Junior Achievement Costa Rica

Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

YO EMPRENDO

JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

CUADERNO DE TRABAJO

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de mi negocio se tratara de la venta de productos faciales como maquillaje, cremas y muchos productos más, quiero hacer que mi negocio tenga exito y cumpla con todos los requisitos, quiero que la gente este satisfecha y que consuman mis productos.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:

Mi misión es tener bastante exito y clientes, que mi negocio crezca poco a poco

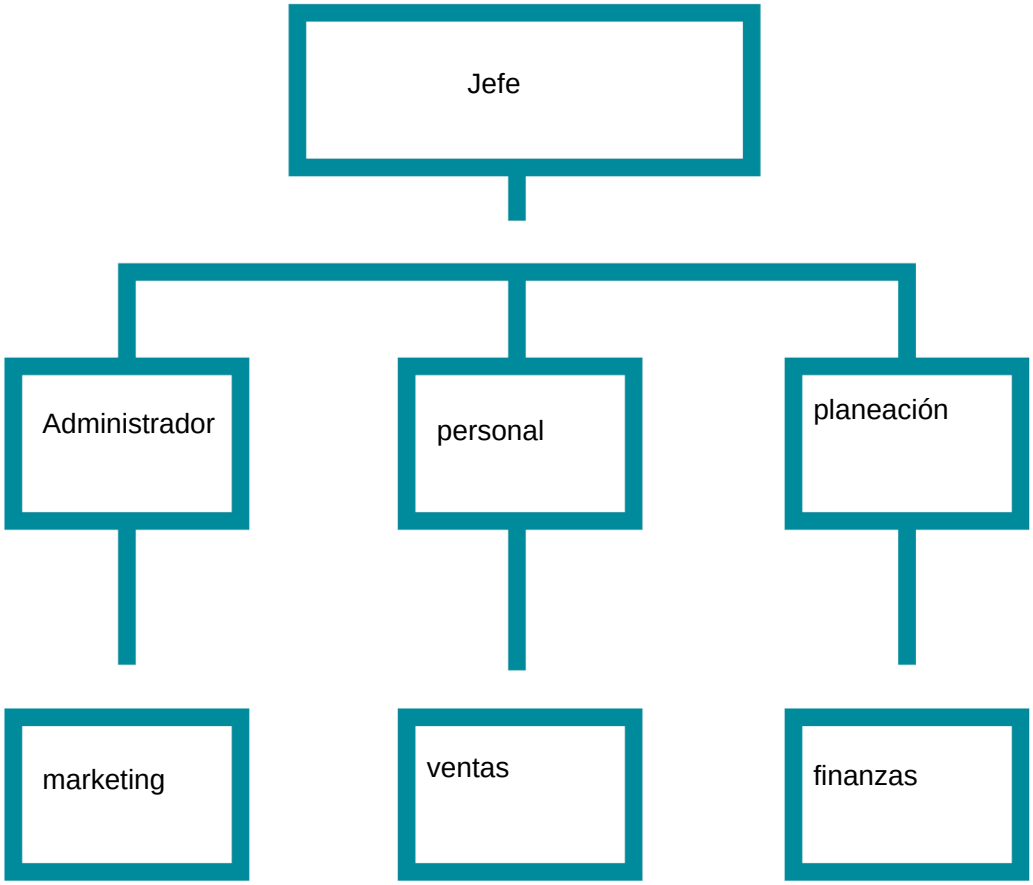
y poder cumplir con todos los requisitos

Visión:

Ser una mejor opción para la compra de mis productos faciales

y mejorar la calidad de cada producto

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Tener una buena comunicación con el personal y una buena relación con los clientes

atender con respeto y estar atento a cualquier imprevisto

Sostenibilidad ambiental:

mantener un ambiente sano y comodo tanto para el personal como para los clientes

Sostenibilidad económica:

saber sostener un balance economico y poder tener la responsabilidad para

manejar el dinero adecuadamente

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave

Fabricas de productos faciales

distribuidoras o emprendimientos grandes

Actividades clave

tener buena relación con las personas

Recursos clave

logo tipo
lugar
herramientas
productos

Propuesta de valor

buen balance economico y buena administración del dinero

Relación con el cliente

lo suficientemente buena

Canales

comercializar el emprendimiento de productos faciales

Segmento de clientes

su caracter y su comportamiento son adecuados

Estrucutra de costos

alquiler
salario
los productos
electricidad

Fuentes de ingresos

el marketing
la vente de los productos faciales

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

Fortalezas

tener la oportunidad para poder lograr mis objetivos

Debilidades

falta de personal
mal manejo economico

Oportunidades

conseguir bastantes clientes
y poder tener todos los productos necesarios para mi negocio

Amenazas

mal trato a los clientes o al personal

Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

Facial products

Cuida y embellece tu cara

Slogan

facial products

Colores principales de mi marca empresarial

verde	cafe	rosado

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- 1200
- 1300
- 1400
- 1500
- 1600
- 1700
- 1800

Mis costos variables

- 1250
- 1320
- 1440
- 1555
- 1675
- 1780
- 1995

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 21, 500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{\text{(Precio de venta - costo variable total)}}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta x punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 14

Punto de equilibrio monetario → ₡ 109,788

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos	*Pasivos*
envases	impuestos
etiquetas	salarios
camión	productos
carro	gastos
mobiliario	deudas
terrenos	pendientes
inversiones	alquiler
moto	compras de productos
maqullaje	obligaciones
dinero	herramientas

Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

en mi pais existen diversas cantidades de negocios como mi negocio pero aca en turri existen al rededor de 5 sin contar darmacias donde también los podemos encontrar

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cúal es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

tener todo en orden para que no existan problemas con el ministerio

y fortalecer la economia del pais

¿Cómo se liquida una empresa?

no cancelar facturas, deudas , deberle el salario al personal

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa? (Problema y descripción)	como levantar un emprendimiento
¿Por qué es importante este tema? (Justificación)	para tener mas conocimiento sobre el manejo de economia y de negocios
¿Para quiénes lo vamos a hacer? (Público meta)	para los compradores

¿Para qué es la actividad? (Objetivo)	¿Qué vamos a hacer? (Actividades)	¿Qué queremos lograr? (Metas y Resultados)
para ayudar al pais y cuidar el medio ambiente	hacer marketing	levantar nuestro negocio

¿Qué necesitamos? (Recursos y materiales)	¿Cuándo lo vamos a hacer? (Cronograma)	¿Quién lo hace? (Responsables)
mesas, envases maquinas, sillas y más	de lunes a sabado con un horario de 8:00 am a 6.30 pm	Yo la jefa y el administrador

Junior Achievement Costa Rica
Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

NOTAS

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024