



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.



## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

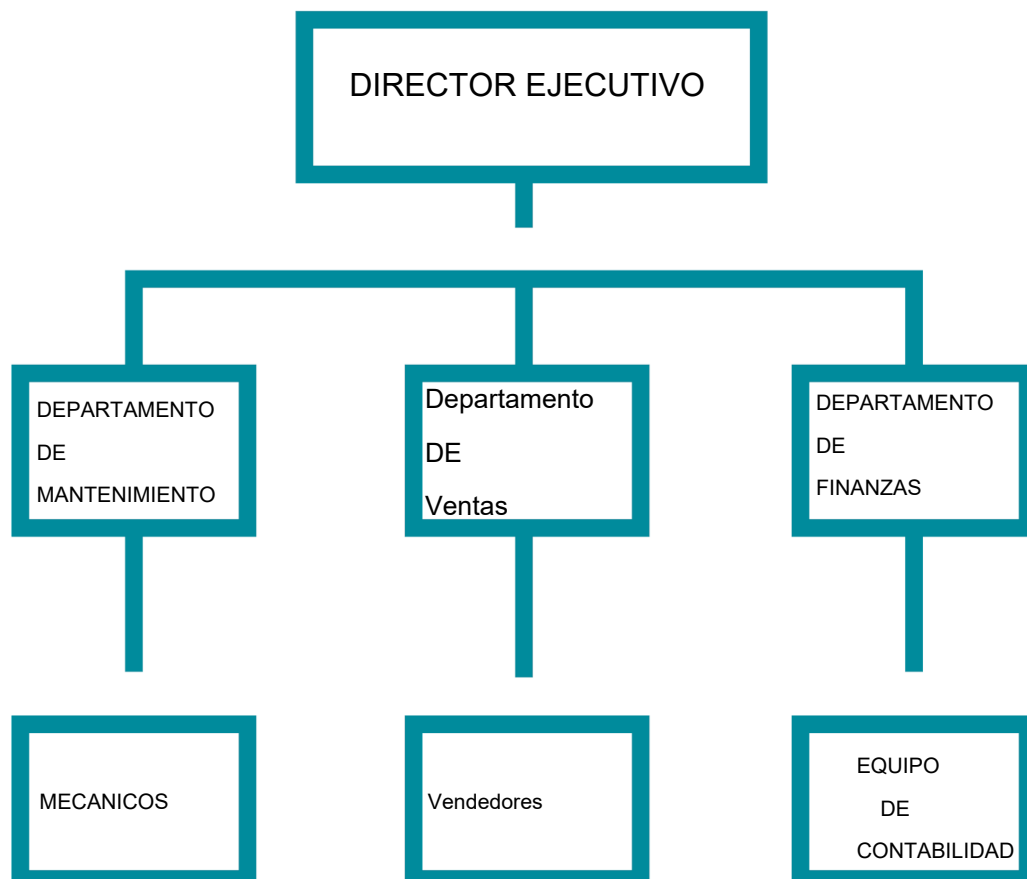
### Misión:

Nuestra misión es ofrecer a nuestros clientes una experiencia de compra de vehículos excepcional, basada en la confianza, la transparencia y la satisfacción total del cliente.

### Visión:

Transformar la industria automotriz a través de la innovación y un servicio al cliente sin igual, para ser la primera opción de nuestros clientes para todas sus necesidades automotrices

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Ofrecer salarios justos y beneficios adecuados a nuestros vendedores, también cuentas con un seguro de alta calidad y se le brindan charlas para mejorar sus ventas

### *Sostenibilidad ambiental:*

Diseñamos motores más eficientes y vehículos más ligeros para mejorar el rendimiento del combustible y reducir las emisiones.

### *Sostenibilidad económica:*

implementamos una serie de estrategias y prácticas que aseguren su viabilidad financiera a largo plazo, al mismo tiempo que contribuyen al desarrollo sostenible.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> Proveedores de vehículos nuevos y partes. Bancos y compañías de financiamiento para ofrecer opciones de crédito.	<b>Actividades clave</b> Adquisición y mantenimiento de vehículos en stock.	<b>Propuesta de valor</b> Proveer opciones en diferentes rangos de precios para atraer a distintos segmentos de clientes.	<b>Relación con el cliente</b> Atención y soporte después de la compra, incluyendo mantenimiento y reparaciones.	<b>Segmento de clientes</b> Personas que buscan comprar un auto nuevo o usado para uso personal.
	<b>Recursos clave</b> Personal capacitado para asesorar y atender a los clientes.		<b>Canales</b> Plataforma para explorar inventarios, solicitar información, y realizar compras.	
<b>Estructura de costos</b> Costos relacionados con la operación de concesionarios y talleres			<b>Fuentes de ingresos</b> Ingresos por servicios financieros asociados a la compra de vehículos.	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi  
primer  
emprendimiento



Slogan



---

---

Encuentra el auto que te define

---

---

Colores  
principales de mi  
marca  
empresarial



Blanco	Dorado	
--------	--------	--

Puedes dibujar el  
logo o hacerlo de  
forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Local=120000
- Mecanicos=100000
- Electricidad=60000
- Agua=40000
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- Combustible=50000
- Limpieza=35000
- Reparaciones=250000
- Revisiones= 70000
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



10,000,000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades  $\rightarrow$  =0.03335070349

Punto de equilibrio monetario  $\rightarrow$  ₡ 60,000,000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Propiedades:
- Equipos y Maquinaria:
- Mobiliario y Decoración:
- Vehículos de la Empresa:
- Inventario:
- Otros Activos Circulantes:
- Patentes y Licencias:
- Inversiones a Largo Plazo:
- 
- 

### Pasivos

- Impuestos por Pagar
- Obligaciones por Arrendamiento
- Cuentas por Pagar
- Deudas Bancarias y Préstamos
- Obligaciones Contractuale
- Cuentas por Pagar a Empleados
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



# Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

## *Importancia de las obligaciones tributarias:*

segurarse de que se cumplen todas las leyes y regulaciones

fiscales evita problemas legales, sanciones y multas.

La empresa debe presentar declaraciones fiscales precisas y a tiempo para cumplir con las normativas locales y nacionales.

---

---

---

---

---

---

## *¿Cómo se liquida una empresa?*

Hacer un inventario detallado de los activos

(vehículos, propiedades, equipos, inventario)

y pasivos (deudas, obligaciones fiscales).

---

---

---

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

