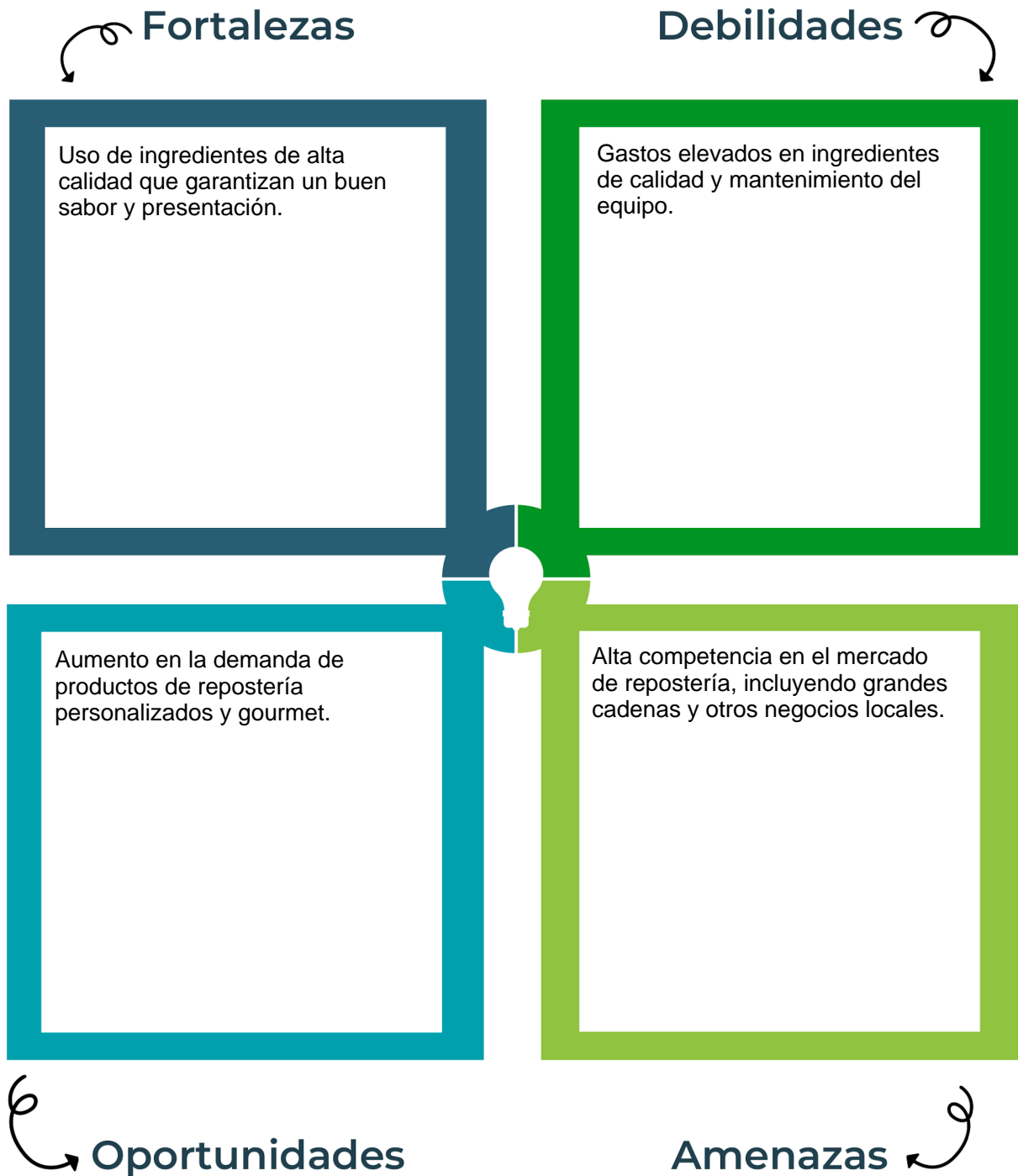
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Proveedores de ingredientes y materiales.	Preparación y horneado de productos de repostería.	Tartas, pasteles, cupcakes, galletas, panes, y productos personalizados para eventos.  Ingredientes frescos y de alta calidad.	Asistencia personalizada y atención al cliente.	Clientes que buscan productos para consumo personal o eventos familiares.  Clientes comparativos que necesitan catering para eventos.
	<b>Recursos clave</b> Proveedores de ingredientes de alta calidad.	Recetas tradicionales y técnicas innovadoras.	<b>Canales</b> Una tienda ubicada en el sector de Quepos, cerca del Malecón.	Distribuidores y minoristas que venden productos de repostería.
<b>Estructura de costos</b> Gastos en la compra de ingredientes.			<b>Fuentes de ingresos</b> Ingresos directos por la venta de repostería. Ingresos por servicios de catering para eventos. Ingresos por productos personalizados.	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

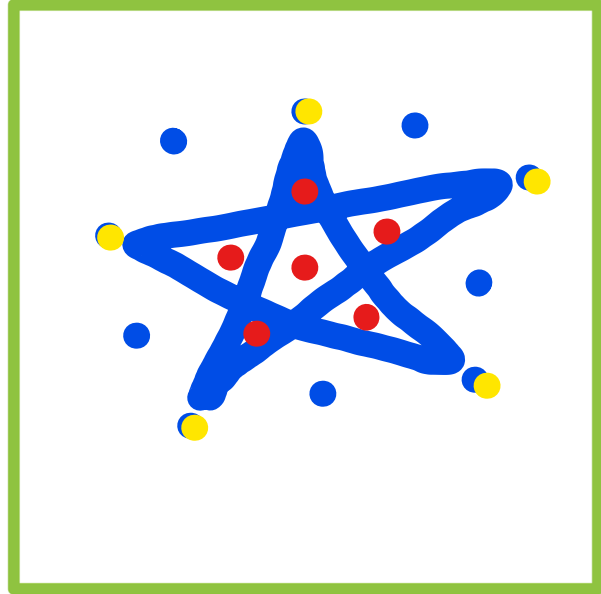


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



El sabor viene del esfuerzo.

Slogan



---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



Rojo.	Amarillo.	Azúl.
-------	-----------	-------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Alquiler del local 1.000.000.
- Salarios del personal 500.000
- Mantenimiento del local 600.000
- 
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- Productos principales
- Ingredientes primos
- Pago del agua
- 
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱ 500.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 6.000.000

Punto de equilibrio monetario → ₡ 6.000.000.



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

●	Agua
●	Luz
●	Mantenimiento
●	Ingredientes.
●	
●	
●	
●	
●	
●	

### Pasivos

●	Limpieza
●	Pago de empleados.
●	Uso de productos de limpieza.
●	Alimentación del personal
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Se basa en la responsabilidad y el esfuerzo que se demuestra en cada paso que se da para llegar más lejos y mejorar cada vez más.

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

La liquidación de una empresa es el proceso de cerrar oficialmente un negocio y resolver sus asuntos financieros y legales.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

El mejorar para ser mejor.

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Porque nos ayuda a recolectar información para ser mejores cada día.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para un público en general.

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para mejorar como persona emprendedora.

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Conocimiento.

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Dinero y experiencia.

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Cuando se esté completamente preparado, y cuando se tenga mejor experiencia.

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Nosotros con ayuda de los clientes y socios.

