

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Pantalones para hombres de gran calidad
Que brinda comodidad para la diferentes
Actividades diarias

**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

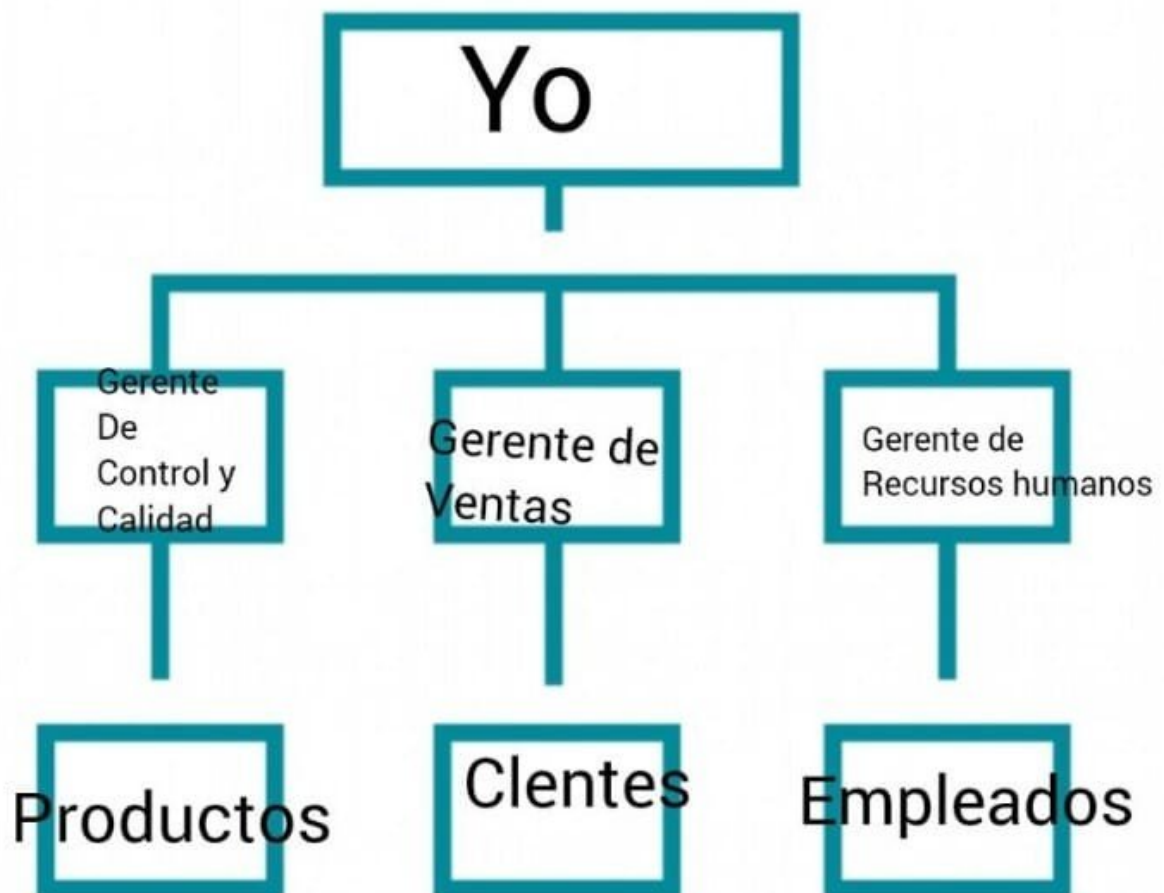
Misión:

Fomentar igualdad de gustos
Y tener reconocimiento por ello

Visión:

Ser de tu agrado y con calidad también

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

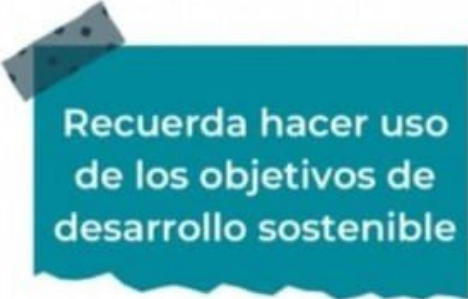
Igualdad con todos los gustos y respeto
Hacia ellos

Sostenibilidad ambiental:

Usar las tres r Y usar productos amigables
con el ambiente

Sostenibilidad económica:

Generar empleos con altas ganancias
En zonas que de verdad necesitan



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

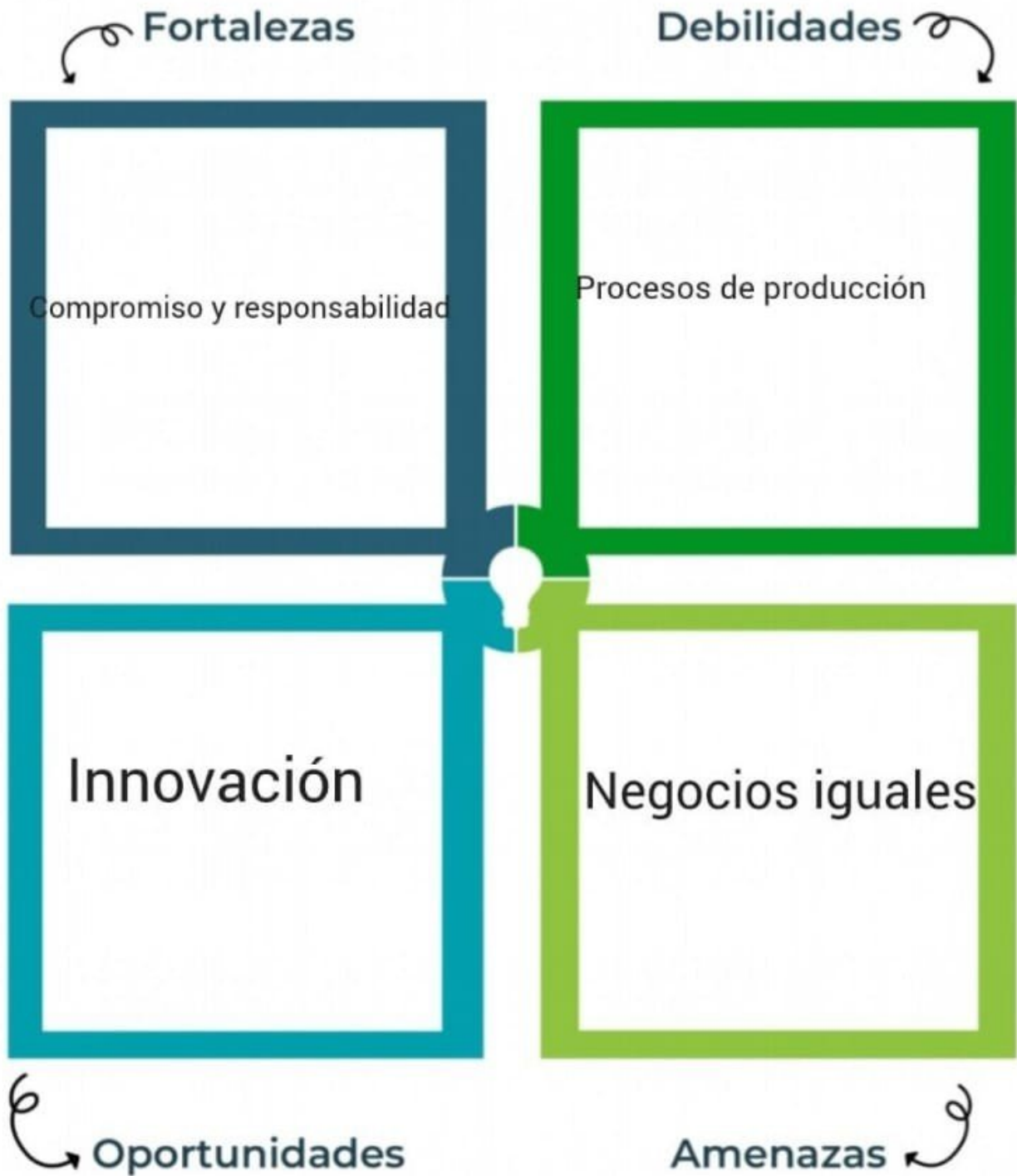
Socios clave Una persona De confianza	Actividades clave 3x1	Propuesta de valor Regalias Si tienen Algún problema Con la Prenda	Relación con el cliente	Segmento de clientes Ser directo Y recomendar La mejor Opción
	Recursos clave Ahorros		Canales Instagram Teléfono	
Estructura de costos Estadísticas de la empresa		Fuentes de ingresos Las ventas		



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



Farco que ayuda en tu comodidad

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Amarillo verde negro

Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Tela 3000
-
-
-
-
-
-

Mis costos variables

- Hilo 200
- Agujas 200
- Caja 200
- Tarjeta 400
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 6000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipo
- Veículo
-
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Préstamo
- Salarios
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Si existe pero quiero ser alguien que se
Pueda adaptar a los gustos del cliente

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:
garantiza que cada individuo
y empresa contribuyan de manera
proporcional a su capacidad económica

¿Cómo se liquida una empresa?

consiste en la extinción de tu negocio o empresa

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

MARKETING

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para saber cómo llamar la atención de los clientes

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para personas que no sepan

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Ayudar a pequeñas empresas porque

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Clases presenciales
Con pdf

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Mas minis
Empresas

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Apoyo
Y
Dinero

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Dentro de poco

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo mismo puedo