



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



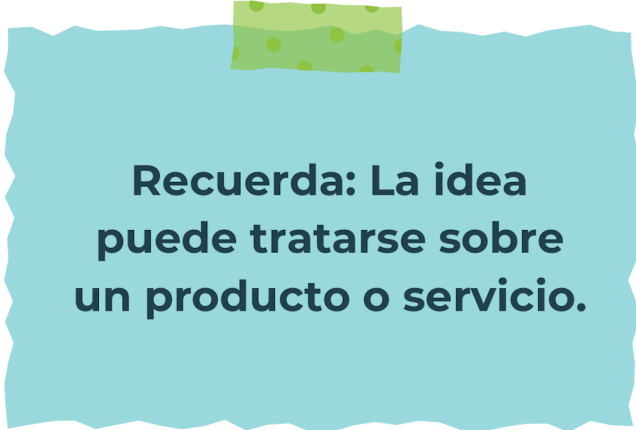
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una barbería

Dale la mejor atención a los clientes ser la mejor barbería de paí



**Recuerda: La idea  
puede tratarse sobre  
un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

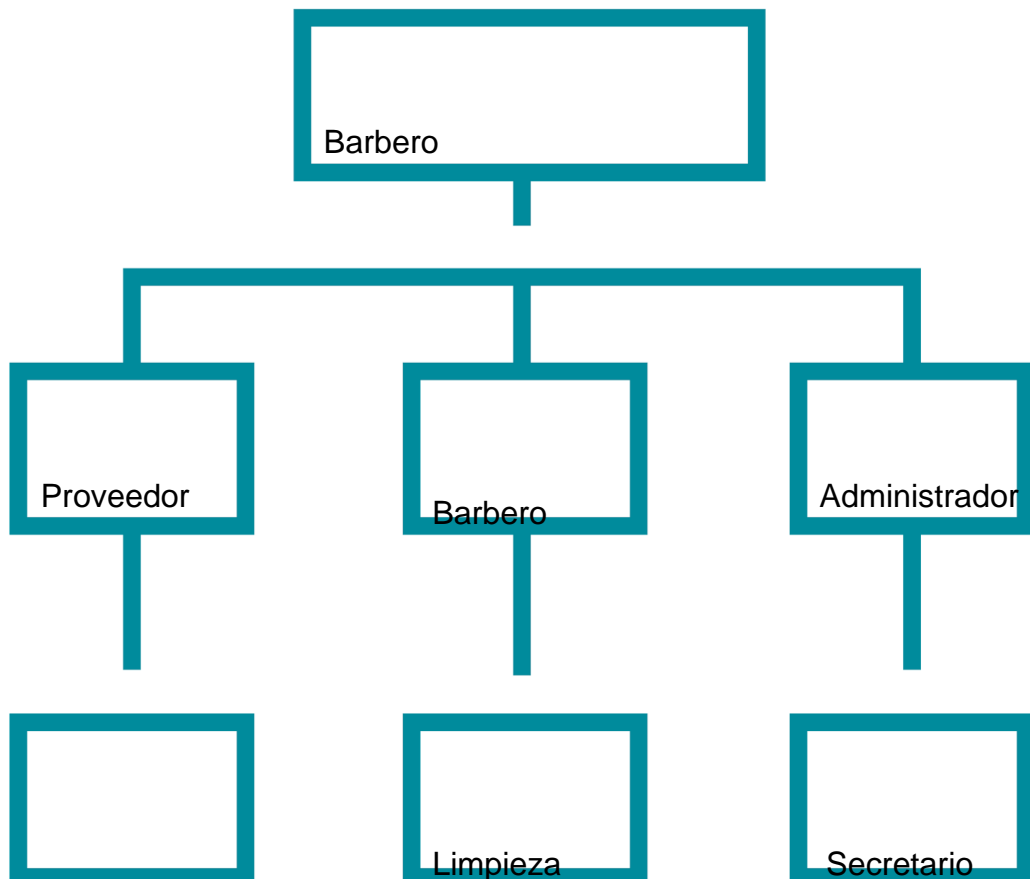
### Misión:

Que los clientes siempre ande un buen corte de cabellos

### Visión:

Ser la mejor barbería tener buena atención a los clientes que siempre le gusten los resulta

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Nuestro cortés hará una mejor sociedad menos bullying porque todos se verá bien

### *Sostenibilidad ambiental:*

Se va a recoger todas las basuras todos los pelos y no va afectar el medio ambiente

### *Sostenibilidad económica:*

Contador Asesor

Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

## Actividad #4

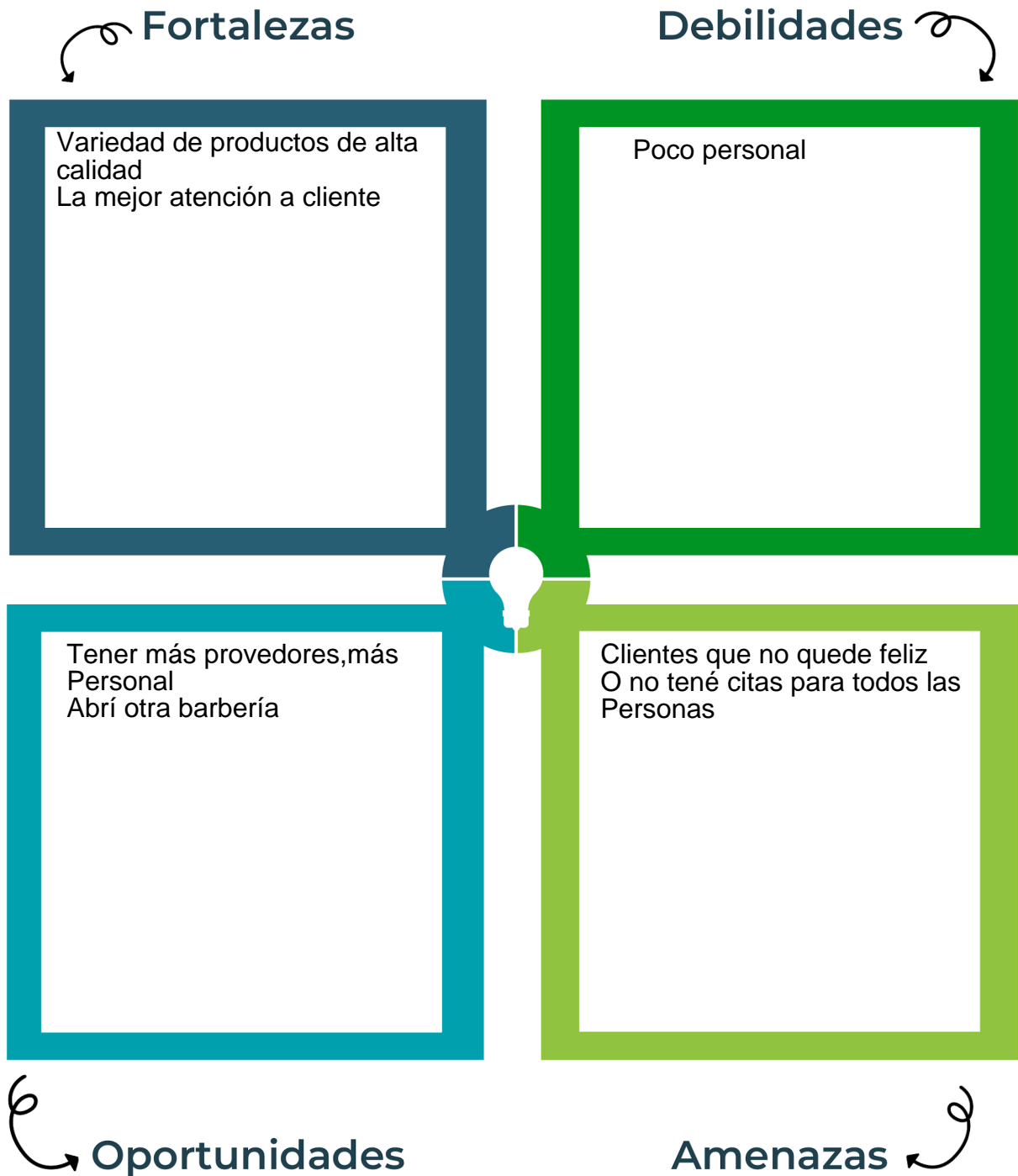
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Proveedores nuestro personal	Dale seguridad A nuestro cliente	En esta barbería Damos la mejor Atención Siempre tenemos Los productos de La mas alta calidad Y siempre somos Claros de lo que Hacemos	Excelente Siempre la Mejor atención Para el cliente Es uno de Nuestro puntos Fuentes	Tenemos varios Tipos de cliente Ya sea adulto Niños.adulto Mayores ,señora Cumplimos la Necesidad de Todos nuestro Cliente
	Recursos clave		Canales	
	Tené muy buena Reseña		Las redes Sociales Facebook,tik Tok , Instagram	
Estrucutra de costos			Fuentes de ingresos	
Pago de salarios pagar a los proveedores Y los pagos de los clientes			Los clientes que pagar por su corte de cabello	

