



35 Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO

JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



al MINISTERIO DE /DIRECCIÓN DE
EDUCACIÓN PÚBLICAVIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

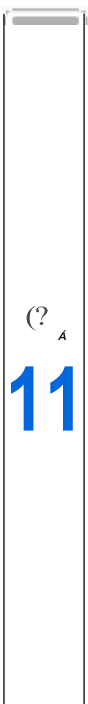


Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar [Adobe Acrobat](#), es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es "Escribir texto".
3. Cuando seleccionas "Escribir texto", das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

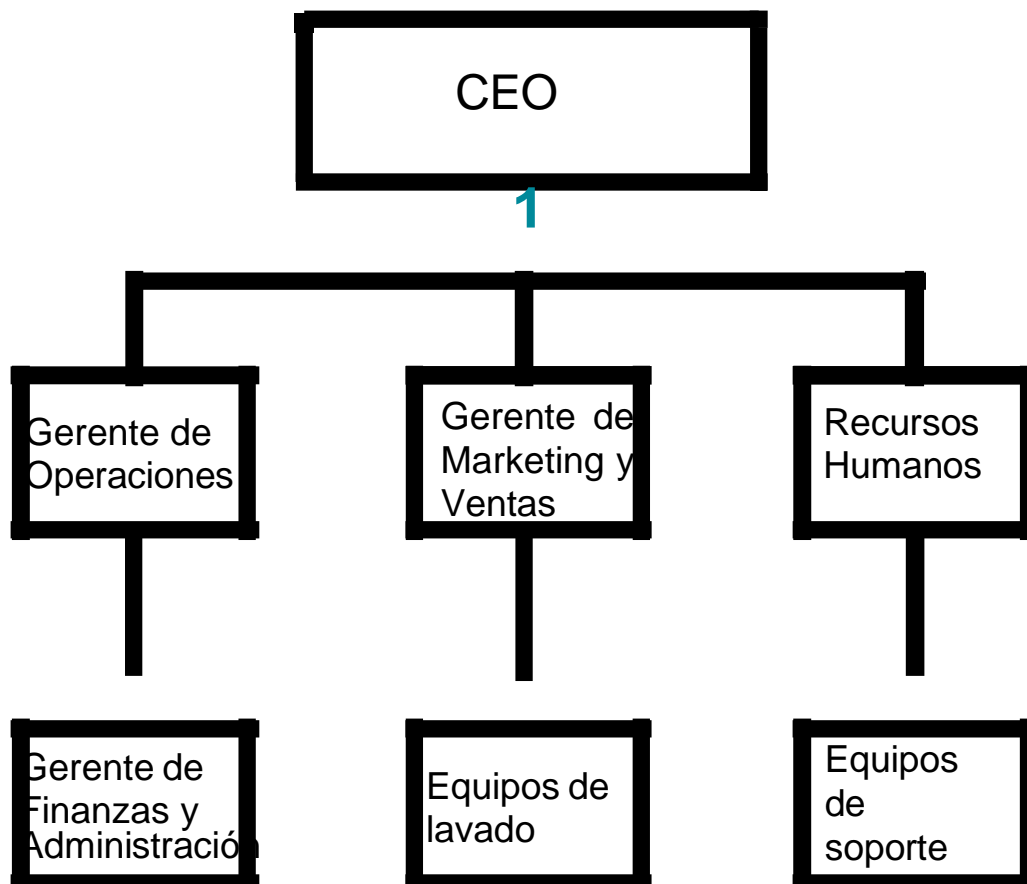
Misión:

Nos dedicamos a proporcionar un servicio de lavado de autos superior, conveniente y ecológicamente responsable.

Visión:

Revolucionando la forma en que las personas mantienen sus vehículos limpios.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Ofreciendo un servicio conveniente que ahorra tiempo a los clientes, permitiéndoles dedicarlo a otras actividades.

Sostenibilidad ambiental:

El uso de tecnología de lavado en seco reduce drásticamente el consumo de agua en comparación con los lavados tradicionales.

