

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Pantalones de hombres para poder brindar
Comodidad a todos en sus días

**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

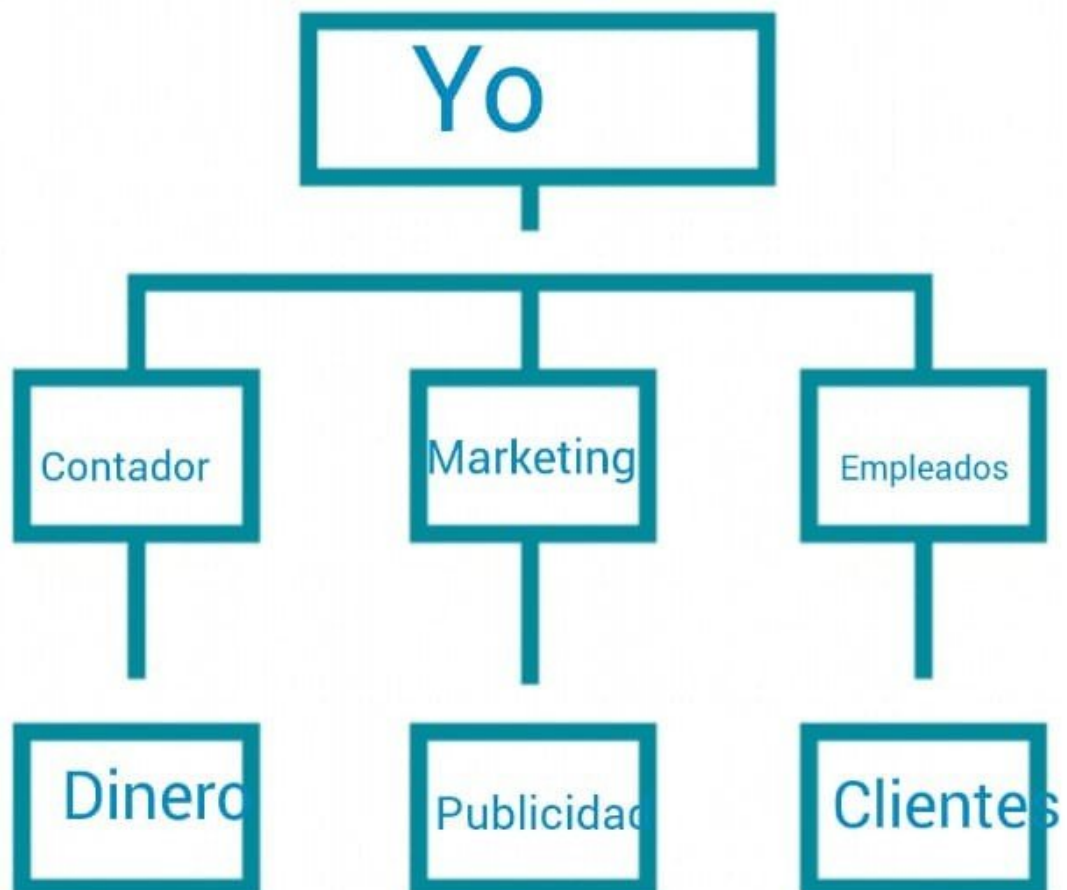
Misión:

Manter mi negocio y adaptarme alas modas
De nuevas generaciones

Visión:

Ser reconocido y mejorar mi calidad

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:


Comodidad para todos en diferentes situaciones
De la vida

Sostenibilidad ambiental:

Reciclar todo lo posible

Sostenibilidad económica:

Generar empleos



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Socio	Actividades clave Promociones	Propuesta de valor Calidad que Se ocupa	Relación con el cliente Frases Cortas y Directo	Segmento de clientes Recomendaciones
	Recursos clave Ahorros		Canales Teléfono Instagram	
Estructura de costos Balance del negocio		Fuentes de ingresos Clientes fijos		



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Calidad por excelencia

Colores principales de mi marca empresarial



Morado	Negro	
--------	-------	--

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Tela vestir 3000
- Tela mezclilla 4000
-
-
-
-
-

Mis costos variables

- Botones 200
- Hilo 800
- Agujas 1000
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 15.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 0.53

Punto de equilibrio monetario → ₡ 7950



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Local
- Equipo
- Patente
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios
-
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Si pero como es de uso diario se ocupa
Muchos pantalones entonces
Es un negocio rentable

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica

¿Cómo se liquida una empresa?

consiste en la extinción de tu negocio o empresa

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Empredecorismo

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para nuevas generaciones

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para personas que necesitan inspiración

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para nuevos negocios

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Cursos

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Mas negocios locales

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Marterial para El curso

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cuando pueda

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo