

**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**

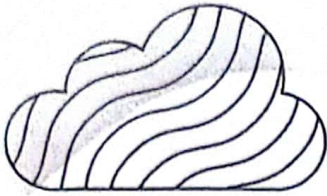


**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**



## **Es importante que sepas lo siguiente:**

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

Defina la idea de negocio.

mi negocio ofrece una plataforma y tutorial de valores personalizados para toda persona que desea adquirir un producto de su gusto para mejorar su vivienda a su gusto y conveniencia.

**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

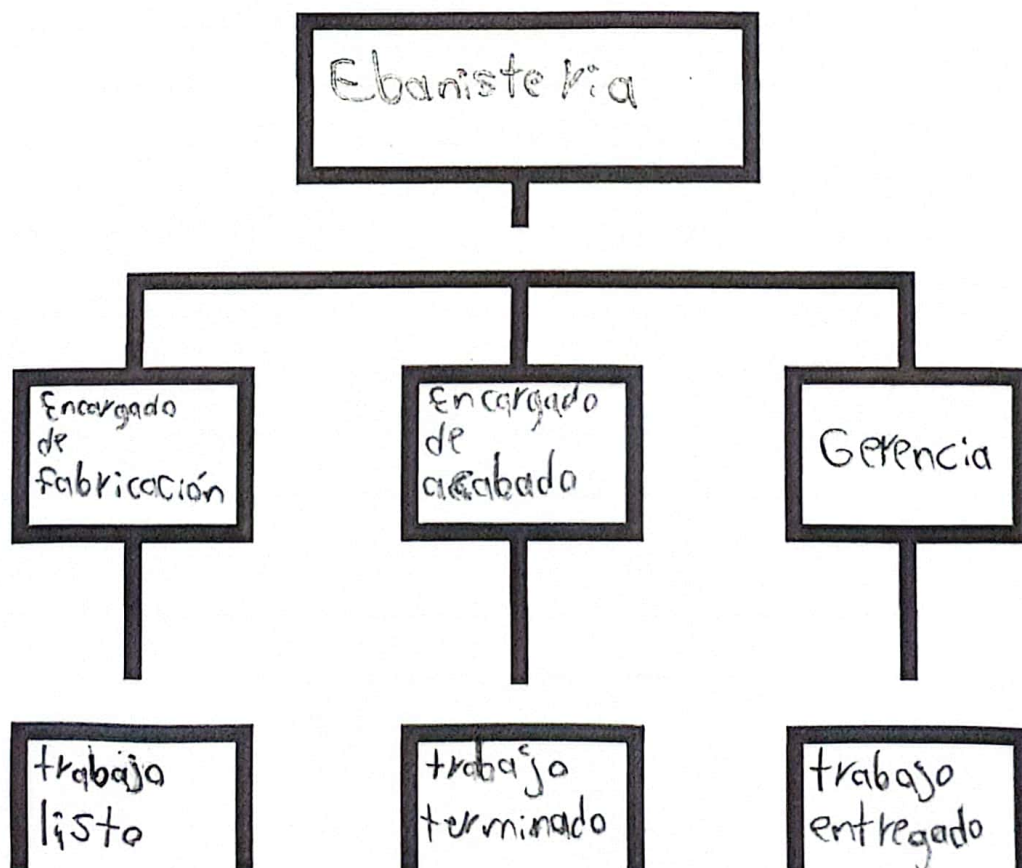
*Misión:*

Lograr un rango elevado de conocimiento en empresas.

*Visión:*

Ser reconocido como un líder en la industria de la ebanistería.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



### Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

#### Sostenibilidad social:

Dandoles un Salario fijo a todos los trabajadores y los mismos recursos a todos.

#### Sostenibilidad ambiental:

Teniendo cuidado con el sonido y los residuos que dejan los muebles para cuidar el ambiente.

#### Sostenibilidad económica:

Rentar o comprar equipo de trabajo mejorado para satisfacer tanto a clientes como a empleados.

Recuerda hacer uso de los objetivos de

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

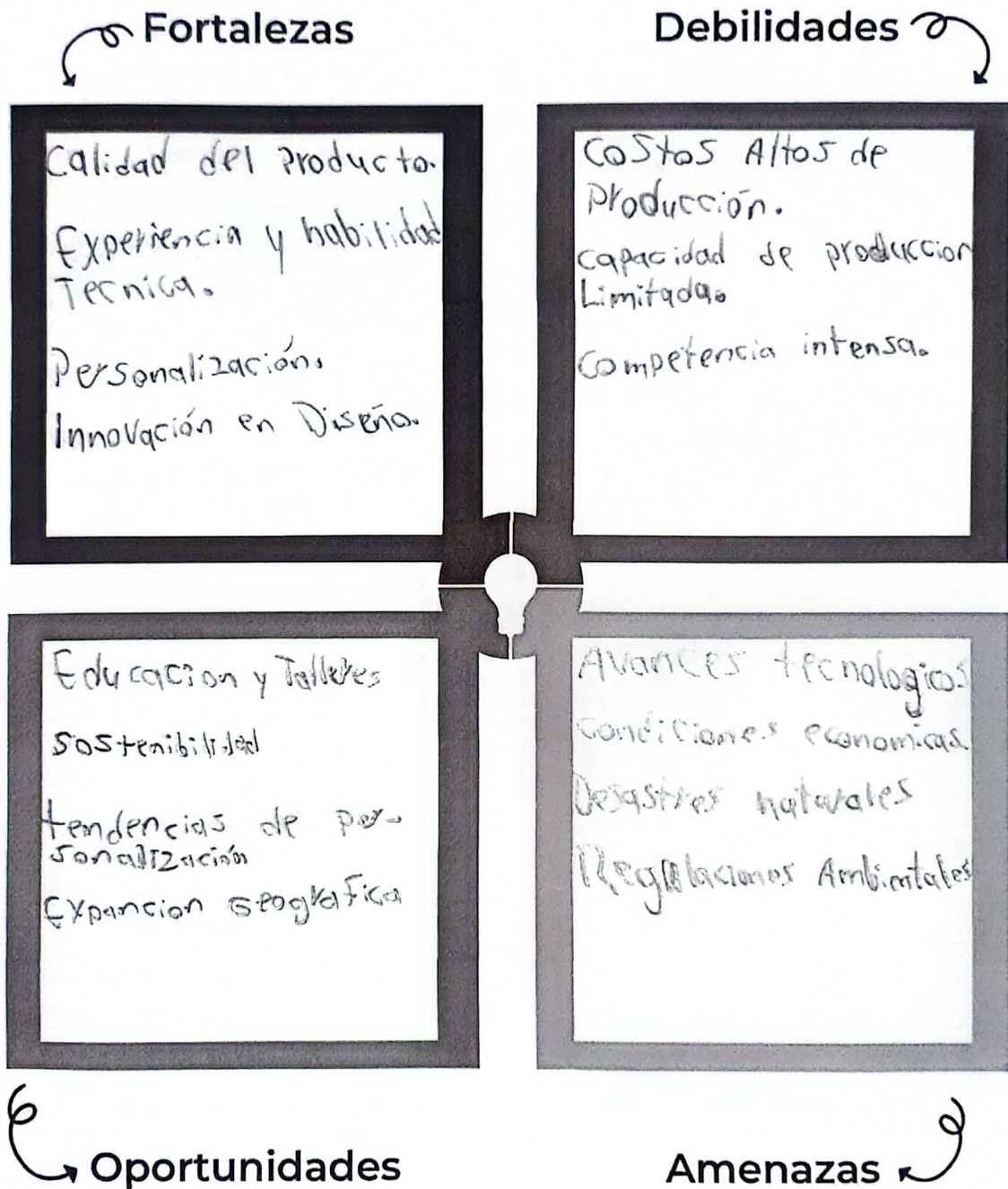
<p><b>Socios clave</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Socios estratégicos</li> <li>- Proveedores</li> <li>- Equipo interno</li> <li>- Inversores o Financiadores</li> <li>- Clientes</li> <li>- Empresas y demás.</li> </ul>	<p><b>Actividades clave</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Conocimiento del mercado.</li> <li>- Estrategia de Marketing.</li> <li>- Calidad de Servicio.</li> <li>- Servicio al cliente.</li> </ul>	<p><b>Propuesta de valor</b></p> <p>Ofresco muebles inigualable con modelo Original y sin ningun tipo de contaminación</p>	<p><b>Relación con el cliente</b></p> <p>Voy a tener a la hora de comunicarme con el cliente una versión excelente y clara para satisfacer al cliente</p>	<p><b>Segmento de clientes</b></p> <p>Problemas con el transporte - con la calidad del producto - Altos Precios</p>
<p><b>Estructura de costos</b></p> <p>La rentabilidad llegara de los Clientes que tenga la empresa</p>	<p><b>Recursos clave</b></p> <p>Se necesita para que funcione mi emprendimiento es ayuda de profesionales y estudiar en ello.</p>	<p><b>Canales</b></p> <p>Los materiales llegan a través de transporte por medio de un camión</p>	<p><b>Fuentes de ingresos</b></p> <p>Los ingresos Proviene de la venta de los muebles.</p>	



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

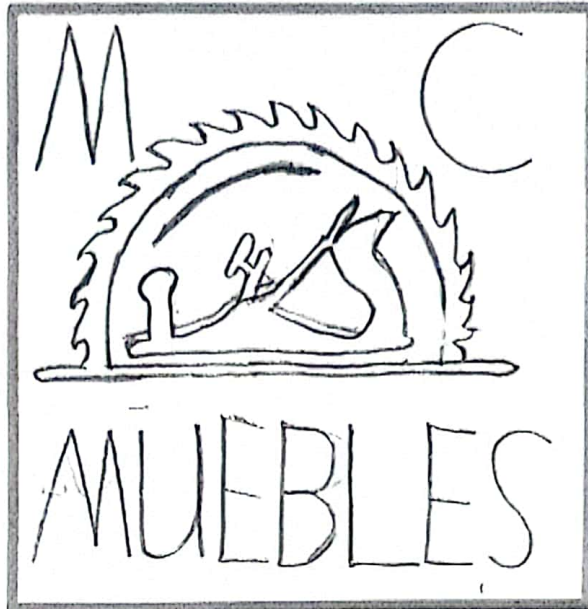


Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Lo que para usted es un problema, para nosotros es una solución

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- € - 20,000
- h - 40,000
- M - 360,000
- A - 10,000
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- Madera - 750 la Pulgada
- Sellador - 10,000 el Galón
- Thinner - 8,000 el Galón
- Lijas - 350 el Pliego
- Acabado - 12,000 el Galón
- Veneno - 6,000 el litro
- Transporte - 800 el Km

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₪ 467,900

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 37,899

Punto de equilibrio monetario → ₡ 17 732 942



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Terreno
- Maquinaria
- Vehículo
- Trabajos por cobrar
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Compra de madera
- Salarios
- Acabados
- Transporte
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el mercado existen diversos servicios relacionados con la ebanistería que abarcan un rango amplio; Algunos de estos servicios incluyen: Carpintería, Marquetería, Restauración de mármoles, muebles a medida, Torneado de madera, Diseño y construcción de interiores.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### Importancia de las obligaciones tributarias:

son fundamentales en cualquier sistema económico por varias razones: Financiamiento del estado, Equidad social, Regulación Económica, Cumplimiento Legal.

### ¿Cómo se liquida una empresa?

Es el proceso de disolver y finalizar sus operaciones de manera ordenada. A continuación, se describen los pasos para liquidar una empresa: Decisión de liquidación, Nombramiento del Liquidador, Cierre de Actividades.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Informática: Algunos de los problemas son: seguridad y privacidad, desarrollo de software, Gestión de base de datos, inteligencia artificial.

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

La importancia de la informática radica en su capacidad para transformar la forma en que vivimos, trabajamos y comunicamos.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para toda aquella persona que lo necesite.

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

- Soporte técnico
- Ciberseguridad
- Educación y capacitación
- Gestión de datos

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

- Diseño Web
- Inteligencia Artificial
- Automatización de procesos.

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

- Eficiencia y productividad
- Acceso a información
- Mejora de la comunidad

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Necesitamos:  
Hardware  
Software  
Conectividad  
Conocimientos y Habilidades.

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

- Definir objetivos
- Planificación
- Diseño
- Recolección de Requisitos

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

- Desarrolladores de Software
- Administradores de sistemas
- Consultores en TI

