

## Actividad #9


Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.


### Activos

- Tela
- Collares el kilo
- Insignias de collar
- 
- 
- Tarjetas
- Anuncios
- 
- 
- 

### Pasivos

- 3000 el kilo
- 5000mil 5mtr
- 1300 nada más
- 
- 
- 2000mil
- 6000 al mes
- 
- 
- 

 Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

 Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 25.000$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡}40.000$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debes vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

*Mis costos fijos*

- 3000
- 5500
- 6000
- 4000
- 
- 
- 

*Mis costos variables*

- 10.000
- 15.500
- 12.000
- 17.000
- 16.000
- 12.500

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₡ 7000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Armonía  
Paz  
Bendecido por Dios  
Y el negro de ser frío y grande.

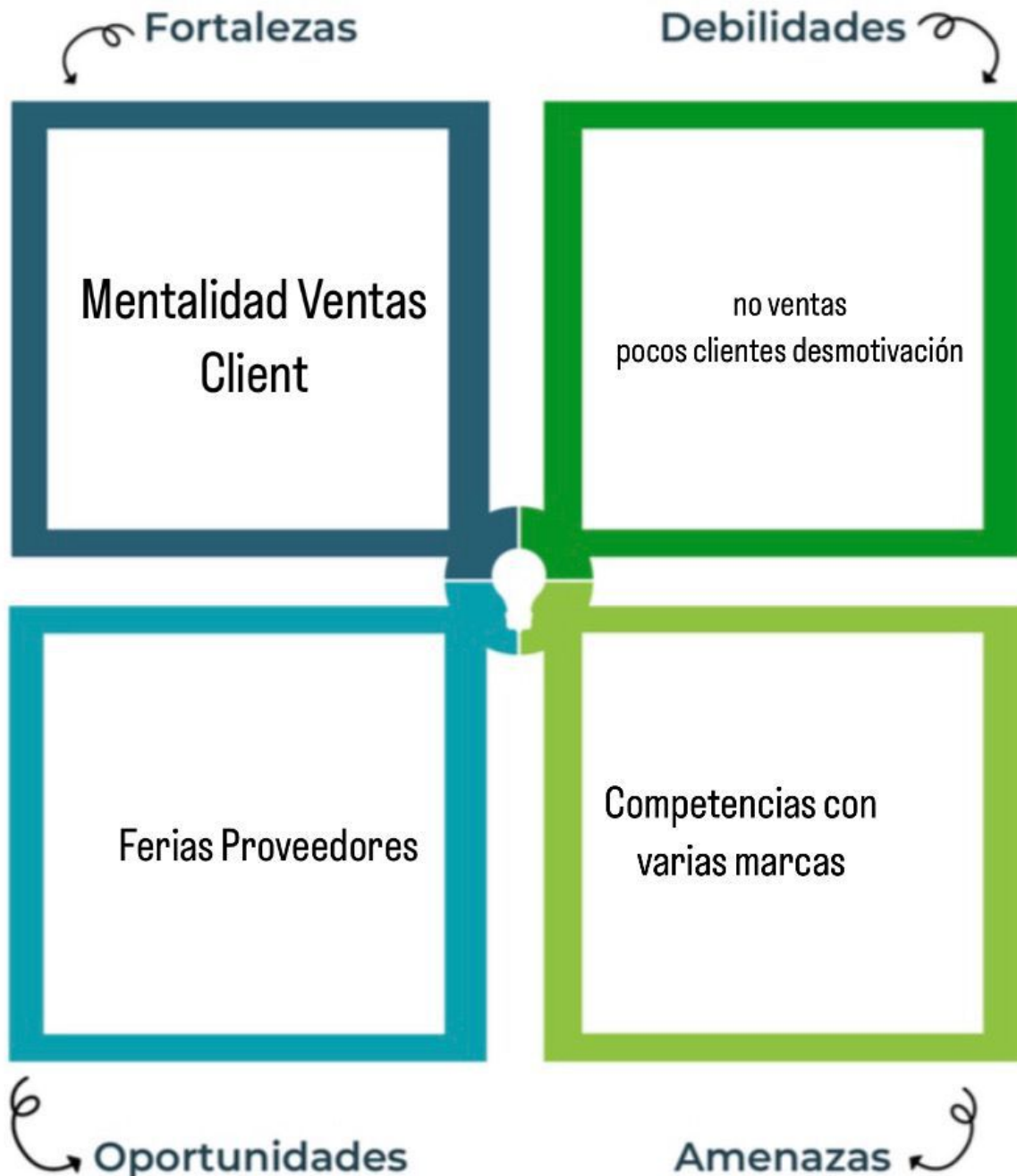
Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #5

