



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

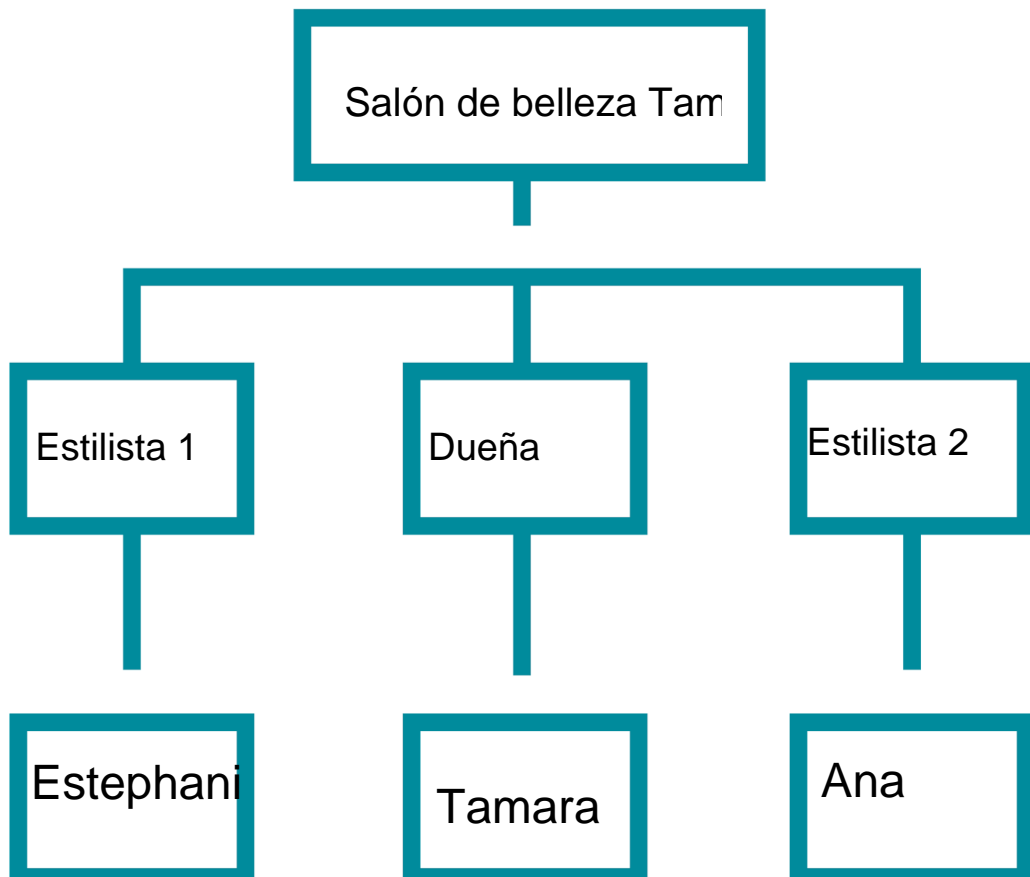
Misión:

La misión se centra en el propósito y compromiso de la empresa en el presente, mientras que la visión se enfoca en sus metas y aspiraciones a futuro.

Visión:

Es común confundir la misión y la visión de una empresa, aunque son dos conceptos diferentes. Por un lado, la misión, como ya hemos definido, es la razón de ser, pero, en cambio, la visión se refiere a dónde se dirige esta compañía y cuáles son sus metas a medio y largo plazo.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Garantizar que todas las personas tengan acceso a los recursos y servicios necesarios para una vida digna.

Sostenibilidad ambiental:

Equilibrar una relación armónica entre el ser humano y la naturaleza como cuidar el agua y ahorrar energía.

Sostenibilidad económica:

Acciones y decisiones que apoyan el desarrollo económico a largo plazo.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

