



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio es la razón de ser de una empresa. Su propuesta de valor debe comunicar los beneficios de los productos o servicios que se quieren ofrecer.



**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

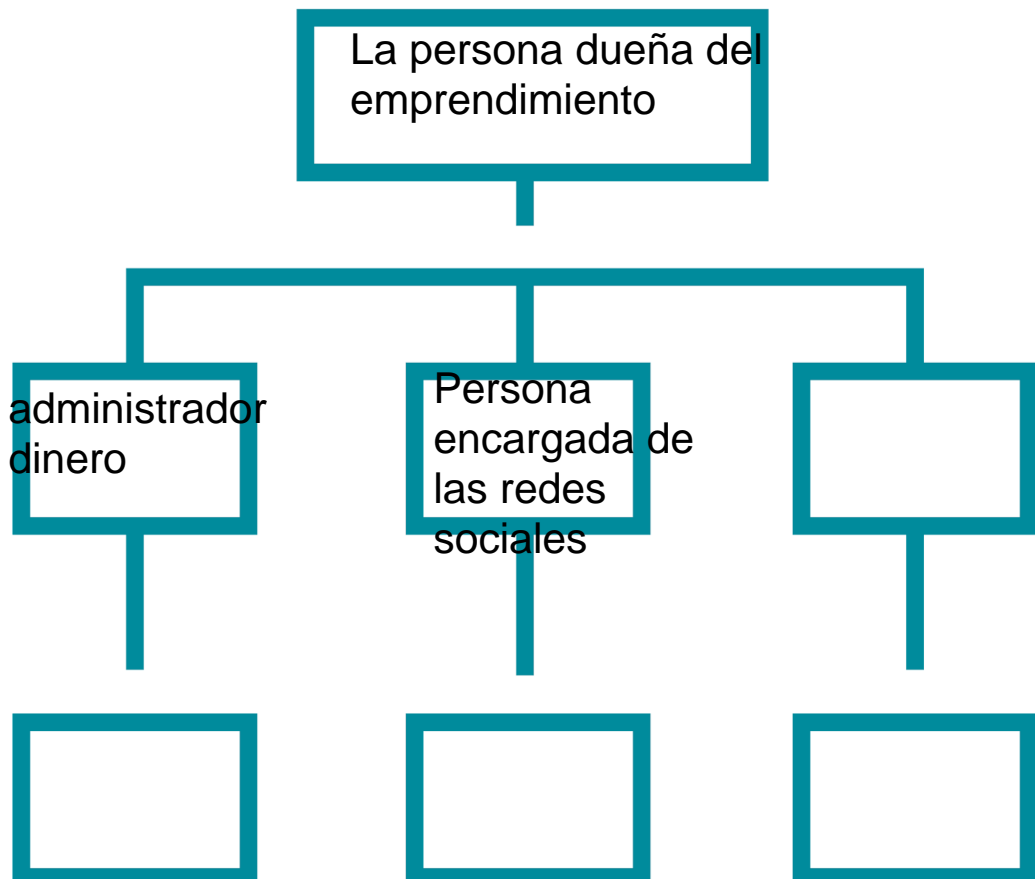
### Misión:

Poder ayudar con mi emprendimiento a  
diseñar el estilo de ropa unico para las  
personas

### Visión:

Poder cumplir todas las expectativas de las  
personas

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Vender por igual a todas las personas sin ningún tipo de diferencia entre otros

### *Sostenibilidad ambiental:*

Al crear mi emprendimiento no afectar al medio ambiente

### *Sostenibilidad económica:*

Obtener un crecimiento económico



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
El dueño Y los ayudantes	Vender	Precio Accesibilidad Conveniencia	Entregas Inmediatas	Personas en busca de ropa unica
	Recursos clave		Canales	
	Ropa Entregas		Redes sociales	
Estrucutra de costos			Fuentes de ingresos	
Internet Envio por correos			Ganancia por cada venta de una prenda de ropa	

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

Ropa unica al igual que tu

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Telas
- Internet
- Telefono
- Luz
- 
- 

### Mis costos variables

- Envíos
- Envoltorios
- 
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱ 5000 a 6000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades  $\rightarrow$  100000

Punto de equilibrio monetario  $\rightarrow$  ₡ 200000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Telas
- Cuentas por cobrar
- Renta
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Cuentas por pagar
- Presamo
- El salario de los ayudantes
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el medio de emprendimientos y tiendas existen muchas que son iguales o venden los mismos productos que mi emprendimiento, es muy comun en el mercado pero eso no quiere decir que por eso mi emprendimiento no vaya a triunfar en el mercado

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

procedimiento judicial cuyo objeto es la venta rápida y eficiente de los bienes de la Empresa Deudora que se ha vuelto inviable económicamente, con el objeto pagar a sus acreedores.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Emprender

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Para poder mejorar nuestra economía

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Por nosotros y las demás personas

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para aprender a emprender y crear nuestro propio emprendimiento

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Enseñar a los demás lo que aprendí sobre el tema de emprender

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Que las demás personas quieren emprender su propio negocio

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Necesitamos un lugar donde hablar del tema y mucha información

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Los fines de semana

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Lo haremos entre mis conocidos y yo

# NOTAS

Los emprendedores fomentan la creación de nuevas empresas y por lo tanto nuevas y más oportunidades de trabajo, además de que motivan a otras personas a darse cuenta por qué es importante emprender y generar nuevas oportunidades para los demás, por lo cual existirá mayor bienestar para todos.