



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

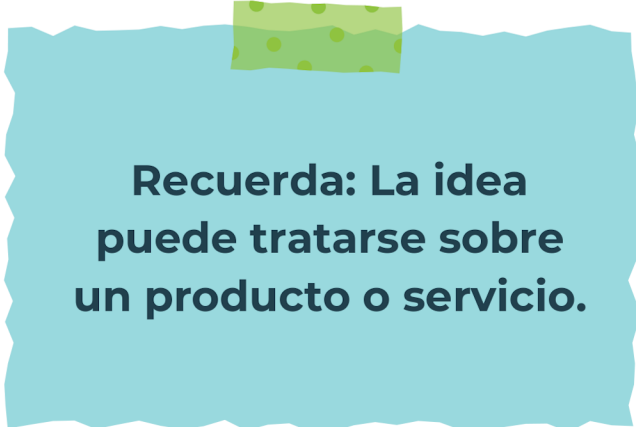
Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio es un concepto o propuesta que identifica una oportunidad para ofrecer productos o servicios con el objetivo de generar valor y

beneficios tanto para los clientes como para el emprendedor o la empresa.

Incluye la visión sobre cómo satisfacer una necesidad o resolver un problema en el mercado, la descripción de la oferta, el público objetivo, el modelo de ingresos y las ventajas competitivas. Es el punto de partida para desarrollar un plan de negocio y establecer una empresa o proyecto empresarial.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

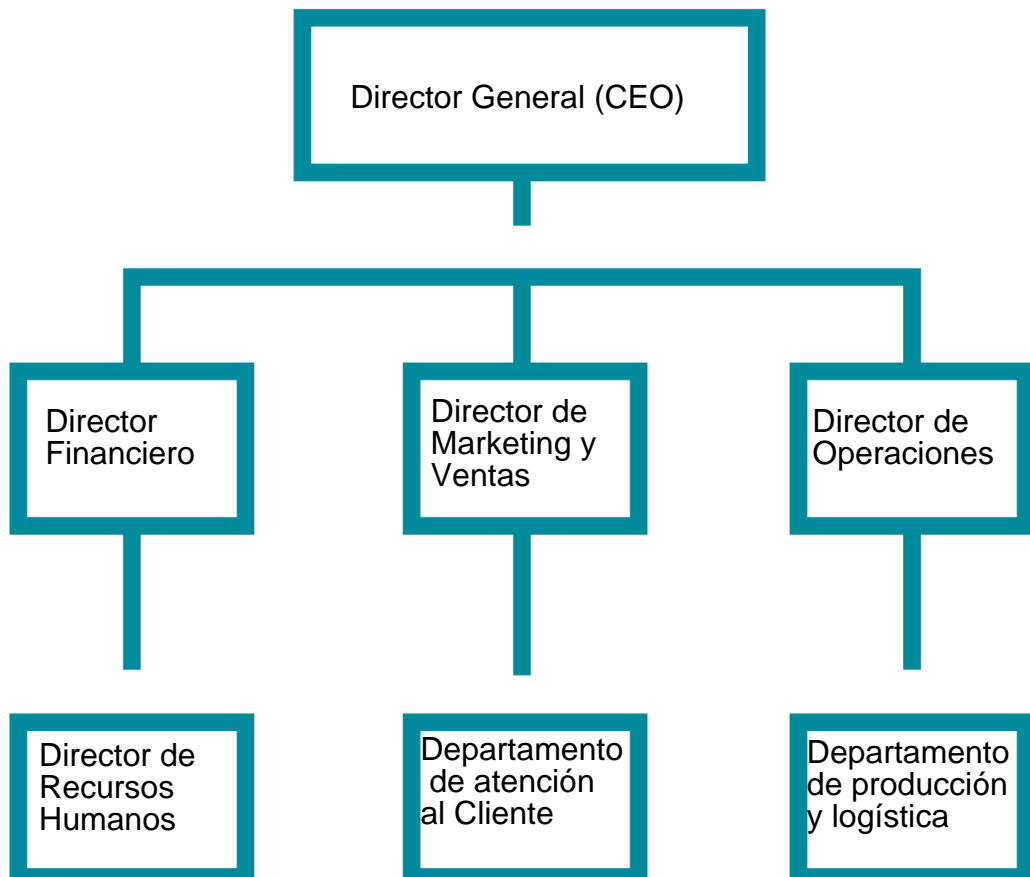
Misión:

En EcoGlow, nuestra misión es transformar el mundo de la iluminación mediante el desarrollo de soluciones sostenibles y energéticamente eficiente.

Visión:

"Ser líderes globales en soluciones de iluminación ecológica, transformando cada espacio en un ejemplo de eficiencia energética y responsabilidad ambiental.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Condiciones Laborales Justas: Garantizar que todos los empleados trabajen en un entorno seguro.

Desarrollo Comunitario: Participar en proyectos y actividades que beneficien a las comunidades locales.

Diversidad e Inclusión: Promover un entorno inclusivo y diverso en el lugar de trabajo.

Sostenibilidad ambiental:

Uso de Energías Renovables: Integrar fuentes de energía renovable, como solar o eólica.

Diseño de Productos Ecológicos: Desarrollar productos de iluminación con tecnologías de bajo consumo energético.

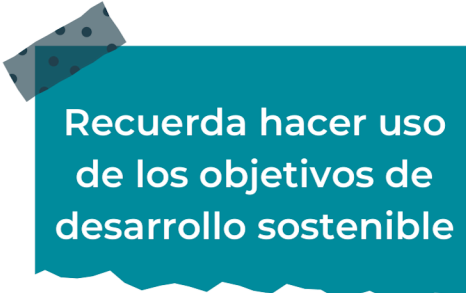
Minimización de Residuos: Implementar prácticas de reducción, reutilización y reciclaje en el proceso de fabricación.

Sostenibilidad económica:

Modelo de Negocio Eficiente: Implementar un modelo de negocio que maximice la eficiencia operativa y reduzca costos innecesarios.

Innovación Continua: Invertir en investigación y desarrollo para mantener la oferta de productos actualizada y competitiva.

Diversificación de Ingresos: Explorar diferentes fuentes de ingresos, como de mantenimiento y consultoría en eficiencia energética.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
<p>Proveedores de Materiales Sostenibles</p> <p>-Socios Tecnológicos</p> <p>-Empresas de Energías Renovables</p> <p>-Distribuidores y Minoristas</p> <p>-Organizaciones Ambientales</p> <p>-Consultores y Empresas de Certificación</p> <p>-Clientes Corporativos</p>	<p>Investigación y desarrollo</p> <p>-Diseño y Fabricación de Productos</p> <p>-Optimización de Procesos</p>	<p>"EcoGlow ofrece soluciones de iluminación innovadoras y sostenibles que combinan tecnología avanzada con un profundo compromiso con el medio ambiente. Nuestros productos están diseñados para maximizar la eficiencia energética y minimizar el impacto ambiental</p>	<p>Atención Personalizada: Proporcionar un servicio de atención al cliente accesible y personalizado, con asistencia directa para resolver dudas.</p>	<p>Consumidores Residenciales</p> <p>Clientes Comerciales</p> <p>Clientes Institucionales</p> <p>Clientes de Proyectos Especiales</p> <p>Desarrolladores Inmobiliarios y Constructores</p> <p>Gobiernos y Agencias Públicas</p> <p>Diseñadores de Interiores y Arquitectos</p>
	Recursos clave		Canales	
	<p>-Recursos Humanos</p> <p>-Tecnología y Equipos</p> <p>-Instalaciones</p> <p>-Capital Financiero</p>		<p>Tienda en Línea</p> <p>Soporte en Línea</p> <p>Aplicaciones Móviles</p> <p>Ferias y Eventos</p> <p>Redes Sociales</p>	
Estructura de costos		Fuentes de ingresos		
<p>Costos de Producción</p> <p>Materia Prima</p> <p>Mano de Obra Directa</p> <p>Gastos de Fabricación</p>		<p>Ventas de Productos</p> <p>Consultoría en Eficiencia Energética</p> <p>Licencias y Patentes</p> <p>Proyectos a Medida</p>		