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

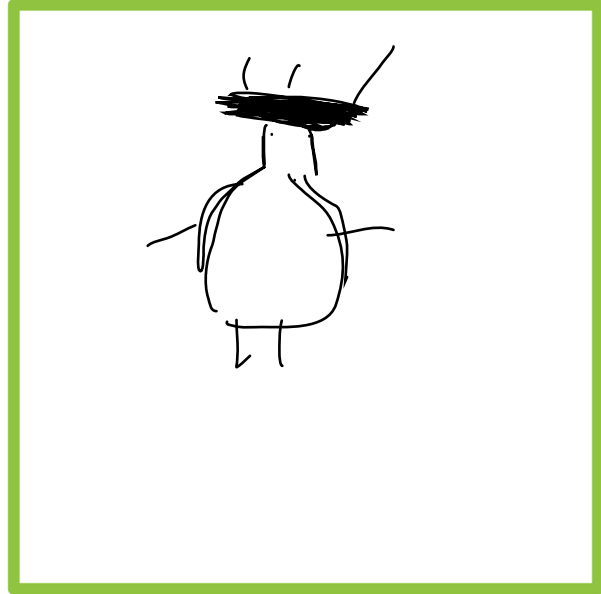


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



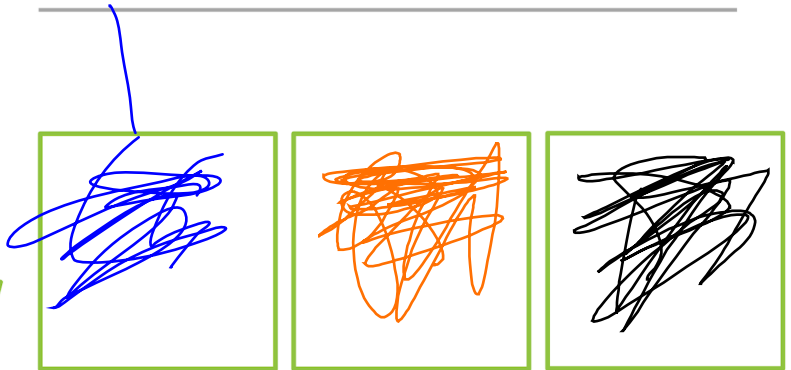
---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

●	1000
●	100
●	500
●	
●	
●	
●	

### Mis costos variables

●	3000
●	1000
●	200
●	
●	
●	
●	

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱	5000
---	------

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades  $\rightarrow$

Punto de equilibrio monetario  $\rightarrow$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

●	Cuentas por cobrar
●	Compras de productos
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

### Pasivos

●	Deudas
●	Salarios
●	Deudas a cortó plazo
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Ahí muchas barbería pero la mia pero la mia tiene buena atención  
Buenos precios mejor calidad de cortes buenos barberos

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Son la liquidación de los empleados

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

P

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

La barbería ya que muchas personas las necesita con Buena atención y buen corte de cabello

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Porque muchas personas ocupan un corte de cabello y Podemos lograr que allá menos bullying

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para la mayoría de gente que lo quiera logra

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para llamar la atención de Varias personas y aprender Más de los negocios

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Dar el primer corte a Mitad de precio en el Primer corte

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Que las personas se le Facilite cortese el cabello

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Máquinas, nuevos Accesorios

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Poner los precios acorde El mercado y con buena Calidad

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Yo y los barberos con Ayuda de los clientes

