



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Venta de paraguas ecológicos y sostenibles.

Paraguas hechos de materiales reciclados y biodegradables, diseñados para ser duradero y resistentes al viento



**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

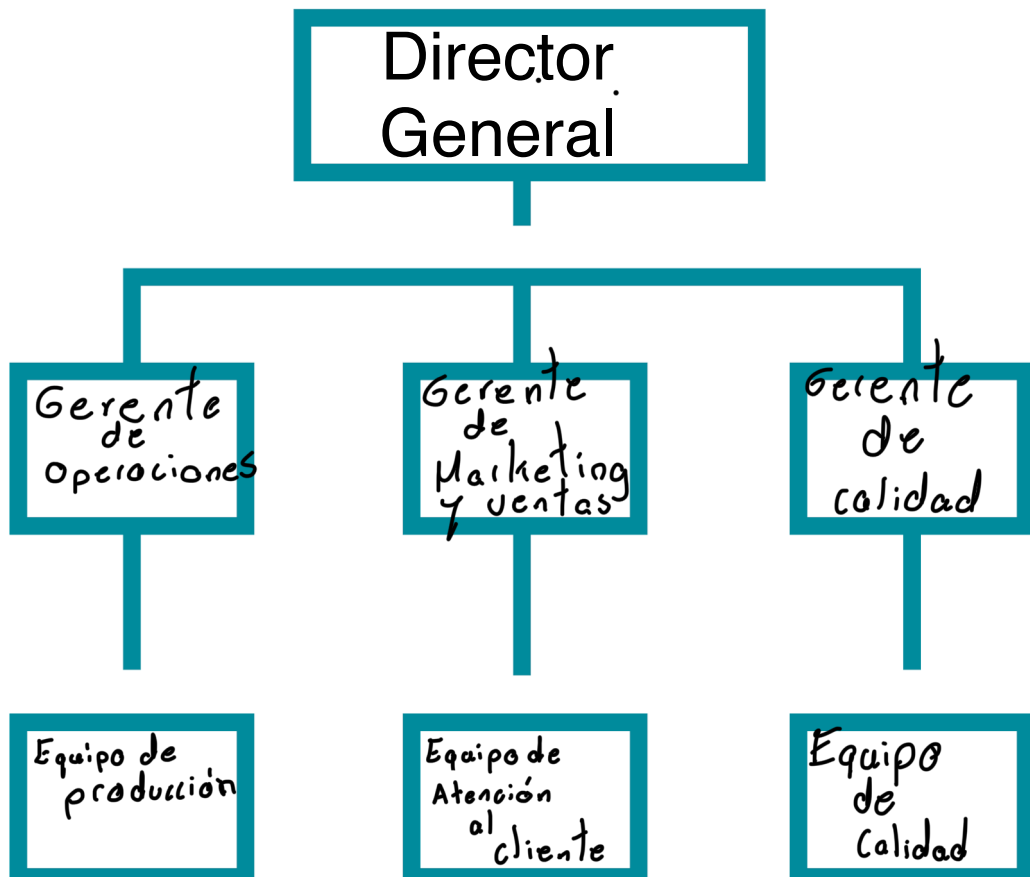
### Misión:

Proveer paraguas ecológicos de alta calidad que protejan a nuestros clientes y al medio ambiente

### Visión:

Ser la marca líder de paraguas sostenibles, reconocida por nuestra calidad

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Condiciones laborales justas, apoyo al desarrollo comunitario y políticas de responsabilidad social corporativa

### *Sostenibilidad ambiental:*

Uso de materiales ecológicos, eficiencia energética, reducción de desperdicios y compensación de carbono

### *Sostenibilidad económica:*

Modelo de negocio rentable, innovación continua, relaciones solidas con proveedores y eficiencia operativa.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

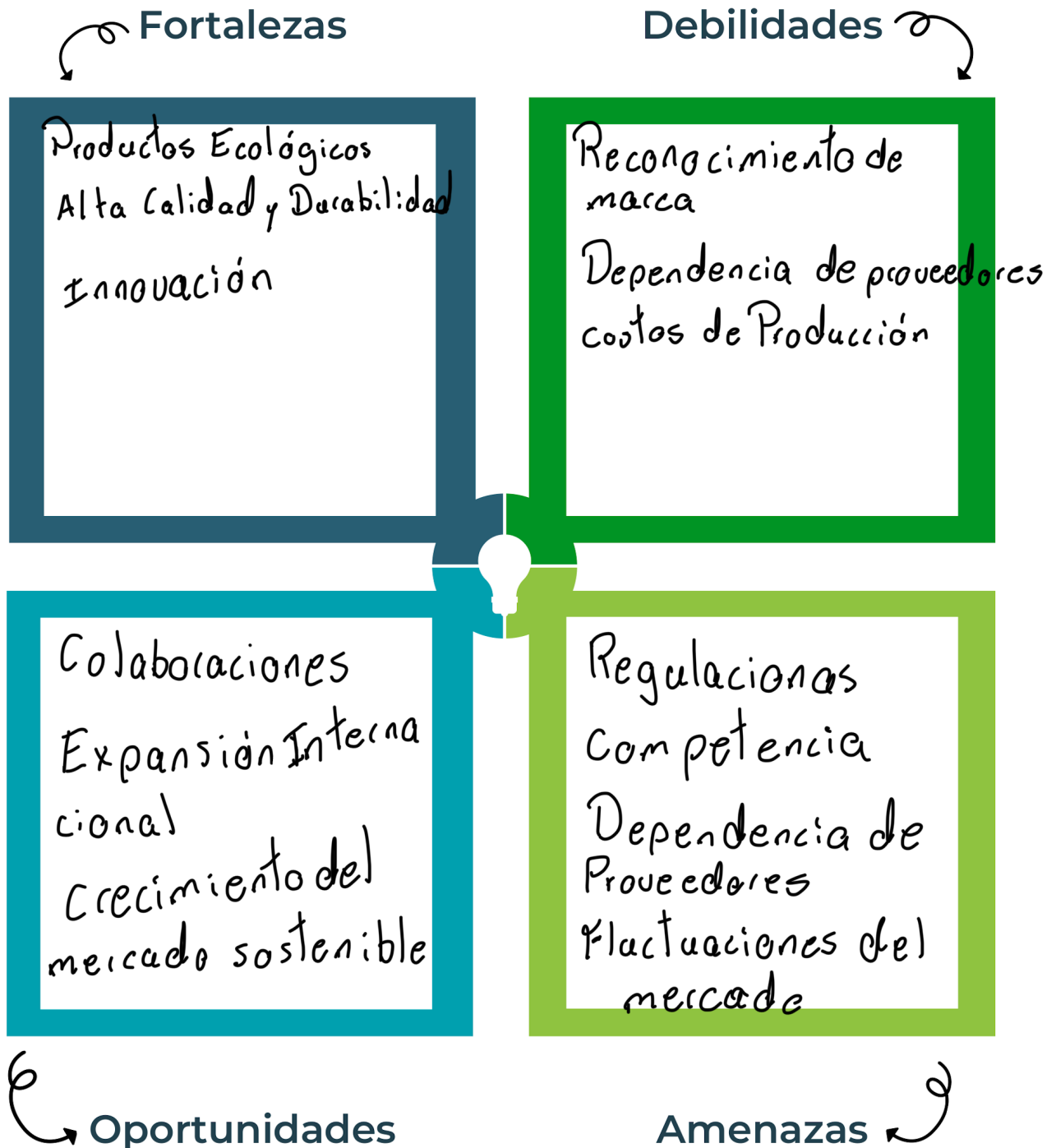
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Proveedores de materiales  Distribuidores y socios logísticos	Diseño y desarrollo de productos. Producción y Ensamblaje	Compromiso Ambiental Activo  Paraguas Ecológicos y Duraderos  Opciones de personalización	Atención Personalizada Comunicación transparente  Programas de Fidelización	Clientes que buscan calidad  Organizaciones y empresas  Consumidores conscientes del Medio Ambiente
	<b>Recursos clave</b>  Equipo de Diseño Infraestructura de Producción  Equipo de marketing Red de proveedores		<b>Canales</b>  Tienda en línea Tiendas minoristas Redes Sociales	
<b>Estructura de costos</b> Marketing y Ventas, costes de producción  Inversiones  Distribución, Gastos Operativos		<b>Fuentes de ingresos</b> Ventas corporativas Personalización de Productos Venta directa de paraguas		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Confort y ecología bajo la lluvia.

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Instalaciones
- Sueldos y salarios
- Servicios públicos
- Equipo Mantenimiento
- Seguros
- Gastos de administración
- Amortización

### Mis costos variables

- Materiales
- Transporte
- Embalaje
- Comisiones de venta
- Publicidad
- Mano de obra
- Logística

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡8000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 309

Punto de equilibrio monetario → ₡ 2,472,000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Computadoras
- Camionetas de entrega
- Terreno de la fábrica
- Sistema de comunicación
- Facturas pendientes
- Patente de diseño
- Maquinaria
- Laboratorio de calidad
- Manual de usuario
- Inversión en bonos

### Pasivos

- Líneas de crédito
- Bono corporativo
- Impuestos sobre ventas
- Préstamo de expansión
- Devoluciones de producto
- Bonificación por rendimiento
- Factura de investigación
- Fondo de pensiones
- Impuestos corporativos
- Deudas por la compra de maquinaria



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Después de buscar en internet y varias empresas de envíos como Amazon y Etsy hay un total de: 91 resultados

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Cumplir con las obligaciones tributarias es fundamental para operar legalmente, mantener la estabilidad financiera, acceder a oportunidades y contribuir positivamente a la sociedad

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Cumplir con las obligaciones fiscales y los pasos para liquidar una empresa de manera ordenada y conforme a las regulaciones

# Guía para planear Yo Emprendo

Gestionar y finalizar de  
manera efectiva una  
empresa

¿Cuál es el tema que nos  
interesa?  
(Problema y descripción)

¿Por qué es importante  
este tema?  
(Justificación)

Entender y aplicar  
correctamente los aspectos

¿Para quiénes lo vamos  
a hacer?  
(Público meta)

Propietarios, CEO,  
inversores y Socios

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Garantizar  
que la  
empresa  
cumpla con  
todo lo fiscal

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Cumplimiento  
tributario y  
liquidación  
de la  
empresa

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Cumplimiento  
efectivo y  
liquidación  
ordenada

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Recursos  
Humanos y  
documentación  
registro

¿Cuándo lo vamos a  
hacer?  
(Cronograma)

Debe  
ajustarse  
según la  
complejidad  
de proceso

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

David Solano