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

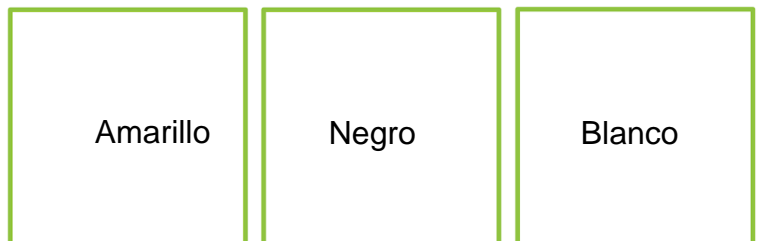


Ilumina el Futuro, Sostenible y Brillante"

Slogan

Este slogan transmite la idea de avanzar hacia un futuro más sostenible a través de soluciones de iluminación innovadora.

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Impuestos de propiedad :250 000
- Servicios publico:200 000
- Seguros:200 000
- Licencia y permisos:100 000
- Gastos administrativos: 150 000
- Depreciación: 100 000
-

Mis costos variables

- Empaque: 45 000
- Imprevistos: 20 000
- Costo de marketing y publicidad : 45 000
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 120 000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow \frac{1\,000\,000}{120\,000 - 110\,000}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 120\,000 \times 100$$

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos. ^{Efectivo}

Activos

- Propiedad
- Inventario
- Mantenimiento de las oficinas
- Mantenimiento general
- Cuentas por cobrar
- Inversiones a largo plazo
- Efectivo
-
-
-

Pasivos

- Salarios y beneficios
- Imprevistos
- Gastos acumulados
- Bonos
- Cuentas por pagar
- Deudas a corto plazo
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

No hay servicio igual al de EcoGlow, por el hecho de que es sostenible y eficiente, no solo es eficiente con los productos si no también con el servicio atención al cliente, calidad y muchos aspectos mas donde los productos de EcoGlow dejan satisfechos a la mayoría de sus clientes y compradores. En conclusión EcoGlow da un servicio unico y muy eficaz.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son cruciales para el funcionamiento adecuado de una empresa de la economía en general.

Las obligaciones tributarias aseguran que la empresa cumpla con las leyes fiscales locales, nacionales e internacionales. El incumplimiento puede resultar en sanciones, multas y problemas legales que pueden afectar gravemente a la empresa.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa es el proceso mediante el cual una empresa se de manera formal, y sus activos se distribuyen para pagar sus deudas.

La decisión de liquidar puede ser tomada por los propietarios, accionistas, o directores de la empresa.

Esta decisión suele requerir una votación formal y, en algunos casos, la aprobación de los accionistas.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

El tema es el aprender conceptos importantes para poder emprender o formar un pequeño negocio.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para adquirir conocimientos de varios temas de la economía o de una empresa.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Mayormente para las personas estudiantes, pero también a cualquier persona que esté interesado en el curso

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para adquirir conocimientos sobre lo que es el emprendimiento.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Vamos ir haciendo cuestionarios con ayuda de videos de apoyo y es muy importante verlos para poder entender todo.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

La meta es tener conocimiento de los pasos para saber lo que es emprender

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Tener una cuenta en Junior Achievement Costa Rica , ya teniendo eso puedes comenzar el curso de yo emprendo.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

El 13 de mayo empezó y termina el 1 de agosto, y se va haciendo poco a poco viendo los videos y haciendo las 14 sesiones de yo emprendo.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

El curso es hecho por Junior Achievement Costa Rica, pero el responsable de hacerlo es uno propio.

