



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Brindar una herramienta para la defensa personal mediante el judo (arte marcial)

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

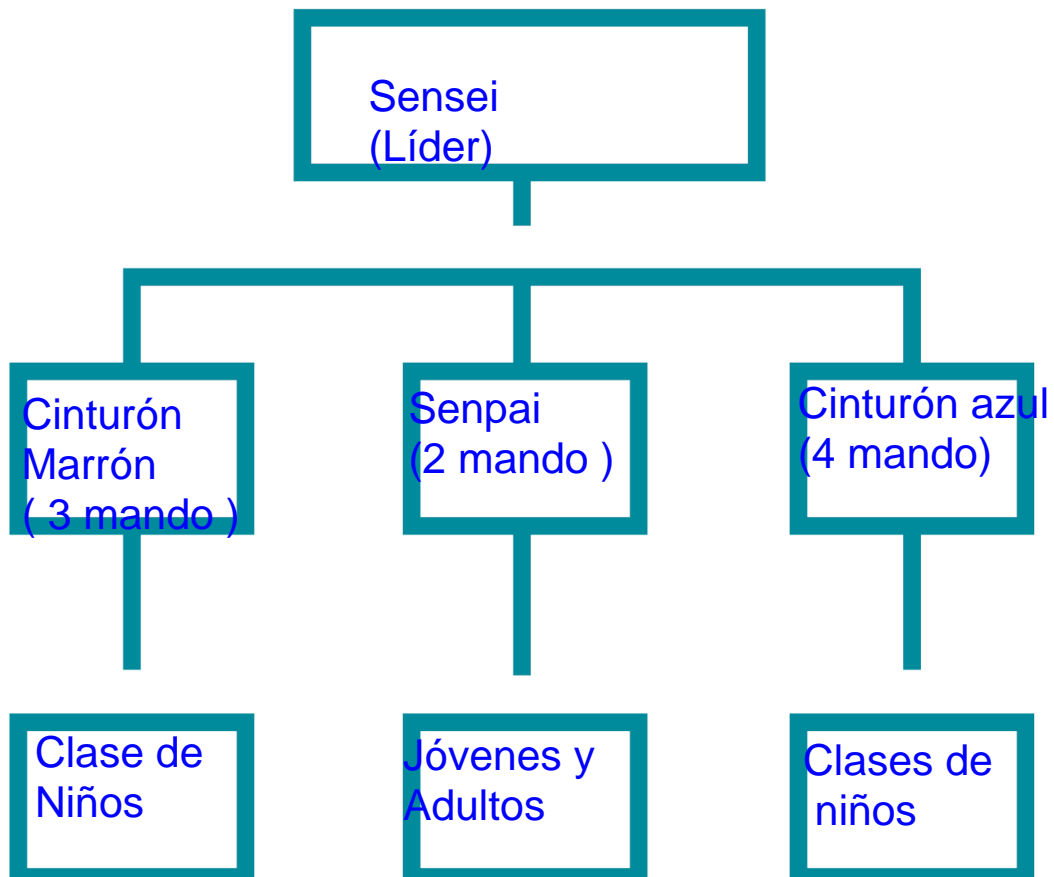
Misión:

Colaborar con una herramienta para ayudar a
la seguridad de la
Población

Visión:

Hacer que los niños, adultos, adultos mayores
se sientan
Más seguros en su diario vivir

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Formando personas respetuosos y buenas personas para todas las comunidades

Sostenibilidad ambiental:

Promoviendo un estilo de vida saludable así provocando que en vez de usar un bus o un car la gente camine o ande en bicicleta así cuidado tanto el ambiente como la camp de ozono

Sostenibilidad económica:

El crecimiento económico vendría de las clases donde se usa los uniformes hechos 5% de algodón y el resto de tela



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

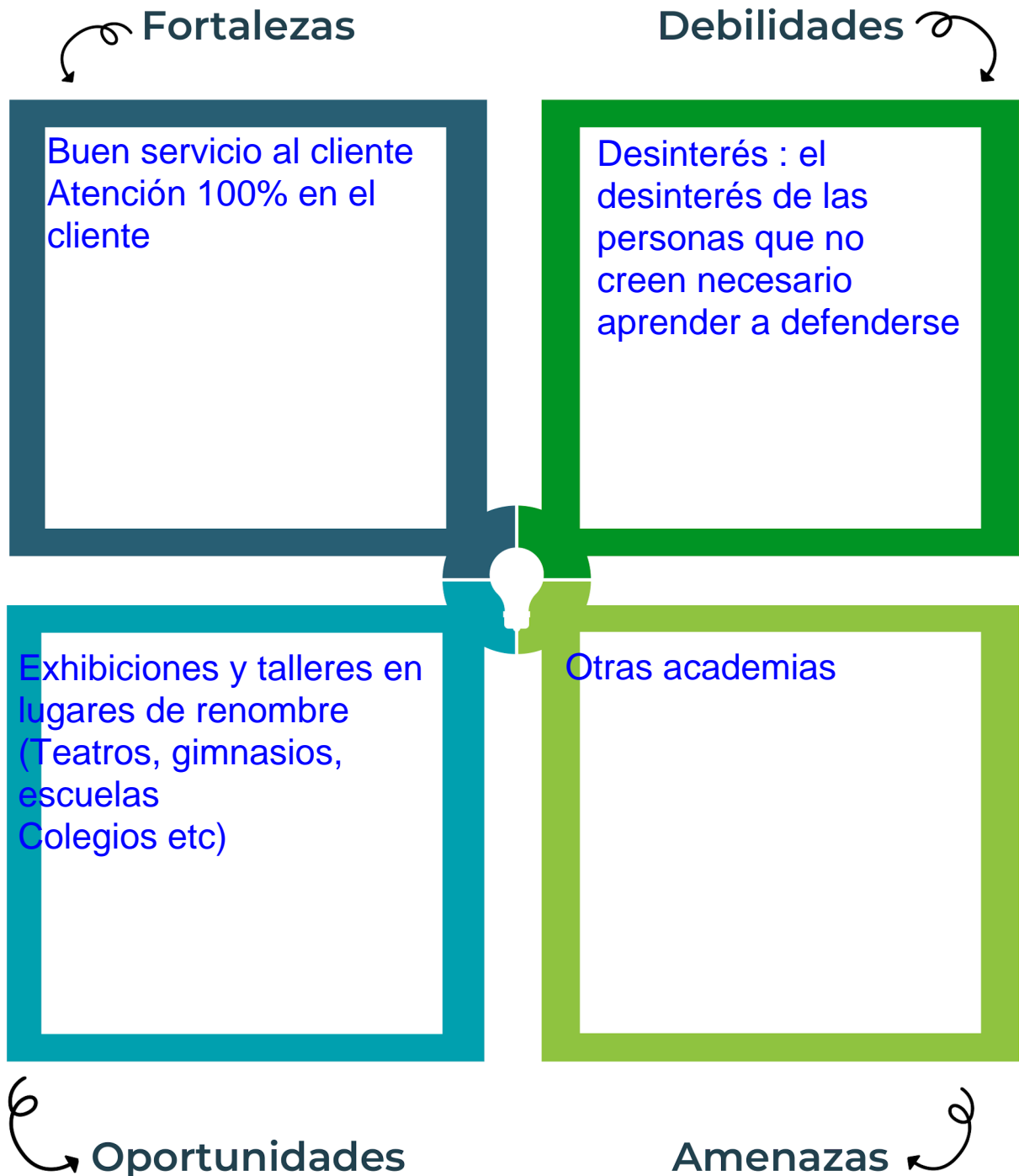
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Academia Judo kasan Turrialba Clínica del Dolor	Exhibiciones Talleres Clase	Nuestro Judo tiene Un enfoque En lo marcial No en lo competitivo	Tener taller y clase Como Fuente De interacción	Atención Al cliente
	Recursos clave		Canales	
	Colchonetas Judogi (uni Forme) Profesores		Reals en Instagram Tik toks Clases	
Estrucutra de costos		Fuentes de ingresos		
Las clases -exhibiciones - talleres		Las clases		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

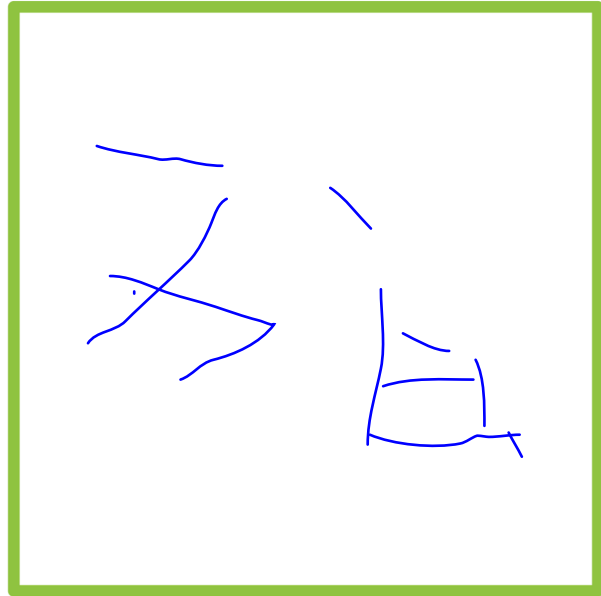


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Formamos guerreros para
defenderse
De la vida

Colores principales de mi marca empresarial



Azul

Blanco

Rojo

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Electricidad € 20,000
- Agua €10,000
-
-
-
-
-

Mis costos variables

- Renta € 40,000
-
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 70,000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Dojo (academia)
- Mensualidades
- Computadora
- Impresora
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Renta
- Uniformes extras
- Electricidad
- Agua
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Actualmente existen millones de escuelas de
defensa personal a nivel
Mundial

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

es un pilar para el adecuado funcionamiento de cualquier sistema fiscal

¿Cómo se liquida una empresa?

Hacer una Liquidación acordada por asamblea de accionistas.

Hacer un inventario de los activos y deudas también hacer una

Notificar a las autoridades sobre la liquidación de la empresa .

Liquidar los activos y propiedades

Registro del acuerdo de disolución.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

La inseguridad y la violencia que enfrenta la Población

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

La importancia de este tema consiste en los daños contra los ciudadanos de todo el país y los ciudadanos debería saber defenderse

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Nuestro público meta es todos los ciudadanos Desde niños , adultos, adultos mayores

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Capacitar a los ciudadanos para que sepan cómo actuar ante un asalto , secuestro, Pelito ect

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Exhibiciones
Clases
Talleres

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Ciudadanos capacitados y preparados para reaccionar ante una situación de peligro

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Profesores
(Expertos en artes marciales)
Uniformes
Un local

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Exhibiciones
(Para darnos a conocer)
Clases
(Fuente de conocimientos y habilidades taller
Para que la gente conozca nuestra efectividad

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Academia de judo kaza turrialba

