



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

mi negocio se basa en la venta de crochet (cosas tejidas) y con las ganancias de este ayudar a asociaciones, casas de hogar entre otras para los perritos de la calle



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

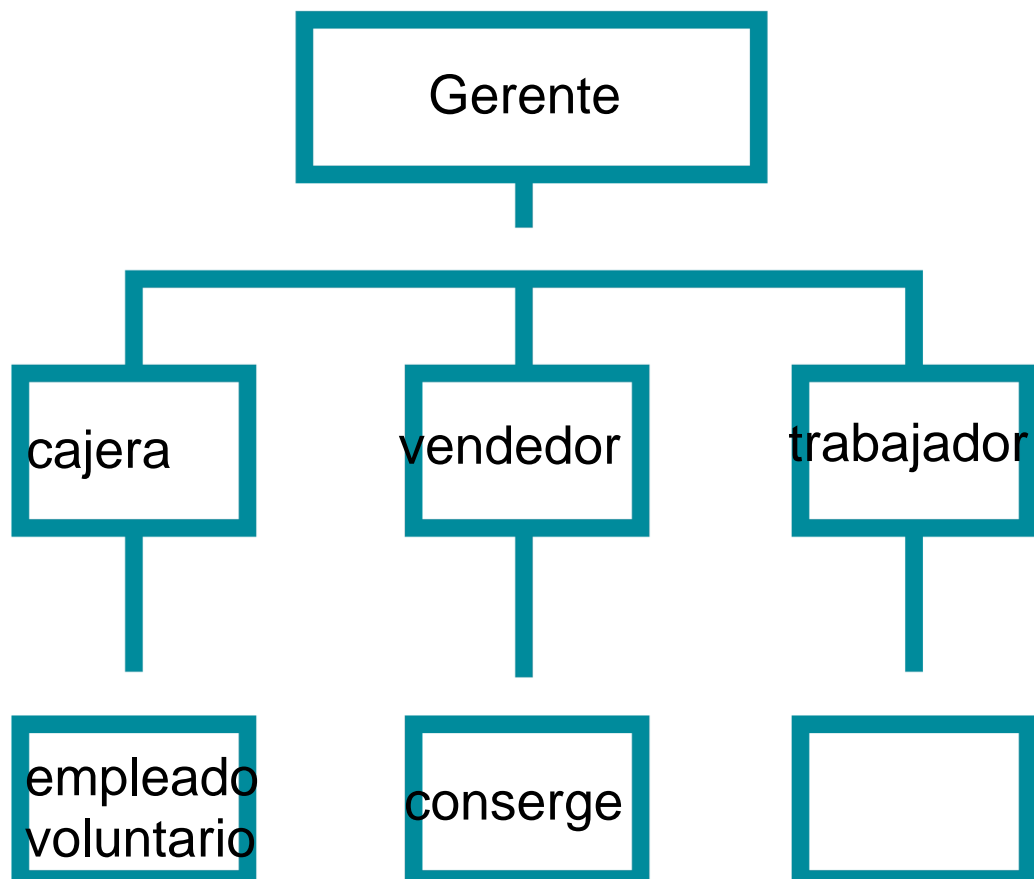
Misión:

la mision seria ayudar economicamente a los perritos en abandono con a venta de crochet

Visión:

la vision es tener un local en unos años donde el 70% de los ingresos seran destinados a asociaciones para los perritos callejeros

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

tendremos un excelente trato a los clientes ya que los trabajadores estarán capacitados para esto, también al nuestro negocio tener un fin solidario las ganancias serán bien invertidas

Sostenibilidad ambiental:

al tener un emprendimiento de este nivel procuraremos utilizar la mayor cantidad de recursos sostenibles y siempre reciclar los desechos

Sostenibilidad económica:

no tendremos gastos innecesarios ni un mal manejo de los recursos que pueda llevar nuestro emprendimiento al fracaso



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

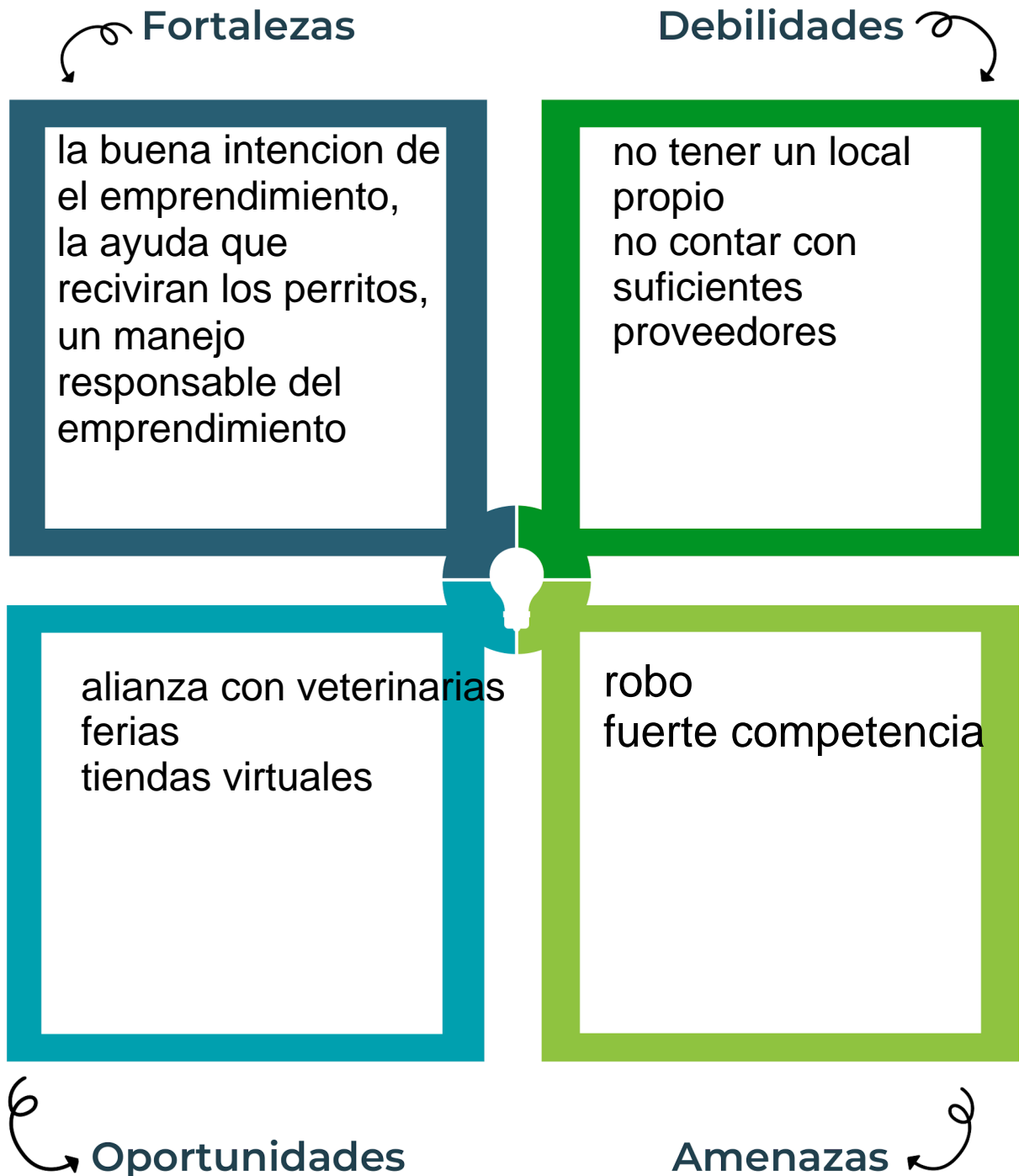
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
sociedad protectora de animales, asociaciones de cuidado, veterinarias y casa de cuidado	ventas, propagandas, descuentos, excelente calidad	quiero vender como las mejores camisas, manteles entre muchos otros tipos de productos, esto demostrando la excelente calidad	demostrarle a los clientes nuestra amabilidad y ganar su confianza Canales	personas que quieran colaborar con la causa de la ayuda a los perros callejeros
	Recursos clave el dinero que ganamos, lana para tejer, personas que colabore		redes sociales, carteles	
Estructura de costos a la compra de materiales, salarios, pagos fijos y alquiler de equipo		Fuentes de ingresos los ingresos vendrán de las ganancias de las ventas de crochet		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

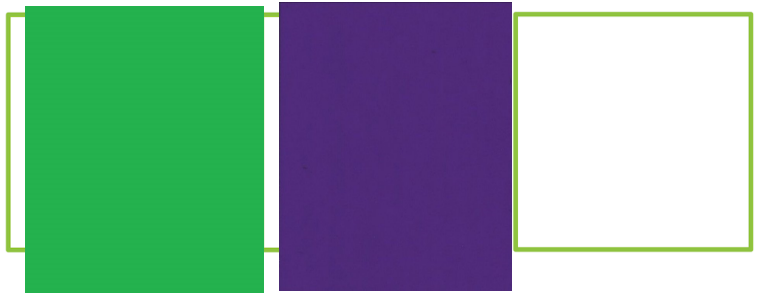
El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

salta salta a nuestros
productos y ayuda a quien
mas lo nesecita

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- luz 15000
- agua 8000
- salarios 100000
- alquiler 100000
- materiales 70000
-
-

Mis costos variables

- limpieza 20000
- internet 10000
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



10000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- efectivo
- inventario
- terreno
- maquinaria
- acciones
-
-
-
-
-

Pasivos

- impuestos
- prestamos
- salarios
- deudas
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

en costa rica hay al rededor de 15 tiendas de croquet, nosotros resaltamos entre estos ya que nuestros productos son de una exelente calidad y precio para lo que son elaborados ya que este oficio suele ser bastante caro aunque la calidad sea dudosa la garantia de nuestros productos es que son de 100 porcieto algodón por lo que es libre de crueldad animal, sin mencionar que cada que compras nuestros producots ayudas a los perritos de la calle que no tienen hogar

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

son importantes porque financian muchas obras del gobierno y también puede ser de gran ayuda en mi emprendimiento, siempre es importante estar al día con nuestros impuestos para hacer más productivos

¿Cómo se liquida una empresa?

cuando se juntan los accionistas y deciden terminar con la empresa, cada uno quedando con una ganancia de esta

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

ventas, la empresa genera pocos ingresos

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

es importante ya que de esto depende la empresa

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para que los clientes sigan teniendo una maravillosa experiencias, y para los animalitos

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

es para atraer mas clientes y continuarr con nuestra buena accion

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

vamos a dar descuentos y hacer sorteos para que prueben nuestros productos nuevos y asi se atraigan al emprendimiento

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

queremos aumentar las ventas para crecer como negocio y ayudar a los animalitos de la calle

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

mercancia para ofrecer, seguidores en redes para promocionar

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

empezaremos el lunes 5 de agosto y finalizaremos el 11 de este mismo mes llamandolo semana barata

¿Quién lo hace?
(Responsables)

yo, la encargada general junto con mi equipo de trabajo

NOTAS

En esta lección aprendí mucho sobre cómo emprender en una empresa, también aprendí como puedo trabajar de una manera más eficiente y ser más considerada con mis trabajadores, también comprendí que siempre es bueno tener una gran motivación a la hora de crear un emprendimiento ya que es un proceso muy complejo y no todos pueden lograrlo sin una motivación correcta