



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

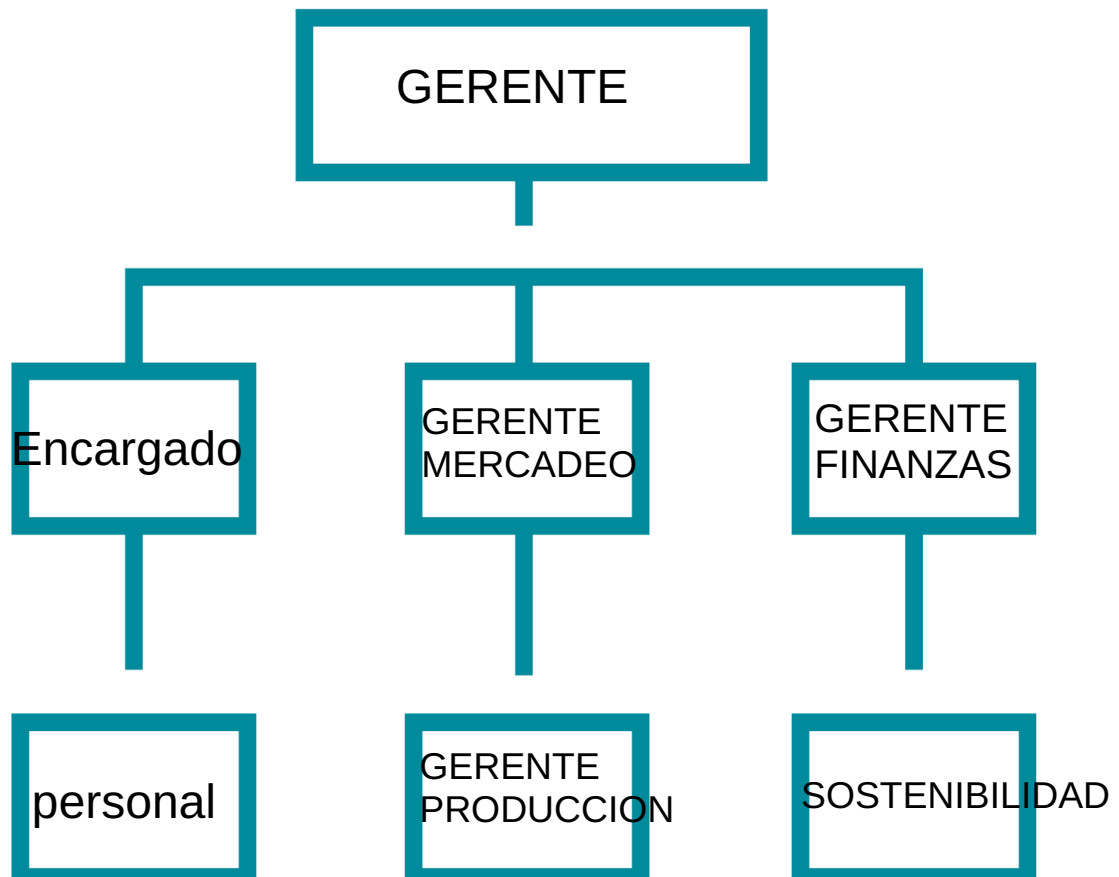
Misión:

~~Vender productos de buena calidad no tan caros, a un precio accesible y lograr buenos clientes.~~

Visión:

Ser la mejor opción sobre todas las demás a la hora de comprar productos de diferentes variedades

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

El negocio ofrecería varios puestos de trabajos, ya sea como asistente o como personal para ayudar a las personas

Sostenibilidad ambiental:

El negocio contaría con un programa para que todos puedan reciclar, ya sea en la tienda o personas de afuera. También usarían productos no dañinos para el medio ambiente.

Sostenibilidad económica:

Para tener sostenibilidad económica se tendrían compras de distintos proveedores así asegurando tener variedad de productos



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

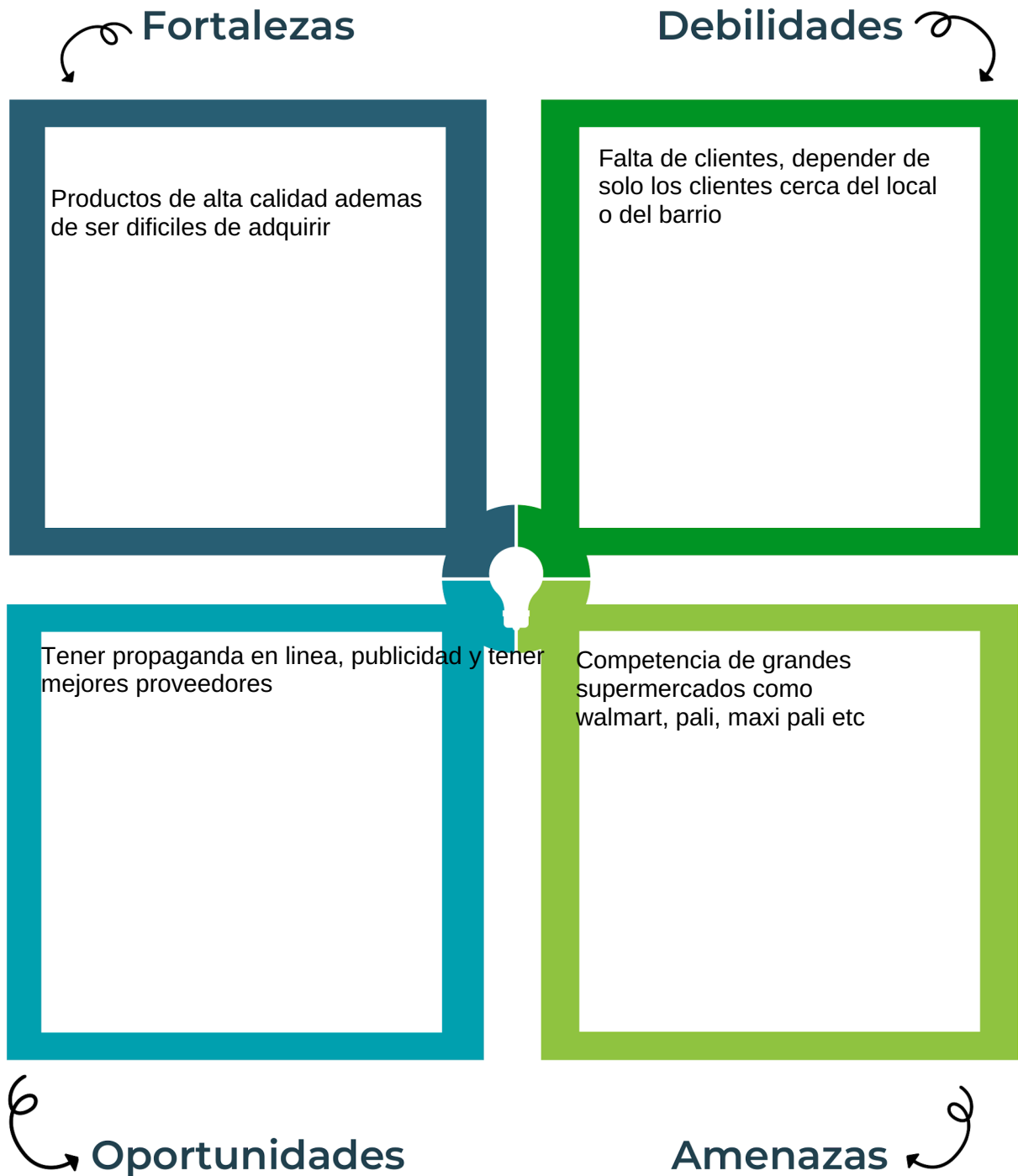
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Los proveedores	Actividades clave Marketing en físico y en redes sociales	Propuesta de valor Venta de una gran variedad de productos además de tener una alta calidad	Relación con el cliente Eventos que se harán en días especiales también descuentos de 2x1	Segmento de clientes El barrio y personas cercas de la comunidad
	Recursos clave Conexion con grandes proveedores		Canales Local físico	
Estrucutra de costos Local, mantenimiento, salarios, inventario			Fuentes de ingresos La venta de los productos	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



LA TIENDA QUE TE ABASTECE

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



CAFE	BLANCO	NEGRO
------	--------	-------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler del local 600,000
- salarios 1.000.000
- mantenimiento 500.000
-
-
-
-

Mis costos variables

- productos 2.000.000
- publicidad 150.000
- envios 10,000
- salubridad 100,000
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 5 000 000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{2 \text{ mill } 100}{10,000 \frac{2 \text{ mill } 260}{\text{Costos fijos totales}}}$$

(Precio de venta - costo variable total)

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 0.739

Punto de equilibrio monetario → ₡ 3 695 000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- dinero en efectivo
- local
- cobros
- motos, carros
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- deudas
- prestamos
- impuestos
- salarios
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es importante porque se estarían evitando las multas que pueden llegar a poner además de tener seguridad por los temas legales. También se tendría una protección a la hora de hablar de la legalidad

¿Cómo se liquida una empresa?

Liquidación acordada por asamblea de accionistas.
Hacer un inventario de los activos y deudas.
Notificar a las autoridades sobre la liquidación de la empresa.
Liquidación de activos y propiedades.
Registro del acuerdo de disolución.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

crear la empresa

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

porque te ayuda a reforzar lo aprendido

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para mi

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para reforzar conocimientos

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

crear la empresa

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

reforzar lo aprendido

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

internet y una pc

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

¿Quién lo hace?
(Responsables)

keylor viquez

