



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

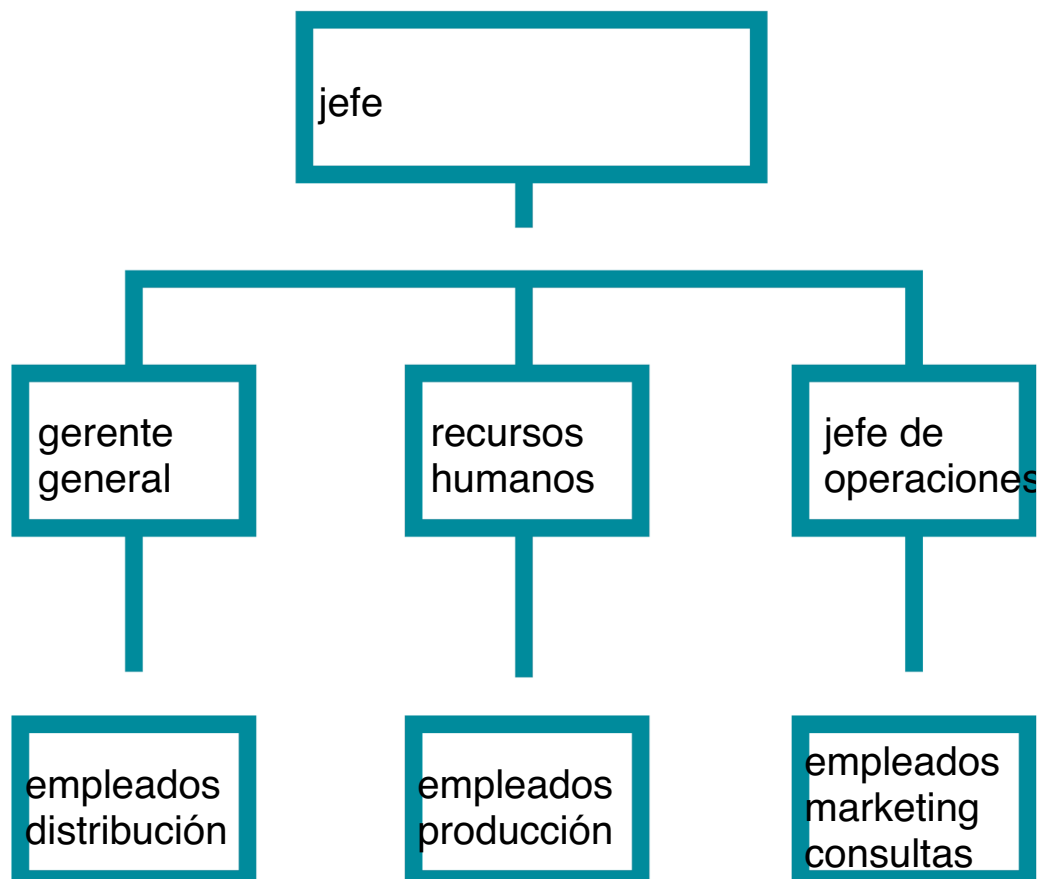
Misión:

Satisfacer al cliente y cumplir con sus necesidades

Visión:

estar en vanguardia con nuevas tendencias, ofrecer productos innovadores

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

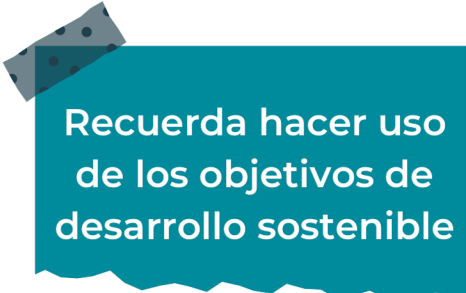
Una estrategia clave para enfrentar estos desafíos, es un prisma a través del cual podemos ver nuestras acciones y decisiones, tanto individuales como colectivas, para diseñar soluciones que perduren y generen bienestar para todos

Sostenibilidad ambiental:

fomentar el aprovechamiento y buen uso de los recursos naturales disponibles así como el empleo de fuentes de energía alternativas. Por un lado, se trata de conservar los fósiles o no renovables para evitar su agotamiento prematuro por otro lado apostar por la utilización de energías renovables como la solar, eólica y geotérmica

Sostenibilidad económica:

las empresas cuentan con recursos financieros (capital) y no financieros (equipamiento, materiales e insumos), para los cuales pueden diseñar diferentes métodos de gestión eficiente de estos recursos



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
yo mismo	buscar productores ver exportaciones	dependencia de que tanto compre	en línea atención 24 horas	personas interesadas en cortar pe
	Recursos clave		Canales	
	pedir préstamos invertir		distribución en línea evaluación en	
Estructura de costos			Fuentes de ingresos	
Sueldos materia prima infraestructura maquinaria publicidad y web			ventas venta al por mayor kit digital	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Sbarber

Slogan



El mejor pelo al instante

Colores principales de mi marca empresarial



negro	blanco	gris
-------	--------	------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- alquiler 15000
- planilla 10000
- servicios 40000
-
-
-
-

Mis costos variables

- materia prima 50000
- entrega 30000
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 4000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 79.981

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 280.000.000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- bienes
- accionistas
- inmovilizados
- gastos
- distribuciones
- circulante
-
-
-
-

Pasivos

- deudas
- fondos propios
- ingresos
- deudas
- provisiones
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son importantes porque permiten financiar los gastos públicos y contribuyen al funcionamiento de los servicios y programas del gobierno, como la educación, la salud y la infraestructura. Además, el cumplimiento de estas obligaciones garantiza la equidad y la justicia fiscal en una sociedad.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa implica cerrar todas sus operaciones de manera ordenada y distribuir sus activos entre los acreedores y accionistas.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Cómo crear una empresa

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque podemos conocer más sobre las empresas, sus temas internos y descubrir cómo crear una empresa

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todas las personas

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

vender productos para el pelo
cortes de pelo

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

publicidad en redes

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

solventar costos mediante las
ventas

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

empleados

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

cuando tengamos los
recursos

¿Quién lo hace?
(Responsables)

nuestro personal

