



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

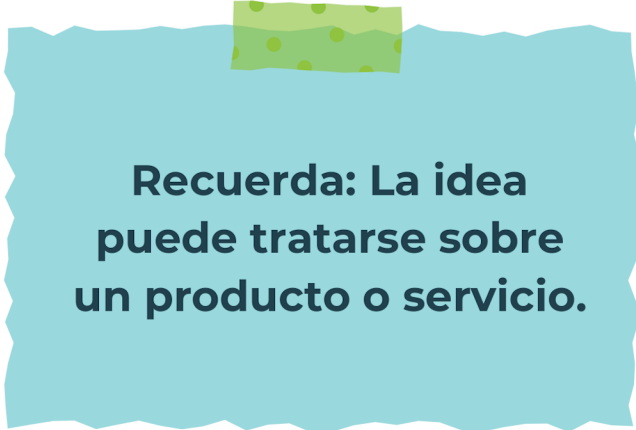


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Melodias maestras company es una empresa que se encarga de la creacion y distribucion de diferentes instrumentos musicales, tanto a nivel nacional como internacional



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

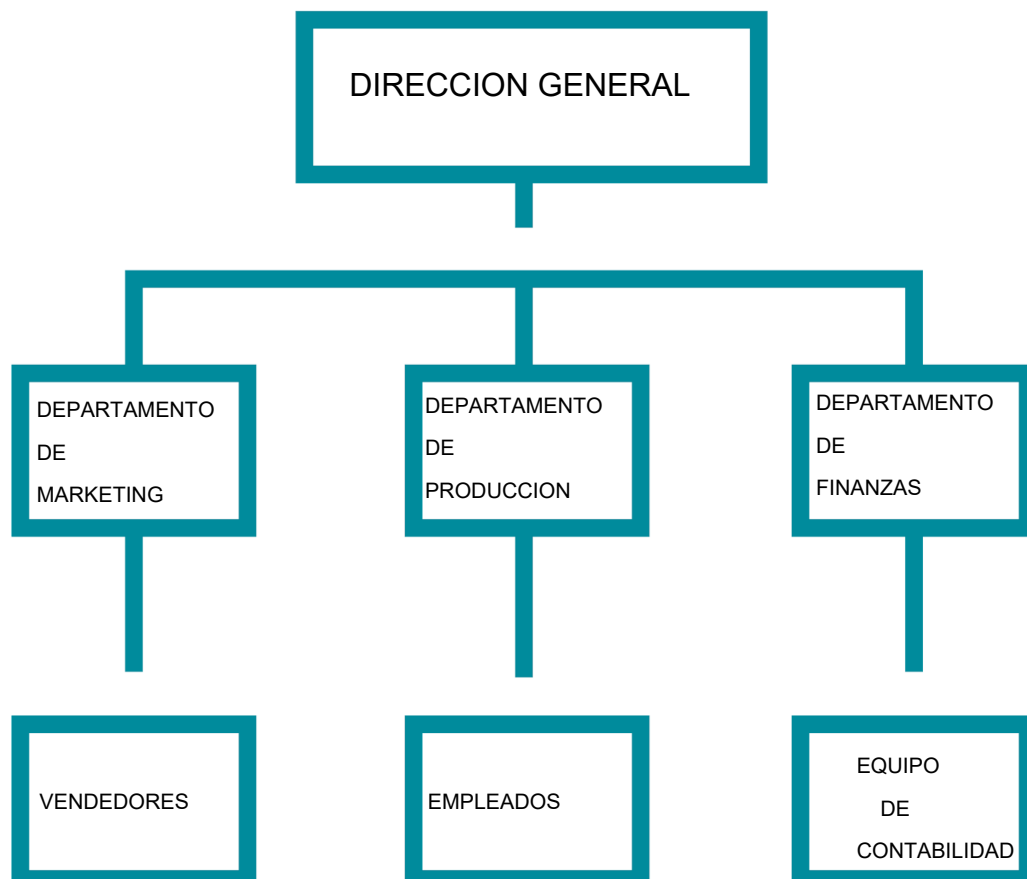
Misión:

Nuestra misión es inspirar y empoderar a músicos de todas las edades y habilidades a través de la provisión de instrumentos musicales de alta calidad y accesibles

Visión:

Nuestra visión es ser reconocidos mundialmente como la marca líder en instrumentos musicales, conocida por nuestra excelencia en calidad, innovación y compromiso con la comunidad musical.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

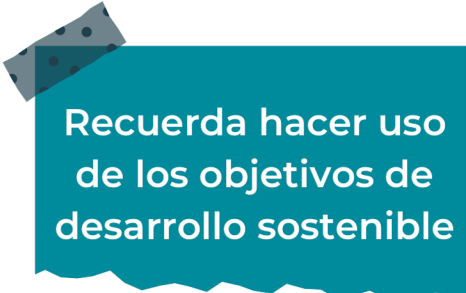
En esta empresa vamos a dar salarios mercidos a los empleados y tambien van a contar con un seguro y van a recibir capacitaciones para mejorar sus conocimientos

Sostenibilidad ambiental:

Mi empresa de instrumentos cumpla con la sostenibilidad ambiental, puede adoptar una serie de prácticas y estrategias enfocadas en minimizar su impacto ambiental y promover la responsabilidad ecológica.

Sostenibilidad económica:

Mi empresa de instrumentos gestione sus recursos de manera que pueda operar de manera rentable a largo plazo sin comprometer la capacidad de las generaciones futuras para satisfacer sus propias necesidades



