



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

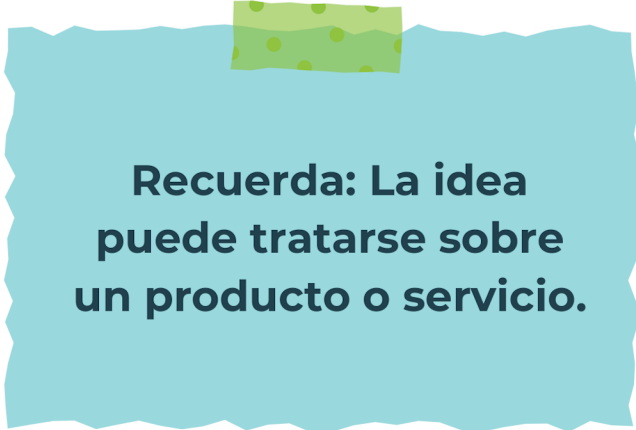


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

## Defina la idea de negocio.

Mi negocio se basa en redefinir el concepto de moda al ofrecer una selección de ropa de segunda mano que se encuentra en tendencia , eliminando así las ideas clasistas que se tiene sobre el tema. Nuestro objetivo es proporcionar a nuestros clientes la oportunidad de expresar su estilo personal sin comprometer el planeta. Brindamos ropa de excelente calidad mientras promovemos la sostenibilidad y evitamos el fast fashion. En lugar de consumir ropa nueva pueden encontrar piezas completamente unicas y modernas, que han sido cuidadosamente seleccionadas y restauradas.



**Recuerda: La idea  
puede tratarse sobre  
un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

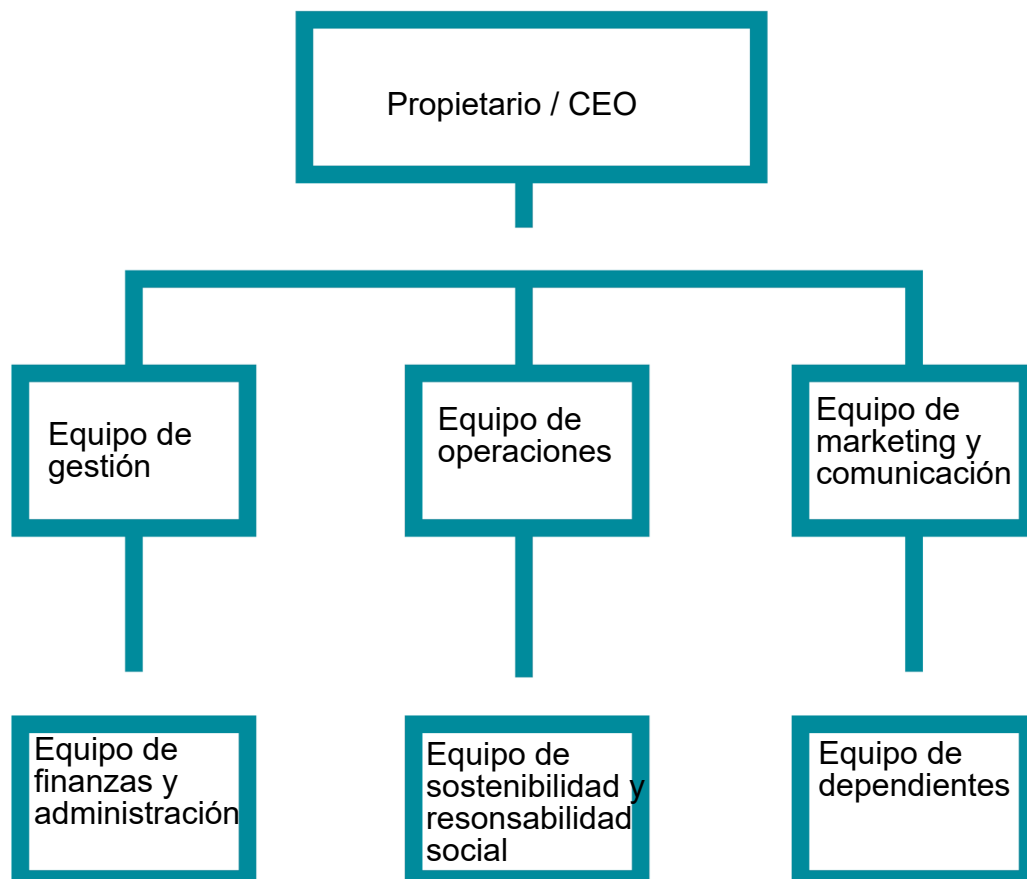
### Misión:

Nuestra misión es revolucionar el consumo de moda mediante la promoción de una alternativa sostenible al fast fashion, no solo ofrecemos las últimas tendencias a precios accesibles sino que también contribuimos a reducir el impacto ambiental.

### Visión:

Visualizamos un mundo donde la moda no sea sinónimo de desperdicio. Creemos en la moda conciente, donde cada prenda cuenta una historia y contribuye a un futuro más verde, donde todos expresen su estilo libremente.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

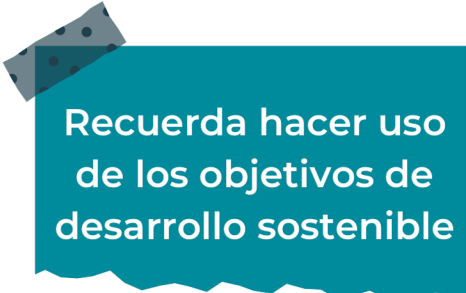
Mi negocio contribuirá a la sostenibilidad social al generar empleo local y colaborar con organizaciones benéficas, proporcionando ropa y apoyando causas comunitarias. Además, organizarás talleres y eventos educativos para concienciar a la comunidad sobre la importancia de la moda sostenible, promoviendo prácticas de consumo más responsables y éticas.

### *Sostenibilidad ambiental:*

Mi emprendimiento de ropa de segunda mano contribuirá a la sostenibilidad ambiental al reducir residuos textiles, disminuyendo el impacto de la industria de la moda en el ambiente, disminuirá la huella de carbono al bajar la demanda de nueva producción y fomentar la reutilización y el reciclaje de prendas no vendidas.

### *Sostenibilidad económica:*

Mi empresa será económicamente sostenible al fijar precios competitivos, gestionar eficientemente el inventario y diversificar ingresos con servicios adicionales como personalización y alquiler de ropa. Además, implementaré programas de fidelización para asegurar clientes recurrentes y un flujo constante de ingresos.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

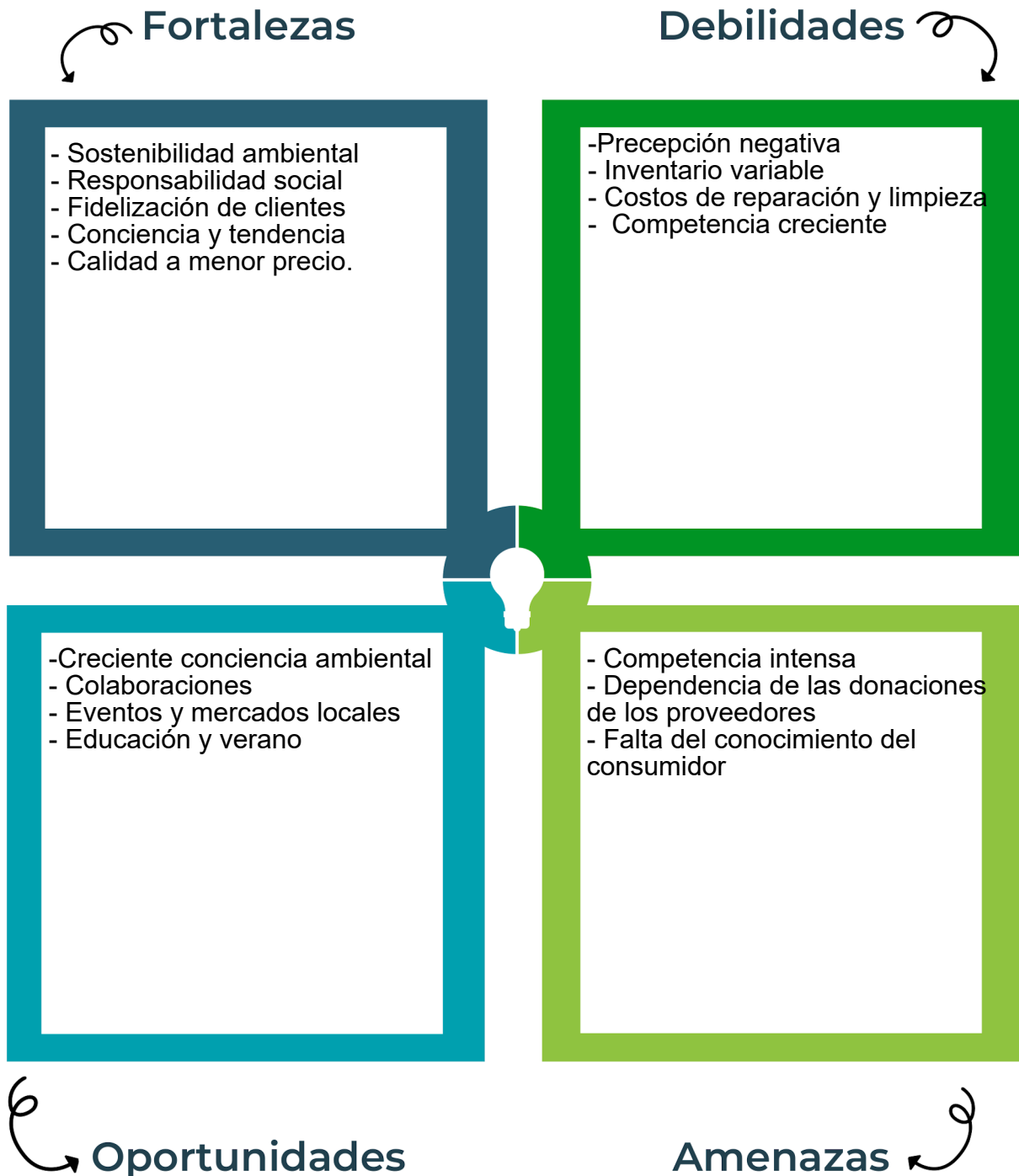
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> Los socios de este emprendimiento son todas esas personas que donan ropa a mi tienda. También los encargados de seleccionar cuidadosamente las prendas en mejor estado.	<b>Actividades clave</b> Localizar, seleccionar y realizar el debido proceso de limpieza a las prendas de excelente calidad en tendencia que ofrecemos en la tienda. <b>Recursos clave</b> Personas que se encarguen de seleccionar la ropa. Dinero para pagar a nuestros proveedores. Por ultimo productos de limpieza.	<b>Propuesta de valor</b> Nuestros productos a diferencia de otras tiendas de segunda mano, serán sometidos a un proceso de limpieza para asegurar que cada uno de ellos esté en excelente estado para ser vendido.	<b>Relación con el cliente</b> Utilizaremos un sistema que consiste en que después de ciertas compras en la tienda, esta persona podrá elegir su prenda favorita completamente gratis. <b>Canales</b> Aparte de nuestra sede presencial, tendremos intagram y una página web donde pueden adquirir nuestros productos en línea.	<b>Segmento de clientes</b> Todas esas personas que desean expresar su estilo, de una manera única y auténtica, mientras contribuyen al medio ambiente.
<b>Estructura de costos</b> Gastos fijos como electricidad y alquiler. El pago de empleados Oroductos de limpieza Pago a los patrocinadores de la ropa		<b>Fuentes de ingresos</b> Lo ingresos vendrán de todas las prendas de ropa que sean vendidas.		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Type text here



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi  
primer  
emprendimiento



Slogan



Segunda mano, primera elección

Colores  
principales de mi  
marca  
empresarial



Puedes dibujar el  
logo o hacerlo de  
forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Servicios públicos: 50 000
- Alquiler: 100 000
- Salarios: 1000 000
- Mantenimiento: 15 000
- Publicidad: 15 000
- 
- 

### Mis costos variables

- Inventario: 100 000
- Limpieza y reparación: 240 000
- Talleres: 15 000
- Empaques: 20 000
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



4000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Propiedades
- Cuentas por cobrar
- Vehículos de entregas
- Patentes
- Equipo de cajas
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Salarios
- Inventarios
- Prestamos
- Deudas
- Cuentas por pagar
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



# Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

## *Importancia de las obligaciones tributarias:*

- Invertir en salud
- Impartir justicia
- Combatir la pobreza
- Impulsar los sectores economicos
- Mejorar la educacion
- Destinar recursos a las necesidades sociales

## *¿Cómo se liquida una empresa?*

Para liquidar una empresa se deberan saldar todas las deudas que se tengas con terceros, se cobraran los creditos pendientes frente a nuestros deudores y finalmente se repartira el patrimonio que quede entre los socios.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

El tema que nos interesa es la sostenibilidad ambiental. Es un problema ya que industria de la moda es la que produce mayor contaminación.

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Porque esta en juego nuestro ambiente, por lo tanto también nuestra salud.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para todas esas personas que quiera expresar su estilo libremente, sin la culpa de estar contaminando el planeta.

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para obtener conocimientos e irnos familiarizando en el tema de emprendimientos y creación de negocios.

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Vamos a realizar un proyecto que simule, como sería planear la creación de nuestro emprendimiento en un futuro

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Queremos aprender a elaborar un plan de negocio y como manejar uno de manera eficiente

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Materia prima, es decir las prendas de ropa que vamos a vender.  
Personal capacitado en el tema de la moda y la sostenibilidad.

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Nuestra meta es empezar el próximo año 2025, tras terminar mis estudios y convertirme en adulto joven.

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Mi persona junto al personal que yo misma elegí.

