

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

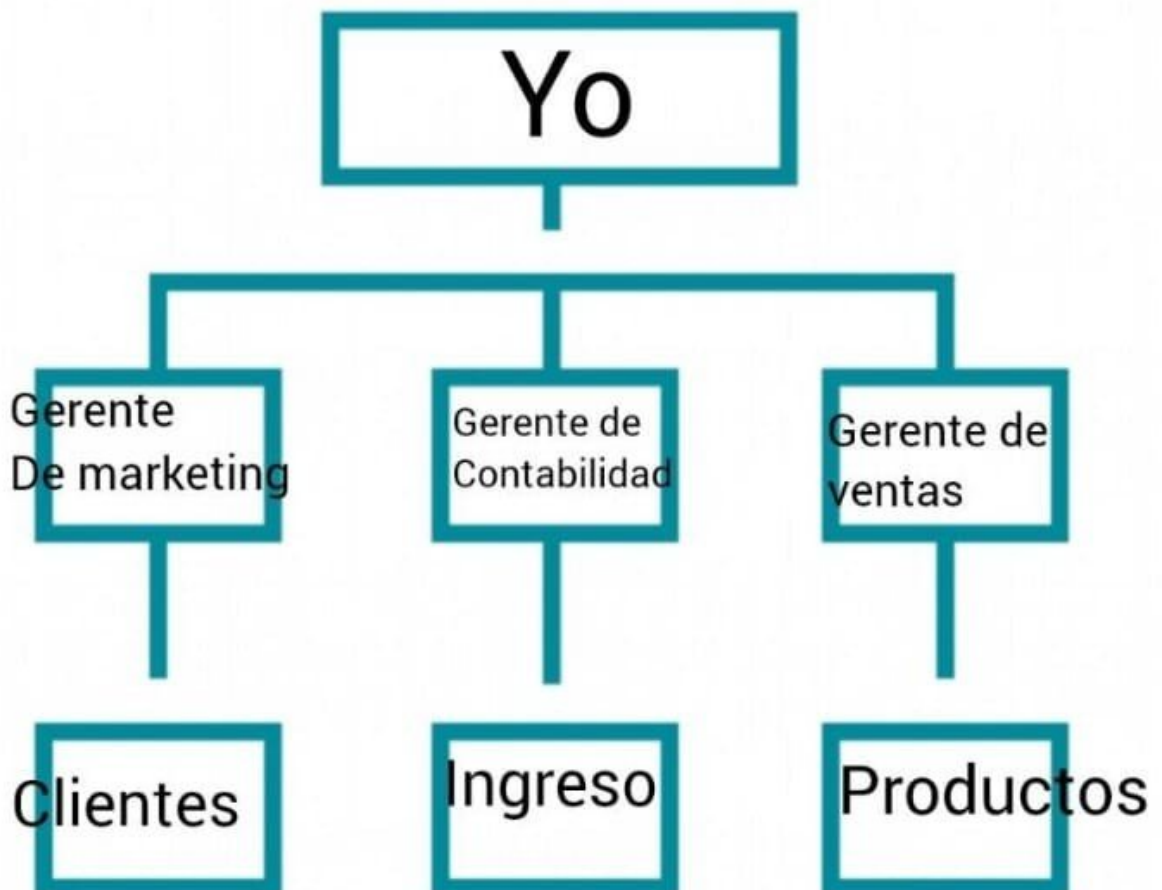
Misión:

Seguir y mejorar el negocio

Visión:

Muchos negocios en la zona

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

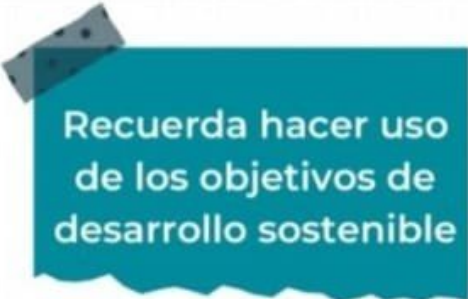
Respeto a todos por igual

Sostenibilidad ambiental:

Reciclar todo

Sostenibilidad económica:

Empleos y donaciones en la zona



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

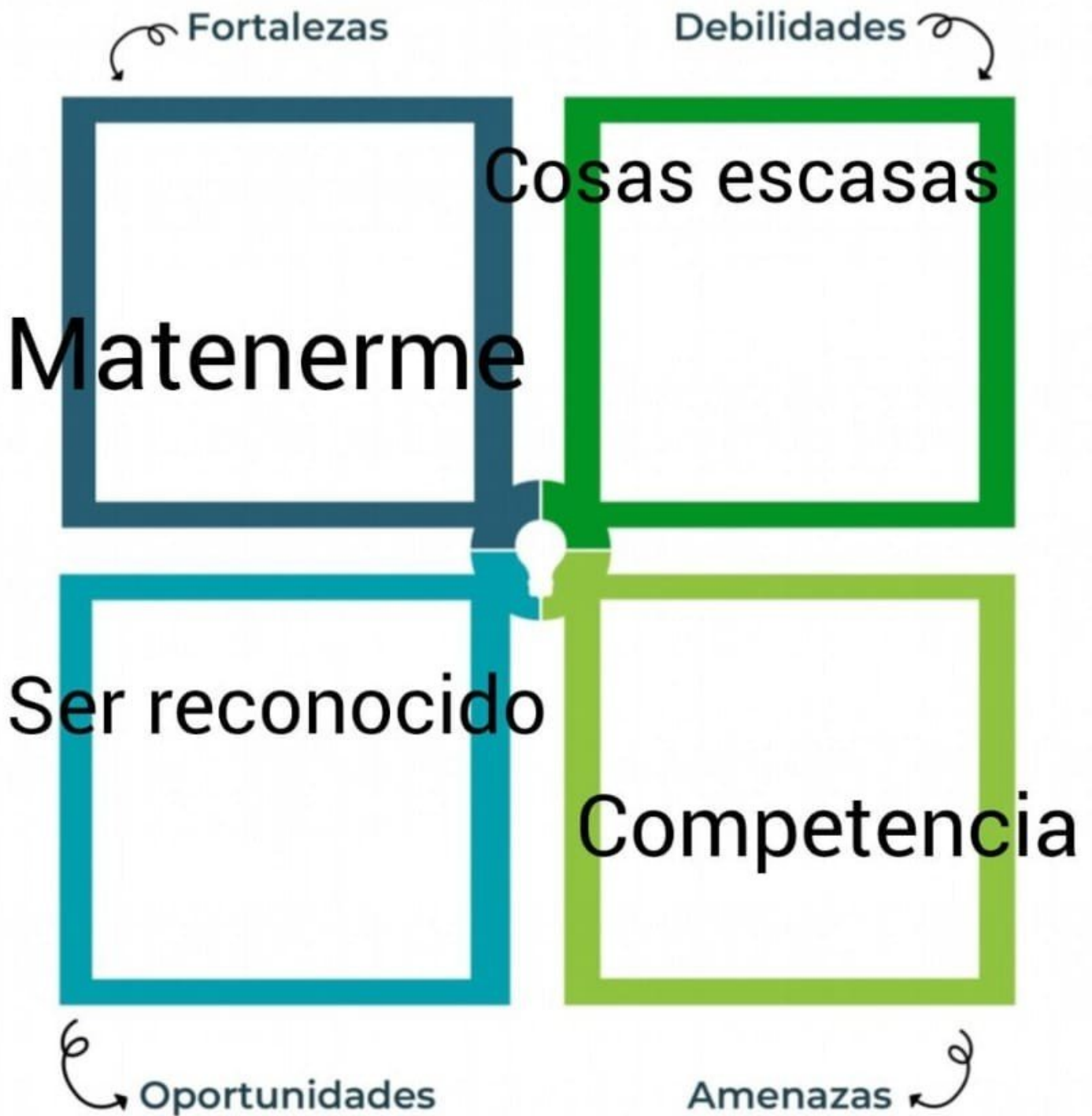
Socios clave Una persona Que aporta En el negocio	Actividades clave Descuentos	Propuesta de valor Generar confianza y calidad	Relación con el cliente Mantener contacto visual	Segmento de clientes Calidad de producto
	Recursos clave Dinero		Canales Teléfono	
Estructura de costos Una notas de Los gastos y entradas		Fuentes de ingresos Ventas		



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



Se libre con tus gustos
Igual que las mariposas

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Azul negro

Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Metal 2000
- Perlas 1000
-
-
-
-
-

Mis costos variables

- Cajas 200
- Tarjetas 300
- Cinta 500
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡4000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Local
- Patente
-
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios
-
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el mercado existe muchos producto
iguales que los míos pero lo que me hace
diferente es que puedo
Adaptarme a los gustos del cliente

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son establecidas por ley y se asignan en función de las actividades económicas que declara el Contribuyente

¿Cómo se liquida una empresa?

venta de activos de una empresa en quiebra o concurso de acreedores, para pagar a los acreedores con lo ganado de la venta.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Emprender

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para las futuras empresas

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todo público

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para que personas
Pueden tener su
Negocio

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Cursos de como emprender

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Sacar adelante a
Personas que
Quieren pero no
Saben como empezar

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Los recursos necesarios
Para atender a las personas
De la mejor manera

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Apenas tengamos
La calidad que
Las personas ocupan

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo junto a otros emprendedores