



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

## Defina la idea de negocio.

Mi idea es realizar un emprendimiento de gorras, en el cual la gente apoye el cuidado a nuestro planeta y entorno cercano.

Mi abuelita es costurera y sabe confeccionar gorras, sombreros y otras cosas, ella sería la que me ayudaría a confeccionar las gorras, el diseño o bordado se lo haría con ayuda de una máquina, la cual mi tía me estaría enseñando a usarla.

Para que la gente conozca mi emprendimiento he pensado usar redes sociales, también por medio de amistades y familiares que me ayuden a enseñar las gorras.

Para saber calcular cuanto se gasta y sacar el precio me ayuda mi mamá y la esposa de mi tío, que saben un poco de la parte de administrar un negocio.

---

---

---

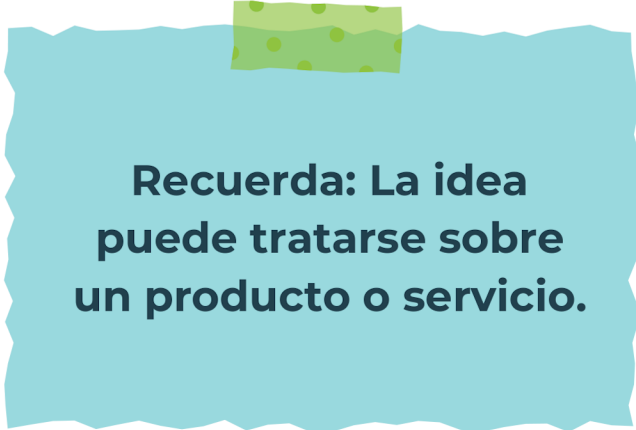
---

---

---

---

---



**Recuerda: La idea  
puede tratarse sobre  
un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

### Misión:

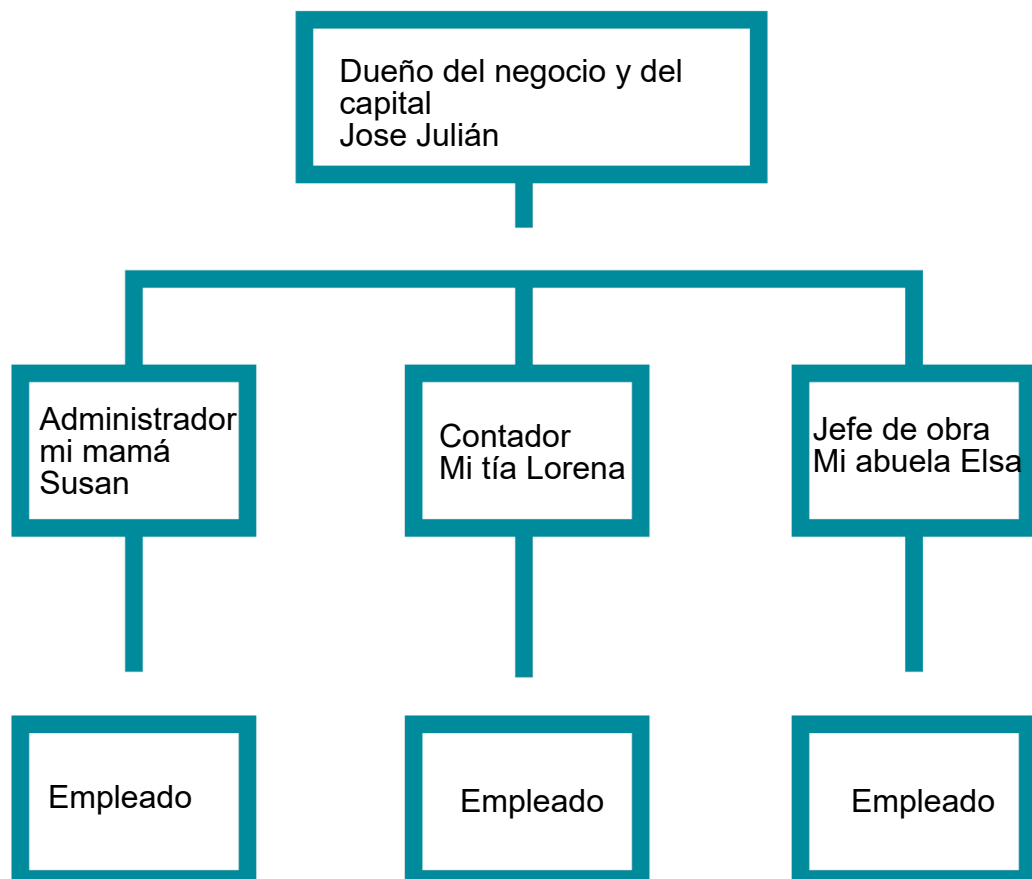
Es por lo que se lucha día a día en un negocio

Hacer productos amigables con el ambiente y que sean atractivos al público

### Visión:

Que las personas compren mi producto y hagan conciencia de la importancia de cuidar el planeta.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Va a buscar que las personas tengan relaciones entre sí sanas, de respeto, empatía y ayuda mutua.

Utilizar tela, materiales que sean amigables con el ambiente.

Motivando a las personas involucradas en todo el proceso a tener conciencia que el planeta se debe cuidar.

### *Sostenibilidad ambiental:*

Va a buscar que ante todo se cuide el entorno natural e incentivar a que quienes parte del proyecto tengan visión de protección al ambiente.