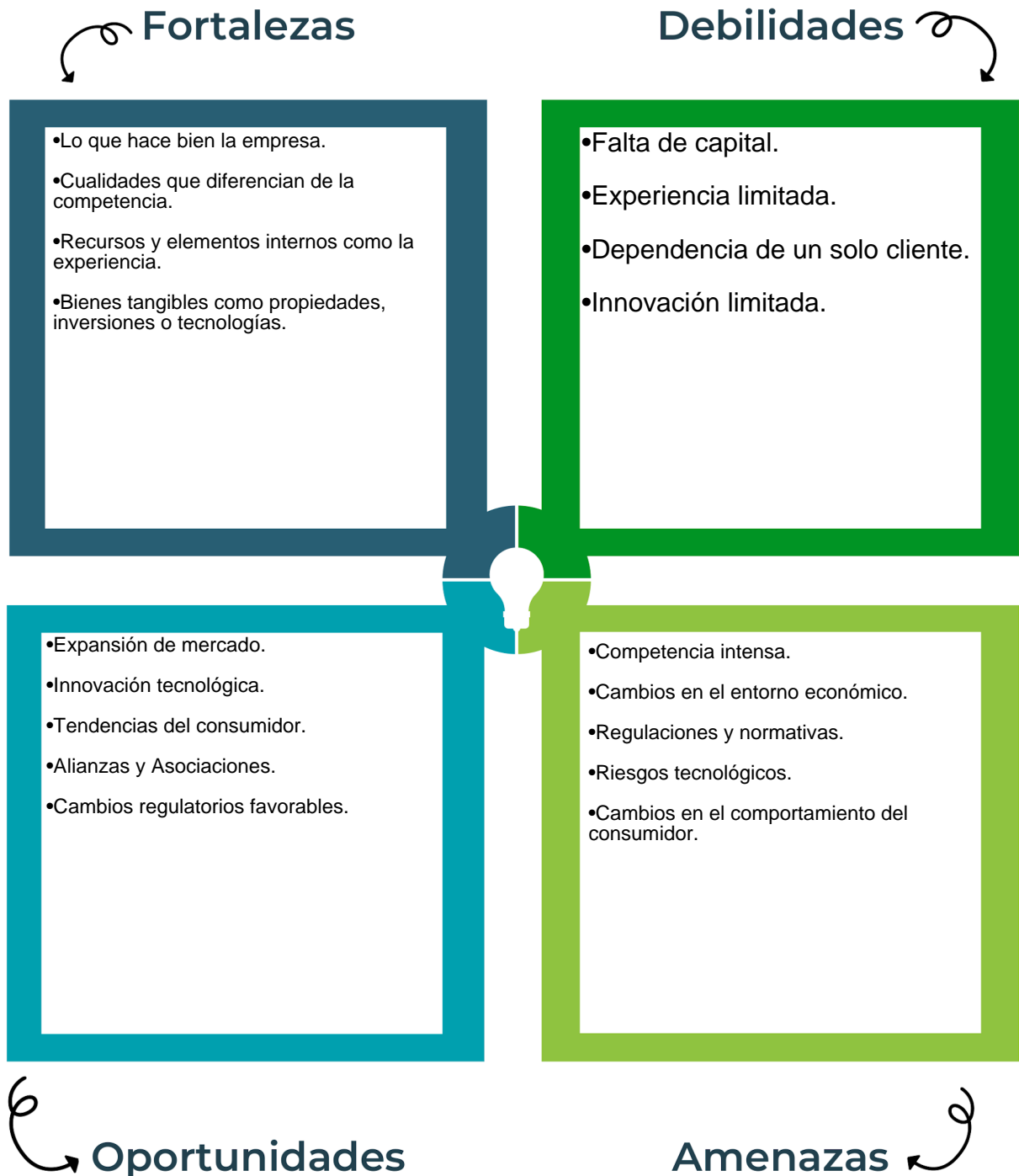
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Manicuristas profesionales, salones de belleza, Google y redes sociales.	Actividades clave Atender las redes sociales, organizar citas, hacer seguimiento a clientes, escribir la guía que venderemos, reunirnos con el equipo de trabajo	Propuesta de valor Servicio de peluquería con un equipo de expertos especializados en cortes de pelo para bodas, graduaciones o cumpleaños.	Relación con el cliente Trabajaremos por citas en línea, enviaremos de valor para los clientes, escucharemos recomendaciones y tomaremos nota sobre el resultado de nuestro trabajo.	Segmento de clientes Mujeres entre 14 y 40 años de nuestra localidad o ciudades cercanas que tengan que asistir a algún evento.
	Recursos clave Un buen nombre, conocimientos actualizados y alineados con las nuevas tendencias, un blog, una web que permita registrar datos del cliente, un buen servicio.		Canales Página web, blog, redes sociales, campañas ads, radio, tv local, carteles, eventos importantes.	
Estructura de costos Alquiler de dominio y servidor, diseño de sistema web, mantenimiento al local, alquiler del local, sueldo de los empleados, capital para adquirir productos para revender, compra de plantilla, blog, campañas ads, impresión de folletos.			Fuentes de ingresos Cobramos por los servicios básicos de limpieza y decoración, revenderemos productos de limpieza y cuidados de las uñas.	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Realza tu estilo, embellece tus manos.

Slogan



Colores
principales de mi
marca
empresarial



Blanco.	Rosa pastel	Rojo.
---------	-------------	-------

Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler del local
- Servicio público
- Salario
- Seguro
- Publicidad
- Licencias y permisos
- Mobiliario y equipo

Mis costos variables

- Productos y materiales
- Lavandería
- Comisiones
- Mantenimiento
- Promociones
- Descuentos
- Suministros de oficina

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 22.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Bonos
- Bodegas
- Acciones
- Equipo de oficina
- Tractores
- Inventario de producto
-
-
-
-

Pasivos

- Cuentas por pagar
- Deudas a largo plazo
- Deudas a corto plazo
- Cargos bancarios
- Salarios
- Deudas
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son cruciales para el funcionamiento de una sociedad y de un país por varias razones:

Financiamiento de servicios públicos.

Redistribución de la riqueza.

Estabilidad económica.

Cumplimiento legal.

Fomento de la Justicia Social.

Confianza en el sistema.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa es el proceso mediante el cual se disuelven y se cierran las operaciones de una entidad, vendiendo sus activos y pagando sus pasivos

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Nos interesa el estilismo, el problema es que esto lleva mucho procedimiento y es tardado de aprender.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante ya que da confianza y autoestima da un gran impacto profesional.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Lo vamos hacer para las personas que no se sienten bien con ellos mismos.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para aprender y hacer feliz a la persona en la cual vamos a trabajar.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Vamos a comenzar practicando en una muñeca que tenga bastante pelo y poder hacerlo bien paso a paso.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Llegar a tener un futuro salón y que lleguen muchas personas recomendando nuestro lugar.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Se puede utilizar lo básico, tijeras, muñeca secadora, plancha ets.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cuando se tengan los materiales y a las personas que quieran comenzar en este mundo del estilismo.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo y mis tías estilistas

