



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

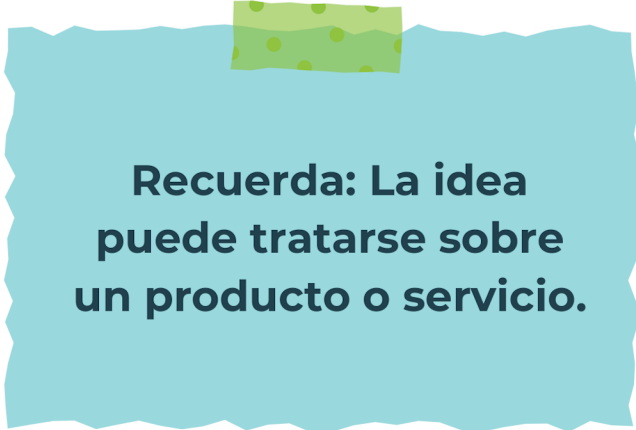
## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

El negocio debe hacer viable para aquellas personas que lo necesitan también identificar la necesidad en el mercado tanto calcular cuando voy a invertir en este negocio porque si no se lleva la estabilidad en compras de pollos y alimentos y medicamentos pueda ser que Ese negocio fracase por eso es importante tener Una inversión segura ya teniendo los pollos se les Hace una espera al mes para que pasen ala etapa dónde ya no son pequeños y de nuevo esperando Mes y medio para ya poder ponerlos ala venta O para el gasto de la casa también tener la higiene Ala hora cuando se estén cuidando y ala hora que Desacupe el lugar donde estaban para luego Poner a los nuevos pollos que se les realizará la Mismas etapas que las anteriores.

---

---



**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

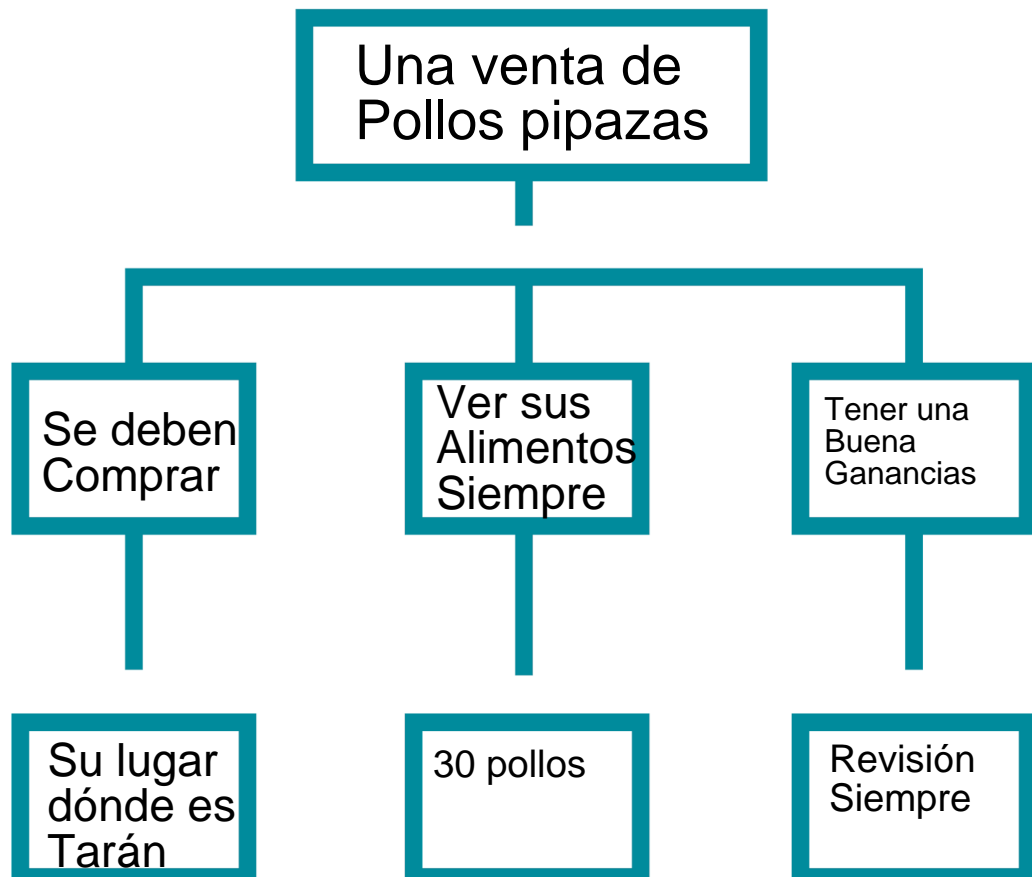
### Misión:

Construir un mejor producto a la hora de cuidar Esos meces y tener una buena higiene en los Gallineros y poder hacer buena ganancia cuando Se logren vender

### Visión:

Que gasto una cantidad grande de dinero para los alimentos y en medicamentos pero cuando se logre Vender va a ganar la misma o más dinero que gasta Esa vez para los alimentos y medicamentos.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### Sostenibilidad social:

Ayuda que las personas de la comunidad tengan mejor calidad

De compras de pollos porque las grandes empresas venden  
Pero mucho tiempo en refrigeración pierde su sabor  
En cambio un negocio propio la comunidad va a comprar  
Y verán que su sabor es total mente diferente porque no  
Llevan esos tiempos en refrigeración

### Sostenibilidad ambiental:

Darles su proceso que se dilatan para poder tomar su crecimiento  
Total y así ya poder empezar a trabajarlo diciendo a los

De la comunidad que ya hay para poder sacar sus encargos de  
Pollos tanta es la espera que llega ese día que todo  
Se vaya muy rápido por la calidad de sabor que tiene

### Sostenibilidad económica:

Poder a ministrar mis propios negocios tener una buena

Organización porque no es fácil decir que va a tener un negocio  
Tambien lleva sus reglas y ella muy poco tiempo en adaptarse  
A ellas

Tener buenas  
ganancias  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible  
Ganancias

Pollos 30  
Para la  
Venta

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

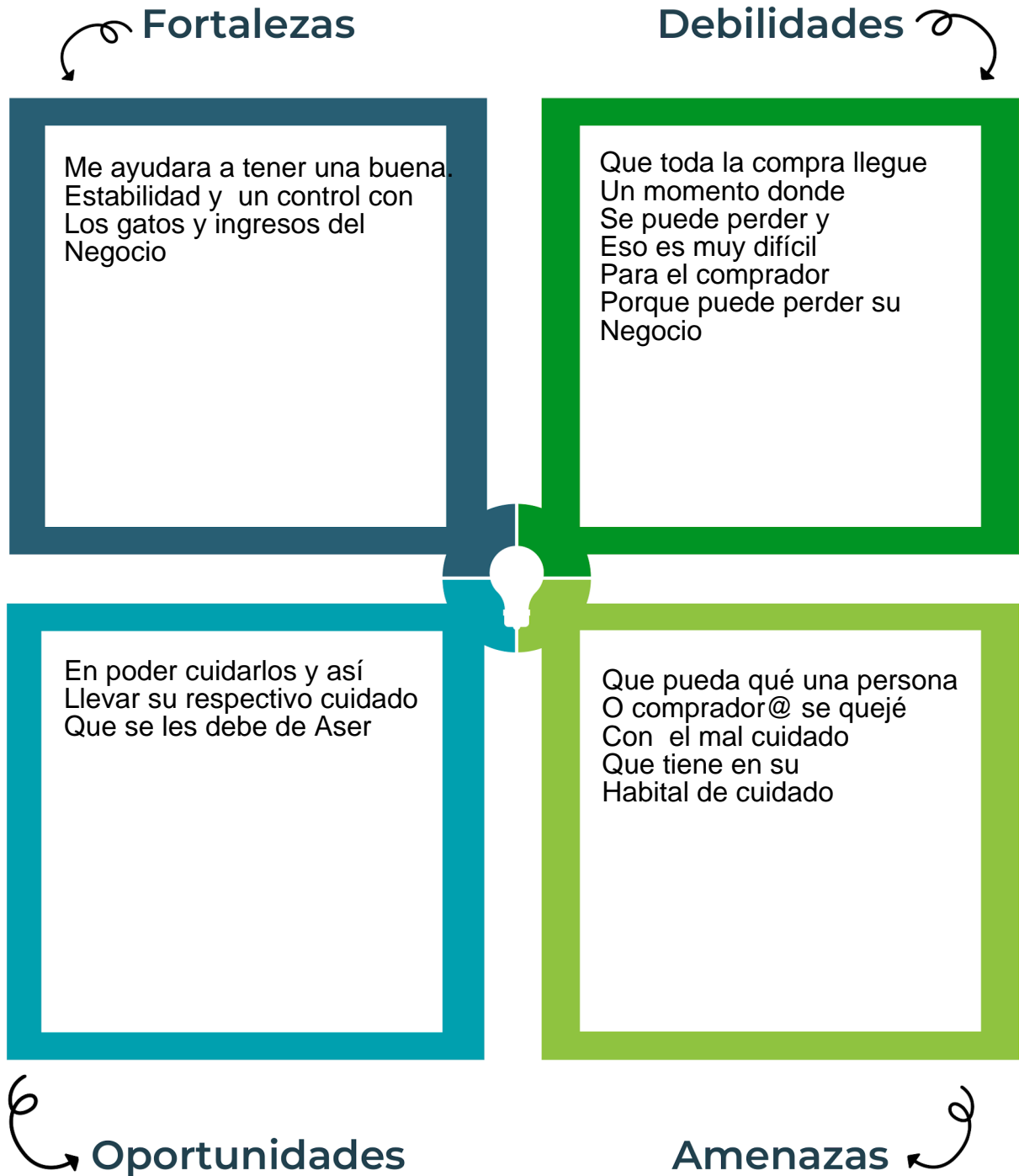
<b>Socios clave</b> Que ayude A comprar Y ver el mejor Precio que les Parezca mejor	<b>Actividades clave</b> tratar de darles un Nuevo Alimento	<b>Propuesta de valor</b> Llegar a un Acuerdo Una cantidad Que sea El 50% Cada uno	<b>Relación con el cliente</b> Siempre ponerle Un precio Valido Que no aga Que este Estabafando	<b>Segmento de clientes</b> Muy buena mucho más cuando se Les atiende Muy bien
	<b>Recursos clave</b> Hacer que el Negocio Funcione		<b>Canales</b> Cómo transportar Los pollos asia El negocio de uno	
<b>Estrucutra de costos</b> Organización los gastos que se ven mucho En el negocio			<b>Fuentes de ingresos</b> Al a través de verder entonces llegan Nuevos ingresos	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



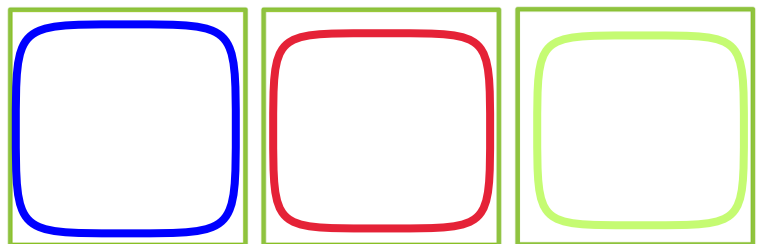
Slogan



Las pollos son el mejor alimento

Para el hogar tanto en la venta

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

●	Agua 15,000
●	Luz 19,000
●	
●	
●	
●	
●	

### Mis costos variables

●	Pollos 13,000
●	Alimentos 10,000
●	Medicamentos. 3500
●	
●	
●	
●	

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



4500 el kilo

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades  $\rightarrow$

Punto de equilibrio monetario  $\rightarrow$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- La propiedad
- Derecho de cobro a los clientes
- La liquidez de mi propia empresa
- Las cosas para mantener estable Ese negocio como herramientas
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Todas las deudas
- Tener obligaciones en el negocio
- Los terrenos
- Tipo de medicamento
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Muy pocos ya que todo ese procedimiento que se lleva hay personas

Que nos les parece bien entonces no lo intentan entonces muy pocas

Personas hacen eso

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

# Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

## *Importancia de las obligaciones tributarias:*

garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica .

mantener la estabilidad económica y financiera del país

---

---

---

---

---

---

---

---

## *¿Cómo se liquida una empresa?*

es la venta rápida y eficiente de los bienes de la Empresa Deudora que se ha vuelto inviable económicamente, con el objeto pagar a sus acreedores

---

---

---

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

El negocio de los pollos pipazas en mi comunidad

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Porque Haci nos ayuda a tener un plan de ahorro Manipulador el dinero bien con sus normas

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para la comunidad que les gusta una buena calidad Su sabor no es igual al que se compra en el super

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para poder vender o Consumo en la casa

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Venderles alas personas Que buscan una Buena calidad El sus compras

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Poder Aser el negocio Más grande para Tener más ocupaciones Ala hora cuando ya se Vayan a vender

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Un gallinero donde Deben estar siempre Protegidos

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Después que los planes De construcción Aya terminado

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Yo que haré mi propio negocio

