



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.



## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

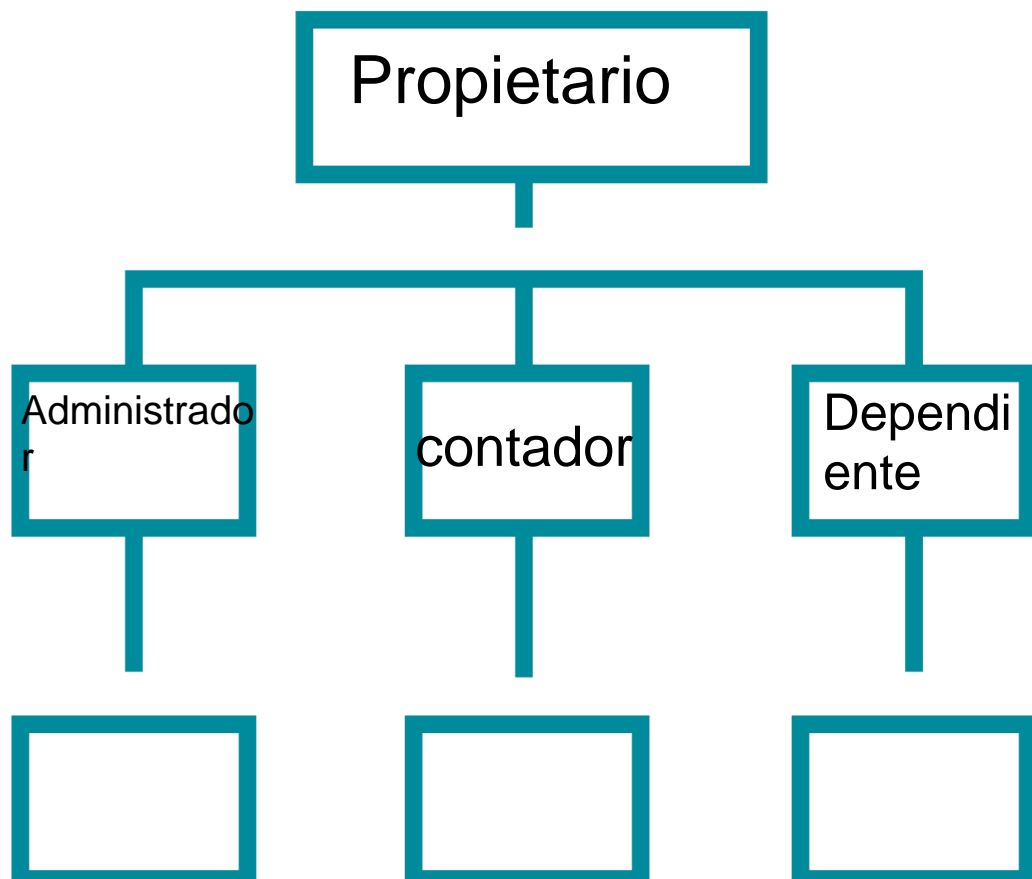
### Misión:

Brindar comodidad con nuestros accesorios, garantizar la calidad del producto

### Visión:

que nuestra empresa sea reconocida a nivel nacional, por los productos y su calidad

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Teniendo un personal educado y respetuoso hacia los clientes

### *Sostenibilidad ambiental:*

No utilizando materiales tóxicos para la piel de los clientes, ya que es muy peligroso

### *Sostenibilidad económica:*

Requerir hacer un pago de la mitad del precio del producto, para hacer el pedido de si mismo



