Junior Achievement Costa Rica

Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

YO EMPRENDO

JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

CUADERNO DE TRABAJO

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La creación de un producto basado en brownies con un toque único de banano, el enfoque es ofrecer una variedad que combine la dulzura del banano con la textura rica del brownie, al cual se le puedan agregar nueces u otro ingrediente para que sea variado

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

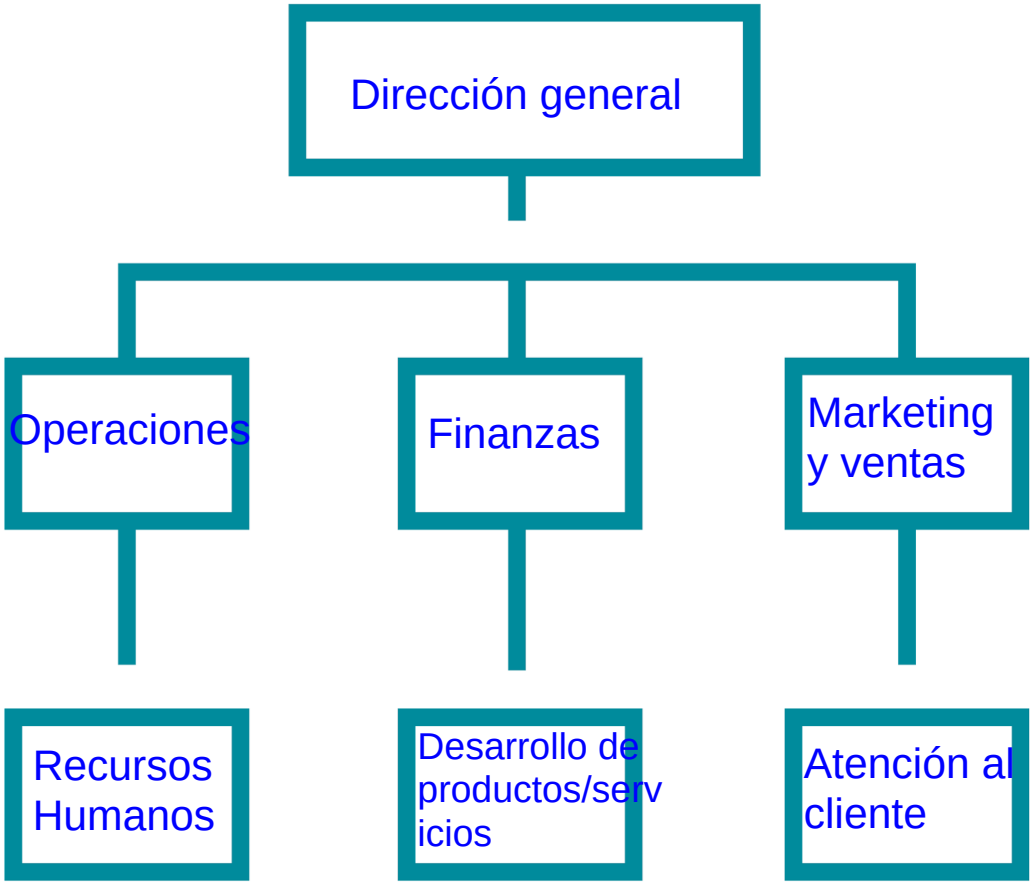
Misión:

Ofrecer brownies de banano echo con ingredientes de alta calidad, brindando postres deliciosos y innovadores con un buen precio

Visión:

Ser una marca grande en brownies innovadores destacando por la función de sabor y ser reconocida entre la población.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Condiciones laborales justas, colaborando con proveedores locales e informar a los consumidores sobre prácticas sostenisbles.