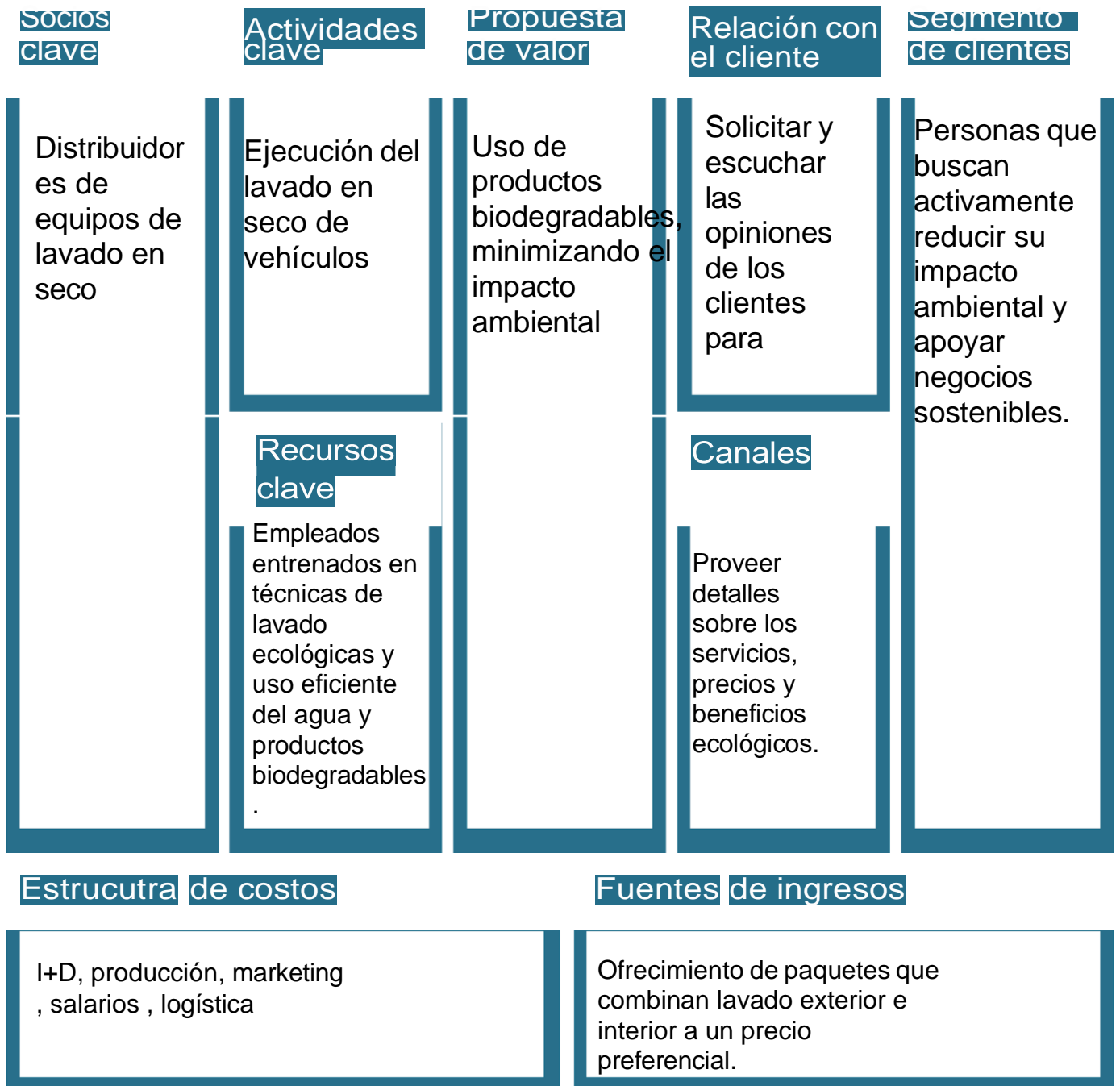
Sostenibilidad económica:

La reducción en el uso de agua y la optimización de rutas resultan en menores costos operativos.

Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

r

Fortalezas

Debilidades

Sostenibilidad
ambiental
Innovación

Reconocimiento de
marca
Dependencia de
proveedores
ecologicos

Crecimiento del
mercado
Educación y
conciencia

Competencia
tradicional
Condiciones
Económicas

1

Oportunidades

Amenazas 3



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



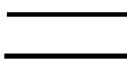
"Cuidamos tu auto y el planeta"

Slogan

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Verde	Negro	Blanco
-------	-------	--------



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

Alquiler del local: \$5,000

● Salarios: \$30,000

Servicios públicos: \$1,500

● Seguros: \$2,000

Mantenimiento de equipo: \$1,000

Marketing: \$3,500

● Licencias y permisos: \$2,000

Mis costos variables

Productos de limpieza: \$25

● Consumo de energía: \$10

Mantenimiento de vehículo: \$15

● Comisiones: \$8

Costo de marketing variable: \$5

Agua: \$8

● Gastos a domicilio: \$20

El precio de venta de mi producto/ servicio es de:

[--- (f --- \$249 ---)]

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\begin{aligned} \text{Punto de equilibrio en unidades} &= \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})} \\ \text{Punto de equilibrio monetario} &= \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades} \end{aligned}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 251$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} > [\cancel{62,499}]$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Inventario de productos de limpieza
- Propiedad inmobiliaria
- Certificaciones y premios
- Patentes y licencias
- Software propietario
- Equipos de medición y control
- Unidades de almacenamiento
- Sistema de ventilación
- Equipos de limpieza
- Herramientas y accesorios

Pasivos

- Prestamos bancarios
- Cuentas por pagar
- Arrendamientos
- Sueldos y salarios pendientes
- Impuestos
- Gastos acumulados
- Prestamos de equipo
- Beneficios a empleados
- Tarjetas de crédito empresarial
- Obligaciones contractuales

■ Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

■ Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #29

obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa. Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

el cumplimiento de las obligaciones tributarias es esencial para mantener la operatividad, legalidad y sostenibilidad de una empresa, además de contribuir positivamente a la comunidad y el entorno en el que opera.

¿Cómo se liquida una empresa?

cerrar las operaciones comerciales de manera ordenada, vender activos, pagar deudas y distribuir cualquier remanente entre los propietarios o accionistas.

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?

(Problema y descripción)

Problema: La falta de educación financiera y empresarial entre los jóvenes. Descripción: Muchos estudiantes terminan su educación secundaria sin conocimientos básicos sobre cómo manejar sus finanzas personales o cómo funciona una empresa.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante porque la educación financiera y empresarial es fundamental para el éxito personal y profesional futuro.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Este proyecto está dirigido principalmente a estudiantes de secundaria, entre 15 y 18 años, que están próximos a graduarse y necesitan habilidades prácticas para su futuro académico y profesional.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Aprender los fundamentos del emprendimiento y desarrollar habilidades empresariales prácticas

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Crear un plan de negocios ficticio. Investigar sobre mercados y competencia. Diseñar un producto o servicio innovador. Elaborar estrategias de marketing.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Comprender el proceso de creación de una empresa. Mejorar habilidades de planificación y análisis. Fomentar la creatividad y la innovación. Desarrollar habilidades de presentación y comunicación

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Acceso a internet para investigación. Computadora para crear pdf.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Desarrollo de la idea de negocio. Investigación de mercado. Elaboración del plan de negocios. Preparación de la presentación final.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Reachell Medina Montoya

