



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

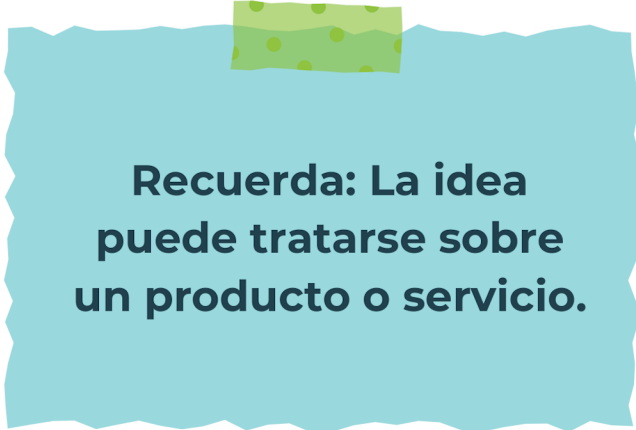


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi idea de negocio consiste en ofrecer servicios de electricista a domicilio, como también tener un local de reparación de electrónica y electrodomésticos.



**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

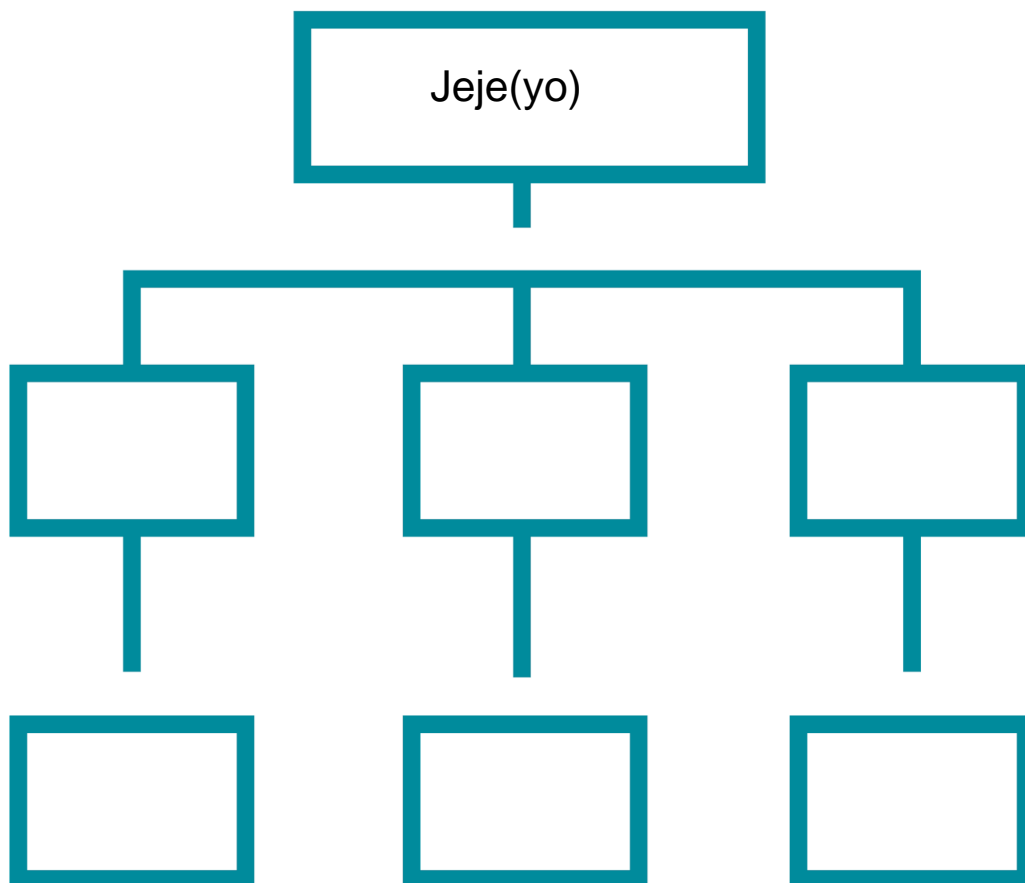
### Misión:

Mi misión es mejores y más amplios servicios de electricista, para ayudarle a su casa y a su familia, protegiéndolos de cualquier inconveniente electrico. Por otra parte, reparar sus teles, lavadoras, refris y de mas

### Visión:

Me visualizo como el mejor electricista de la zona, al cual consultar ante cualquier problema eléctrico, brindando un servicio excepcional, también ser un excelente reparador de electrónicos y electrodomésticos.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Utilizar herramientas de calidad que no perjudiquen el medio ambiente

---

---

---

---

### *Sostenibilidad ambiental:*

Usar herramientas u otros libres de agentes contaminantes que puedan dañar el ambiente

---

---

---

---

### *Sostenibilidad económica:*

Brindar el servicio de electricista a buen precio según el trabajo contratado, y también en la reparación.

