Junior Achievement Costa Rica

Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

YO EMPRENDO

JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

CUADERNO DE TRABAJO

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

la idea de mi negocio va a ser un restaurante, negocio es como un sueño de una persona de hacer y vender cosas que le gustan o que hace, la idea de un negocio conlleva a varias responsabilidades pero si la persona esta decidida a cumplirlas, entonces puede tener su negocio

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

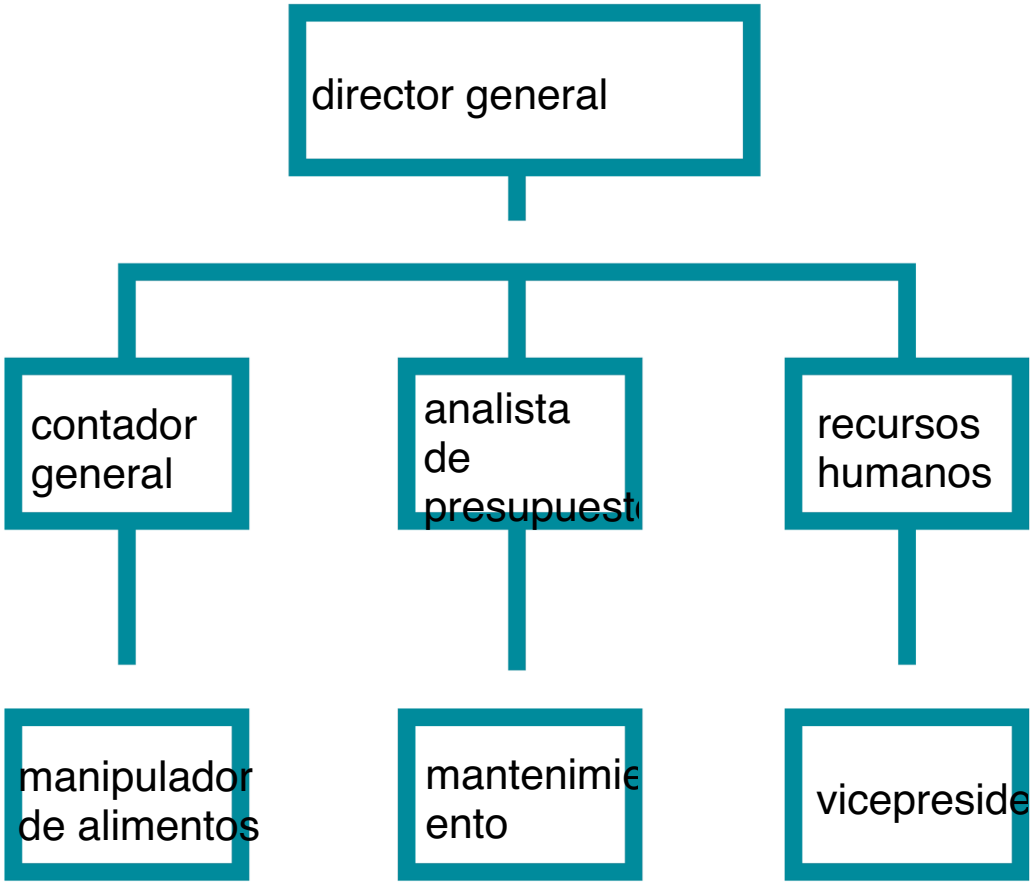
Misión:

conseguir empleados para aumentar la publicidad del restaurante y aumentar las ganancias y que lleguen mas clientes

Visión:

que los clientes disfruten de mi comida y que pasen un rato lindo en mi restaurante, que saquemos buena ganancia y que lleguen mas empleados

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

vamos a tener empleados muy amables que van a ayudar a llamar la atencion de los clientes y a socializar con los demas y tener un lindo servicio al cliente

Sostenibilidad ambiental:

vamos a sembrar muchos arboles para que de un toque natural y ambiental

Sostenibilidad económica:

con la ayuda social y ambiental esperamos atraer clientes, y con esos clientes, la economia del restaurante va a mejorar mucho

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

df

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave

proovedores

franquicias

dueños de restaurantes

Actividades clave

r

rifas
actividades
con clientes

Recursos clave

ingredientes
ubicaciones
de los restauran

Propuesta de valor

comida servida rapidamente

comida con buena presentacion

Relación con el cliente

paginas web
restaurantes

Canales

•centros come
rcciales

Segmento de clientes

jovenes clientes que les guste la rapidez
familias
precio

Estrucutra de costos

pago de empleados, gastos en alimentos
costos de materia prima

Fuentes de ingresos

venta de comidas, bebidas, postres,
platos especiales

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

Fortalezas

son los atributos y
y recursos interno
de una organiza
cion

Debilidades

iniciativas internas
que no funcionan
como es debido
y que pueden afecta
negativamente a
el resultado

son factores extrernos
que una organización
puede aprovechar
y alcanzar sus objetivos

Oportunidades

actividasdes externas
que pueden causar problemas
o retos a una empresa

Amenazas

Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

Slogan

la comida sera lo mejor que cualquier lugar

Colores principales de mi marca empresarial

gris	negro	blanco

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- casado simple 3500₡
- ceviche 1000₡
- casado full 4000₡
- papas y pollo 3000₡
- acompañamiento 400
- papas bacon 3000₡
- fideos con salsa 2000

Mis costos variables

- hamburguesa 3000₡
- race and bean 3500₡
- cafe frio 1500₡
- capuchino 2000₡
- salchipapas 2500₡
- nuguetts 2000₡
- papasfiesta 4500₡

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 20.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{\text{(Precio de venta - costo variable total)}}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta x punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 13,500

Punto de equilibrio monetario → ₡ 25,670

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos	*Pasivos*
pago ingredientes	prestamos a corto plazo
inventarios	sobregiros
pago patante	depositos clientes
bienes inmuebles	cuentas por pagar
pago local	operaciones interrumpidas
acciones	garantia de productos
salario empleados	obligaciones
mobiliario	bienes de retiro
maquinaria	pago de servicios
Mat cocina	equipos de calidad

Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

hay mas de 20 locales en los que se pueden digerir la misma comida que mi negocio ofrece

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cúal es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

pagando tributacion mes a mes para tener un buen rendimiento

¿Cómo se liquida una empresa?

la extincion de tu negocio o empresa

a travez de estos saldran todas tus deudas pendientes frente a terceros

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa? (Problema y descripción)	la produccion de buena comida para los clientes
¿Por qué es importante este tema? (Justificación)	para ganar buen capital y para que los clientes esten satisfechos
¿Para quiénes lo vamos a hacer? (Público meta)	para los clientes

¿Para qué es la actividad? (Objetivo)	¿Qué vamos a hacer? (Actividades)	¿Qué queremos lograr? (Metas y Resultados)
para elaborar un buen restaurante	venta de comidas a un buen precio	agrandar el emprendimiento

¿Qué necesitamos? (Recursos y materiales)	¿Cuándo lo vamos a hacer? (Cronograma)	¿Quién lo hace? (Responsables)
un local, los productos de comida y los muebles de cocina	para un buen futuro a corto plazo	mi persona

Junior Achievement Costa Rica
Miembro de JA Worldwide
35 Years of Empowering Lives

NOTAS

poder lograr todo lo que me propuse y mucho mas y que mi negocio se extienda

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024