### *Sostenibilidad económica:*

Va a buscar que el servicio o producto a ofrecer sea accesible para quien lo necesite, también cuando se pueda dar ayuda como financiamiento .

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

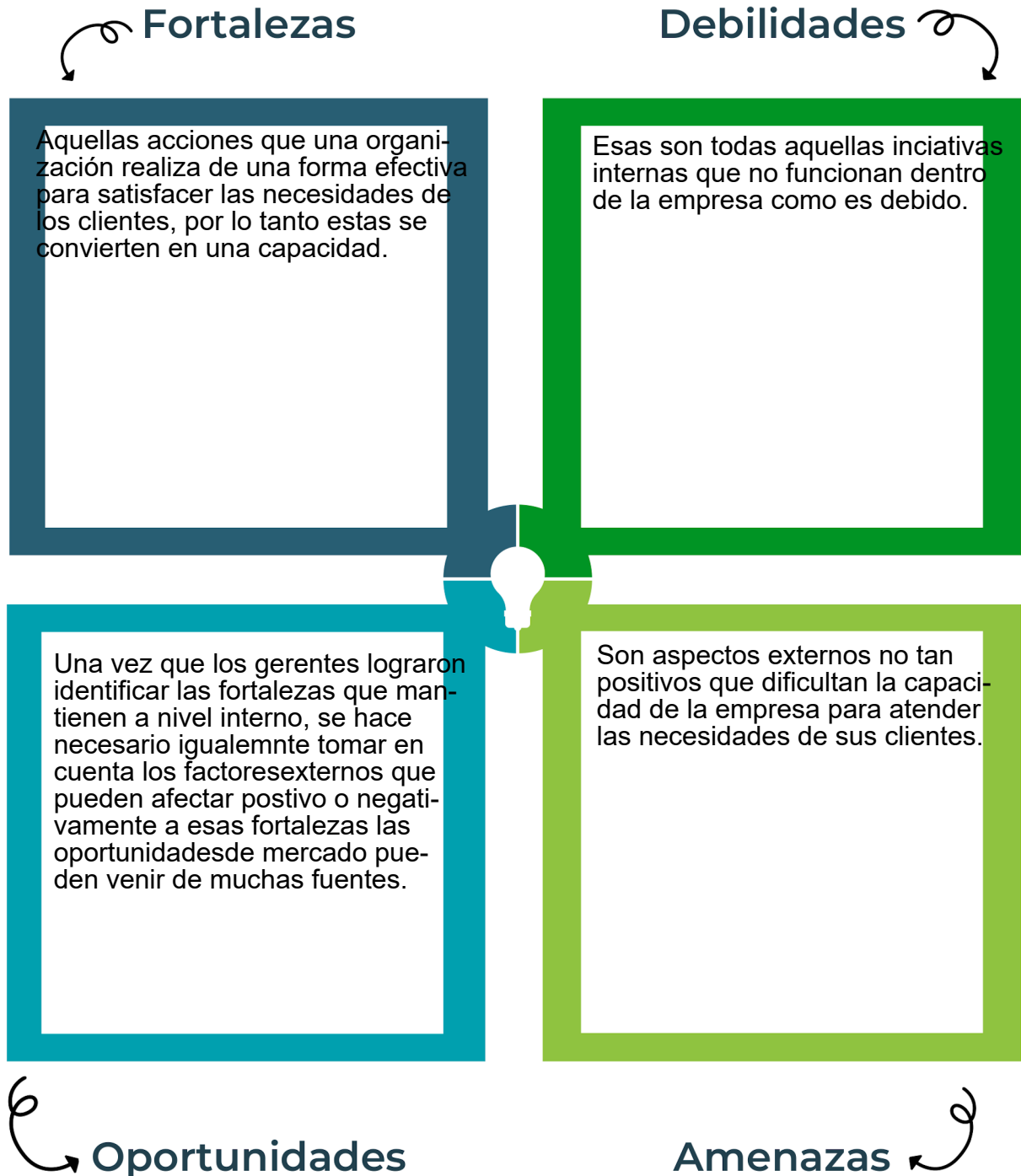
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> Personas, grupos o instituciones que fomentarán parte del proceso de la empresa. Mi mamá y Randall	<b>Actividades clave</b> Tareas 100% necesarias para poder crear, desarrollar y comercializar el producto. Buscar información de materiales que cuiden el planeta	<b>Propuesta de valor</b> Atributo diferenciador del producto Como quiero venderlo?	<b>Relación con el cliente</b> Estrategias para propiciar una lealtad de los clientes potenciales.	<b>Segmento de clientes</b> Construcción de grupos con características similares que podrán satisfacer el producto o servicio.
	<b>Recursos clave</b> Personas, materiales, dinero, herramientas y otros necesarios para las actividades claves.		<b>Canales</b> Medios a utilizar para hacer llegar el producto al consumo final.	
<b>Estructura de costos</b> A que se relacionarán los gastos		<b>Fuentes de ingresos</b> De dónde provienen los ingresos.		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



JJ CAP

Slogan



Siente a otro nivel con JJ Cap

Colores principales de mi marca empresarial



rojo

blanco

gris claro

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Electricidad
- Equipos
- Herramientas
- Agua
- Agua
- 
- 

### Mis costos variables

- Tela
- Hilos
- Insumos
- Salarios
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



15 000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

●	Local
●	Patentes
●	Facturas
●	Herramientas
●	
●	
●	
●	
●	
●	

### Pasivos

●	Salarios
●	Pago proveedores
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Es importante para que el negocio cuente con sus cuentas al día, para que contribuya la economía del país.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