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

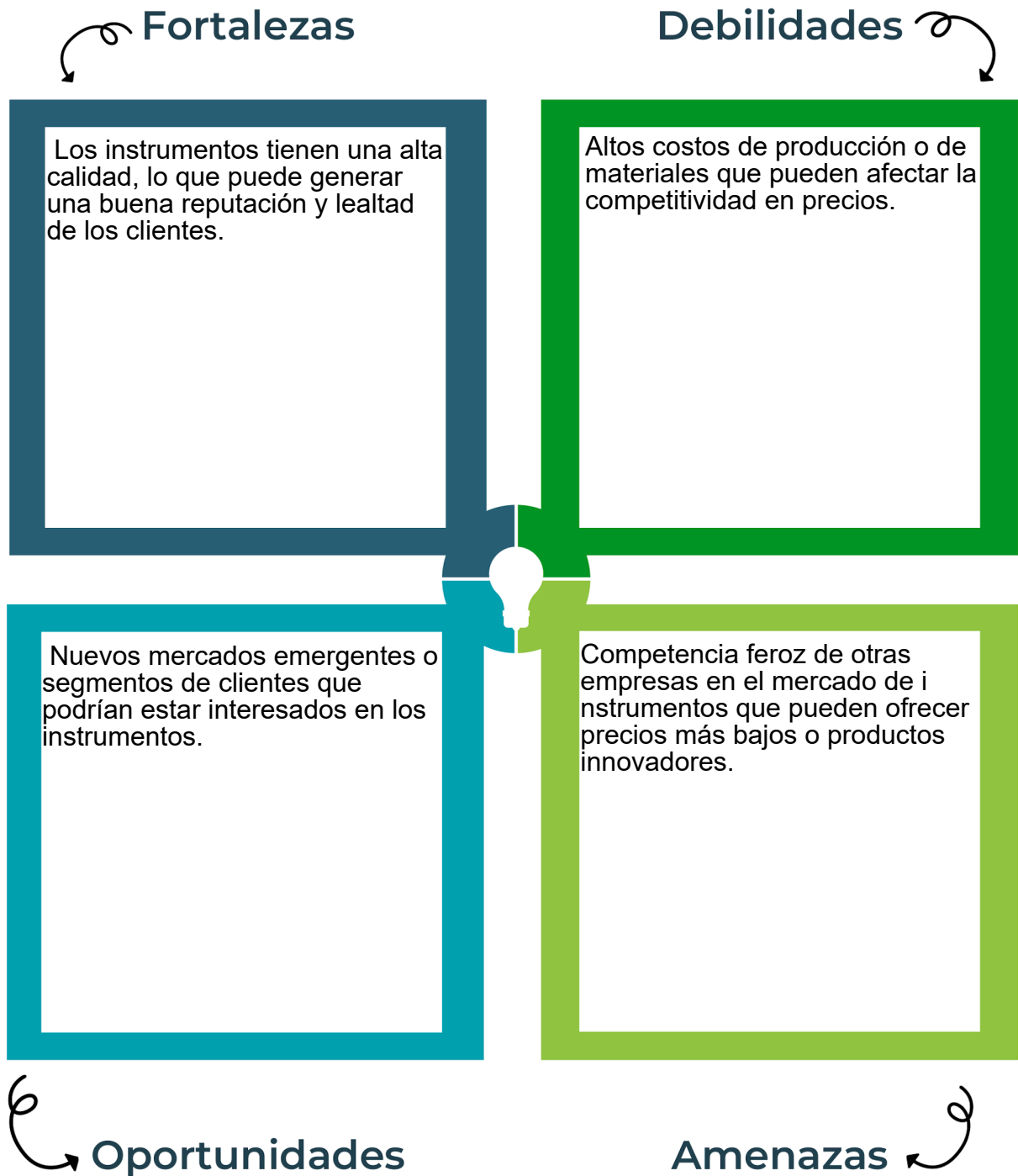
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
fabricantes de instrumentos, distribuidores, escuelas de música, músicos influyentes, proveedores de accesorios, plataformas de pago, servicios de logística y envío,	adquisición y gestión de inventario, ventas y marketing, atención al cliente, mantenimiento y reparación de instrumentos, logística y distribución	amplia gama de instrumentos, calidad y garantía, asesoramiento personalizado, precios competitivos, financiación y planes de pago	atención personalizada en tienda, servicio post-venta, comunidad de clientes, programas de fidelización, soporte técnico	músicos profesionales, estudiantes de música, escuelas y conservatorios, bandas y orquestas, aficionados
	Recursos clave inventario de instrumentos, tienda física, plataforma de comercio electrónico, personal capacitado, relaciones con proveedores y fabricantes.		Canales tienda física, tienda online, ferias y eventos musicales, redes sociales, marketplaces, distribuidoras de instrumentos	
Estructura de costos costo de adquisición de inventario, salarios del personal, alquiler y mantenimiento de la tienda, costos de marketing y publicidad,			Fuentes de ingresos venta directa de instrumentos, alquiler de instrumentos, comisiones por venta de accesorios, suscripciones a clases o talleres, servicios de reparación y mantenimiento	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



TU FUTURO ES CON LA MUSICA

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Blanco

Amarillo

Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler de instalaciones=250000
- Salarios del personal administrativo= 325000
- Seguros=150000
- Depreciación de maquinaria=450000
- Costos de licencias y permisos= 350000
-
-

Mis costos variables

- Materia prima=185000
- Salarios del personal de producción=250000
- Energía y suministros de producción=125000
- Costos de embalaje y distribución=60000
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



1,000,000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 4.013157895

Punto de equilibrio monetario → ₡ 4,010,000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Caja y Bancos
- Cuentas por Cobrar
- Inventario
- Gastos Pagados por Anticipado
- Inversiones a Largo Plazo
- Activos Intangibles
-
-
-
-

Pasivos

- Cuentas por Pagar
- Préstamos a Corto Plazo
- Gastos Acumulados
- Préstamos a Largo Plazo
- Obligaciones por Arrendamiento
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

segurarse de que se cumplen todas las leyes y regulaciones

fiscales evita problemas legales, sanciones y multas.

La empresa debe presentar declaraciones fiscales precisas y a tiempo para cumplir con las normativas locales y nacionales.

¿Cómo se liquida una empresa?

Hacer un inventario detallado de los activos

(Instrumentos, propiedades, equipos, inventario)

y pasivos (deudas, obligaciones fiscales).

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

¿Quién lo hace?
(Responsables)