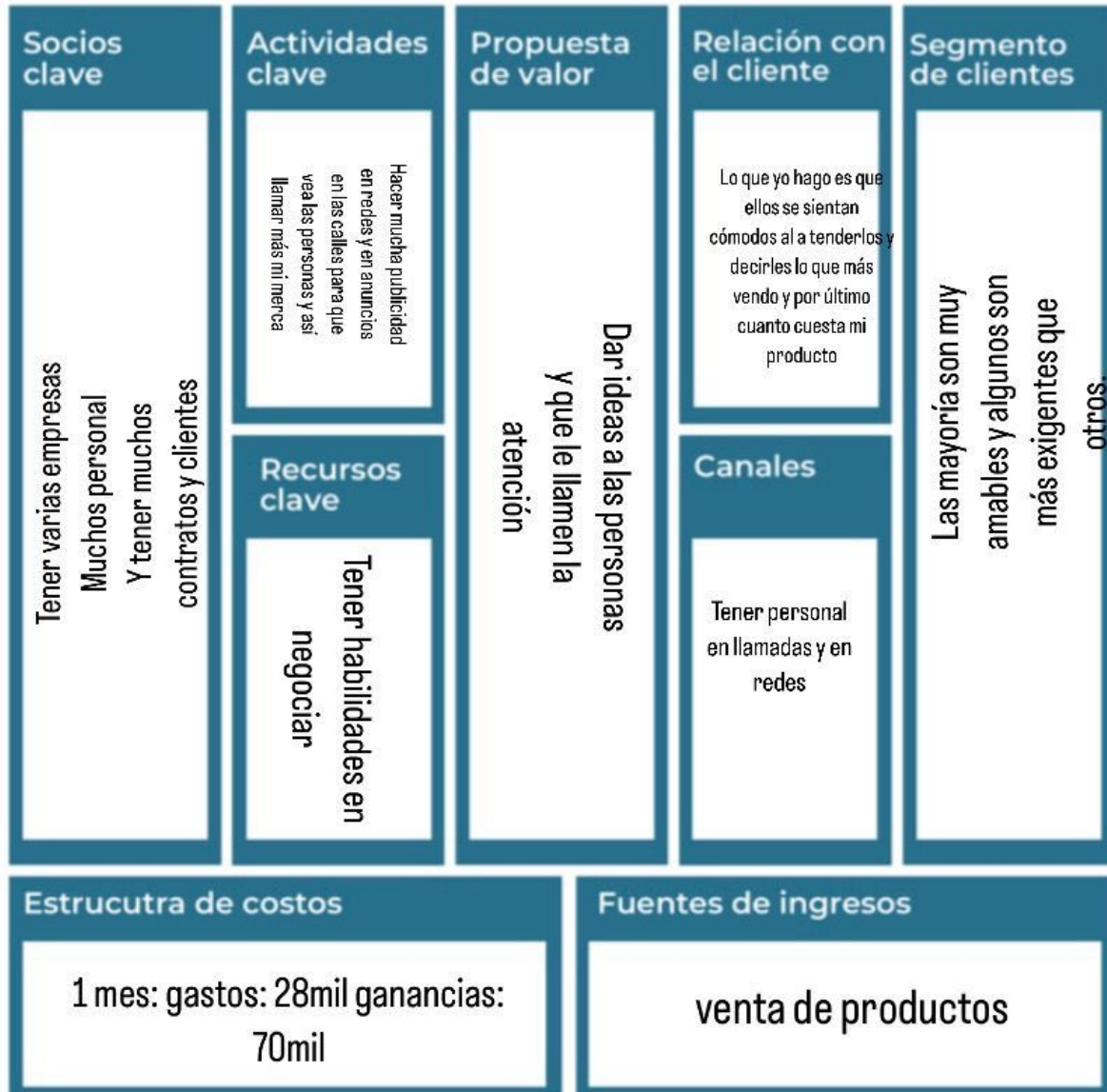
Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

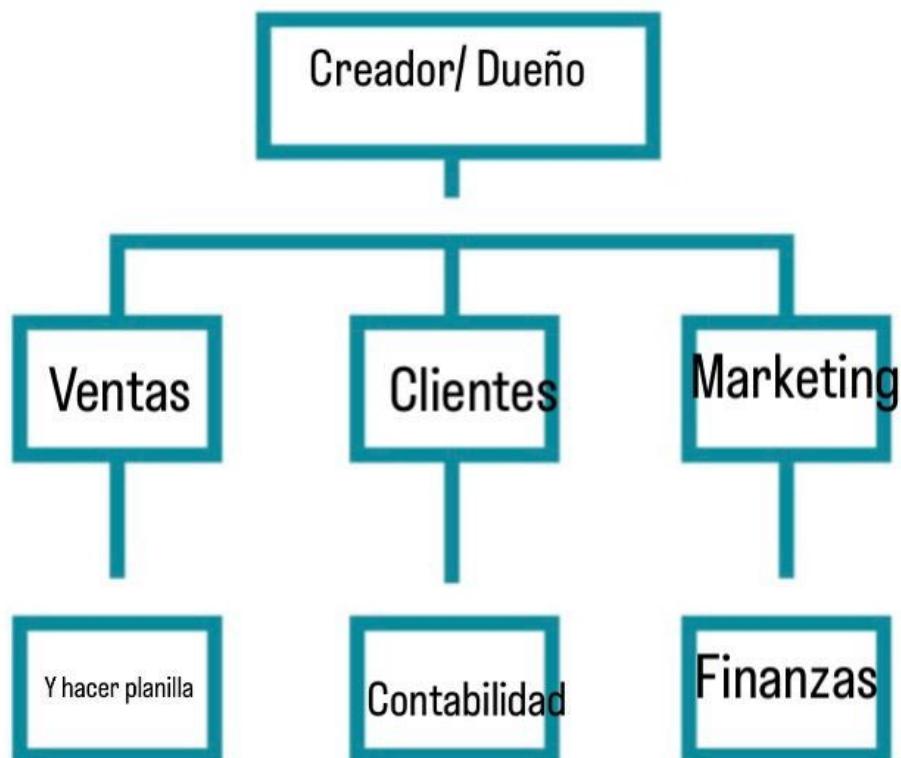
### Misión:

\_\_\_\_\_ Llamar la atención al público de lo que hacemos y \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_ también que sepan de donde lo hacemos y que esté \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_ emprendiendo explote \_\_\_\_\_

### Visión:

— Ser una empresa que explote para el empleo sobre \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_ todo y también la marca de gorra y collares \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

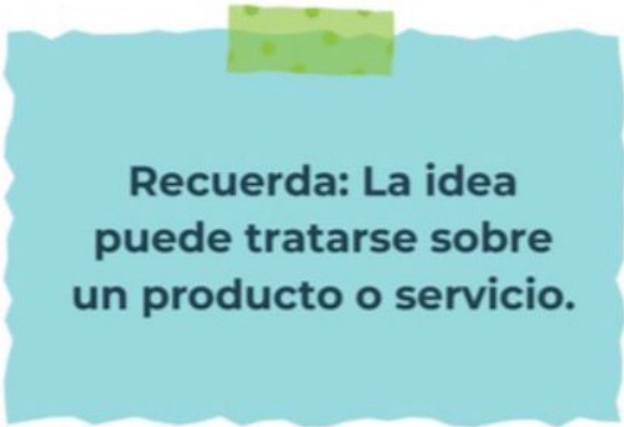
Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio es básicamente el servicio o producto que se quiere ofrecer, la forma en que se conseguirán los clientes y cómo se espera recibir ganancias de ella.



**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

fomentar un desarrollo urbano integrador, gestionando el crecimiento y el cambio de forma que se reduzca la contaminación; proteger los recursos naturales.

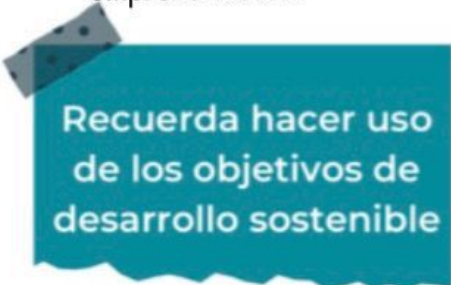
### *Sostenibilidad ambiental:*

Nuestros productos con contenido de materiales reciclados, regenerativos o renovables están diseñados para facilitar el reciclaje al final de su viaje y que no acabe en los vertederos y así no dañamos el ecosistema

Por ejemplo el nuevo tejido circular de forro polar te brinda todo el confort y la posibilidad de hacer del mundo un lugar más sostenible que explorar.

### *Sostenibilidad económica:*

Nosotros a la hora de hablar de la organización financiera de nuestro emprendimiento estamos muy bien equipados hemos logrado determinar cuáles son nuestros costos y los mejores precios para nuestros productos y así generar buenos ingresos para lograr recuperar lo que invertimos y poder crear nuevos productos para ir creciendo como emprendimiento.




Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

los productos son más fáciles de hacer y estandarizar y evaluar antes de su venta, mientras que en el caso de los servicios, las circunstancias, las personas y otros factores, pueden afectar el producto final es algo que tengo que saber .



La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Tener un orden establecido en mi empresa para poder cumplir todo mis objetivos

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Los uso como una clase para que mi emprendimiento esté bien y también para mis clientes...

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Es algo que me gusta demasiado y lo hago con mucho amor, además es algo que soy demasiado bueno en este tema.

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para yo poder que mi empresa crezca y esto me ayuda más cosas en el emprendimiento

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

- Hacer publicidad en varias redes.
- Ir a ferias de emprendimiento.
- Y crear más contenido de mi emprendimiento.

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Mejorar en mi forma en vender y saber negociar bien con mis clientes para poder vender mis productos.

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

- Tela
- Máquinas de coser
- aguja
- broches
- herramientas para las pulseras(especiales)
- logos de collares
- Entre otros...

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Dos veces por semana

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Yo y mi novia

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

- Permite al contribuyente realizar legalmente sus actividades económicas, así como también conocer y cumplir las obligaciones tributarias.

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

La liquidación del contrato de trabajo incluye los aportes realizados mes a mes de salud y pensión de tus trabajadores.

# NOTAS

La idea de negocio es básicamente el servicio o producto que se quiere ofrecer, la forma en que se conseguirán los clientes y cómo se espera recibir ganancias de ella.