



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio va enfocada a dar de manera recreativa la danza, como tambien de manera formal, permitiendo la opcion de lograr llevar a los mismos a poder expandirse en el nivel competitivo, ya sea en algunas de las diferentes disciplinas que en la danza se prestan para competencia, en donde se logre crear un ambiente amigable que permita la inclusion de diferentes tipos de poblacion con respecto al rango de edad en donde la misma no sea un impedimento.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

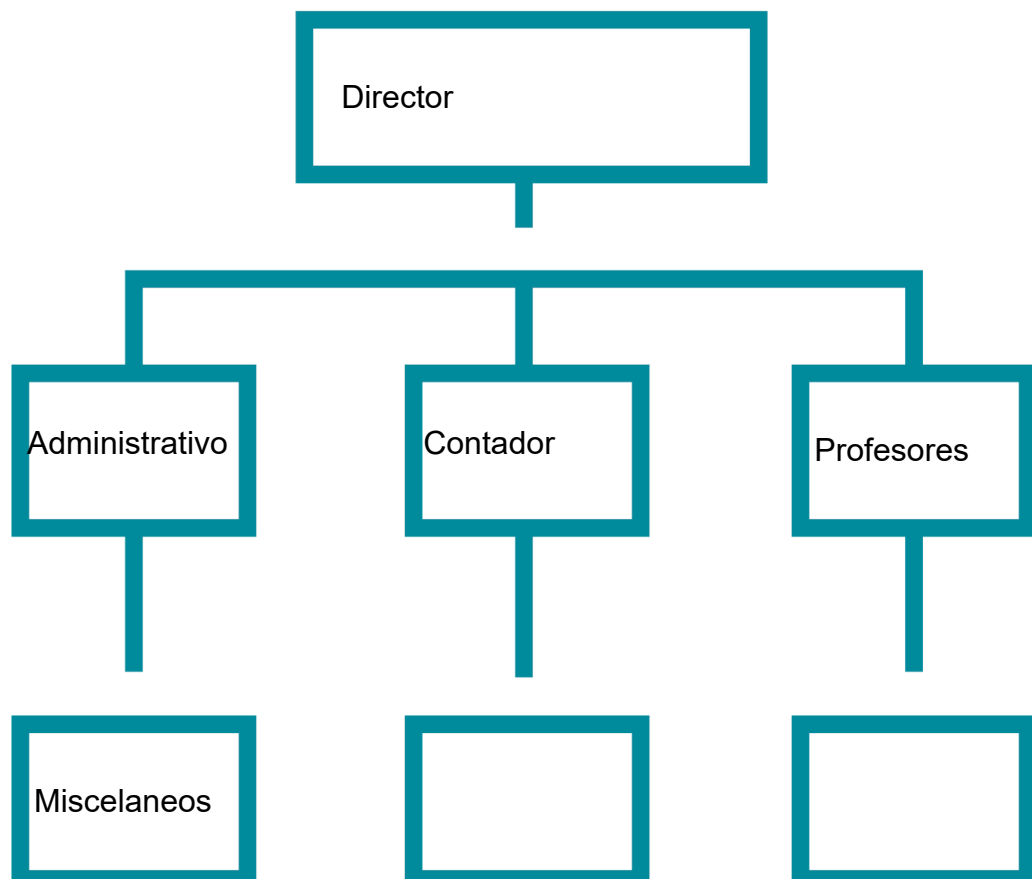
Misión:

Generar por medio de la danza artistas una alta confianza en si mismos que des-
un valor agregado a la comunidad mediante la expresion escenica y con profesio-
nales altamente calificados en sus respectivosd rubros

Visión:

Ser uno de los mejores referentes en el campo de la danza, mediante nuestro
compromiso y excelencia por medio de artistas profesionales en sus areas

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

El factor de la sostenibilidad social se podría tomar como el aporte que se quiere dar a la sociedad, en este caso se fomenta la participación de las personas sin exclusión de edad, donde se permita fomentar la danza como una actividad recreativa y de aprendizaje promoviendo el desarrollo comunitario.

Sostenibilidad ambiental:

En este caso se iría más hacia el área de cómo darle un uso eficiente a los recursos como por ejemplo en el uso de los distintos productos de limpieza que sean sostenibles con el ambiente para mantener el área de trabajo limpia.

Sostenibilidad económica:

La sostenibilidad económica se rige por medio de cómo mantener los ingresos de tal manera que sea rentable mantener el negocio, en este caso se opta por la diversificación de las fuentes de las fuentes de ingreso por ejemplo ya sea con clases privadas, creación de coreografías, shows y diversas actividades.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

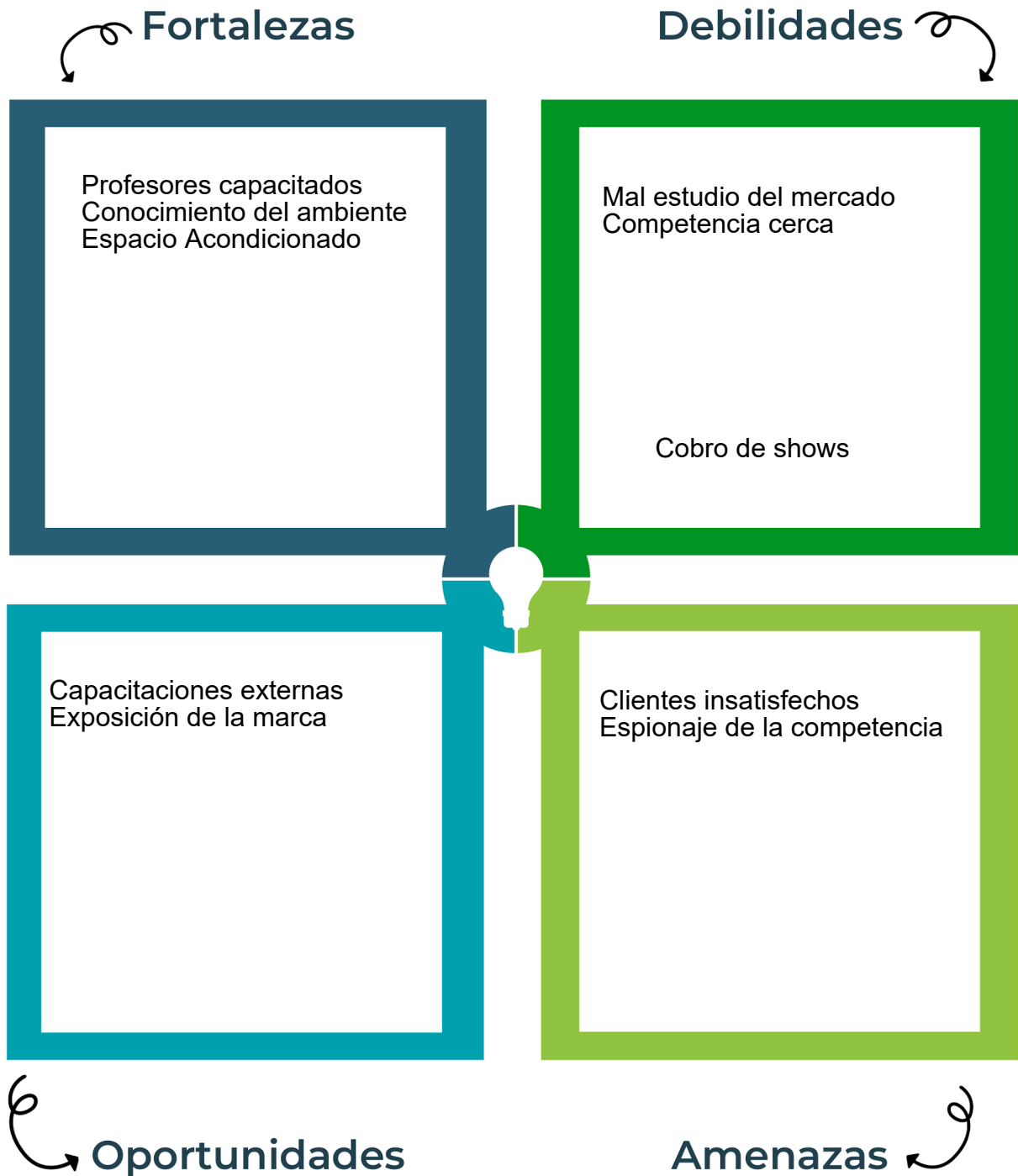
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Patrocinadores Director Directores	Social Nigth Competencias	Clases privadas		Niños Jovenes Adulto Adulto mayor
	Recursos clave		Canales	
	Profesores Clientes		Facebook Instagram Whatsapp Bussines	
Estrucutra de costos			Fuentes de ingresos	
Grupos Clases Personalizadas Shows Clientes			Matricula, Anualidad y Shows	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



Bailo al son que me toquen

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Blanco

Dorado

Negro

Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Local
- Agua
- Luz
- Internet
- Whatsapp Bussines
- Profesores
-

Mis costos variables

- Transporte
- Vestuario
- Correografia
- Talleres
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



25000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow \frac{300000}{25000 - 5000} = 15$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 375,000$$

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipo de sonido
- Computadora
- Luces
- Cuentas por pagar servicio publico
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Cobro de mensualidades
- Cobro de montajes correo-graficos
- Cobro de shows
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Las academias de baile se encuentran en gran cantidad, pero las mismas se diferencian por el enfoque que toman, ya que la danza cuenta con diferentes modalidades como lo es el caso de baile clásico y popular, por ende creo que el valor agregado sea un enfoque que logre diferenciar a la misma de las otras. En el área de Guapiles se cuentan con dos academias de danza ya bien establecidas, que las mismas compiten y se han hecho de un nombre a nivel de cantón.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias permiten tener legitimidad del negocio y respaldo del mismo como por ejemplo este emprendimiento pretende crear el crecimiento de la empresa mediante una el respaldo de la misma como una marca y la cual corresponde de una patente para lograr legitimar la misma y respaldarse ante futuros plagios de la identidad de la misma.

¿Cómo se liquida una empresa?

En caso de este emprendimiento se liquida la empresa de manera unanime por medio de un comunicado del director, que se desvincula de lo laboral y competitivo dando fin a la marca como tal.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

La danza como medio artístico para la comunidad

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque es una herramienta de expresión en la comunidad

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Niños, jóvenes, adultos y parejas

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para que las personas tengan un medio para divertirse y distraerse sanamente por medio de la danza

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Baile competitivo, recreativo, obtener conocimientos de los diferentes ritmos bailables

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Crear un grupo competitivo tanto de niños, como diferentes edades, ser reconocidos a nivel nacional

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Salón para las clases, profesores, equipo de sonido, página web y WhatsAnn

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Dos veces por semana serán las clases

¿Quién lo hace?
(Responsables)

El responsable principal es el director