---

---

---

---



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

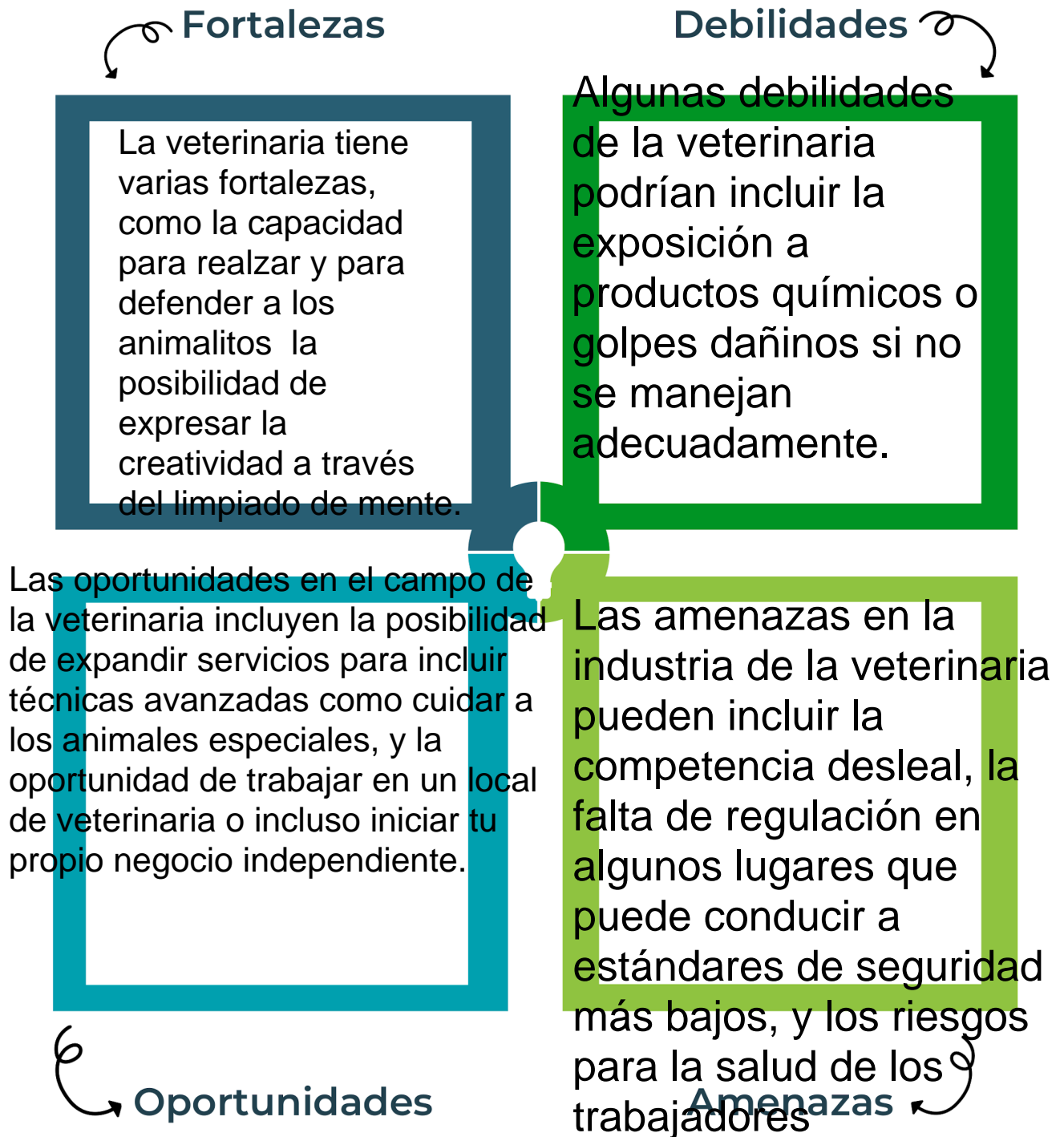
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> Socios cercanos	<b>Actividades clave</b> Reparaciones y arreglos a domicilio	<b>Propuesta de valor</b> Experiencia Calidad Seguridad	<b>Relación con el cliente</b> Experiencias Seguras	<b>Segmento de clientes</b> Personas que ocupen mis servicios
	<b>Recursos clave</b> Herramientas y otros		<b>Canales</b>	
<b>Estructura de costos</b> Costos fijos Costos variables		<b>Fuentes de ingresos</b> Trabajo		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Servicios de Electricista  
Lisandro™  
Reparaciones a domicilio  
Y en mi local.

Slogan



"

"La mejor instalacion eléctrica,  
dégjela en mis manos"

Colores principales de mi marca empresarial



Amarillo

Azul

Negro

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Agua
- Alquiler
- Electricidad
- 
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- Algunos repuestos, Etc....
- 
- 
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱ Variable

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → Variable

Punto de equilibrio monetario → ₡ Variable

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Herramientas.
- Electricidad.
- Equipo personal.
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Deudas
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En peje hay varios electricistas, en volcán un par, y en los otros lugares probablemente.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Garantiza que cada individuo y empresa  
contribuyan  
de manera proporcional a su capacidad  
económica

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Consiste en la extinción de tu  
negocio o empresa

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Electricista

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Para ayudar a tener seguridad a la gente

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para todo público

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para ayudar

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Reparaciones y asesorías, arreglos a domicilio

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Hacer que las personas se sientan seguras

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Tener un local  
Dinero en efectivo  
Herramientas,  
Vehículo

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Cuando sea mayor de edad y estudie

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Una persona adulta

