

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Vusos para hombres para ir al gym o
Hacer ejercicio más cómodos

**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

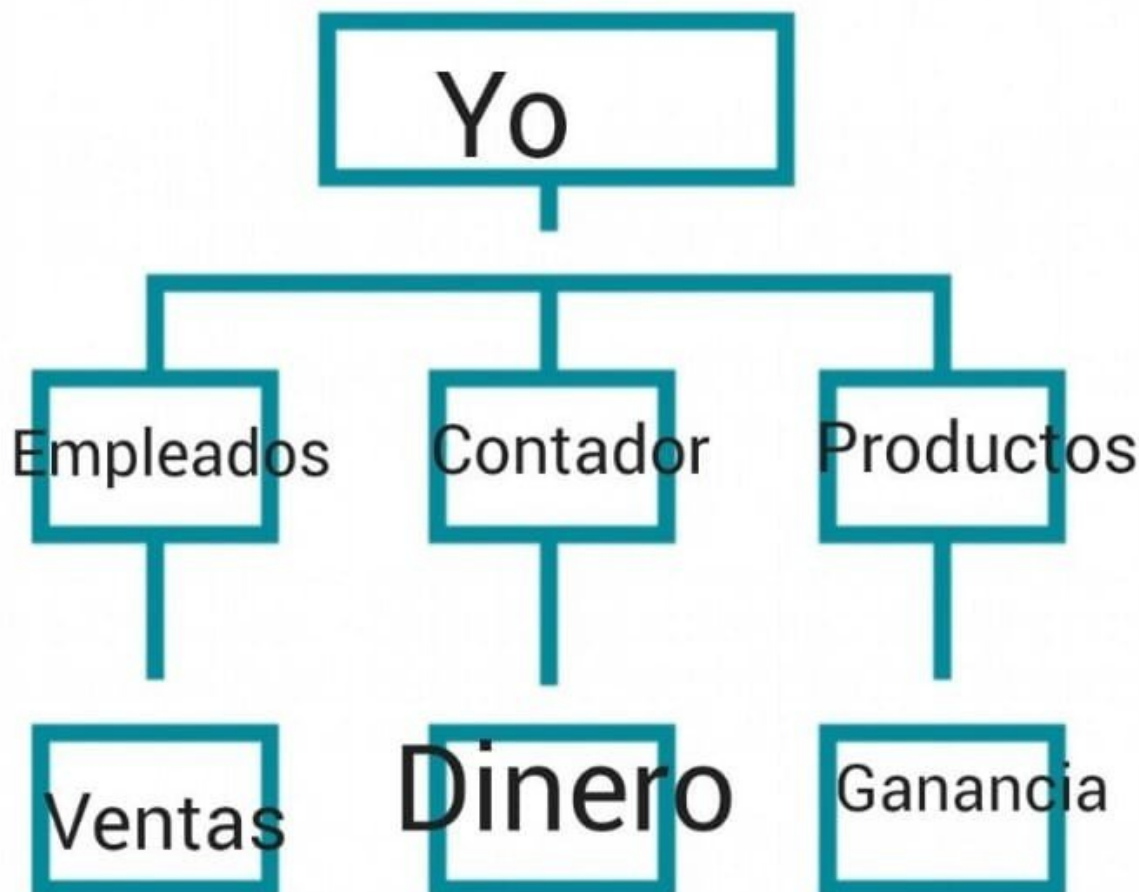
Misión:

Ser certificado en aromas para la salud

Visión:

Un negocio de velas

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

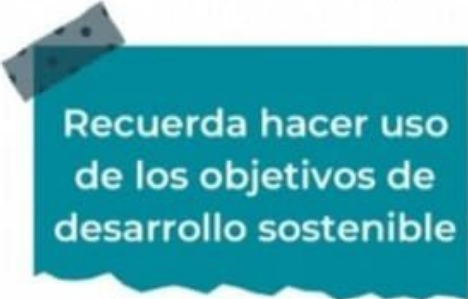
Productos de calidad
Y ganatizar a las personas que si es efectivo

Sostenibilidad ambiental:

Aromas que sean amigables con el
medio ambiente

Sostenibilidad económica:

Dar empleo



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave La personas Con más Confianza	Actividades clave Ir a ferias Y promoción	Propuesta de valor Si algo pasa Devolver el Dinero	Relación con el cliente Garantizar calidad	Segmento de clientes Llevar toda La información del producto
	Recursos clave Mi dinero		Canales Red social WhatsApp	
Estructura de costos Balancear los productos y los precios		Fuentes de ingresos Ganancias		



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



La comodidad importante

Colores principales de mi marca empresarial



--	--	--

Colores primarios

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Tela 3000
-
-
-
-
-
-

Mis costos variables

- Aguja 200
- Hilo 200
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 5000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 0 65

Punto de equilibrio monetario → ₡ 3259



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Terreno
- Equipo de trabajo
- Patentes
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Deudas
- Salarios
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Si existe pero me gustaría ser diferente a el resto
Estar a la moda y más

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

garantiza que cada individuo
y empresa contribuyan de manera
proporcional a su capacidad económica

¿Cómo se liquida una empresa?

consiste en la extinción de tu negocio o empresa

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Como tener un negocio

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante para así
Podre tener nuestro sueño
Epresarial

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todo público

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Cumplir el sueño
Empresarial de
Los demás

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Rentones por virtual

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Tener nuestro negocio soñado

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Dispositivo electrónico
Y ganas de cumplir
Tus sueños

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cusando cumpla mi
Sueño

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo