



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

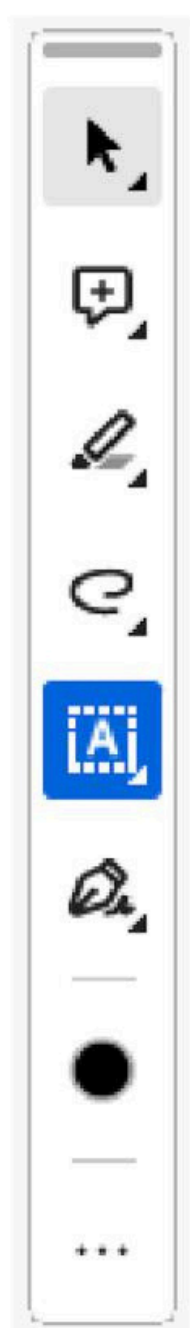


## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una idea de negocio de joyería consiste en la creación, producción y venta de piezas de joyería, que pueden incluir anillos, pulseras, collares, aretes y otros accesorios decorativos.

Este negocio puede enfocarse en varios aspectos, como el diseño personalizado, el uso de materiales preciosos (como oro, plata y gemas), la moda y las tendencias, o la oferta de joyería artesanal o de lujo

**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

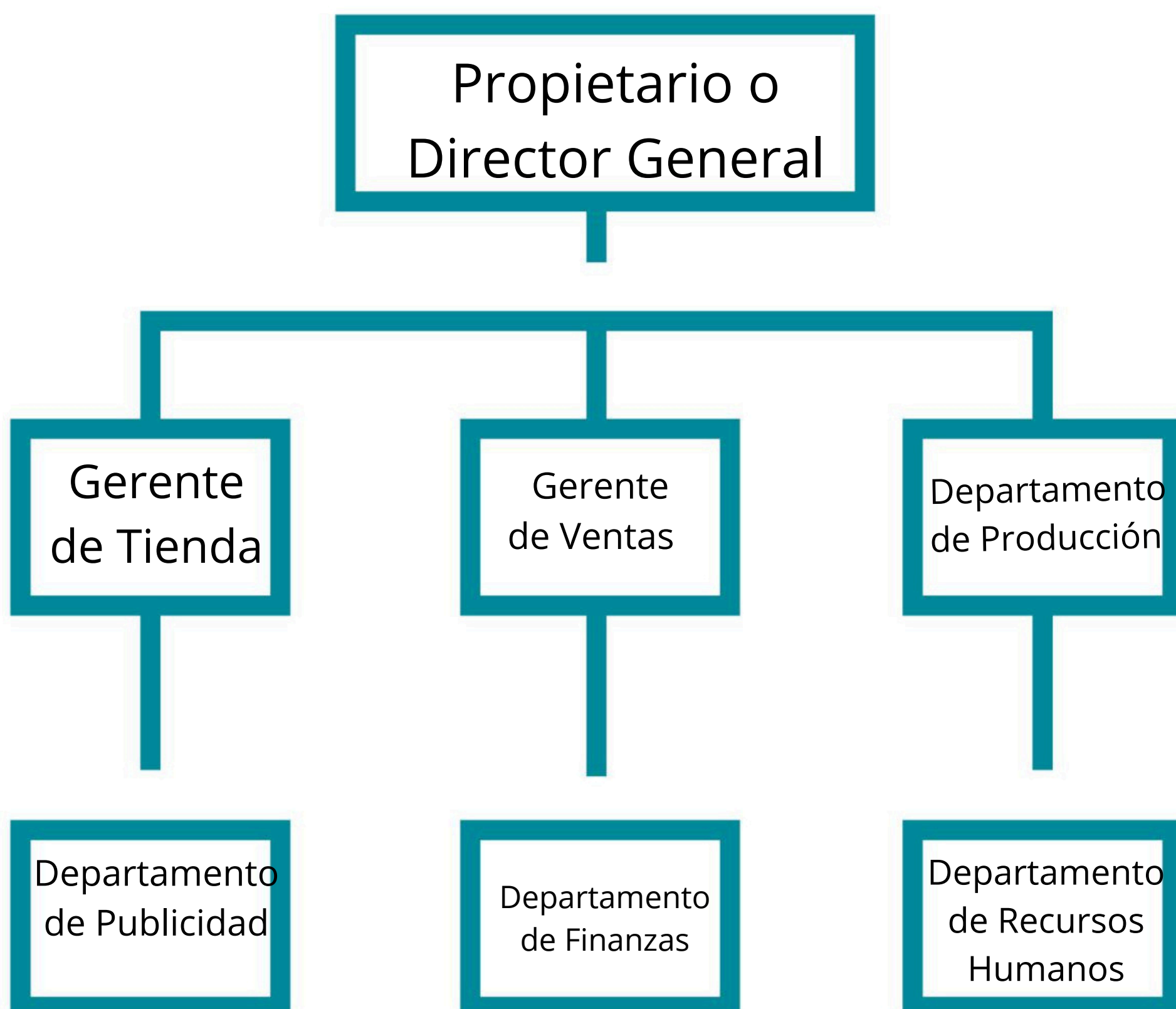
### Misión:

Crear joyas únicas y de alta calidad que expresen la individualidad y belleza de nuestros clientes, utilizando materiales sostenibles y técnicas artesanales, con un servicio excepcional.

### Visión:

Convertirnos en un referente global en joyería, reconocidos por nuestra calidad, sostenibilidad y creatividad, ofreciendo una experiencia de compra personalizada y contribuyendo a una industria más consciente.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

La sostenibilidad social en joyerías se centra en condiciones laborales justas, evitar el trabajo infantil y apoyar a las comunidades locales.

### *Sostenibilidad ambiental:*

La sostenibilidad ambiental en joyerías implica usar materiales reciclados, prácticas mineras responsables, reducir residuos y emisiones, y asegurar el origen ético de los materiales.

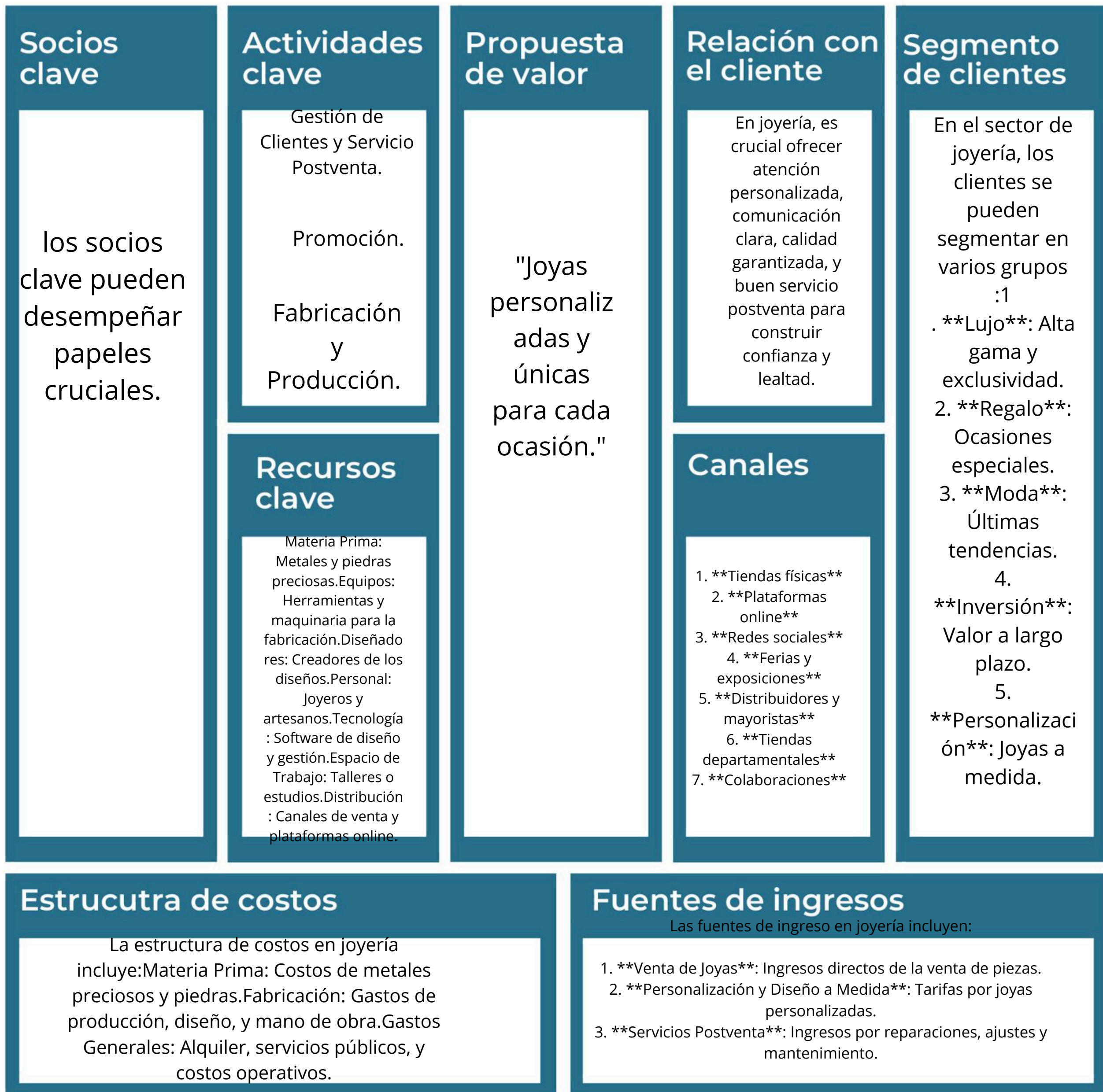
### *Sostenibilidad económica:*

La sostenibilidad económica en joyería involucra usar materiales responsables, optimizar la producción y asegurar prácticas laborales justas.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

# Actividad #4

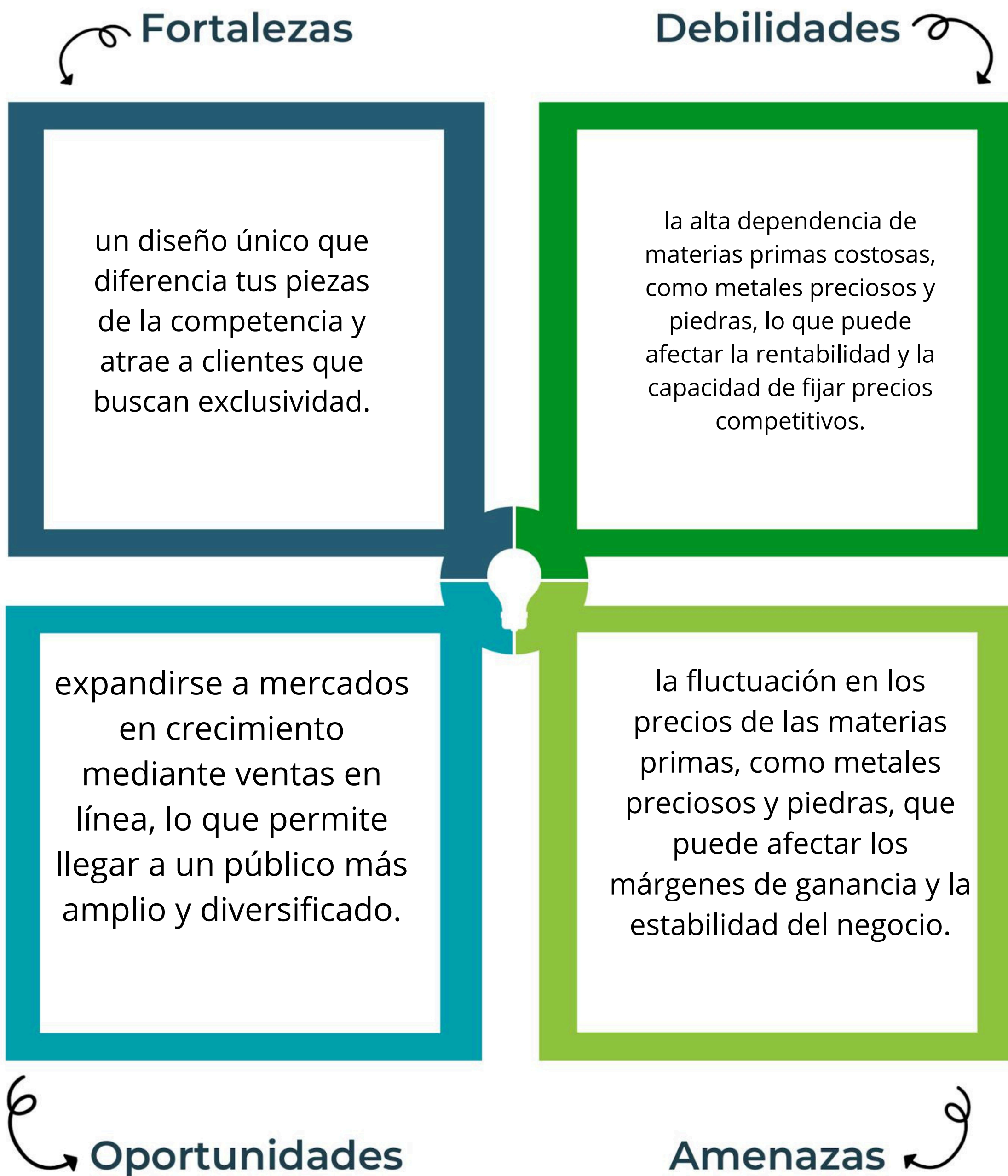
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi  
primer  
emprendimiento



Slogan



Bueno, bonito, barato y  
brillante.

Colores  
principales de mi  
marca  
empresarial



Puedes dibujar el  
logo o hacerlo de  
forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Alquiler del local: 50,000
- Salarios del personal: 100,000
- Servicios públicos: 70,000
- Seguros: 575,000
- Gastos de publicidad: 200,000
- Amortización de equipos: 521,000
- Gastos administrativos: 50,000

### Mis costos variables

- Materia prima: 10,000
- Costos de producción: 7,000
- Empaque: 11,000
- Transporte y logística: 2,000
- Comisiones de ventas: 15%
- Costos de mantenimiento: 20,000
- Gastos de diseño: 5,000

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



1,621

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):


$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 70,000$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡} 100,000$$

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Inventario de joyas
- Equipos de fabricación
- Tienda física
- Sitio web y plataformas de venta en línea
- Diseños y patrones únicos
- Inventario de materiales
- Muebles y accesorios de exhibición
- Herramientas de medición y análisis
- Cartera de clientes
- Marcas y patentes registradas

### Pasivos

- Deudas a proveedores
- Préstamos bancarios
- Alquiler del local
- Impuestos pendientes
- Cuentas por pagar
- Gastos operativos recurrentes
- Contratos de arrendamiento de equipos
- Obligaciones de publicidad
- Gastos de mantenimiento y reparación
- Garantías y devoluciones



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el mercado hay  
aproximadamente 5 productos que  
son iguales al que mi  
emprendimiento ofrece a las  
personas

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Cumplimiento Legal: Asegura que el negocio cumpla con las leyes fiscales locales y nacionales, evitando sanciones y problemas legales.

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

La liquidación de una empresa es el proceso mediante el cual se cierra de manera formal y legal, pagando todas las deudas y distribuyendo los activos restantes entre los propietarios o accionistas.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Emprender

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Es importante porque beneficia a las personas que todavía no entienden que es un emprendimiento

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para la comunidad para que ellos vean lo beneficioso que es un emprendimiento

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para generar dinero

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Planear un emprendimiento

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Una pequeña empresa

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Necesitamos recursos económicos

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Entre semana

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

El creador del emprendimiento