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

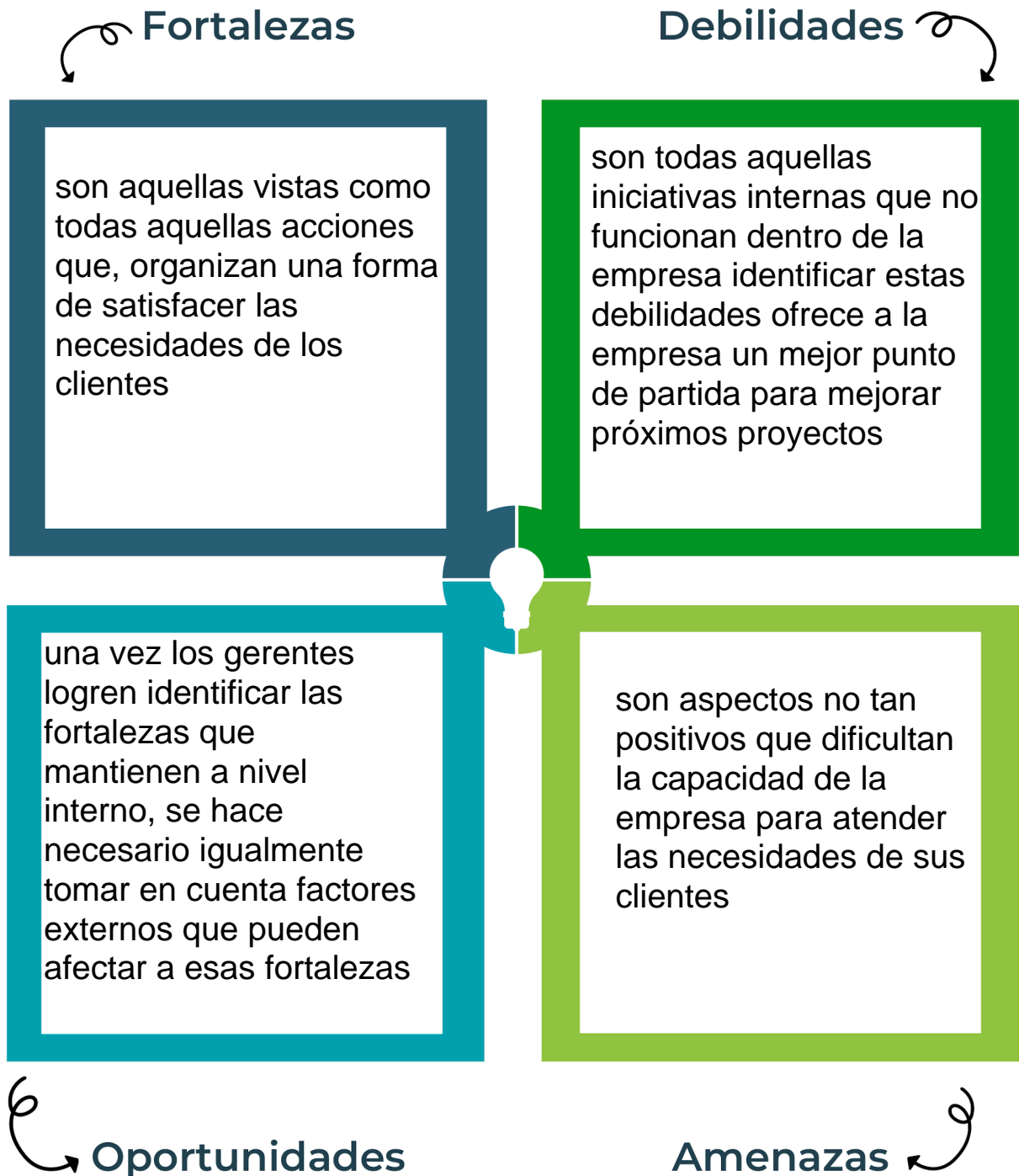
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Tener proveedores de materiales de una calidad 100%	Actividades clave para crear, desarrollar y comercializar el producto	Manera de diferenciar el producto o la manera en como venderlo	Estrategias para propiciar una lealtad de los clientes hacia los vendedores	construcción de grupos con características similares que podran satisfacer el producto o servicio
	<b>Recursos clave</b> Materiales, personas o Herramientas necesarias para las actividades clave		<b>Canales</b> medios a utilizar para hacer llegar el producto al consumidor	
<b>Estructura de costos</b> Aque se relacionan los gastos			<b>Fuentes de ingresos</b> De donde provienen los ingresos	

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



"La joyería no es para hacerte  
lucir rica, si no para adornarte de  
una manera delicada y con clase"

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Envíos/ 4000 - 3500
- Proveedores/ 275.000
- 
- 
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- Salarios/ 150.000
- Paching/ 3000 - 4000
- 
- 
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



Depende de el producto que quiera el cliente

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 388.500$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 767.000$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Las joyas
- Empleados
- Empacamiento
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Prestamo
- Salario a empleados
- Catálogos
- Cargos bancarios
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Cosme Joyería, es una joyería de Costa Rica que trabaja virtualmente

Mellow Jewelry CR, es una joyería de Costa Rica que trabaja virtualmente entre muchas otras

Unimart.com tienda de joyería virtual de Costa Rica

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Las obligaciones tributarias son esenciales no solo para el cumplimiento legal y estabilidad financiera, sino también como para fortalecer la reputación de tu empresa y apoyar su crecimiento a largo plazo

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Es un proceso complejo que debe ser manejado cuidadosamente y cumpliendo con todas las normativas legales aplicables. Es importante seguir estos pasos meticulosamente para cerrar la empresa de manera adecuada, evitar problemas legales o financieros en el futuro

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Buena atención al cliente y buena calidad en los productos

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Superación, metas, creación de empresas, ser su propio jefe

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Todo el público

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para que a nadie le falte un accesorio

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Giveaway en redes sociales para darnos a conocer más a las personas

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Llegar a ser una empresa muy reconocida en el país

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

- Dinero
- Proveedores
- Empleados

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

A mediados del año 2025

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

El gerente, el dueño y todo el equipo de trabajo

