



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio es un concepto que describe el plan inicial de una empresa o emprendimiento. Incluye la identificación de un producto o servicio que se quiere ofrecer, el mercado objetivo, las necesidades que se pretenden satisfacer y la propuesta de valor que diferenciará a la empresa de la competencia. En esencia, es la base sobre la cual se construye todo el negocio

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

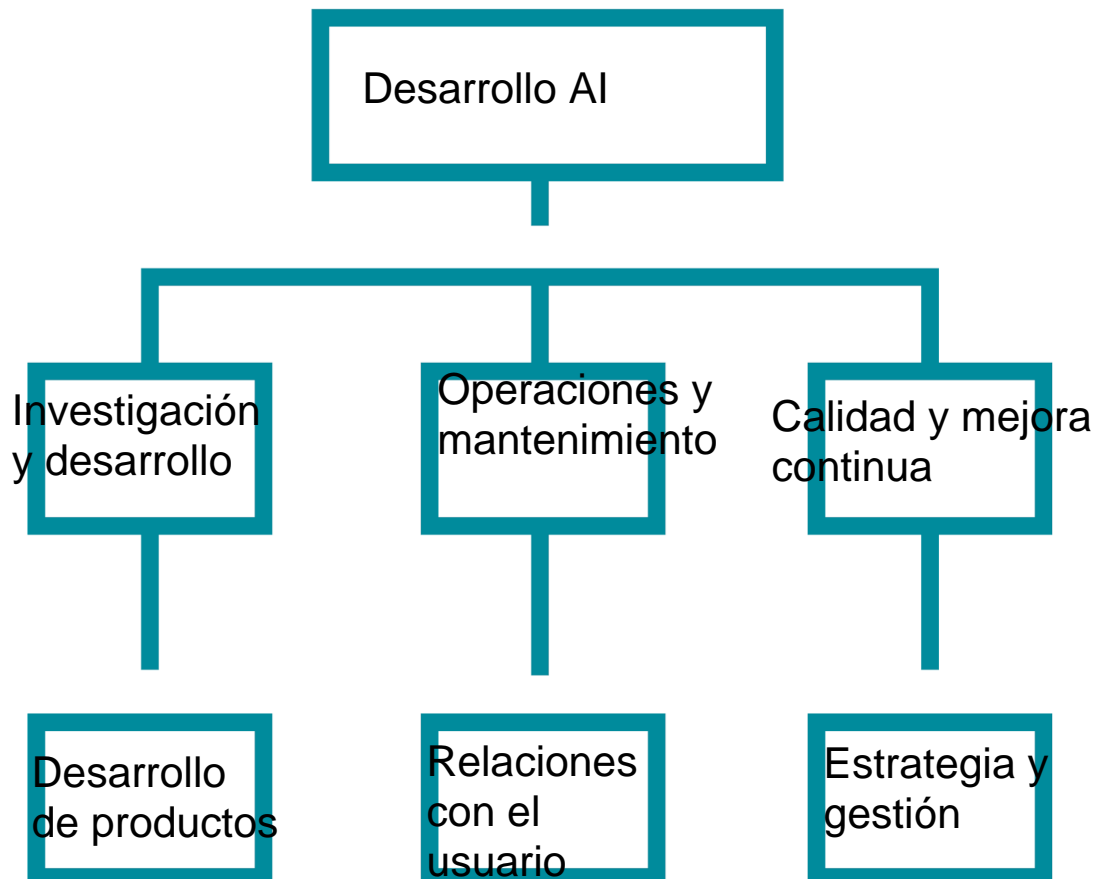
Misión:

Una heladería y dar a probar algo distinto,
satisfacer a las personas

Visión:

Tener algo rico, y bueno para las personas, y
puedan probar algo
diferente

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Ofrecer una amplia gama de productos orgánicos y saludables para mejorar la alimentación y bienestar de los clientes.

Sostenibilidad ambiental:

Implementar programas de reciclaje y reducción de residuos, promoviendo el uso de envases reutilizables y la minimización del desperdicio de alimentos.

Sostenibilidad económica:

Crear un modelo de negocio rentable que reinvierta en prácticas sostenibles y garantice la viabilidad financiera a largo plazo.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Proveedores de materia prima, socios de distribución, aliados estratégicos.	Producción, diseño, marketing, logística.	Producto de alta calidad, servicio personalizado, innovación.	Atención personal, autoservicio, comunidades, co-creación.	Mercados masivos, nichos de mercado, segmentos múltiples.
	Recursos clave Recursos físicos, intelectuales, humanos, financieros.		Canales Venta directa, tiendas físicas, tiendas en línea distribuidores.	
Estructura de costos Costos fijos (salarios, alquileres), costos variables (materia prima), economía de escala, economía de alcance.			Fuentes de ingresos Venta de activos, cuotas de uso, suscripción, alquiler, concesión de licencias, publicidad.	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Endulza tu vida

Colores principales de mi marca empresarial



Morado

Anaranjado

Rosado

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- 12.000
- 10.000
- 16000
- 15.000
- 90000
- 11000
- 14000

Mis costos variables

- 8000
- 5000
- 10000
- 7000
- 4000
- 10000
- 9000

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



1500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 1500

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 3000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Vehículos
- Cuentas por cobrar
- Efectivo de bancos
- Inventarios
- Inversiones
- Maquinaria
- Efectivo
- Patentes
- Terrenos
- Equipos

Pasivos

- Arrendamiento
- Bonos
- Impuestos
- Sueldos
- Salarios
- Préstamos
- Deudas
- Cuentas por pagar
- Obligaciones
- Cuentas Bancarias



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Productos de higiene, Posibilidad de crear combinaciones personalizadas de sabores y toppings Opción de pedidos especiales para eventos (cumpleaños, fiestas, etc.) Entrega y Envío: Servicio de entrega a domicilio Colaboración con plataformas de entrega (UberEats, Glovo, etc.) Eventos y Catering: Servicio de heladería móvil para eventos Catering de postres helados para bodas, fiestas corporativas, etc.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Legalidad y cumplimiento normativo: Cumplir con las obligaciones tributarias asegura que la empresa opera dentro del marco legal, evitando sanciones, multas y problemas legales que pueden derivar en el cierre de la empresa. Contribución al bienestar social: Los impuestos son una fuente principal de ingresos para el Estado, que se utilizan para financiar servicios públicos esenciales como la salud, educación, infraestructura y seguridad. Al pagar impuestos, las empresas contribuyen al desarrollo y bienestar de la sociedad.

¿Cómo se liquida una empresa?

liquidación de una empresa implica el proceso de cerrar formalmente la entidad, pagar sus deudas y distribuir los activos restantes a los accionistas o propietarios

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Repostería

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para satisfacer al cliente con mejores sabores

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Es para todos

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para satisfacer al cliente

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Repostería y aprender nuevos sabores

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Emprendimiento y que conozcan más de los sabores

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Promocionar el helado mágico

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

18 de agosto del 2024

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mi persona.
Jimena

NOTAS

Desarrollo de habilidades, responsabilidad social, cultura y tradiciones

Redes y conexiones. la oportunidades de desarrollar habilidades prácticas como la organización y la comunicación

Aprendí mucho, a llevar a cabo mis cuentas, beneficios Comunitarios

la resolución de problemas, como los esfuerzos colectivos pueden mejorar la calidad de vida y el bienestar de la comunidad, la importancia de trabajar

Juntos con otros miembros de la comunidad para lograr objetivos Comunes.