

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Pulseras personalizadas para todos

**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:

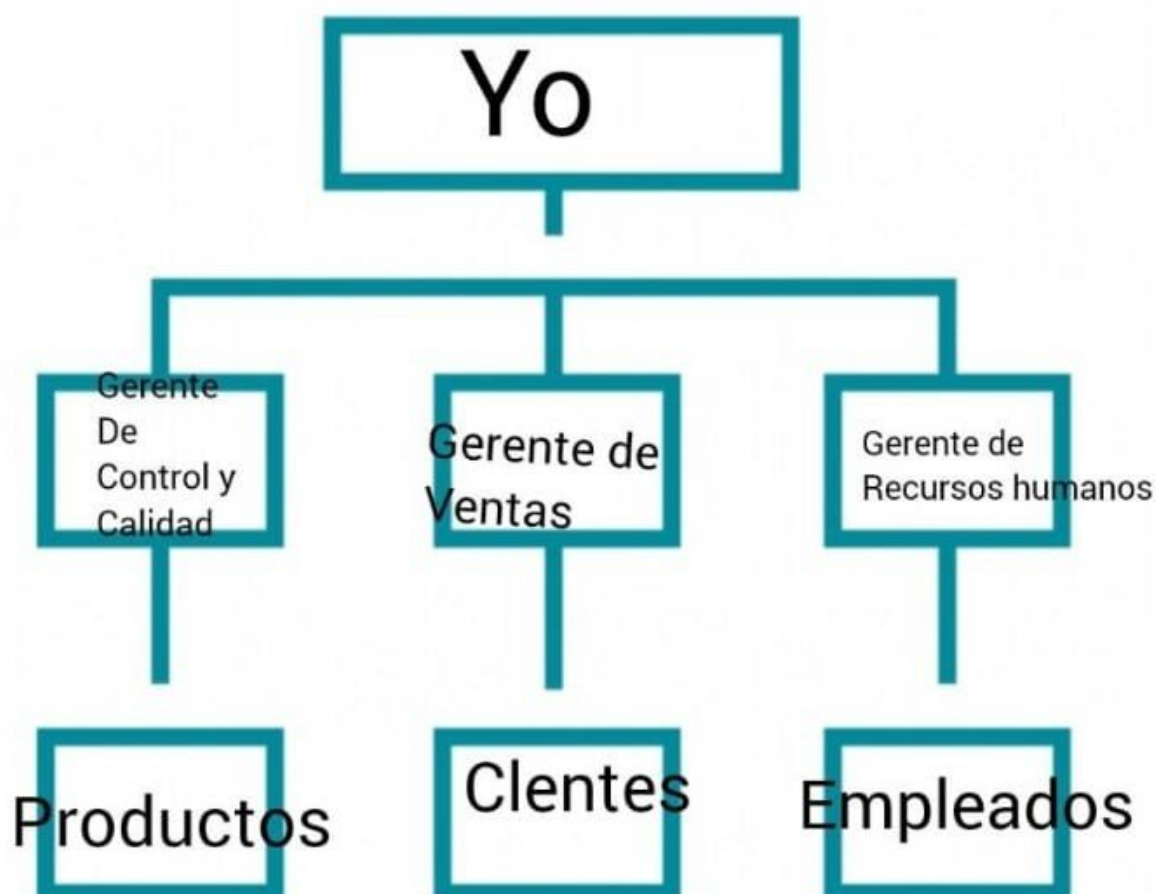
Fomentar igualdad de gustos

Y tener reconocimiento por ello

Visión:

Ser de tu agrado y con calidad también

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

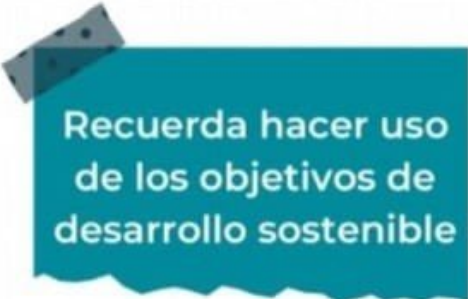
Igualdad con todos los gustos y respeto
Hacia ellos

Sostenibilidad ambiental:

Usar las tres r Y usar productos amigables
con el ambiente

Sostenibilidad económica:

Generar empleos con altas ganancias
En sonas que de verdad necesitan



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

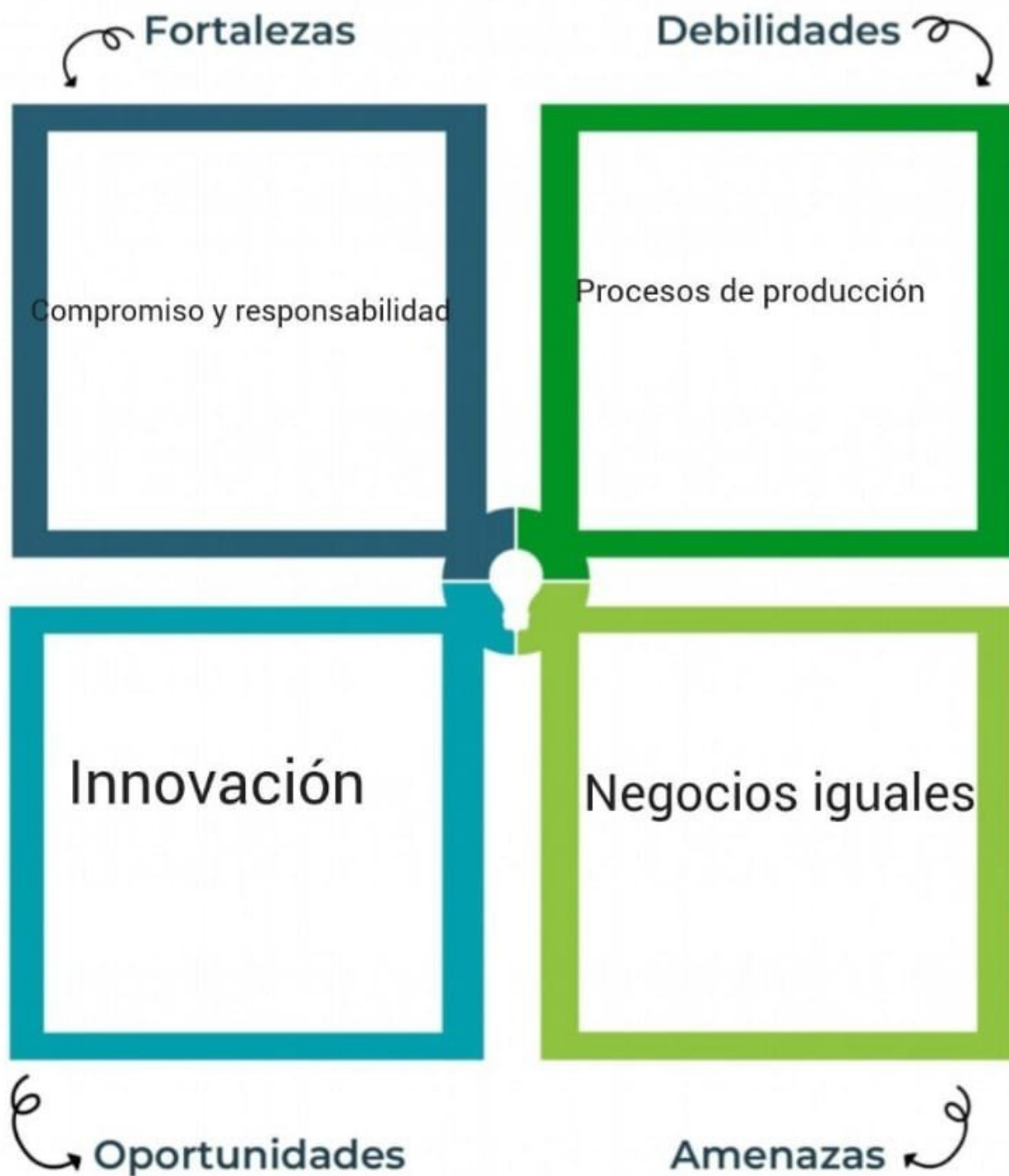
Socios clave Una persona De confianza	Actividades clave 3x1	Propuesta de valor Regalias Si tienen Algún problema Con la Prenda	Relación con el cliente	Segmento de clientes Ser directo Y recomendar La mejor Opción
	Recursos clave Ahorros		Canales Instagram Teléfono	
Estructura de costos Estadísticas de la empresa		Fuentes de ingresos Las ventas		



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



No se te puede olvidar

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Rosa

--	--	--

Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Dijes 1000
- Pelotas 500
-
-
-
-
-

Mis costos variables

- Hilo 100
- Cajas 500
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 3000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 0.625$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡} 1875$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Local
- Patente
-
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios
-
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son establecidas por ley y se asignan en función de las actividades económicas que declara el Contribuyente

¿Cómo se liquida una empresa?

venta de activos de una empresa en quiebra o concurso de acreedores, para pagar a los acreedores con lo ganado de la venta.

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Innovación

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para poder emprender

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para personas que necesitan

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para ayudar a ser el propio jefe
A personas que necesitan
Emprender pero no sabe como

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Actividades recreativas

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Mas empresas

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Material para hacer
Las actividades

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cuando tengamos
Lo que ocupamos

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo