



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Zapatería

El negocio se trata de un local para vender zapatos encargado no solo de atender bien al cliente en nuestro local sino que se dará atención a domicilio. Se venderá el producto que el cliente necesite a un precio cómodo que sea de beneficio para ambos.

**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

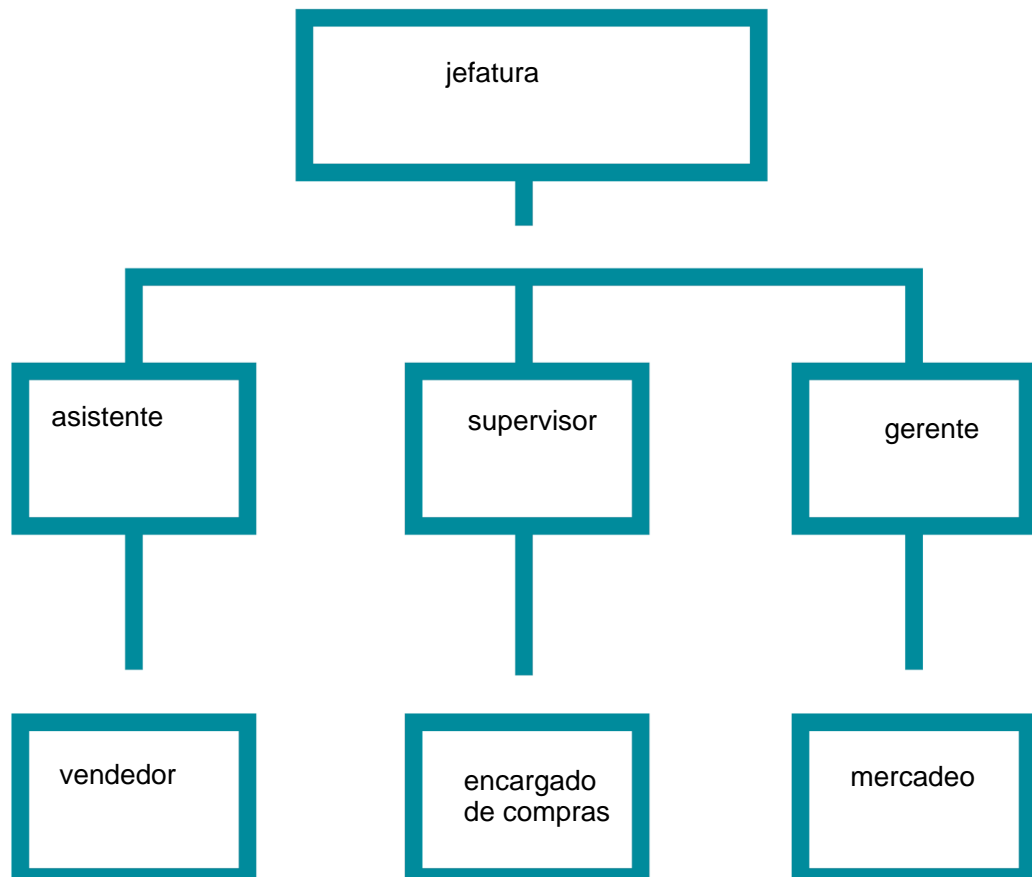
Misión:

aumentar mi economía lograr mis logros a futuro

Visión:

llegar muy lejos con mi emprendimiento y lograr mis planes a futuro

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

comercio justo, inclusión y diversidad, responsabilidad social

Sostenibilidad ambiental:

que los productos no se empaquen en bolsas plásticas

Sostenibilidad económica:

gastar el dinero responsablemente, innovación y diferenciación



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

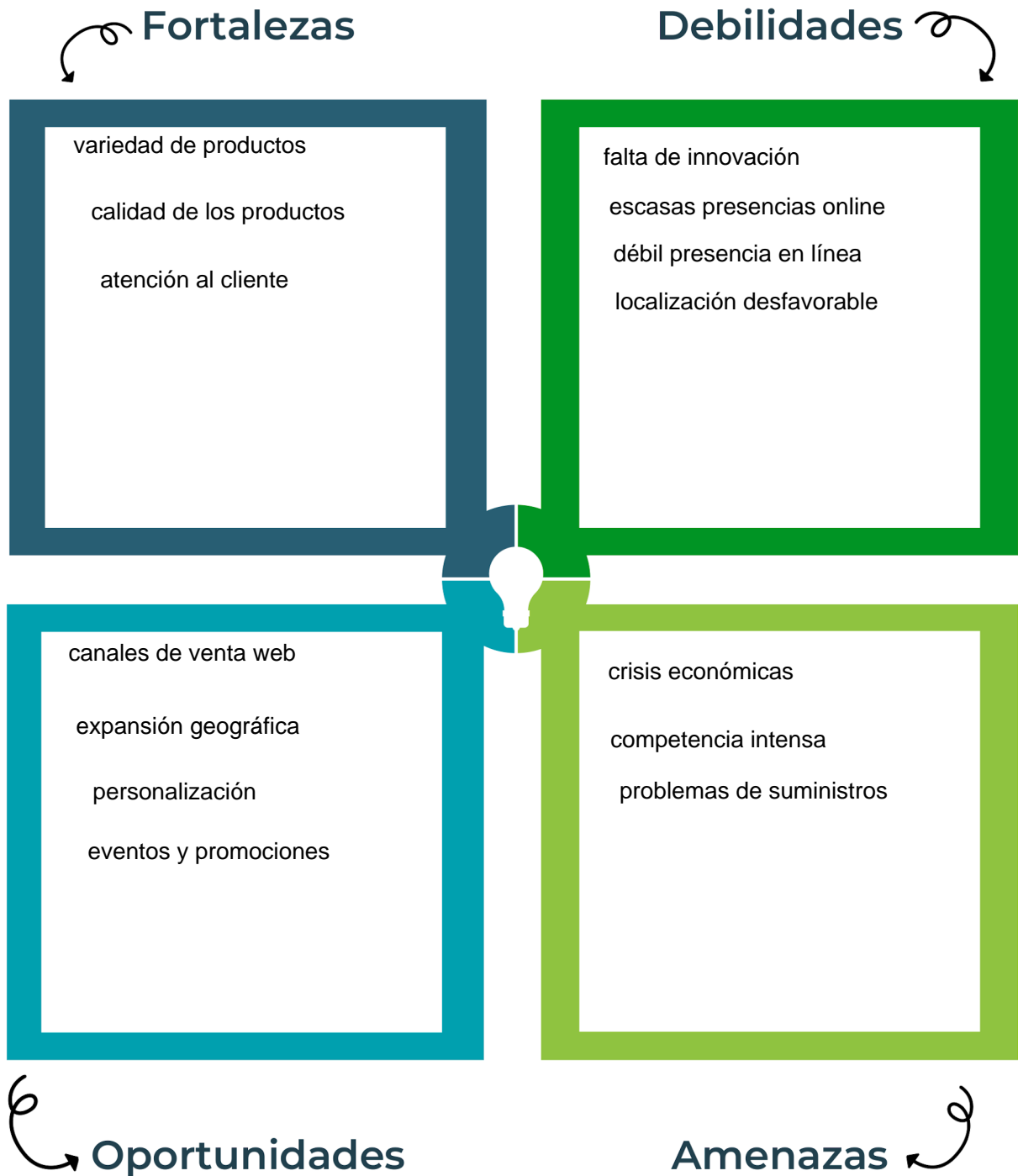
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
proveedores de calzado diseñadores y fabricantes plataformas de comercio electrónico	atención al cliente marketing y promoción mantenimiento del local	atención personalizada experiencia de compra única tecnología y comodidad	asesoramiento especializado seguimiento postventa	segmento por genero segmento por edad segmento por estilo de vida
	Recursos clave		Canales	
	personal capacitado proveedores confiables		tienda fisica redes sociales	
Estrucutra de costos		Fuentes de ingresos		
costo de mercancía costo de alquiler	costos labores costos operativos	venta en línea venta al por mayor	ventas de zapatos	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

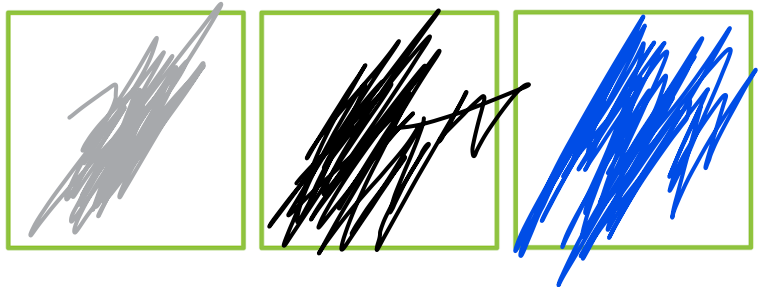


Pisa con estilo, camina con nosotros

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- alquiler del local 100,000
- salarios del personal 80,000
- servicios públicos 40,000
- costos administrativos 200,000
-
-
-

Mis costos variables

- comisiones de venta 40,000
- embalaje y envió 20,000
- costos de la mercancía vendida (CMV) 35,000
- comisiones por medio de pago 40,000
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₴ 25,000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 134

Punto de equilibrio monetario → ₡ 336



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- inventario de productos
- mobiliario y equipo
- local comercial
- marca reputación
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- deudas a corto plazo
- deudas a largo plazo
- prestamos
- impuestos por pagar
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

zapatos para hombres, mujeres, niños

zapatos deportivos

zapatos formales

zapatos casuales

sandalias

chancletas

botas botines

el 90% de tiendas venden zapatos de distintos tipos

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

financiamiento del estado

redistribución de la riqueza

regulación de la economía

promoción del desarrollo

¿Cómo se liquida una empresa?

inventario de existencias

venta del inventario

liquidación del personal

cancelación legal y contable

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

actualización del catalogo: mantener el catálogo actualizado con las últimas tendencias

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

porque así no hay reclamos sobre el catalogo

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para todos nuestros clientes y para que queden satisfechos

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para que los clientes vean los nuevos productos

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

promocionar más los productos

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

tener más clientes y lograr nuestras metas

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

tener buen capital y hacer clientes

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

día sábado 10 de agosto vamos a tener descuentos

¿Quién lo hace?
(Responsables)

los trabajadores