Sostenibilidad ambiental:

Uso de productos orgánicos y empaques reciclables, minimizar los residuos compostando los residuos orgánicos, además usar equipos buenos

Sostenibilidad económica:

Con diversidad de productos que posean una alta calidad y un valor apropiado, además ser innovadores y adaptarse.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave

Las dos pulperías mas cercanas de la comunidad

Actividades clave

El momento de creación, al hornear,y de el control de calidad

Recursos clave

El banano y demás ingredientes, materiales de cocina

Propuesta de valor

Sabor y calidad excepcionales en los productos, además de la innovación y variadad, compromiso con la sostenibilidad

Relación con el cliente

Ser atentos y mostrar los beneficios del producto

Canales

A través de tienda en línea y alianza con una pulperia

Segmento de clientes

Para las personas que les gusten los postres y busquen algo nuevo como por ejemplo: familias y niños, público en general

Estrucutra de costos

Compra de materiales y recursos para la elaboración del producto.

Fuentes de ingresos

De las ganancias obtenidas y ahorros para el comienzo del emprendimiento

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

Fortalezas	Debilidades
La calidad del producto Originalidad del producto El precio	Falta de experiencia Poca publicidad Emprendimiento pequeño
Oportunidades	**Amenazas**
Promociones Tener una buena relación con los clientes	La competencia Que no les guste el sabor de el producto Los cambios en los precios de los materiales

Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

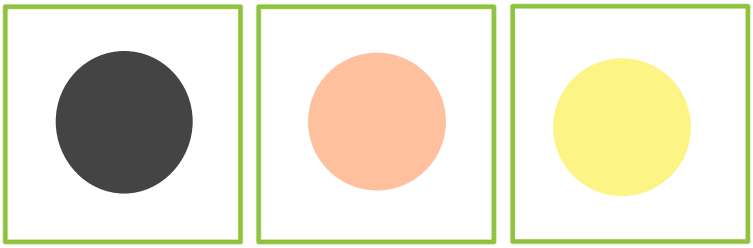
Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

Slogan

Brownies: dulzura natural, sabor inigualable

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Servicios publico-₡14000
- harina-₡1700
- bananos-₡1200
- azucar-₡1640
- huecos-₡400
- Cocoa-₡900
- Polvo de hornear-₡300

Mis costos variables

- Chispas de chocolate-₡300
- Nueces-₡400
- Miel-₡600
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 2000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{\text{(Precio de venta - costo variable total)}}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta x punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 29

Punto de equilibrio monetario → ₡ 58000

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos	*Pasivos*
Maquinaria	Deudas a proveedores
Vehículo de distribucion	Prestamos

Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existe competencia moderada, con productos similares no necesariamente iguales como por ejemplo:de manera directa los brownies con banano agregado que se venden en línea , indirectamente están los brownies tradicionales, las reposterías y la variedad de postres que existen entre otros.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cúal es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es importante para el cumplimiento legal, la reputación y credibilidad, acceso a beneficios, planificación financiera y evitar problemas legales.

¿Cómo se liquida una empresa?

Es el proceso mediante el cual se cierra formalmente una empresa, se distribuyen sus activos y se saludan las deudas, esto es mediante un proceso complejo que debe seguir las normativas legales y fiscales para que se cierre el negocio de manera ordenada y legal.

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa? (Problema y descripción)	Por la necesidad de dinero y querer crear un nuevo postre
¿Por qué es importante este tema? (Justificación)	Porque crearía un emprendimiento y innova los postres comunes
¿Para quiénes lo vamos a hacer? (Público meta)	Para la comunidad y público en general

¿Para qué es la actividad? (Objetivo)	¿Qué vamos a hacer? (Actividades)	¿Qué queremos lograr? (Metas y Resultados)
Crear un entendimiento de postres innovadores	Postres de brownies con banano y entre otros ingredientes	Ser un emprendimiento estable y reconocidi

¿Qué necesitamos? (Recursos y materiales)	¿Cuándo lo vamos a hacer? (Cronograma)	¿Quién lo hace? (Responsables)
Ingredientes y utensilios de cocina	En el transcurso de este y el año siguiente	Es un negocio familiar

Junior Achievement Costa Rica
Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

NOTAS

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024